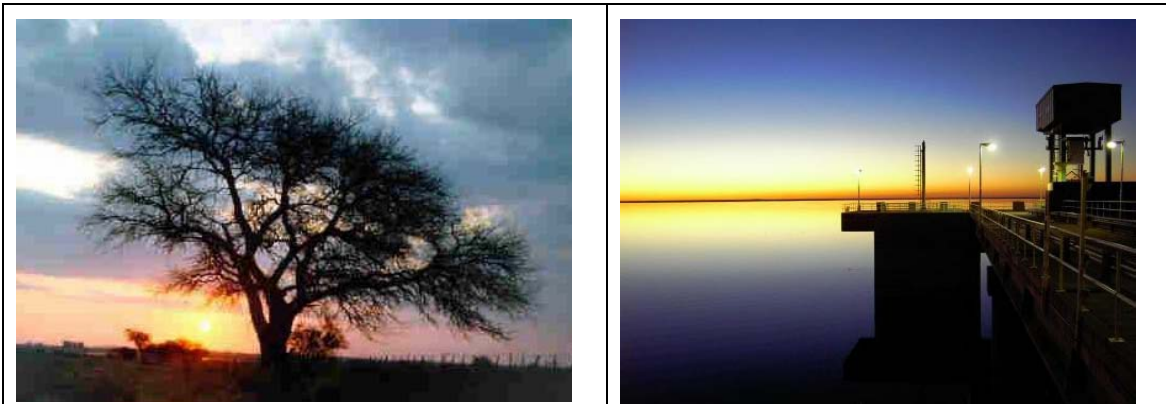


COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS EN LA PROVINCIA DE LA PAMPA

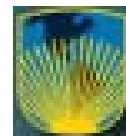
OBJETIVOS ESPECIFICOS 2 Y 3

IDENTIFICACION DE POTENCIALES DONANTES EXTERNOS Y SOCIOS PRIVADOS

ANEXOS



*Fondo Italiano para el Desarrollo
Sustentable de la República Argentina*



Banco Interamericano de Desarrollo



COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS EN LA PROVINCIA DE LA PAMPA

OBJETIVOS ESPECIFICOS 2 Y 3

IDENTIFICACION DE POTENCIALES DONANTES EXTERNOS Y SOCIOS PRIVADOS

ANEXO 1

PAÍSES ELEGIBLES PARA FINANCIAMIENTO DE COOPERACIÓN

ANEXO 1– PAÍSES ELEGIBLES PARA FINANCIAMIENTO DE COOPERACIÓN

**PIB PER-CAPITA INFERIOR A:
US\$ 3.250**

Fuente: World Development Report

La definición de elegibilidad de un país es establecida en base al nivel del Producto Interno Bruto *per cápita* y actualizado por medio del World Development Report publicado por el Banco Mundial y el límite máximo definido por la OCSE.

La elegibilidad de un país en el cual se quiere desarrollar un proyecto es establecida y verificada por parte de la Dirección General para la Cooperación al Desarrollo en el momento en el cual el proyecto es presentado junto con la necesidad de financiamiento.

LISTA DE PAÍSES ELEGIBLES PARA FINANCIAMIENTO (ODA)

Afghanistan a	Dominican Republic 2.230	Sierra Leone 140
Albania 1.340	Ecuador 1.080	Solomon Islands 590
Algeria 1.650	Egypt, Arab Rep. 1.530	Somalia a
Angola 500	El Salvador 2.040	South Africa 2.820
Argentina (*)	Equatorial Guinea 700	Sri Lanka 880
Bangladesh 360	Eritrea 160	St. Vincent and the Grenadines 2.740
Belize 2.940	Ethiopia 100	Sudan 340
Benin 380	Fiji 2.150	Suriname 1.810
Bhutan 640	Gambia 320	Swaziland 1.300
Bolivia 950	Ghana 290	Syrian Arab Republic 1.040
Bosnia Herzegovina 1.240	Guatemala 1.680	Tanzania 270
Burkina Faso 220	Myanmar a	Thailand 1.940
Burundi 100	Namibia 1.960	Togo 270
Cambodia 270	Nepal 250	Tonga 1.530
Cameroon 580	Nicaragua a	Tunisia 2.070
Cape Verde 1.340	Niger 180	Turkey 2.530
Central African Republic 260	Nigeria 290	Uganda 260
Chad 200	Pakistan 420	Vanuatu 1.050
China 800	Papua New Guinea 580	Vietnam 410
Colombia 1.890	Paraguay 1.350	West Bank and Gaza 1.350
Comoros 380	Perú 1.980	Yemen, Rep. 450
Congo Dem. Rep. (ex Zaire) 80	Philippines 1.030	Yugoslavia, FR (Serbia/Monten.) 930
Congo Rep. 640	Rwanda 220	Zambia 320
Côte d'Ivoire 630	Samoa 1.490	Zimbabwe 480
Cuba b	Sao Tomé and Príncipe 280	
Djibouti 890	Senegal 490	



COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS EN LA PROVINCIA DE LA PAMPA

OBJETIVOS ESPECIFICOS 2 Y 3

IDENTIFICACION DE POTENCIALES DONANTES EXTERNOS Y SOCIOS PRIVADOS

ANEXO 2

MINUTA DE REUNION REALIZADA EN LA OFICINA DE COOPERACION DE LA EMBAJADA ITALIANA EN LA ARGENTINA

COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS EN LA PAMPA

OBJETIVOS ESPECIFICOS 2 Y 3

IDENTIFICACION DE POTENCIALES DONANTES EXTERNOS Y SOCIOS PRIVADOS

ANEXO 2

Minuta de la presentación realizada en la Oficina de Cooperación de la Embajada de Italia Marzo 22, 2007

Con el objetivo de comenzar la búsqueda de potenciales socios italianos que pudieran estar dispuestos a invertir en el proyecto, se efectuó en la Oficina de Cooperación de la Embajada de Italia, el día 22 de marzo ppdo. la presentación del Estudio de Factibilidad dentro del Marco de las actividades programadas en el Proyecto de Colaboración Público-Privada para el Manejo Integral de Residuos Sólidos Urbanos (MIRSU) en la Provincia de La Pampa. El evento fue organizado en forma conjunta por el Banco Interamericano de Desarrollo y la Oficina de Cooperación de la Embajada de Italia.

A esta reunión concurrieron:

- **Sr. Félix Longobardi**, Director de la Oficina de Cooperación de la Embajada de Italia en Argentina
- **Ing. Normando Birolo**, Coordinador del BID para el Proyecto de Colaboración Público-Privada para el Manejo Integral de Residuos Sólidos Urbanos (MIRSU) en la Provincia de La Pampa.
- **Ing. Álvaro Navarro**, Asesor del BID para el Proyecto de Colaboración Público-Privada para el Manejo Integral de Residuos Sólidos Urbanos (MIRSU) en la Provincia de La Pampa
- **Ing. Natalio Levy**, Director de Proyecto por el Consorcio STIPE-IATASA de Colaboración Público-Privada para el Manejo Integral de Residuos Sólidos Urbanos (MIRSU) en la Provincia de La Pampa
- **Ing. Jorge Marcolini**, Coordinador de Proyecto por el Consorcio STIPE-IATASA de Colaboración Público-Privada para el Manejo Integral de Residuos Sólidos Urbanos (MIRSU) en la Provincia de La Pampa
- **Perito Giulio Facchi**, Jefe del Área de Desarrollo de Estrategias de Manejo de Residuos Sólidos por el Consorcio STIPE-IATASA de Colaboración Público-Privada para el Manejo Integral de Residuos Sólidos Urbanos (MIRSU) en la Provincia de La Pampa

- **Lic. Marco Montrone**, Asesor de Análisis y Estrategia de Financiamiento de Proyectos por el Consorcio STIPE-IATASA de Colaboración Público-Privada para el Manejo Integral de Residuos Sólidos Urbanos (MIRSU) en la Provincia de La Pampa.
- **Inga. Marcela De Luca**, Jefe del Área Infraestructura y Manejo de Residuos Sólidos por el Consorcio STIPE-IATASA de Colaboración Público-Privada para el Manejo Integral de Residuos Sólidos Urbanos (MIRSU) en la Provincia de La Pampa
- **Ing. Néstor Giorgi**, Integrante del Área Infraestructura y Manejo de Residuos Sólidos por el Consorcio STIPE-IATASA de Colaboración Público-Privada para el Manejo Integral de Residuos Sólidos Urbanos (MIRSU) en la Provincia de La Pampa

En la Reunión fueron realizadas dos presentaciones del Proyecto:

- Presentación general a cargo del Ing. Jorge Marcolini.
- Presentación particular orientada a la identificación de oportunidades de inversión derivadas del estudio de factibilidad y el Plan de Manejo Integral de Residuos Sólidos realizado por el Grupo Consultor, a cargo de la Inga. Marcela De Luca.

Se adjuntan copias de las presentaciones realizadas a esta minuta.

Terminadas las presentaciones, el Sr. Félix Longobardi, se dirigió a los asistentes agradeciendo la calidad y extensión de la información brindada y manifestó que por el momento todas las fuentes de financiamiento por parte de Instituciones dependientes del Gobierno de Italia han venido disminuyendo a raíz de los problemas económicos e institucionales que afligen a su país.

Asimismo, manifestó que a raíz de la grave crisis económica surgida en Argentina en 2001, Italia reactivó en su momento diferentes líneas de créditos y de cooperación, con el objetivo de apoyar todos los esfuerzos e iniciativas del gobierno Argentino, para lograr superar esa crisis. En estos momentos, Argentina ha logrado volver a establecer una situación económica estable y se han restablecido las relaciones de cooperación anteriores a esa etapa. Debido a esta situación, el país ha quedado fuera de la lista de países elegibles de cooperación por parte de Italia.

Agregó que todas las fuentes de financiamiento podrían surgir con la presencia de inversores privados radicados en el territorio Italiano, que tuvieran intenciones de introducirse en mercados relacionados con los aspectos específicos de su actividad en la Republica Argentina.

El Sr. Félix Longobardi manifestó además su intención de presentar el trabajo realizado por el Grupo Consultor a la Secretaria de Medio Ambiente de la Nación, Dra. Romina Picolotti. Esta presentación no pudo concretarse por motivos ajenos a las dos partes interesadas.



COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS EN LA PROVINCIA DE LA PAMPA

OBJETIVOS ESPECIFICOS 2 Y 3

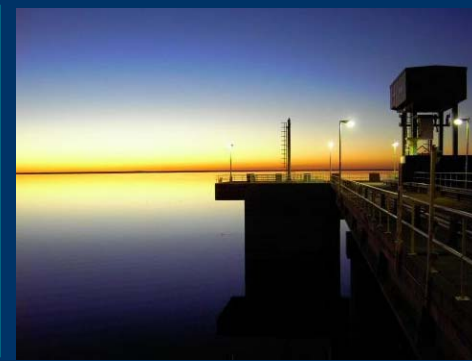
IDENTIFICACION DE POTENCIALES DONANTES EXTERNOS Y SOCIOS PRIVADOS

ANEXO 3

PRESENTACION REALIZADA EN LA OFICINA DE COOPERACION DE LA EMBAJADA ITALIANA EN LA ARGENTINA

"COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS"

LA PAMPA - ARGENTINA



ATN/IA-8953 – Fondo Italiano para el Desarrollo Sustentable de la República Argentina

Marzo 2007



Residuos Sólidos: Índice

- **Objetivo 1 – Estudio de Factibilidad**
- **Área de Estudio**
- **Relevamiento de Ciudades**
- **ECRSU**
- **Diagnóstico - Conclusiones**
- **Regionalización**
- **Evaluación de capacidad de pago**
- **Plan de Manejo Integral de RSU – Lineamientos**
- **Evaluación económico-financiera**
- **Restricciones y Oportunidades**

Objetivo 1 - Estudio de Factibilidad

- **Recopilación de la información básica para el encuadre de la problemática relacionada con la gestión de RS (socioeconómicos y ambientales)**
- **Desarrollo de Estudio de Calidad de los RS**, para determinar composición y generación según NSE y UDS.
- **Elaboración del Diagnóstico de la situación actual de la gestión de Residuos Sólidos (RSU)**
- **Relevamiento e inventario de los basurales a cielo abierto y sitios de disposición final** en las principales localidades de la provincia.

