

## Documento de Cooperación Técnica (RG-T4256)

### I. Información Básica de la CT

▪ País/Región:	REGIONAL
▪ Nombre de la CT:	El rol de la gestión fiscal en la reducción de la informalidad en ALC
▪ Número de CT:	RG-T4256
▪ Jefe de Equipo/Miembros:	Rasteletti, Alejandro Gabriel (IFD/FMM) Líder del Equipo; Astudillo, Karen (IFD/FMM) Jefe Alterno del Equipo de Proyecto; Carmen Montesinos Ibanez (IFD/FMM); Roman Sanchez, Susana (IFD/FMM); Sara Vila Saintetienne (LEG/SGO)
▪ Taxonomía:	Investigación y Difusión
▪ Operación a la que la CT apoyará:	.
▪ Fecha de Autorización del Abstracto de CT:	16 de febrero de 2023
▪ Beneficiario:	Ministerios de Hacienda y las Administraciones Tributarias de los países prestatarios del Banco
▪ Agencia Ejecutora y nombre de contacto:	Inter-American Development Bank
▪ Donantes que proveerán financiamiento:	OC SDP Ventanilla 2 - Instituciones(W2C)
▪ Financiamiento solicitado del BID:	US\$550,000.00
▪ Contrapartida Local, si hay:	US\$0
▪ Período de Desembolso (incluye periodo de ejecución):	36 meses de periodo de desembolso y 36 meses de período de ejecución
▪ Fecha de inicio requerido:	Mayo 2023
▪ Tipos de consultores:	Individuales
▪ Unidad de Preparación:	IFD/FMM-División de Gestión Fiscal
▪ Unidad Responsable de Desembolso:	IFD/FMM-División de Gestión Fiscal
▪ CT incluida en la Estrategia de País (s/n):	No
▪ CT incluida en CPD (s/n):	No
▪ Alineación a la Actualización de la Estrategia Institucional 2020-2023:	Inclusión social e igualdad; Productividad e innovación; Capacidad institucional y estado de derecho; Igualdad de género; Diversidad

### II. Objetivos y Justificación de la CT

**2.1 Objetivo.** El objetivo general de esta cooperación técnica (CT) es contribuir al conocimiento sobre cómo la política y las prácticas de gestión fiscal pueden aumentar los niveles de formalidad en las economías de América Latina y el Caribe (ALC). Los objetivos específicos de esta CT son: (i) generar y sistematizar conocimiento sobre la efectividad de diversas políticas y prácticas de gestión fiscal para fomentar la formalidad; (ii) desarrollar herramientas y metodologías para medir y simular los impactos de la política fiscal sobre la informalidad; y (iii) diseminar el conocimiento y las herramientas generadas.

**2.2 Justificación.** La existencia de actividades informales es un fenómeno generalizado y persistente en las economías de ALC. En esta región, más del 90% de las empresas son informales y alrededor del 53% de los trabajadores participan en el sector informal (BID, 2020)<sup>1</sup>. El fenómeno de informalidad tiende a afectar más a las mujeres que a

<sup>1</sup> Sistema de Información de Mercados Laborales y Seguridad Social (SIMS).

los hombres. En ALC, el 54,3% de las mujeres empleadas están en empleo informal comparado con el 52,3% de los hombres. Si no se considera el sector rural, estas diferencias se vuelven mayores, con el 51,8% de las mujeres estando en empleos informales, comparado con el 46,8% de los hombres<sup>2,3</sup>. Adicionalmente, la informalidad afecta de manera desproporcional a poblaciones indígenas, ya que el 85% de las mujeres y los hombres indígenas de ALC están empleados en la economía informal, muy por encima de la tasa de 53% para toda la población.<sup>4</sup>