Objetivo 1 - Estudio de Factibilidad

- **Desarrollo de lineamientos para la rehabilitación y cierre de los basurales** sobre la base de distintas alternativas técnicas y económicas.
- **Evaluación, análisis y definición de las metodologías para el Manejo Integral de los RSU (MIRSU).** Desarrollo de acciones tendientes a la minimización de la generación de residuos sólidos y el aumento de la cantidad de materiales potencialmente reciclables.
- **Determinación de las posibilidades de regionalizar los servicios.**

Objetivo 1 - Estudio de Factibilidad

- **Desarrollo de una encuesta para determinar la capacidad y voluntad de pago** de parte de los generadores de residuos, a través de una selección representativa de comunidades.
- **Evaluación económica-financiera**, incluyendo el flujo de fondos (cash flow) descontado y los análisis de costo incrementado promedio para el MIRSU.
- **Evaluación del impacto neto en los presupuestos municipales y provincial.**

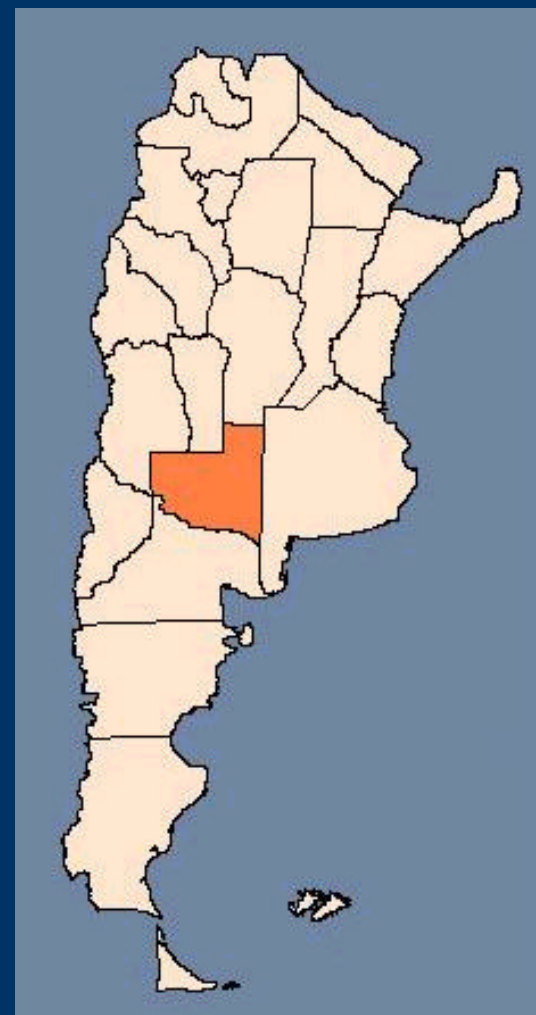
Objetivo 1 - Estudio de Factibilidad

- **Diseño de mecanismos orientados a mejorar la recuperación de los costos** generados por la prestación del servicio de recolección, tratamiento y disposición de residuos.
- **Actualización, integración y desarrollo de la ingeniería jurídica** dotándola de los elementos en la materia necesarios para la implementación del “Proyecto para el MIRSU”.
- **Ejecución de dos talleres para el Desarrollo de Estrategias.**

Area de Estudio

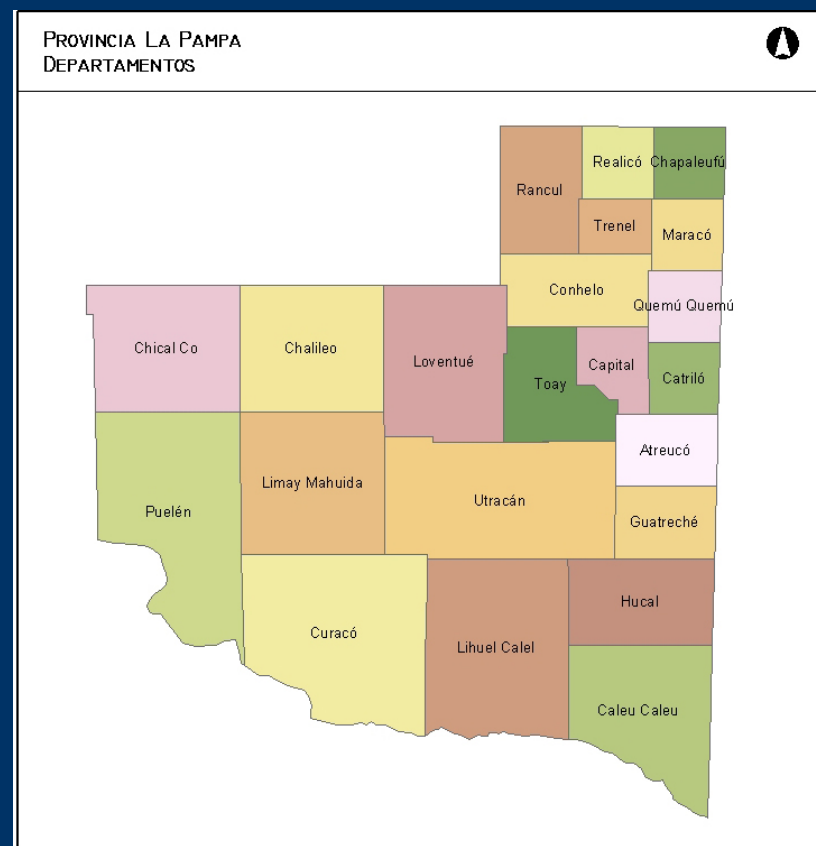
Total de la Provincia La Pampa

- Superficie: 143.440 km²
- Población: 316.000 Hab. (Proyección 2005)
- Densidad de Población: 2,1 Hab/km²
- Centros Urbanos: Localidades: 62 y
Comisiones de Fomento: 17
- Climas: templados y semiáridos
- Residuos Recolectados (RSD): 250 tn/día
(según estimaciones realizadas)



Area de Estudio

- Producto Bruto Provincial (segundo semestre de 2006): **U\$S 1000 millones anuales**
- Producción per capita: **U\$S 3300 por habitante por año (2006)**
- Exportaciones: **U\$S 200 millones anuales**
- Productos exportados: 75% productos primarios de origen agropecuario y 17 % de combustibles y energía, el resto son manufacturas de origen agropecuario e industrial.



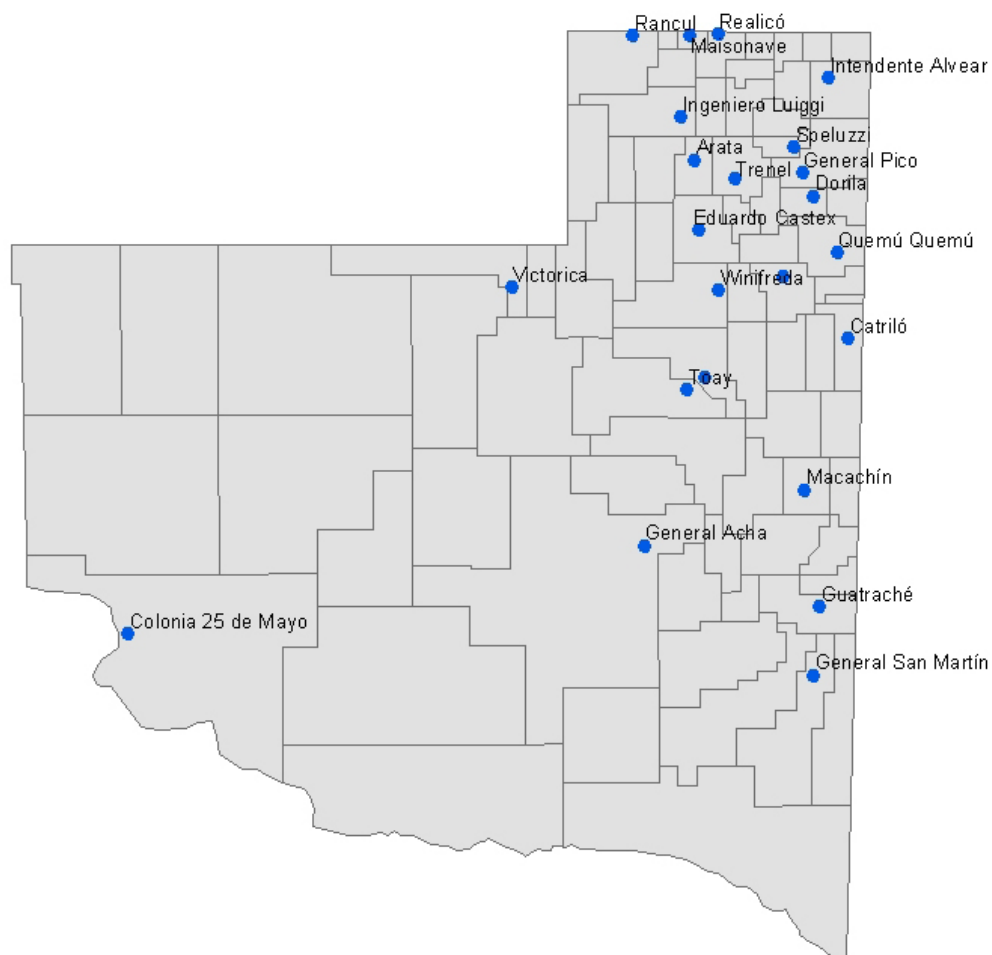
Fuente: IADER – Instituto Argentino para el desarrollo de las economías regionales –
Panorama Económico Provincial / Ministerio de Economía (2006)

Diagnóstico: Relevamiento Ciudades

Características	Ciudades Totales	Ciudades Relevadas	Detalle
Mayor a 50.000 Habitantes	2	2	Santa Rosa y Gral. Pico
Entre 5.000 y 15.000 Habitantes	8	8	Gral. Acha, General Acha, Eduardo Castex, Toay, Realicó, Intendente Alvear, Colonia 25 de Mayo, Victorica y Guatraché
Entre 2.500 y 5.000 Habitantes	10	9	Macachín, Ingeniero Luiggi, Quemú Quemú, Catriló, Rancul, Trenel, Colonia Barón, Winifreda y General San Martín
Menor a 2.500 Habitantes		4	Arata , Dorila, Speluzzi y Maisonnave

Diagnóstico: Relevamiento Ciudades

PROVINCIA LA PAMPA
CIUDADES SELECCIONADAS PARA EL RELEVAMIENTO
DE LOS SERVICIOS DE HIGIENE URBANA



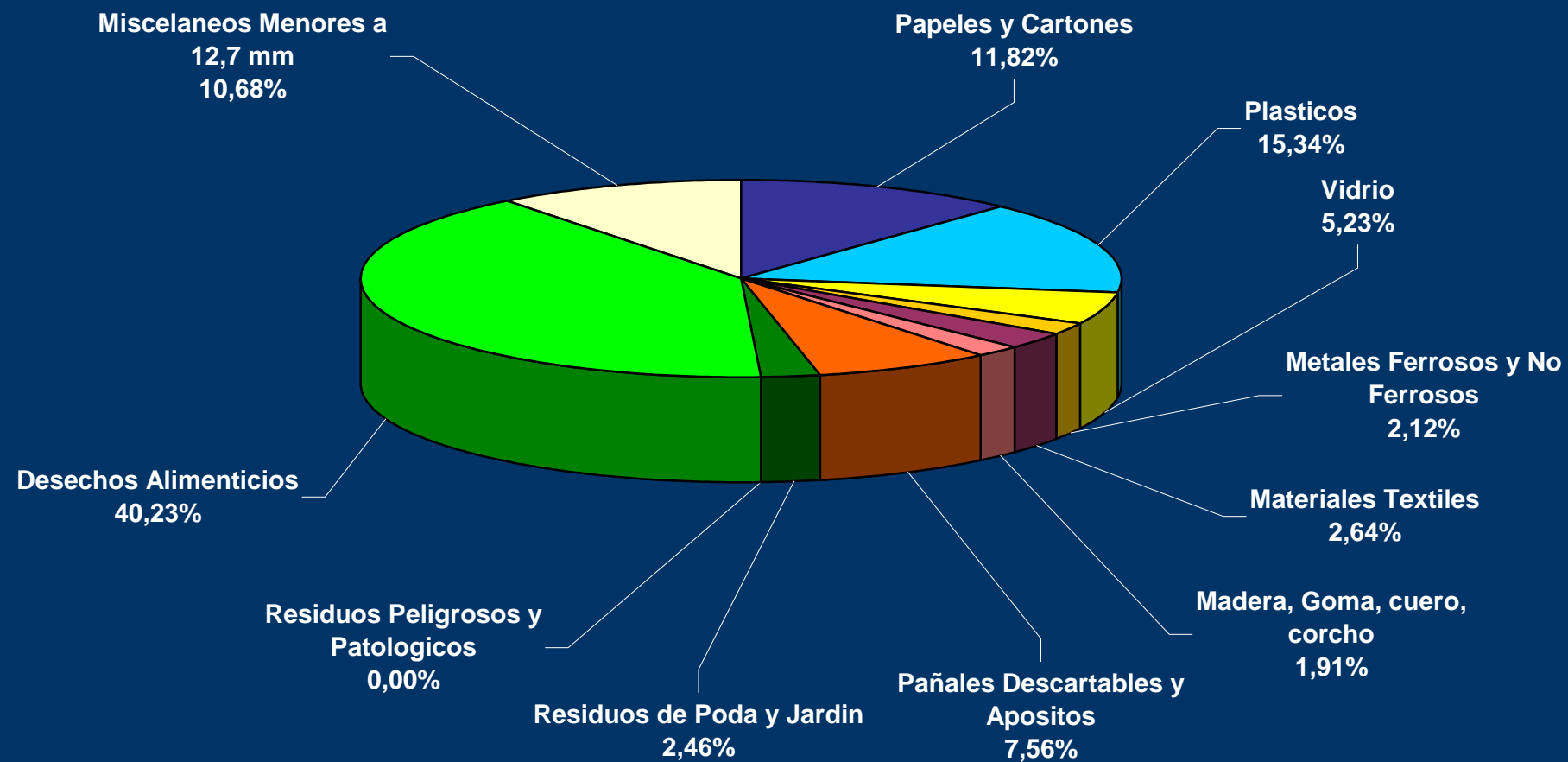
- 1 - ARATA
- 2 - CATRILÓ
- 3 - COLONIA BARÓN
- 4 - COLONIA 25 DE MAYO
- 5 - EDUARDO CASTEX
- 6 - GENERAL ACHA
- 7 - GENERAL PICO
- 8 - GUATRACHE
- 9 - INGENIERO LUIGGI
- 10 - INTENDENTE ALVEAR
- 11 - GENERAL SAN MARTÍN
- 12 - MACACHÍN
- 13 - QUEMÚ QUEMÚ
- 14 - RANCUL
- 15 - REALICÓ
- 16 - SANTA ROSA
- 17 - DORILA
- 18 - TRENEL
- 19 - VICTORICA
- 20 - WINIFREDA
- 21 - MAISONNAVE
- 22 - SPELUZZI
- 23 - TOAY

Diagnóstico: Gestión Actual de RSU



Composición Física Promedio (Provincia)

2006



Conclusiones del Diagnóstico

Aspectos Institucionales

- Necesidad de la definición como “Servicio Público Esencial” al Manejo de los Residuos Sólidos Urbanos.
- Falta de decisión política y de compromiso efectivo de las autoridades.
- Ausencia de personal con formación específica en la materia.
- Necesidad del fortalecimiento institucional de las áreas de control y gestión de los RSU.
- Falta de continuidad en las acciones políticas referidas a la GIRSU.

Conclusiones del Diagnóstico

Aspectos Económicos y Financieros

- Falta de Políticas de asignación de recursos por parte del Poder Ejecutivo Municipal y Provincial.
- Alta Dispersión de los valores abonados por Tasas Municipales.
- Alta Morosidad del pago de Tasas Municipales.
- Falta de financiamiento por parte de organismos provinciales y de crédito.
- Falta de mecanismos de análisis y definición de costos, de control económico y de gastos, y de aplicación de tasas, a nivel municipal.

Conclusiones del Diagnóstico

Aspectos Legales

- Falta de Ordenanzas y/o Legislación Provincial relacionadas con la GRSU.
- Necesidad de la definición como “Servicio Público Esencial” al Manejo de los Residuos Sólidos Urbanos.

Recursos Humanos

- Falta de capacitación de los recursos humanos operativos y de toma de decisión encargados de la GRSU.
- Alta presencia de personal que percibe planes “Trabajar”

Conclusiones del Diagnóstico

Tratamiento y Disposición Final

- A pesar de la baja generación, en las ciudades relevadas, la frecuencias de recolección son altas.
- Ausencia de estadísticas relacionadas con la gestión de RSU, así como la sistematización y registro de datos.
- Equipamientos compartidos y obsoletos. Falta de Inversión en equipamientos.
- Presencia de “recuperadores o cirujas” en los basurales.
- Falta de sitios de disposición adecuados. Presencia de basurales a cielo abierto en la mayoría de las localidades de la provincia.

Conclusiones del Diagnóstico

Comunidad, Salud Publica y Medioambiente

- Falta de contención de los trabajadores informales y ausencia de fuentes de empleo digno y genuino.
- Necesidad de concientizar a la sociedad sobre manejo de RSU. Separación en origen.
- Falta de políticas educativas sobre gestión de RSU.
- Escasos mecanismos de motivación de la población para la modificación de pautas de consumo, segregación en origen, así como el reuso y reciclaje de materiales.
- Déficit de planificaciones locales y regionales, para la localización y funcionamiento de instalaciones para la GRSU.

Conclusiones del Diagnóstico

Aspectos Relativos a la Regionalización

- Falta de previsión en la planificación territorial, de áreas con uso de suelo y vías de transporte compatibles con las necesidades de implantación de instalaciones para el tratamiento y disposición final de los RSU.
- Excesivas distancias de transporte, así como bajos tonelajes que obligan al subsidio de los servicios. Falta de sistematización de los datos técnicos y económicos necesarios para el seguimiento y optimización de la gestión.

Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Evaluación de capacidad de pago

- La Disposición al Pago (DAP), obtenida como resultado del tratamiento econométrico de la variable precio por mejoras en el servicio, indican una voluntad de pago adicional por mejoras sobre los valores de facturación actual del orden del 46% para Santa Rosa (\$8,73 adicionales) y del 33% para General Pico (\$4,87 adicionales).

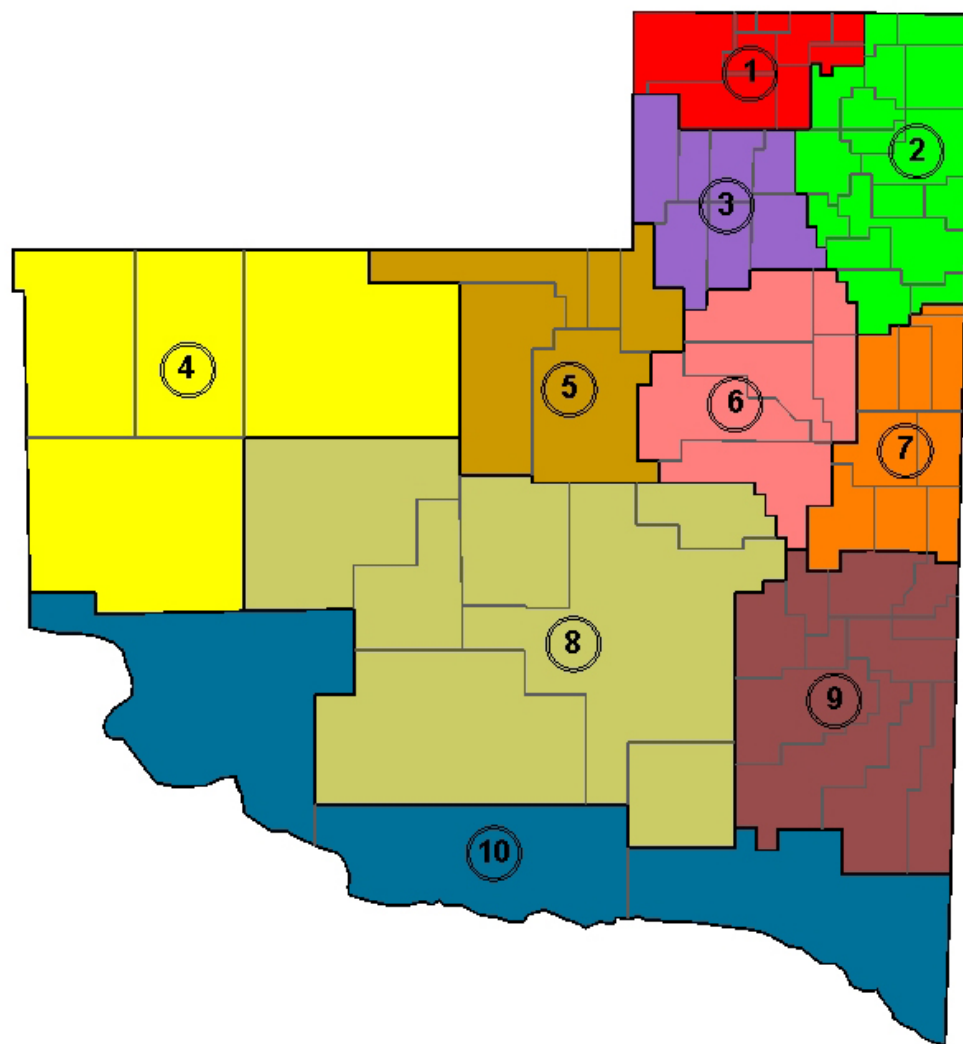


Plan de Manejo de RSU - Lineamientos

- ❖ **Objetivos de desvío:** 15% de residuos secos (papeles y cartones, vidrio y plásticos + 35% de residuos húmedos (desechos alimenticios + residuos de poda y jardinería)
- ❖ Recolección diferencial (secos y húmedos)
- ❖ Planta de recuperación y reciclaje para residuos secos
- ❖ Planta de tratamiento biológico: compostaje + lombricultura.
- ❖ Disposición final mediante relleno sanitario