- 2.3 Los altos niveles de informalidad tienen importantes consecuencias tanto a nivel individual como agregado. A nivel individual, los trabajadores informales suelen tener un menor nivel de bienestar, consecuencia de los menores salarios que obtienen en comparación con sus pares en el sector formal y por no contar con protección social (Fernández, Villar y Gómez, 2017)<sup>5</sup>. En el caso de las empresas informales, estas tienden a tener una menor protección legal y un acceso al crédito más limitado y a mayores costos (Distinguin, Rugemintwari, and Tacneng, 2016)<sup>6</sup>. Las empresas informales tampoco suelen acceder a subsidios y programas de los gobiernos. Todo esto afecta sus probabilidades de supervivencia y de crecimiento.
- 2.4 A nivel agregado, mayores niveles de informalidad en las economías tienden a reducir la productividad y crecimiento, y a incrementar la desigualdad y la inequidad. En lo referente a la productividad, esta se ve afectada desde una perspectiva estática por el hecho de que la informalidad conlleva a asignaciones ineficientes de capital y mano de obra, ya que estos factores de producción no se destinan a los fines más productivos (Levy, 2018)<sup>7</sup>. Desde un punto de vista dinámico, la informalidad impacta la productividad por diferentes motivos. Por un lado, la informalidad tiende a afectar las decisiones de las personas de invertir en capital humano (Berniell, 2020)<sup>8</sup>. Por el lado de las empresas, la informalidad afecta las decisiones de estas respecto a la adopción de tecnología y el acceso al crédito, lo que impacta sus niveles de inversión en capital físico y su productividad (Amin y Oku, 2020)<sup>9</sup>. Por lo anterior y por otros motivos, economías con mayor informalidad suelen presentar tasas de crecimientos menores a su potencial.
- 2.5 La informalidad también impacta la desigualdad y la equidad. Como fuera mencionado anteriormente, los trabajadores del sector informal ganan considerablemente menos que sus pares en el sector formal con similares niveles de habilidades, en parte como consecuencia de protecciones de salarios mínimos o del poder de negociación de sindicatos.<sup>10</sup> Por otro lado, el diferencial de salarios entre trabajadores formales e

---

<sup>2</sup> OIT (Organización Internacional del Trabajo), 2018 Mujeres y hombres en la economía informal: un panorama estadístico (tercera edición).

<sup>3</sup> La informalidad puede además perpetuar la inequidad de género. Por ejemplo, el 91% del trabajo doméstico es ocupado por mujeres, y de este número, el 72% es empleo informal. OIT. 2021. América Latina y Caribe: Políticas de igualdad de género y mercado de trabajo durante la pandemia.

<sup>4</sup> [https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS\\_864176/lang--en/index.htm](https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS_864176/lang--en/index.htm).

<sup>5</sup> Fernández, C., L. Villar y N. Gómez. 2017. Taxonomía de la informalidad en América Latina. Coyuntura Económica, Fedesarrollo 47 (1 y 2): 137-167.

<sup>6</sup> Distinguin, I., Rugemintwari, C., Tacneng, R., 2016. Can Informal Firms Hurt Registered SMEs' Access to Credit? World Development, Elsevier, vol. 84(C), pages 18-40.

<sup>7</sup> Levy, S. (2018). Under-rewarded efforts: The elusive quest for prosperity in Mexico. IDB Publications.

<sup>8</sup> Berniell, L. "Occupational Choice and Investments in Human Capital in Informal Economies" The B.E. Journal of Macroeconomics, vol. 21, no. 2, 2021, pp. 399-423.

<sup>9</sup> Amin, M, Okou, C. 2020. Casting a shadow: Productivity of formal firms and informality. Rev Dev Econ. 2020; 24: 1610– 1630.

<sup>10</sup> También incrementa la desigualdad por el menor acceso a servicios de salud y pensiones.

informales es mayor para trabajadores de menores habilidades. De esta forma, mayores niveles de informalidad incrementan la desigualdad en dos dimensiones: entre trabajadores con habilidades similares y entre trabajadores con diferentes niveles de habilidades (Messina y Silva, 2018)<sup>11</sup>. La informalidad también puede perpetuar la desigualdad e inequidad, ya que disminuye la adquisición de capital humano comparado a los trabajos formales.