Proyecto de Ley - Regionalización

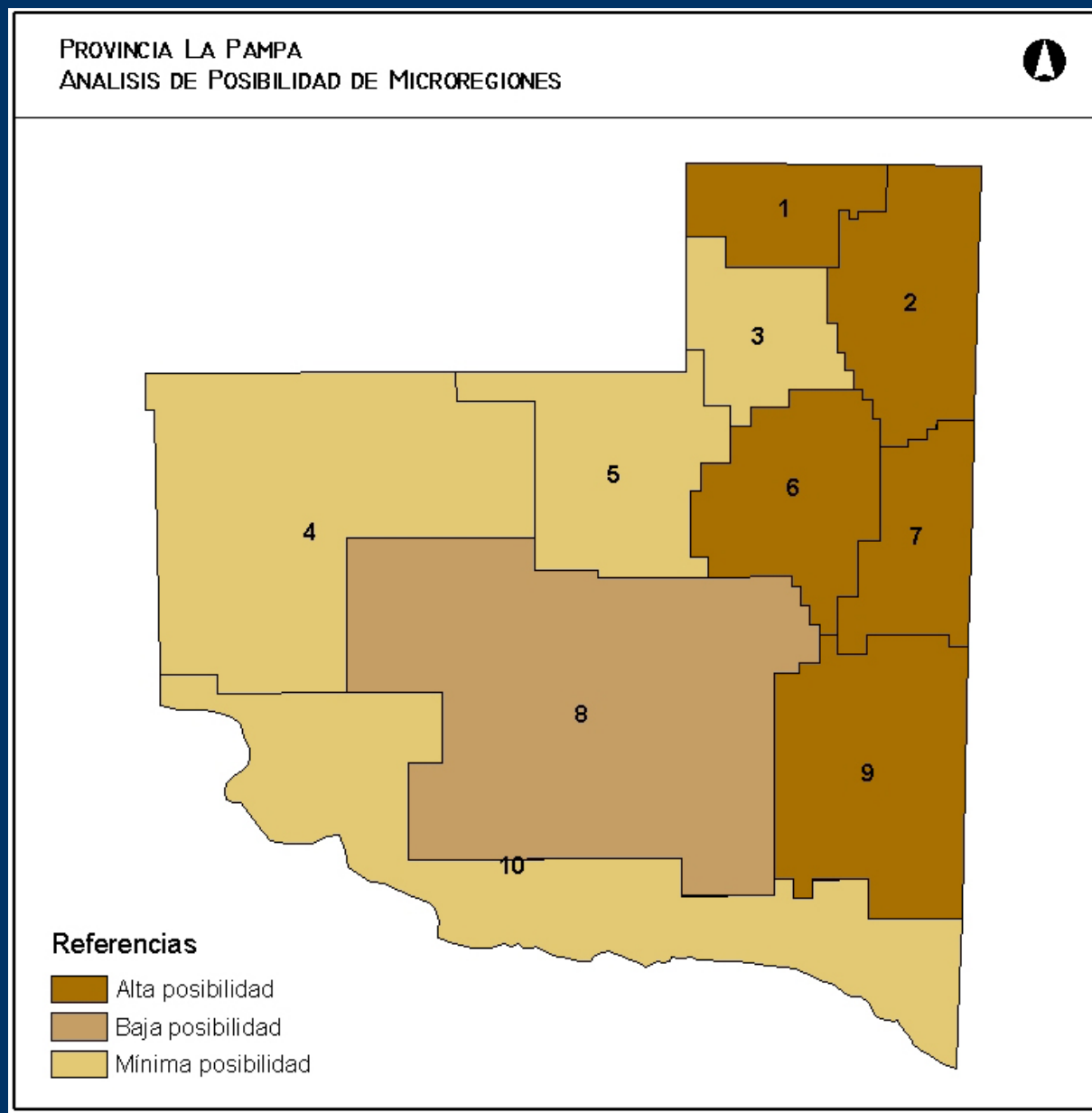
PROVINCIA LA PAMPA
PROYECTO DE MICROREGIONES



Población de
Microregiones
(habitantes)

❖ MR 1:	20.430
❖ MR 2:	80.046
❖ MR 3:	16.252
❖ MR 4:	4.924
❖ MR 5:	8.772
❖ MR 6:	109.973
❖ MR 7:	17.017
❖ MR 8:	14.694
❖ MR 9:	17.851
❖ MR 10:	9.353

Posibilidades de Regionalización GIRSU



Evaluación económica-financiera

Impacto sobre presupuestos municipales

- Se realizó la evaluación económico-financiera, incluyendo el correspondiente flujo de fondos y los análisis de costo incrementado promedio. Horizonte a diez años.
- Se estimaron inversiones, ingresos, costos operativos y financieros.
- Se elaboró un modelo de costos para una gestión ideal, para cuatro escenarios según poblaciones, que se compararon con la situación actual
- **Conclusión: La correcta gestión de los residuos sólidos no encarece y en algunos casos podría llegar a reducir los costos por contribuyente.**

Restricciones y Oportunidades

- Debilidad Institucional
 - Equipos obsoletos o no adecuados
 - Vacío Legislación
 - Indiferencia del sector político y de la comunidad
- Estudio técnico ambiental desarrollado
 - Tres localidades exitosas: Realico, Macachin y 25 de Mayo
 - Necesidad de moderado nivel de inversión
 - Capacidad de pago de los usuarios
 - Proyecto Piloto: La Pampa



COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS EN LA PROVINCIA DE LA PAMPA

OBJETIVOS ESPECIFICOS 2 Y 3

IDENTIFICACION DE POTENCIALES DONANTES EXTERNOS Y SOCIOS PRIVADOS

ANEXO 4

FOLLETO DE SIMEST



SIMEST

SOCIETÀ ITALIANA PER LE IMPRESE ALL'ESTERO



SIMEST

Partner de la empresa
para la competición global



SIMEST en el Mundo

ABU DHABI
ALBANIA
ARGELIA
ARABIA SAUDITA
ARGENTINA
AUSTRALIA
AZERBAIYÁN
BAHREIN
BANGLA DESH
BIELORRUSIA
BOLIVIA
BOSNIA HERZEGOVINA
BRASIL
BULGARIA
CAMERÚN
CANADÁ
CHILE
CHINA
CHIPRE
COLOMBIA
CONGO
COREA
CROACIA
CUBA
DUBAI

ECUADOR
EGIPTO
EMIRATOS ÁRABES UNIDOS
ERITREA
ESTONIA
ETIOPIÁ
FED. YUGOSLAVA
FED. RUSA
FILIPINAS
GEORGIA
GHANA
JAPÓN
JORDANIA
GUATEMALA
HONDURAS
HONG KONG
INDIA
INDONESIA
IRÁN
ISRAEL
KAZAKHISTÁN
KENYA
KUWAIT
LETONIA
LÍBANO

LIBIA
LITUANIA
MACEDONIA
MALASIA
MALÍ
MALTA
MARRUECOS
MÉXICO
MOLDAVIA
MONTENEGRO
MOZAMBIQUE
NIGERIA
NORUEGA
OMÁN
PALESTINA
PANAMÁ
PARAGUAY
PERÚ
POLONIA
QATAR
REPÚBLICA CHECA
REPÚBLICA ESLOVACA
REPÚBLICA DE CABO VERDE
REPÚBLICA DOMINICANA
RUMANIA

RUSIA
SENEGAL
SINGAPUR
SIRIA
ESLOVENIA
ESPAÑA
ESTADOS UNIDOS
SUDÁFRICA
SUIZA
TAYIKISTÁN
TAIWÁN
TAILANDIA
TOGO
TRINIDAD Y TOBAGO
TÚNEZ
TURQUÍA
UCRANIA
HUNGRÍA
SERBIA
URUGUAY
UZBEKISTÁN
VENEZUELA
VIETNAM
WESTERN SAMOA
ZIMBABWE

Participación de SIMEST en el capital de empresas en el exterior

Finalidad

Promover la participación en empresas italianas en sociedades en el exterior.

Tipo de actuación

1. Participación de principio de SIMEST de hasta el 25% del capital social de las sociedades en el exterior;
2. Facilitación, con ayuda en los intereses, de financiaciones concedidas a la empresa italiana por parte de cualquier banco habilitado para trabajar en Italia, para la adquisición de cuotas de capital riesgo en sociedades fuera de la Unión Europea participadas por SIMEST.

Sujetos solicitantes

SIMEST puede estudiar propuestas de participación procedentes de sociedades de capitales, sociedades de personas, cooperativas, consorcios, asociaciones de empresas. Se concede prioridad a las PYME.

Sectores

La actuación SIMEST tiene efecto, preferentemente, en empresas en el exterior que funcionan en el mismo sector de actividad de la empresa italiana que la solicita; no hay limitaciones sectoriales, por lo cual se incluyen, además del sector de manufacturas, los sectores de la agricultura, el comercio y los servicios.

Duración

La duración de la participación es, de principio, de hasta un máximo de 8 años; en dicho plazo se acordará con las empresas partner la readquisición de la cuota SIMEST.

La duración máxima de la financiación bancaria objeto de facilidades es de 8 años a partir de la primera concesión de la misma, incluido un eventual período de preamortización por un máximo de 3 años.



Condiciones para la participación

Las condiciones de la participación SIMEST se concertan con las empresas partner en función del tipo de actividad previsto, de los resultados esperados, de la situación del País en que se actuará, del papel y perspectivas de las sociedades italianas interesadas.

Solicitud de participación

SIMEST examina las solicitudes de participación adquiriendo las informaciones acerca del proyecto de inversión y acerca de los partner sin esquema preconstituido; es decir, no se requieren formularios de presentación, sino que se aporta una check-list de las informaciones que posteriormente los analistas adaptarán a las necesidades de profundizar necesarias para la iniciativa de que se trate.

Importe de financiación objeto de facilidades

El importe de la financiación objeto de facilidades cubre el 90% de la cuota de participación de la empresa italiana que lo solicita, hasta el 51% del capital de la empresa exterior. Por consiguiente, cuando la cuota de participación supere el 51%, el importe objeto de facilidades será el 90% del 51% del capital de la empresa exterior.

Las facilidades se conceden con los siguientes límites de financiación máximos:

- por empresa y año solar: 40 millones de euros;
- por grupo económico (en el marco de un mismo balance consolidado) y por año solar: 80 millones de euros.

Las facilidades se conceden dentro de los límites de las normas comunitarias.

La adquisición de cuotas de capital riesgo puede referirse a empresas de nueva constitución o ya constituidas y debe efectuarse una vez emitida la resolución de participación de SIMEST.

Tipos de interés

El tipo de interés de la financiación será libremente concertado entre la empresa y el banco financiador.

La aportación de SIMEST a las facilidades es fija en todo el período, y equivale al 50% de la referencia de tipo de interés establecido en el DPR 902/76, vigente en la fecha en que se estipule el contrato de financiación.

Solicitud de facilidades

Las empresas italianas deben presentar la solicitud de facilidades directamente a SIMEST, adjuntando al formulario correspondiente la documentación indicada. Las empresas italianas deben presentar la solicitud de facilidades mediante el formulario que se les enviará una vez emitida la resolución del Consejo de Administración de SIMEST que aprueba la participación. El formulario, cubierto y firmado, debe ser enviado en un plazo de tres meses a partir de la fecha de aprobación por parte del Consejo de Administración.

Las solicitudes de admisión a la concesión de facilidades están sujetas a las decisiones del Comité de concesión de facilidades de SIMEST, respetando el orden cronológico en que se reciban, si vienen con la documentación necesaria.

Toda la documentación acerca de las actuaciones y el detalle de las informaciones contenidas en la check list de evaluación de las iniciativas está disponible en el sitio SIMEST www.simest.it

Fondos de capital de riesgo

Para apoyar las inversiones de empresas italianas en el exterior, el Ministerio del comercio internacional (anteriormente Ministerio de las actividades productivas), ha instituido unos Fondos de capital de riesgo que pueden añadirse a la cuota normal de participación SIMEST en la sociedad exterior, en en las áreas geográficas que se indicarán seguidamente.

Además, la participación de SIMEST no excluye el acceso a la ayuda para la reducción de los intereses de la financiación bancaria de la cuota suscrita por la empresa italiana (art. 4 L. 100/90).