- 2.6 Dados los importantes y profundos efectos de la informalidad sobre el bienestar individual como por sus efectos agregados, es importante contar con políticas públicas para atender este fenómeno. Un primer aspecto para tomar en consideración al momento de desarrollar este tipo de políticas es que la informalidad es un fenómeno multidimensional, que tiene una amplia diversidad de causas, cuyas importancias relativas difieren para los diferentes tipos de empresas y trabajadores informales (Cárdenas et al., 2021)<sup>12</sup>. Entre estas numerosas causas, una que destaca por su importancia es la política y gestión fiscal.
- 2.7 Las políticas fiscales son importantes determinantes de la informalidad ya que definen incentivos que enfrentan los hogares y las empresas. Por ejemplo, los impuestos a la renta personal y las contribuciones a la seguridad social (CSS) reducen los ingresos netos de los trabajadores, lo cual, combinado con la existencia de prestaciones sociales similares para trabajadores informales, puede fomentar la informalidad (Levy y Cruces, 2021)<sup>13</sup>. Las empresas también enfrentan CSS y en ocasiones impuestos a la nómina, lo que incrementa el costo de contratar formalmente trabajadores, reduciendo así la demanda de empleo formal. Otros ejemplos de impactos de la política fiscal sobre la informalidad se observan en los casos de políticas de créditos fiscales al empleo formal (Pessino et al., 2021)<sup>14</sup> y de regímenes simplificados de tributación (Azuara et al., 2019)<sup>15</sup>. En algunos países estas políticas han permitido reducir la informalidad de algunos trabajadores y empresas.
- 2.8 Si bien existen diversos estudios sobre cómo la política fiscal puede impactar los niveles de formalidad en una economía, los efectos encontrados tienden a ser muy disímiles dependiendo el contexto en que las políticas y prácticas de gestión se implementan (Ulyssea, 2020)<sup>16</sup>. Esto dificulta el uso de evidencia para informar la toma de decisiones sobre políticas. Para contribuir a la toma de decisiones informadas, esta CT buscará generar, sistematizar y diseminar conocimiento sobre cómo y en cuánto la política fiscal y las prácticas de gestión fiscal pueden aumentar la formalidad en los países de ALC. También buscará desarrollar nuevas herramientas y metodologías para medir los impactos de la política fiscal sobre la informalidad, que contribuyan a mejorar el diseño de políticas y prácticas de gestión fiscal que contribuyan a fomentar la formalización de las economías.

---

<sup>11</sup> Messina, J., & Silva, J. (2017). Wage inequality in Latin America: Understanding the past to prepare for the future. *World Bank Publications*.

<sup>12</sup> Cárdenas, M., Fernández, C., Rasteletti, A., & Zamora, D. (2021). Consideraciones para el diseño de políticas fiscales para reducir la informalidad en América Latina y el Caribe. *BID Documento para Discusión 882*.

<sup>13</sup> Levy, S., & Cruces, G. (2021). Time for a new course: an essay on social protection and growth in Latin America. *UNDP LAC Working Paper Series 24*.

<sup>14</sup> <https://blogs.iadb.org/gestion-fiscal/es/formalizacion-laboral-en-america-latina-y-el-caribe/>

<sup>15</sup> Azuara, O., Azuero, R., Bosch, M., & Torres, J. (2019). Special tax regimes in Latin America and the Caribbean: Compliance, social protection, and resource misallocation. *IDB Working Paper Series 970*.

<sup>16</sup> Ulyssea. 2020. Informality: Causes and Consequences for Development Annual Review of Economics, Vol. 12: 525-546.

- 2.9 **Alineación estratégica.** Las actividades de esta CT son consistentes con la Segunda Actualización de la Estrategia Institucional 2020-2023 ([AB-3190-2](#)), y está estratégicamente alineada con los desafíos de desarrollo de inclusión social e igualdad, y de productividad e innovación, así también como con los temas transversales de capacidad institucional y estado de derecho y de igualdad de género y diversidad. La propuesta está alineada con el desafío de desarrollo de la inclusión social y la igualdad, ya que los trabajadores informales ganan considerablemente menos que sus pares con niveles de calificación similares en el sector formal, lo que afecta la igualdad. Adicionalmente, la informalidad laboral es mayor entre las mujeres y grupos indígenas, por lo que la propuesta se alinea al tema transversal de igualdad de género y diversidad. Los problemas de informalidad también afectan la productividad de las empresas y los trabajadores, alineando la propuesta al desafío del desarrollo de la productividad y la innovación. Finalmente, los esfuerzos gubernamentales para reducir la desigualdad muchas veces se ven afectados por debilidades en el diseño y gestión de las estrategias de focalización, alineando la propuesta con el tema transversal de capacidad institucional y estado de derecho. La propuesta también es consistente con el Documento Marco Sectorial de Política y Gestión Fiscal ([GN-2831-13](#)), el cual establece que el BID promoverá la formalización del empleo, los negocios y las transacciones mediante la ampliación de incentivos y la reducción de impuestos y contribuciones explícitos o implícitos para los trabajadores del sector formal, en particular aquellos de bajos ingresos. La CT también es consistente con el área prioritaria 3 de “Instituciones eficaces, eficientes y transparentes” del Programa Estratégico para el Desarrollo Financiado con Capital Ordinario ([GN-2819-14](#)), al desarrollar herramientas que permitan analizar los impactos de la política fiscal sobre la informalidad y generen resultados sobre impactos potenciales de diversas medidas fiscales sobre niveles de informalidad para así (i) fortalecer la calidad de instituciones y políticas así como la provisión de servicios e implementación de políticas, para mejorar la gestión pública; y (ii) promover gobiernos más efectivos, eficientes y transparentes, mejores y más equitativas oportunidades para los ciudadanos, y empresas más productivas e innovadoras. Finalmente, esta CT contribuirá de una manera complementaria a los indicadores del Marco de Resultados Corporativos ([GN-2727-12](#)) al fortalecer el trabajo operativo del Banco en el tema transversal de mejoramiento de la capacidad institucional de los gobiernos en LAC.
- 2.10 **Contribución al programa operativo del Banco.** Las actividades de estas CT se coordinarán con otros proyectos en ejecución, particularmente de aquellos que buscan apoyar esfuerzos para mejorar los impactos redistributivos de la política fiscal, dado que mayores niveles de formalidad tienden a conllevar a mayores niveles de equidad. Entre los proyectos en ejecución con los que se coordinará destaca la ATN/OC-19695-RG (Políticas fiscales para la equidad en ALC). La mencionada TC tiene como objetivo general mejorar la equidad fiscal mediante el desarrollo de nuevas herramientas y metodologías que mejoren la capacidad institucional de los ministerios de finanzas para gestionar la equidad. Adicionalmente, la presente CT también contribuirá a apoyar operaciones futuras de reforma fiscal, ya que las metodologías y estudios a ser financiados informarán las recomendaciones de política provistas por los especialistas del BID a los países de la región durante los procesos de reforma fiscal.

### III. Descripción de las actividades/componentes y presupuesto

- 3.1 Componente I. Política y gestión fiscal para la formalización (US\$350.000).** El objetivo de este componente es generar y sistematizar conocimiento sobre cómo y en cuánto la política y la gestión fiscal pueden apoyar a fomentar la formalización de las economías. Para lograr este objetivo, se contratarán con los recursos de este componente servicios de consultoría que contribuyan al desarrollo de productos de conocimiento en tres áreas: (i) formalidad laboral, (ii) formalidad empresarial, y (iii) sistemas de información para la formalidad. Los resultados esperados de estos estudios sobre políticas fiscales y formalidad laboral serán analizar cómo los niveles efectivos de imposición a los ingresos laborales, tanto directos como indirectos, afectan la formalización. Para esto se documentarán los niveles efectivos de imposición a los ingresos laborales en los países de la región. También se sistematizará la evidencia existente y se generarán nuevos estudios que aborden brechas de conocimiento sobre los impactos en la formalidad de los impuestos tanto a la oferta como a la demanda de trabajo, considerando efectos diferentes de género y otras diversidades. Por el lado de la oferta de trabajo, los resultados esperados son analizar los impactos sobre la formalidad del impuesto a la renta personal, los créditos tributarios a ingresos laborales formales de trabajadores, y los subsidios y apoyos sociales para trabajadores informales de bajos ingresos. Por el lado de la demanda de trabajo, los resultados esperados son analizar los efectos de diversas cargas efectivas sobre la contratación de empleo, como las contribuciones a la seguridad social, los impuestos a la nómina, y los créditos fiscales para empresas por la contratación de empleo formal. En relación con el tema de formalidad empresarial, se estudiará cómo las políticas de impuestos sobre la renta empresarial y las cargas tributarias totales sobre las empresas afectan la decisión de formalización de estas. También se analizarán los impactos de los regímenes simplificados y sectoriales para la formalización. Finalmente, en cuanto a sistemas de información gubernamentales y la explotación de datos administrativos se financiarán estudios de casos que documenten cómo países están utilizando de manera innovadora datos administrativos y de terceros para detectar y tratar casos de informalidad, ya sea laboral o empresarial. Todos los productos de conocimiento derivados de este componente serán propiedad intelectual del Banco.
- 3.2 Componente II. Herramientas para informar estrategias fiscales de formalización (US\$125.000).** El objetivo de este componente es desarrollar herramientas que permitan analizar los impactos de la política fiscal sobre la informalidad. Para lograr este objetivo, se contratarán con los recursos de este componente servicios de consultoría que contribuya en dos frentes. El primero se relaciona con el desarrollo de herramientas de simulación basadas en datos de encuestas, que generen resultados sobre impactos potenciales de diversas medidas fiscales sobre niveles de informalidad. Los resultados de estas herramientas serán permitir identificar efectos diferenciales de género y otras diversidades. El segundo frente de trabajo es en el desarrollo de modelos de equilibrio general, que permitan analizar los impactos de la formalidad de una manera más global, considerando distintos tipos y motivaciones de informalidad entre trabajadores y empresas. Tanto en los modelos de micro simulación como de equilibrio general se buscarán medir los costos fiscales de las medidas o acciones de política, de manera de permitir comparaciones entre costos y resultados de las diferentes opciones de política. Como parte de estas iniciativas, también se financiarán evaluaciones de impacto que permitan medir parámetros clave a ser utilizados en la calibración de los modelos a ser desarrollados. Las políticas específicas a ser evaluadas se determinarán durante la ejecución de esta CT, en base al diálogo con los países, y tomando en cuenta el