EXTREMO ORIENTE	Republica Popular de China, India, Indonesia, Malasia, Maldivas, Sri Lanka y Tailandia.
------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------

(Fondo China y Fondo Mediterráneo)

EUROPA DEL ESITE	Federación Rusa, Ucrania, Moldavia, Armenia, Azerbaiyán y Georgia.
-------------------------	--------------------------------------------------------------------

(Fondo Rusia y Ucrania)

BALCANES	Albania, Bosnia Herzegovina, Bulgaria, Croacia, ex-república yugoslava de Macedonia, Rumania, Serbia y Montenegro.
-----------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

(Fondo Balcanes y Fondo Yugoslavia)

ÁFRICA Y MEDIO ORIENTE	Marruecos, Túnez, Argelia, Libia, Egipto, Israel, Líbano, Jordania, Siria, Autoridad Palestina, Turquía, Iraq. Países limítrofes con Iraq (siempre con actividad predominante dirigida a Iraq). Todos los demás países de África, islas incluidas.
-------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

(Fondo Mediterráneo)

AMÉRICA CENTRAL AMÉRICA DEL SUR	Países de América central y América del sur con excepción de los territorios y posesiones de ultramar de los países de la Unión Europea (PTOM) y de departamentos franceses de ultramar (DOM).
----------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

(Fondo America central y America del sur)



Destinatarios de la actuación

Todas las empresas italianas.

Tipología

Los Fondos, gestionados por SIMEST, permiten una participación total (SIMEST + Fondo de capital de riesgo) de hasta una máximo del 49% del capital social de la empresa exterior

Caratteristiche dell'intervento

- no puede superar, junto con la cuota de la participación SIMEST, el total de la participación de las empresas italianas en la empresa exterior;
- no puede ser superior al doble de la participación SIMEST;
- no tiene límites, en términos de valor, para los Fondos destinados a China, Rusia y Ucrania, Mediterráneo y Yugoslavia;

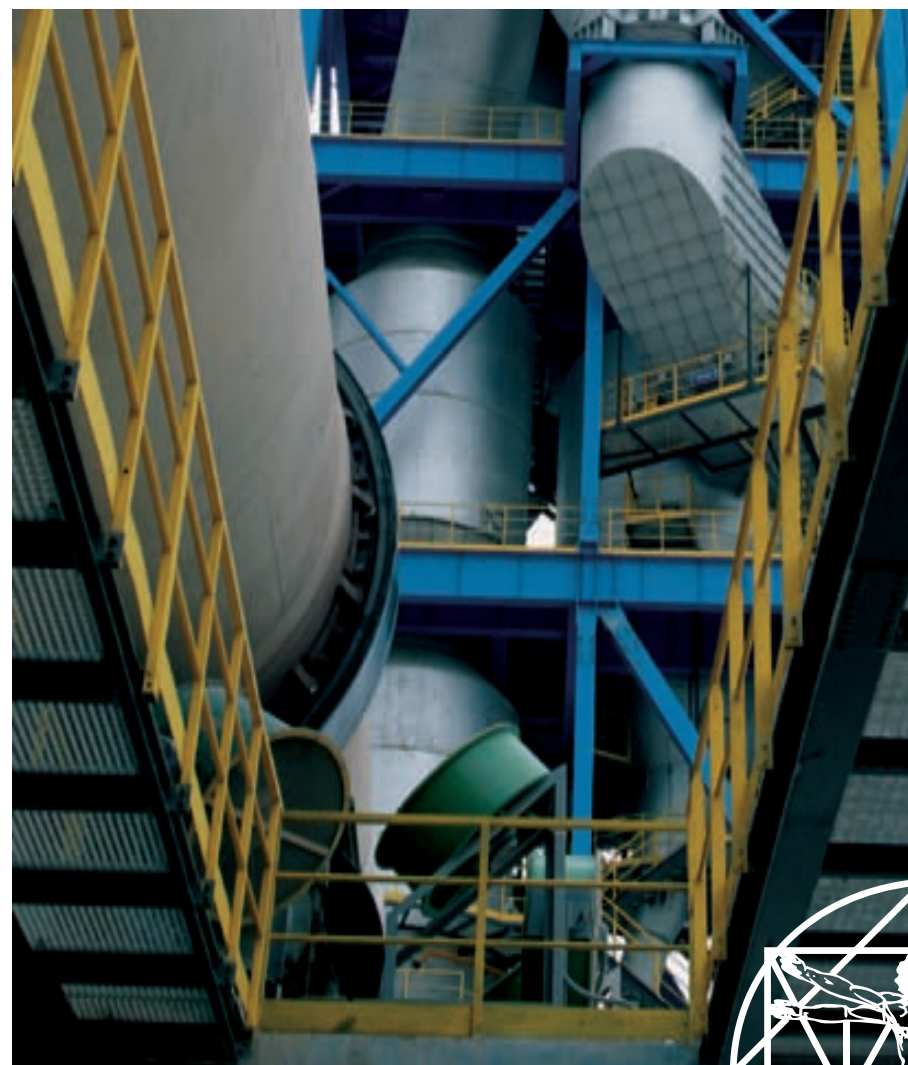
- sólo el Fondo para los Balcanes no puede superar el importe de 516.456 euros;
- tiene una duración análoga a la participación SIMEST y no puede, en todo caso, superar los 8 años; la readquisición por parte de empresas italianas no requiere garantías;
- la actuación del Fondo comporta una remuneración (tipo BCE+1%).

Para las inversiones de las empresas de la región trivéneta en los Balcanes, Moldavia y países caucásicos, Rusia y Ucrania, además de la participación SIMEST, se plantea también la participación conjunta SIMEST/FINEST.

Cómo se accede

La actuación del Fondo deberá solicitarse a SIMEST con una petición escrita, mediante el formulario correspondiente. Una vez aprobada la participación en la empresa exterior - Ley 100/90 - SIMEST completa el examen de la solicitud de participación con efecto sobre la disponibilidad del Fondo y la presenta al Comité correspondiente, constituido en el Ministerio del comercio internacional para su resolución.

Toda la documentación acerca de los Fondos está a su disposición en el sitio SIMEST www.simest.it



Servicios de asistencia y asesoría

Montaje de joint ventures e iniciativas de inversiones directas

Finalidad

La finalidad es proporcionar asesoría y asistencia profesional, sobre todo a las PYME, en todas las fases en relación con el proyecto y montaje de iniciativas exteriores de inversión, con especial atención a los aspectos financieros.

Objetivos

Los servicios tienen por objeto sostener actividades de promoción (sobre todo a favor de las PYME) para favorecer la elaboración de ideas-proyecto y la preparación de iniciativas de internacionalización con perspectivas concretas de posterior participación de SIMEST.

Contenidos

Las peticiones de asistencia y asesoría procedentes de las empresas (sobre todo PYME) se refieren en general a las siguientes exigencias:

- Asistencia profesional para operaciones de compra de empresas en proceso de privatización;
- establecimiento y montaje de joint ventures e iniciativas de inversión directa, colaborando también con los correspondientes estudios de viabilidad;
- el análisis económico-financiero y las estimaciones de rentabilidad de los proyectos de inversión;
- la localización en mercados locales o internacionales de coberturas financieras adecuadas, que pueden estar en relación con programas de project financing o iniciativas en BOT (Build Operate Transfer);
- la asistencia legal y societaria para los acuerdos con los socios locales y las negociaciones para la constitución de las sociedades en el exterior;
- la adquisición de las ayudas y/o financiaciones facilitadas previstas por los programas comunitarios especiales.



Colaboraciones internacionales

En las actividades de asesoría, SIMEST pone a disposición de las empresas y proyectos asistidos sus propias relaciones de colaboración operativa con:

- las principales instituciones financieras internacionales y regionales (IFC, BEI, EBRD, por ejemplo);
- los bancos locales que trabajan en los países de referencia (sobre todo con participación de capital italiano), y con los que a menudo hay acuerdos de cooperación vigentes;
- las financieras de desarrollo nacionales homólogas a SIMEST y asociadas al EDFI;
- las agencias nacionales para la promoción de las inversiones en el exterior;
- las empresas con participación SIMEST en los países de referencia;
- los organismos italianos activos en sectores complementarios, como el countertrade y el leasing internacional;
- los organismos internacionales, como el MIGA, que trabajan en asegurar contra el riesgo país.

Recursos profesionales

SIMEST recurre a capacitados cuerpos especializados, formados y adiestrados en el seno de la sociedad, que proporcionan directamente los servicios de asesoría a las empresas que los solicitan.

Toda la documentación acerca de los Servicios de asistencia y asesoría profesional a las empresas está disponible en el sitio SIMEST www.simest.it



Actividad de "business scouting"

Finalidad

Buscar para las empresas italianas las mejores oportunidades de inversión en el exterior.

Los programas de privatización, la realización de proyectos "green field", la demanda de partner por parte de empresas locales, da origen a oportunidades de negocio que deben ser conocidas por los empresarios italianos.

Modos operativos

- **SIMEST efectúa monitorizaciones sistemáticas en algunos países para aprovechar oportunidades locales de inversión y proponerlas a las empresas italianas.**
- **SIMEST efectúa, bajo encargo de empresas italianas, la búsqueda de empresas específicas en venta en el extranjero.**

El esfuerzo de SIMEST se concreta en particular en la:

- **búsqueda autónoma y sistemática** para identificar oportunidades de inversión en algunos países.
- **búsqueda de empresas** (o de proyectos de inversión) y de **potenciales socios** en el extranjero (todos los países excepto la UE) **a partir de encargos específicos** por parte de empresas italianas.

SIMEST ofrece además al empresario italiano **servicios especializados** para:

- **la adquisición y/o el montaje de la iniciativa**, incluida la asistencia para los aspectos económico/financieros, legales/societarios y las negociaciones con las partes locales;
- la consecución de **coberturas financieras** adecuadas para los proyectos a través de fuentes italianas, locales e internacionales.

SIMEST señala en modo autónomo a las empresas italianas, seleccionadas según sus capacidades financieras y técnicas, las oportunidades de inversión identificadas sin gasto para las empresas de que se trate, salvo el buen fin de la iniciativa. Corren a cargo de las empresas los análisis de las oportunidades propuestas y todos los servicios especializados que se hayan solicitado a SIMEST para poner en marcha los proyectos, a partir de una remuneración en línea con las tarifas estándar internacionales.

Los análisis y estudios detallados se refieren en particular a: Inspecciones in situ; la preparación de suplementos de información y de "company profile" (situación jurídica, financiera, ocupacional, evaluación de recursos técnicos y demás datos solicitados); la preparación de "business plan" etc.



En qué países

- **SIMEST efectúa sistemática y autónomamente la búsqueda** de oportunidades de inversión en las siguientes áreas:
 - **Europa central y oriental;**
 - **Países del Mediterráneo**
 - **Países de los Balcanes**
- SIMEST efectúa las búsquedas **expresamente solicitadas** por empresas italianas en:
 - **uno o varios países, excluyendo a los pertenecientes a la Unión Europea.**

Colaboraciones internacionales

SIMEST pone a disposición de las empresas y proyectos asistidos sus propias relaciones de colaboración operativa con:

- las principales instituciones financieras internacionales y regionales (IFC, BEI, EBRD, por ejemplo);
- los bancos locales que trabajan en los Países de referencia;
- las agencias nacionales para la promoción de las inversiones en el exterior;
- la MIGA, que emite garantías de seguro que cubren los riesgos políticos de la inversión.

SIMEST desempeña la actividad de "business scouting" por indicación del Ministerio del comercio internacional, haciendo efectivo el apartado 5 del art. 3 de la Ley n. 100/90, modificada por el DLgs 143/98.

Toda la documentación acerca del business scouting está a su disposición en el sitio SIMEST www.simest.it



Financiación para estudios de anteproyecto, viabilidad y asistencia técnica

Finalidad

Apoyar con financiación facilitada a las empresas italianas que preparan estudios de viabilidad o realizan programas de asistencia técnica en países no pertenecientes a la Unión Europea.

(Decreto Legislativo 143/1998, art. 22, apdo. 5 - D.M. 136/2000)

Iniciativas objeto de financiación

- a) Los gastos correspondientes a estudios de anteproyecto y viabilidad en relación con la adjudicación de encargos, cuyo importe está constituido en todo o en parte por el derecho a gestionar la obra;
- b) Gastos por estudios de viabilidad en relación con exportaciones o inversiones italianas en el exterior;
- c) Gastos por programas de asistencia técnica en relación con exportaciones o inversiones italianas en el exterior;

Se admiten los gastos habidos en el curso de seis meses en los casos a) y b) y doce meses para c), a partir de la resolución en que se concede la financiación.

En qué países

Países no pertenecientes a la Unión Europea.

Forma de actuación

Financiación con tipo de interés bonificado con efecto sobre un Fondo de carácter rotativo y sujeto a la regla comunitaria "de minimis".

Gastos objeto de financiación

Todos los gastos a cargo de la empresa indicados en el presupuesto con la firma del representante legal.

En particular, para las iniciativas a) y b), salarios, emolumentos debidos a asesores o expertos, viajes, estudios de apoyo, test, otros gastos de naturaleza técnica

que estén estrechamente ligados al estudio a efectuar.

Para la iniciativa c), los relacionados con la instalación y puesta en funciones de maquinarias o equipos, así como los derivados de la actividad de adiestramiento, formación, viajes y estancias en el país de destino del programa, así como otros gastos, a condición de que estén estrechamente vinculados al programa de asistencia.

La exportación o la inversión a las que se aplica el programa de asistencia técnica, deben haber sido efectuadas no más de seis meses antes de la fecha de presentación de la solicitud de financiación. También el contrato de asistencia en relación con el programa debe resultar estipulado no más de 6 meses antes de la fecha de presentación de la solicitud.

Importe objeto de financiación

- el 50% de los gastos globales incluidos en los gastos presupuestados, por un importe que en todo caso no será superior a 361.000,00 euros para las iniciativas indicadas en el punto a);
- el 100% de los gastos globales incluidos en los gastos presupuestados, por un importe que en todo caso no será superior a 361.000,00 euros para las iniciativas indicadas en el punto b);
- el 100% de los gastos globales incluidos en los gastos presupuestados, por un importe que en todo caso no será superior a 516.000,00 euros para las iniciativas indicadas en el punto c);

Límites

Para la misma inversión o encargo, pueden financiarse, en conjunto, estudios de anteproyecto o de viabilidad por un importe total no superior a 1.032.000, 00 euros. Si las solicitudes de financiación de más estudios de anteproyecto o viabilidad en relación con la misma inversión o encargo comportan un mayor esfuerzo financiero, se procede con reducciones proporcionales.

Duración de la financiación

Para las iniciativas a) y b) la duración conjunta de la financiación no puede superar los 3 años y 6 meses, a partir de la fecha de estipulación del contrato, contando un período de preamortización de 6 meses en los cuales se abonan únicamente los intereses. Para los programas de asistencia técnica, la duración conjunta de la financiación no puede superar los 4 años, a partir de la fecha en que se estipula el contrato, incluyendo un período de preamortización de 12 meses en que se abonan únicamente los intereses. Los plazos son semestrales, aplazados, a cuotas constantes de capital más los intereses del débito residual.

Tipo de interés

Fijo en toda la duración de la financiación e igual al 25% del tipo de referencia aplicable a las operaciones de crédito a la exportación efectuadas con recolección interna a tipos de interés variables, vigente en la fecha en que se estipula el contrato de financiación.

Garantías

El desembolso del préstamo está subordinado a la presentación de las garantías resueltas por el Comité de concesión de facilidades entre las siguientes:

- depósito de garantía, emitida por bancos aprobados por SIMEST y redactada conforme al esquema por ella establecido;
- depósito de garantía aseguradora, emitida por compañías aseguradoras aprobadas por SIMEST y redactada conforme al esquema por ella establecido;
- valores dados en garantía;
- depósito de garantía de Consorcios de garantía colectiva de créditos en descubierto (Confidi) concertados específicamente con SIMEST;
- depósito de garantía de Intermediarios financieros específicamente concertados con SIMEST.

Las garantías presentadas por las PYME deben cubrir el 50% de la financiación; a su vez, las garantías presentadas por Grandes Empresas deben cubrir el 100% de la financiación.

Procedimiento

La empresa presenta la solicitud de financiación a SIMEST, adjuntando al formulario correspondiente la documentación en él indicada.

El formulario de solicitud establece que la empresa proporcione una serie de informaciones, algunos datos y documentos, los balances de los últimos tres ejercicios disponibles, un informe ilustrativo de la operación, los gastos presupuestados y las informaciones correspondientes a los sujetos externos (agencia especializada, operador local u otros sujetos) que vayan a efectuar el estudio o el programa de asistencia técnica. Al estudiar la solicitud, SIMEST examina la validez técnica, financiera y económica del programa en relación con la consistencia patrimonial, financiera y organizativa de la empresa solicitante.

En relación con los aspectos económicos y comerciales de la actividad, SIMEST puede solicitar información al Ministerio del comercio internacional. La solicitud de financiación se somete al Comité a partir de un criterio estrictamente cronológico en un plazo de 90 días desde la fecha de presentación de la solicitud. En la admisión a las facilidades se dará prioridad a las pequeñas y medianas empresas. El Comité resuelve en relación con la concesión de la financiación y su correspondiente garantía.

Una vez emitida la resolución, SIMEST procede a estipular el contrato de financiación, a asumir las garantías (en un plazo de dos meses a partir de la estipulación del contrato) y al desembolso de la financiación (antes del final del mes siguiente).

Para los estudios de anteproyecto y viabilidad, el desembolso se efectuará en una única solución, mientras que para los programas de asistencia técnica se desembolsará una cuota equivalente al 70% de la financiación concedida en los términos mencionados, y en su caso la cuota de saldo tras la presentación del balance final de los gastos habidos.

Toda la documentación acerca de esta actuación, incluidos los formularios de solicitud, está a su disposición en el sitio SIMEST www.simest.it

Financiación de programas de penetración comercial en el exterior

Finalidad

Favorecer la realización de estructuras permanentes y de actividades de apoyo promocional por parte de empresas italianas en países no pertenecientes a la Unión Europea. *(Ley 394/1981)*

Iniciativas objeto de financiación

Realización de un asentamiento duradero, en el sentido de presencia estable y capacitada, constituido, en general, por oficinas de representación, oficinas o filiales de venta y centros de asistencia, almacenes, depósitos y salas de exposiciones.

El programa deberá completarse en el curso de dos años.

En qué países

Países no pertenecientes a la Unión Europea.

Como norma, los programas deben estar destinados a una sola área geoeconómica, y a no más de dos países de la misma área. Se admite la asunción de gastos en países de proyección, es decir, aquellos cercanos al país en que se realiza el programa.

Forma de actuación

Financiaciones con tipo de interés bonificado con efecto sobre un Fondo de carácter rotativo.

Gastos objeto de financiación

Gastos en relación con la constitución y funcionamiento en el exterior de representaciones permanentes, gastos por estudios de mercado, promoción, demostración, publicidad, así como gastos por la prestación de servicios de asistencia pre- y post- venta.

En caso de potenciamentos, en relación con las estructuras permanentes y con el personal in loco, pueden financiarse únicamente los gastos adicionales, pero no aquellos que proceden del pasado.

Cada empresa puede obtener la financiación de un solo programa de cada vez.

Importe objeto de financiación

La financiación cubre al máximo el 85% de los gastos globales previstos por el programa para un importe que, en todo caso, no será superior a:

- 2.065.000,00 euros para PYMES y Grandes Empresas
- 3.098.000,00 euros en caso de consorcio, sociedad consorcial.



En caso de empresas pertenecientes a un grupo (cuyos balances entren en un mismo balance consolidado) el importe conjunto de las financiaciones no puede superar los 2.065.000 euros, netos de reembolsos.

El anticipo puede concederse si la empresa lo solicita en una cuantía de hasta el 10% de la financiación.

Duración de la financiación

La duración conjunta de la financiación no puede superar los 7 años, a partir de la fecha en que se estipula el contrato, incluyendo un período de preamortización de 2 meses en que se abonan únicamente los intereses.

Los plazos son semestrales, aplazados, a cuotas constantes de capital más los intereses del débito residual.

Tipo de interés

Fijo en toda la duración de la financiación e igual al 40% del tipo de referencia para las operaciones de crédito a la exportación efectuadas con recolección con tipos variables, vigente en la fecha en que se estipula el contrato de financiación.

Garantías

El desembolso del préstamo está subordinado a la presentación de las garantías resueltas por el Comité de concesión de facilidades entre las siguientes:

- depósito de garantía, emitida por bancos aprobados por SIMEST y redactada conforme al esquema por ella establecido;
- depósito de garantía aseguradora, emitida por compañías aseguradoras aprobadas por SIMEST y redactada conforme al esquema por ella establecido;
- valores dados en garantía;
- depósito de garantía de Consorcios de garantía colectiva de créditos al descubierto (Confidi) concertados específicamente con SIMEST;
- depósito de garantía de Intermediarios financieros específicamente concertados con SIMEST;

- Garantía Integrativa y Subsidiaria (GIS), prevista por la ley 5/3/2001 n. 57 con efecto sobre una disponibilidad constituida en el Fondo y reservada a las PYME que superen los criterios de evaluación definidos por el Comité de concesión de facilidades, que pueden encontrarse en el sitio web de SIMEST (máx. para el 40/% de la financiación).

Procedimiento

La empresa presenta la solicitud de financiación a SIMEST, adjuntando al formulario correspondiente la documentación en él indicada.

El formulario de solicitud establece que la empresa proporcione una serie de informaciones, algunos datos y documentos, los balances de los últimos tres ejercicios disponibles, un informe del programa que ilustre, en particular, la configuración, los objetivos y modos de realización, y por último una descripción analítica de todos los gastos previstos, acompañada del presupuesto correspondiente.

Al estudiar la solicitud, SIMEST examina la validez técnica, financiera y económica del programa en relación con la consistencia patrimonial, financiera y organizativa de la empresa solicitante.

En relación con los aspectos promocionales y comerciales del programa, SIMEST puede solicitar información al Ministerio del comercio internacional.

La solicitud de financiación se somete al Comité de concesión de facilidades en SIMEST a partir de un criterio estrictamente cronológico en un plazo de 90 días desde la fecha de presentación de la solicitud. En la admisión a la concesión de facilidades se dará prioridad a las pequeñas y medianas empresas.

El Comité decide en relación con la concesión de la financiación y su correspondiente garantía.

Una vez emitida la resolución, SIMEST procede a la estipulación del contrato de financiación, a la adopción de garantías y al desembolso de la financiación.

Toda la documentación acerca de esta actuación, incluido el formulario de solicitud, está a su disposición en el sitio SIMEST www.simest.it

Financiación para participación en concursos internacionales

Finalidad

Facilitar la participación de las empresas italianas en los concursos internacionales en países no pertenecientes a la Unión Europea.

(Ley 304/1990)

Iniciativas objeto de financiación

Participación de empresas italianas en concursos internacionales convocados en países no pertenecientes a la Unión Europea y que, en todo caso, no hayan sido convocados por la UE.

En qué países

Países no pertenecientes a la Unión Europea.

Forma de actuación

Financiaciones con tipo de interés bonificado con efecto sobre un Fondo de carácter rotativo.

Gastos objeto de financiación

Todos los gastos de elaboración, presentación y discusión de la oferta, indicados en un presupuesto detallado.

A la financiación serán admitidos los gastos efectuados en el período que transcurre entre la fecha de presentación de la solicitud y el término de vencimiento para la presentación de la oferta definitiva.

Importe objeto de financiación

La financiación cubre hasta el 100% de los gastos indicados en el presupuesto. El límite máximo del importe de la financiación se determina en relación con el valor del encargo por el cual concursa la empresa (1% para los primeros

25.822.000,00 euros, 0,70% para los siguientes 25.822.000,00 euros, 0,50% para los siguientes 51.645.000,00 euros y 0,25% para los restantes, es decir, en caso de concursos por servicios de ingeniería y/o asesoría técnico-económica, 5% para los primeros 5.164.000,00 euros y 1% para los restantes) dentro de los siguientes límites:

- 1.032.000,00 euros por beneficiario por concurso;
- 2.582.000,00 por concurso (en caso de varios concursantes en una misma licitación);
- 2.582.000,00 euros por año por beneficiario único que participe en varios concursos (y hasta una exposición máxima de 5.164.000,00 euros netos de los reembolsos efectuados).