potencial de generación de nuevo conocimiento. Todas las herramientas y productos de conocimiento generados a través de este componente serán propiedad intelectual del Banco.

- 3.3 **Componente III. Comunicación y disseminación de resultados (US\$75.000).** El principal objetivo de este componente es discutir con los países beneficiarios los productos de esta CT y disseminar los resultados. Durante la ejecución de esta CT, se realizará un evento regional, ya sea virtual, presencial, o híbrido, de disseminación, en el cual se presentarán y discutirán los avances de esta CT, a fin de informar y obtener retroalimentación sobre los productos generados. Adicionalmente, los productos de conocimiento serán disseminados al público general a través de los diferentes documentos de conocimiento del BID. Las actividades de comunicación y disseminación de resultados se realizarán durante la ejecución de esta CT y serán financiadas por la misma.
- 3.4 **Beneficiarios.** Los beneficiarios directos de esta CT son los Ministerios de Hacienda y las Administraciones Tributarias de la región, quienes se beneficiarán de los estudios y metodologías producidos, ya que estos informarán el diseño de sus políticas públicas. Los beneficiarios indirectos son la población, que se beneficiará de la implementación de políticas más redistributivas a través de mayores niveles de formalidad.
- 3.5 **Resultados esperados.** Como resultado de las actividades y productos financiados por los diferentes componentes de esta CT se espera un aumento en el número de países que utilizan conocimiento y metodologías sólidas para estimar el impacto de las políticas fiscales sobre la formalización laboral y empresarial. Las actividades del primer y segundo componente contribuirán al desarrollo de dicho conocimiento y metodologías, mientras que las actividades del tercer componente promoverán su uso por parte de los Ministerios de Hacienda y Administraciones Tributarias.
- 3.6 **Presupuesto y plazo.** El costo total estimado de esta CT es de US\$550.000 que serán financiados por el Banco a través del Área Prioritaria 3: "Instituciones eficaces, eficientes y transparentes del Programa Estratégico para el Desarrollo", financiado con capital Ordinario o W2C (GN-2819-14). El plazo de ejecución previsto para esta CT es de 36 meses.

#### Presupuesto Indicativo (U\$)

Actividad / Componente	Descripción	IDB OC SPD W2	Total Funding
<b>Componente 1</b>	<b>Política y gestión fiscal para la formalización</b>	<b>350.000</b>	<b>350.000</b>
	Consultorías sobre políticas fiscales e informalidad laboral	170.000	170.000
	Consultorías sobre políticas fiscales e informalidad empresarial	130.000	130.000
	Consultorías sobre datos y sistemas para la formalidad laboral y empresarial	50.000	50.000
<b>Componente 2</b>	<b>Herramientas para informar estrategias fiscales de formalización</b>	<b>125.000</b>	<b>125.000</b>
	Consultorías para el desarrollo y calibración de modelos de micro simulación de impactos de políticas fiscal sobre la formalización	75.000	75.000
	Consultorías para el desarrollo y calibración de modelos de equilibrio general de impactos de políticas fiscal sobre la formalización	50.000	50.000
<b>Componente 3</b>	<b>Comunicación y disseminación de resultados</b>	<b>75.000</b>	<b>75.000</b>

	Eventos de diseminación	50.000	50.000
	Consultorías de apoyo a la elaboración de publicaciones y esfuerzos de diseminación	25.000	25.000
<b>Total</b>		<b>550.000</b>	<b>550.000</b>

#### IV. Agencia Ejecutora y estructura de ejecución

- 4.1 **Agencia ejecutora.** El BID, a través de la División Fiscal (IFD/FMM) será la Agencia Ejecutora (AE) del proyecto en línea con el Anexo II de la OP-614-4 al ser una TC de taxonomía de investigación y difusión. .
- 4.2 **Estructura de Ejecución.** El jefe de equipo y la jefa de equipo alterna de esta CT serán responsables de la supervisión de las actividades financiarse, y para esto contarán con el apoyo de los miembros del equipo del proyecto. En el caso de trabajarse en estudios para países específicos, estos se realizarán en estrecha colaboración con las contrapartes de los países y los especialistas en las oficinas de país. Este esquema de ejecución permitirá asegurar una alineación de los productos con las necesidades de los países. Se prevé un plazo de ejecución de 36 meses. Los avances en la ejecución de la CT se incluirán en el sistema de monitoreo de CT de Convergencia, e incluirán, entre otros aspectos, una descripción de las actividades realizadas, los productos y resultados obtenidos, el estado de ejecución física y financiera de las actividades previstas, las dificultades encontradas, y sugerencias de ajustes para el periodo de ejecución remanente o útiles para proyectos subsecuentes.
- 4.3 **Adquisiciones.** Las actividades a ejecutar bajo esta operación se han incluido en el Plan de Adquisiciones (Anexo IV) y serán ejecutadas de acuerdo con los métodos de adquisiciones establecidos del Banco, a saber: (a) Contratación de consultores individuales, según lo establecido en las normas AM-650, y la contratación de servicios logísticos y otros servicios distintos a consultoría, de acuerdo con la política GN-2303-28. Asimismo, acorde a lo estipulado en el Anexo II del documento OP-619-4, los consultores individuales: (i) no realizarán funciones similares a las del personal del Banco o del Beneficiario; y (ii) no serán contratados para que actúen como contraparte del Banco en nombre del Beneficiario. De presentarse la necesidad de la contratación de firmas consultoras para servicios de naturaleza intelectual esta se realizará según lo establecido en la versión actualizada de las políticas (GN-2765-4) y sus guías operativas asociadas (OP-1155-4).

#### V. Riesgos importantes

- 5.1 **Apropiación.** Existe un riesgo de que los estudios, herramientas, modelos y soluciones desarrolladas en el ámbito de esta CT logren una escasa apropiación por parte de los países. Para mitigar este riesgo, el equipo de esta CT buscará interactuar con los países de la región y con las oficinas de país, para asegurar la relevancia para los países de los productos que se están desarrollando, para promover su apropiación. En la medida de lo posible, se buscará enmarcar los productos en el marco de proyectos financiados por el BID, ya sea en las fases de concepción, preparación y diseños de los estos. Se involucrará a los jefes de proyecto de dichos proyectos, a fin de garantizar la relevancia de los productos para los países, propiciando su apropiación.
- 5.2 **Sostenibilidad.** Existe un riesgo de que las aplicaciones y soluciones desarrolladas e implementadas en el ámbito de esta CT no sean sostenibles en el tiempo. Para

mitigar este riesgo, los productos de esta CT serán diseminados entre los países y buscará retroalimentación continua sobre las mismas, a fin de robustecerlas y actualizarlas, para así incrementar su utilidad tanto para los países de la región como para los especialistas fiscales del BID. También se promoverá el continuo uso de las herramientas desarrolladas en el marco de préstamos del BID a través de la socialización de los productos de esta CT con los equipos de proyecto para identificar espacios idóneos donde los resultados de los análisis informen áreas de acción en la política fiscal para reducir la informalidad .

- 5.3 **Implementación.** Existe un riesgo de que surjan dificultades durante el desarrollo de las metodologías y herramientas, como consecuencia de la disponibilidad oportuna de la información relevante. Este riesgo se mitigará estableciendo socios de los países beneficiarios, mediante un contacto directo con las contrapartes involucradas y los dueños de la información. También se mitigará mediante la contratación de consultores con amplia experiencia en la materia, que guíen a las contrapartes en la sistematización de la información requerida.

## **VI. Excepciones a las políticas del Banco**

- 6.1 No se prevé ninguna excepción a las políticas del Banco.

## **VII. Salvaguardias Ambientales**

- 7.1 Esta CT no financiará estudios de factibilidad o prefactibilidad de proyectos de inversión con estudios ambientales y sociales asociados; por lo tanto, está excluida del alcance del Marco de Política Ambiental y Social (GN-2965-23) del Banco.

### **Anexos Requeridos:**

[Matriz de Resultados - RG-T4256](#)

[Términos de Referencia - RG-T4256](#)

[Plan de Adquisiciones - RG-T4256](#)