En caso de empresas pertenecientes a un grupo (cuyos balances entren en un mismo balance consolidado) el importe conjunto de la financiación no puede superar los 1.032.000,00 euros por concurso; en todo caso, el importe conjunto de las financiaciones concedidas a las empresas del grupo no puede superar los 5.164.000,00 netos de los reembolsos efectuados.

Duración de la financiación

La duración conjunta de la financiación no puede superar los 4 años, a partir de la fecha del primer desembolso, incluyendo un período de preamortización de 1 año y medio en que se abonan únicamente los intereses.

Los plazos son semestrales, aplazados, a cuotas constantes de capital más los intereses del débito residual.

Si como resultado del concurso la empresa italiana fuese la adjudicataria y firmataria del contrato, las sumas desembolsadas deberán ser restituidas en un plazo de 30 días a partir de la fecha de cobro del anticipo contractual.

Tipo de interés

Fijo durante toda la duración de la financiación e igual al 40% del tipo de referencia para las operaciones de crédito a la exportación efectuadas con recolección interna con tipos variables, vigente en la fecha en que se estipula el contrato de financiación.

Garantías

El desembolso de la financiación está subordinado a la presentación de las garantías resueltas por el Comité de concesión de facilidades entre las siguientes.

- depósito de garantía, emitida por bancos aprobados por SIMEST y redactada conforme al esquema por ella establecido;
- depósito de garantía aseguradora, emitida por compañías aseguradoras aprobadas por SIMEST y redactada conforme al esquema por ella establecido;
- valores dados en garantía;
- depósito de garantía de Consorcios de garantía colectiva de créditos al descubierto (Confidi) concertados específicamente con SIMEST;
- depósito de garantía de Intermediarios financieros específicamente concertados con SIMEST.

Procedimiento

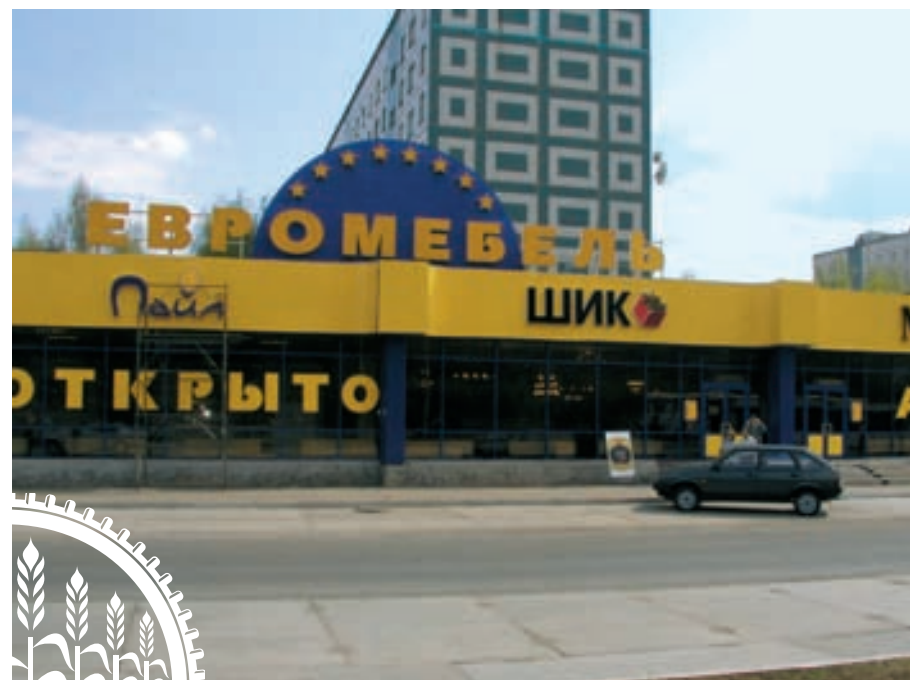
La empresa presenta la solicitud de financiación a SIMEST, adjuntando al formulario correspondiente la documentación en él indicada.

El formulario de solicitud establece que la empresa proporcione una copia del bando de licitación o carta de invitación a participar, o documentación equivalente, con una breve ilustración del procedimiento de tramitación del concurso, un presupuesto con la descripción analítica de todos los gastos a efectuar, los tipos de garantía previstos, una presentación en síntesis de la empresa, con algunos datos y documentos, los balances de los tres últimos ejercicios disponibles.

SIMEST efectúa la instrucción para evaluar la capacidad económica y financiera de la empresa, para comprobar la financiabilidad de los gastos presupuestados y los modos de participación en el concurso, así como la validez económico/comer-

cial del concurso. En relación con los aspectos económico/comerciales, SIMEST puede solicitar información al Ministerio del comercio internacional.

La solicitud de financiación se somete al Comité de concesión de facilidades en SIMEST a partir de un criterio estrictamente cronológico en un plazo de 90 días desde la fecha de presentación de la solicitud. El Comité decide en relación con la concesión de la financiación y su correspondiente garantía.



Una vez emitida la resolución, SIMEST procede a la estipulación del contrato de financiación, a la adopción de garantías y al desembolso.

Toda la documentación acerca de esta actuación, incluido el formulario de solicitud, está a su disposición en el sitio SIMEST www.simest.it



Facilidades de crédito a la exportación



Finalidad

Permitir a las empresas exportadoras italianas ofrecer a los compradores/ordenantes extranjeros pagos escalonados a medio/largo plazo en condiciones y con tipos de interés competitivos, en línea con los ofrecidos por los concurrentes de los países OCSE.

(Decreto Legislativo 143/98, Título II, antes L. 227/77)

Exportaciones objeto de facilidades

Suministro de maquinarias, equipos, estudios, proyectos, trabajos y servicios.

Hacia qué países

Sin limitación.

Tipo de actuación

Ayudas a los intereses en financiaciones concedidas por bancos italianos o del exterior.

Financiaciones admisibles

La financiación puede expresarse en euros y en las principales divisas, y puede ser concedida por el banco a la empresa italiana exportadora en relación con el crédito concedido por el mismo al comprador extranjero (crédito de proveedor) o directamente a la parte extranjera (crédito de comprador o financiero).

En términos de admisibilidad, la garantía aseguradora SACE no es obligatoria.

Importe objeto de facilidades en la financiación

Cubre como máximo el 85% del importe del suministro; una cuota que será como mínimo equivalente al 15% deberá ser pagada por el comprador en efectivo.



Cualesquiera desembolsos en el extranjero deberán estar contenidos en los límites de la cuota de dinero en efectivo: en caso de excedencia, el importe de la financiación susceptible de facilidades puede limitarse al 100% del valor de los bienes y servicios de origen italiano.

Si están incluidos en el importe del suministro, se asimilarán a mercancías de origen italiano:

- las retribuciones por mediación o agencia, por un máximo del 5% del suministro;
- las retribuciones a sociedades de comercialización en relación con operaciones de contracompra, por un máximo del 5% del suministro;
- la subcontratación de mercancías y servicios de origen comunitario, dentro de los límites previstos por la normativa UE (v. Circular SIMEST).

En caso de operaciones asistidas con garantía aseguradora SACE, las cuotas de suministro de origen comunitario y extra-comunitario que superen los límites arriba expuestos, pueden ser objeto de facilidades en la medida considerada admisible en la garantía aseguradora.

Duración del crédito a la exportación

Igual o superior a 24 meses desde el "punto de partida del crédito" (envío/entrega o, en caso de equipos "llave en mano", prueba preliminar de calidad). La duración máxima se determina conforme a los acuerdos internacionales (Consensus), en relación con la categoría del país y las tipologías de operaciones.

Tipo de interés a cargo del deudor externo (tipo de interés bonificado)

Los tipos de interés mínimos (CIRR) los establece mensualmente la OCSE en relación con las distintas divisas en que se expresa el crédito a la exportación. Se determinan a partir de las cotizaciones de valores públicos a medio/largo plazo, sumándoles un margen del 1%.

El tipo CIRR se fija con las modalidades previstas en la circular operativa vigente y se mantiene fijo durante toda la duración del crédito a la exportación.

Los CIRR son comunicados por la Oficina italiana de cambios, y pueden ser solicitados por las empresas a los bancos o directamente a SIMEST conectándose al Sitio web www.simest.it.

Procedimiento

La solicitud de facilidades es presentada a SIMEST por el banco financiador o, si es el caso, por el banco italiano intermediario o directamente por el exportador (en este caso se limita a las operaciones de crédito de proveedor con movilización a tipo de interés fijo en el mercado exterior), adjuntando al formulario de solicitud la documentación en él indicada.

SIMEST examina la solicitud, determina las condiciones de actuación y la presenta al Comité de concesión de facilidades para su aprobación en un plazo de 90 días a contar desde la fecha de la solicitud (con documentación)

Las condiciones de actuación y las modalidades de pago de las ayudas varían según las distintas formas de financiación, como se indica seguidamente.

Operaciones de Crédito de proveedor

Las formas de financiación más frecuentes son:

A – Descuento de títulos de crédito

Los títulos de crédito emitidos por el deudor externo son movilizados en los mercados interno o externo. El descuento se efectúa con el tipo de interés fijo de mercado, con deducción de los intereses por vía anticipada y acreditación al exportador de la ganancia neta.

Bajo pedido de un banco intermediario italiano o del exportador (en caso de descuento en el mercado exterior), SIMEST abona, en una sola vez, una contri-

bution en la cuenta de intereses como diferencia entre la ganancia neta de los efectos al tipo de descuento de mercado (considerado coherente por SIMEST y dentro de los límites admisibles) y el valor actual de los efectos al tipo CIRR pagado por el comprador exterior.

- En caso de descuento sin recurso al exportador para operaciones no cubiertas por garantía SACE, la medida del margen coherente que puede abonarse incluido en el tipo de descuento será determinada por SIMEST con referencia al riesgo-país en relación con el deudor y el garante (la clasificación de los países por categoría de riesgo y el margen coherente correspondiente a abonar en relación con la duración de las operaciones, es comunicada por SIMEST mediante circular). También se pone a cargo del exportador una cuota del margen coherente equivalente a la prima mínima establecida por la OCSE para la cobertura de los riesgos políticos correspondientes al país del deudor/garante (los porcentajes correspondientes a las primas serán comunicados por SIMEST mediante circular).

- En caso de descuento con traspaso de póliza SACE, el margen coherente a abonar se medirá incluyéndolo en el tipo de descuento y se determinará en relación con la categoría OCSE a que pertenece el riesgo del deudor o del garante, y diferenciada según el importe, conforme a una tabla comunicada mediante circular.

Todo lo establecido para los valores de crédito se aplica también a la movilización de créditos asistidos con letras de crédito irrevocables, letras de garantía irrevocables y autónomas, letras de crédito "stand-by" irrevocables.

B – Financiación al exportador

El exportador obtiene de un banco un anticipo con tipo de interés fijo CIRR por el crédito concedido por éste a la parte extranjera.

Bajo pedido del banco, que trabaja con recolección a interés variable, SIMEST efectúa una actuación de "estabilización del tipo de interés" según la cual, para cada semestre, se calculará la diferencia entre los intereses con el tipo de inte-



rés del banco (Libor/Euribor + spread en la medida admisible) y los intereses con el tipo CIRR pagados por el deudor externo; SIMEST paga al banco la diferencia, si es positiva, mientras el banco la ingresa si es negativa.

El spread que se paga, diferenciado según la categoría OCSE a que pertenece el deudor y según el importe de la operación, es comunicado por SIMEST mediante circular.

Crédito de comprador o financiero

El banco italiano/externo (o el consorcio de bancos) estipulan un convenio financiero con el comprador exterior para la concesión de un crédito a medio/largo plazo con el tipo de interés fijo CIRR.

Mediante retiros en efectivo del convenio financiero, el comprador externo arregla sus cuentas con el exportador italiano, que presentará documentos de envío/ejecución del suministro.

Al igual que en el punto B) precedente, mediante una actuación estabilizadora, el banco, ante el pago por parte del deudor de un tipo de interés CIRR, obtiene de SIMEST, en términos de entrada por la operación de financiación, un tipo de interés de mercado basado precisamente en el coste de la rentabilidad a interés variable (Libor/Euribor) + el margen (spread).

El spread que se paga, diferenciado según la categoría OCSE a que pertenece el deudor y según el importe de la operación, es comunicado por SIMEST mediante circular.

La solicitud de actuación a SIMEST es presentada por el banco financiador o, en caso de consorcio, por el banco jefe de fila.

Toda la documentación acerca de esta actuación, incluidos los formularios de solicitud, está a su disposición en el sitio SIMEST www.simest.it



COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS EN LA PROVINCIA DE LA PAMPA

OBJETIVOS ESPECIFICOS 2 Y 3

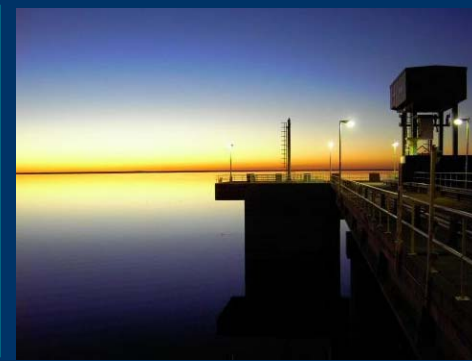
IDENTIFICACION DE POTENCIALES DONANTES EXTERNOS Y SOCIOS PRIVADOS

ANEXO 5

PRESENTACION REALIZADA EN CADESA

"COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS"

LA PAMPA - ARGENTINA



ATN/IA-8953 – Fondo Italiano para el Desarrollo Sustentable de la República Argentina

Mayo 2007



COLABORACIÓN PÚBLICO – PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE LOS RESIDUOS SÓLIDOS EN LA PAMPA

- Fondo Italiano para el Desarrollo Sustentable
- Banco Interamericano de Desarrollo (BID)
- Consorcio Provincial para la Basura (CO.PRO.BA.)
- Precalificación: Agosto de 2005
- Lista corta: Enero de 2006
- Cierre del concurso: Marzo de 2006
- Firma del contrato: Junio de 2006
- Finalización del trabajo: Julio de 2007

OBJETIVOS GENERALES

- Apoyar los esfuerzos realizados por los involucrados en La Pampa para mejorar los servicios de manejo de residuos sólidos y para solucionar un problema ambiental y de salud.
- Identificar una solución para el problema de la recolección y eliminación de residuos sólidos que resulte económica, social, ambiental e institucionalmente sustentable.
- En momentos de agudas restricciones financieras, planificar y preparar el terreno para lograr apoyo financiero de fuentes gubernamentales y privadas externas para la fase de implementación del proyecto.
- Desarrollar un proyecto para la potencial cooperación pública/privada entre Italia y Argentina.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

1. Realizar los estudios de factibilidad técnica, financiera, ambiental, social e institucional requeridos para diseñar un esquema integral de manejo de residuos sólidos para la provincia.
2. Identificar fuentes de apoyo financiero dentro de la estructura del gobierno italiano que podrían estar interesadas en ofrecer apoyo al país y a la provincia.
3. Identificar emprendedores privados (italianos y argentinos) potencialmente interesados en invertir capital de riesgo y servicios especializados en Argentina.
4. Diseñar un Plan de Negocios para la fase de inversión que podrían presentarse para consideración de organismos o fondos multilaterales de inversión y sus socios potenciales gubernamentales o privados.

OBJETIVO ESPECÍFICO 1 - ESTUDIOS DE FACTIBILIDAD

1 EVALUACIÓN DE BASE

- Recopilación de la información básica.
- Desarrollo de un inventario de generadores de RSU
- Elaboración del Diagnóstico de la situación actual de la gestión de RS en la Argentina.
- Elaboración del Diagnóstico de la situación actual de la gestión de RS en la Argentina.

2 1er. TALLER DE DESARROLLO DE ESTRATEGIAS

- Actuar como disparador de inquietudes e ideas de los distintos actores involucrados en el manejo integral de residuos sólidos en la Provincia.
- Generar un espacio de encuentro para que los sectores participantes tomen conocimiento de lo realizado

OBJETIVO ESPECÍFICO 1 - ESTUDIOS DE FACTIBILIDAD

3 DESARROLLO DE OPCIONES, DISEÑO Y EVALUACIÓN PARA LA MEJORA DE OPERACIONES DE MANEJO DE RESIDUOS

- Desarrollar y evaluar las diferentes alternativas de operaciones de manejo de residuos que jerarquicen las actividades de recuperación en origen y minimización, y el reciclado de los RS, de acuerdo con las conclusiones y recomendaciones arribadas luego del Primer Taller de Desarrollo de Estrategias, y de las conclusiones y recomendaciones resultantes del Diagnóstico del Actual Manejo desarrollado en la Tarea 1 (Evaluación de Base).

OBJETIVO ESPECÍFICO 1 - ESTUDIOS DE FACTIBILIDAD

4 DESARROLLO DE UN PROGRAMA DE REDUCCIÓN Y RECICLADO DE RESIDUOS

- Desarrollar acciones tendientes a la minimización de la generación de residuos sólidos y el aumento del volumen de materiales potencialmente reciclables, para:
 - Maximizar vida útil de los sitios de disposición
 - Aprovechar los materiales con alto valor de reventa

5 MEJORA EN LA RECUPERACIÓN DE COSTOS

- Diseñar mecanismos orientados a mejorar la recuperación de los costos generados por la prestación del servicio de recolección, tratamiento y disposición de residuos.

OBJETIVO ESPECÍFICO 1 - ESTUDIOS DE FACTIBILIDAD

6 OPCIONES PARA LAS ÁREAS OPERATIVAS

- Determinación de regiones o áreas operativas apropiadas para el manejo de residuos teniendo en cuenta sinergías entre las localidades próximas, maximizando recursos y aprovechando economías de escala.

7 OPCIONES INSTITUCIONALES Y ORGANIZATIVAS

- Actualizar, integrar y desarrollar la ingeniería jurídica dotándola de los elementos en la materia necesarios para la implementación del Proyecto.

OBJETIVO ESPECÍFICO 1 - ESTUDIOS DE FACTIBILIDAD

8 OPCIONES PARA LA REHABILITACIÓN Y CIERRE DE BASURALES

- Relevamiento, desarrollo de un inventario y clasificación de los vertederos no controlados y/o basurales según su potencial peligrosidad.
- Definición de las necesidades y desarrollo de lineamientos para la rehabilitación y cierre de los vertederos no controlados y/o basurales según la clasificación precedente.

OBJETIVO ESPECÍFICO 1 - ESTUDIOS DE FACTIBILIDAD

9 2do. TALLER DE DESARROLLO DE ESTRATEGIAS

- Debatir el documento preliminar de estrategias (1er. Taller) de Desarrollo de Estrategias para el Manejo Integral de Residuos Sólidos en la Provincia de La Pampa.
- Continuar con el “Diálogo Ambiental” entre los sectores involucrados a fin de mantener un proceso abierto de consensos multisectoriales para avanzar en las estrategias de manejo.
- Consolidar el Grupo Asesor como interlocutor válido para el monitoreo y asesoramiento en los temas claves del MIRS.

OBJETIVO ESPECÍFICO 2

IDENTIFICACIÓN DE POTENCIALES DONANTES EXTERNOS

- 10 Relevamiento de fuentes gubernamentales potenciales de apoyo entre los organismos italianos.**
 - Preparar una lista de potenciales instituciones públicas y privadas, fundaciones y organismos que podrían estar interesadas en proveer financiamiento para aquellos componentes del proyecto que no pudieran ser cubiertas a través de financiamiento privado.
- 11 Informe sobre opciones.**

OBJETIVO ESPECÍFICO 3

IDENTIFICACIÓN DE POTENCIALES SOCIOS PRIVADOS

12 Relevamiento de empresarios italianos.

- Búsqueda de sociedades y empresarios privados que podrían estar interesados en formar parte de una sociedad con empresarios locales para el MIRS.

13 Identificación de potenciales socios privados locales.

- Búsqueda de sociedades y empresarios privados locales que podrían estar interesados en formar parte de una sociedad con empresarios italianos para el MIRS.

14 Informe sobre opciones.

OBJETIVO ESPECÍFICO 4

DESARROLLO DEL PLAN DE NEGOCIOS

15 Implementación de la modalidad de asociación.

- Brindar apoyo a la Provincia para definir, desde el punto de vista legal, administrativo y contractual, el modo para poner en ejecución el sistema de manejo integral de residuos sólidos definido en las tareas precedentes. Se actualizarán diferentes estructuras organizativas aplicadas en casos similares en Italia y en otros países y se evaluará en forma conjunta con el Cliente la mejor estructura.

16 Desarrollo del plan de negocios.

- Proveer asistencia a los socios del sector privado seleccionados y a los sectores involucrados de la provincia para desarrollar un plan de negocios preliminar para presentar ante los organismos financieros a fin de obtener financiamiento.

Diagnostico y Factibilidad de la EPGRSU

- **Área de Estudio**
- **Relevamiento de Ciudades**
- **ECRSU**
- **Diagnóstico - Conclusiones**
- **Regionalización**
- **Evaluación de capacidad de pago**
- **Plan de Manejo Integral de RSU – Lineamientos**
- **Evaluación económico-financiera**
- **Estrategia Provincial para la Gestión de RSU**
- **Restricciones y Oportunidades**

Objetivo 1 - Estudio de Factibilidad

- **Recopilación de la información básica para el encuadre de la problemática relacionada con la gestión de RS** (socioeconómicos y ambientales)
- **Desarrollo de Estudio de Calidad de los RS**, para determinar composición y generación según NSE y UDS.
- **Elaboración del Diagnóstico de la situación actual de la gestión de Residuos Sólidos (RSU)**
- **Relevamiento e inventario de los basurales a cielo abierto y sitios de disposición final** en las principales localidades de la provincia.

Objetivo 1 - Estudio de Factibilidad

- **Desarrollo de lineamientos para la rehabilitación y cierre de los basurales** sobre la base de distintas alternativas técnicas y económicas.
- **Evaluación, análisis y definición de las metodologías para el Manejo Integral de los RSU (MIRSU).** Desarrollo de acciones tendientes a la minimización de la generación de residuos sólidos y el aumento de la cantidad de materiales potencialmente reciclables.
- **Determinación de las posibilidades de regionalizar los servicios.**

Objetivo 1 - Estudio de Factibilidad

- **Desarrollo de una encuesta para determinar la capacidad y voluntad de pago** de parte de los generadores de residuos, a través de una selección representativa de comunidades.
- **Evaluación económica-financiera**, incluyendo el flujo de fondos (cash flow) descontado y los análisis de costo incrementado promedio para el MIRSU.
- **Evaluación del impacto neto en los presupuestos municipales y provincial.**

Objetivo 1 - Estudio de Factibilidad

- **Diseño de mecanismos orientados a mejorar la recuperación de los costos** generados por la prestación del servicio de recolección, tratamiento y disposición de residuos.
- **Actualización, integración y desarrollo de la ingeniería jurídica** dotándola de los elementos en la materia necesarios para la implementación del “Proyecto para el MIRSU”.
- **Ejecución de dos talleres para el Desarrollo de Estrategias.**

Area de Estudio

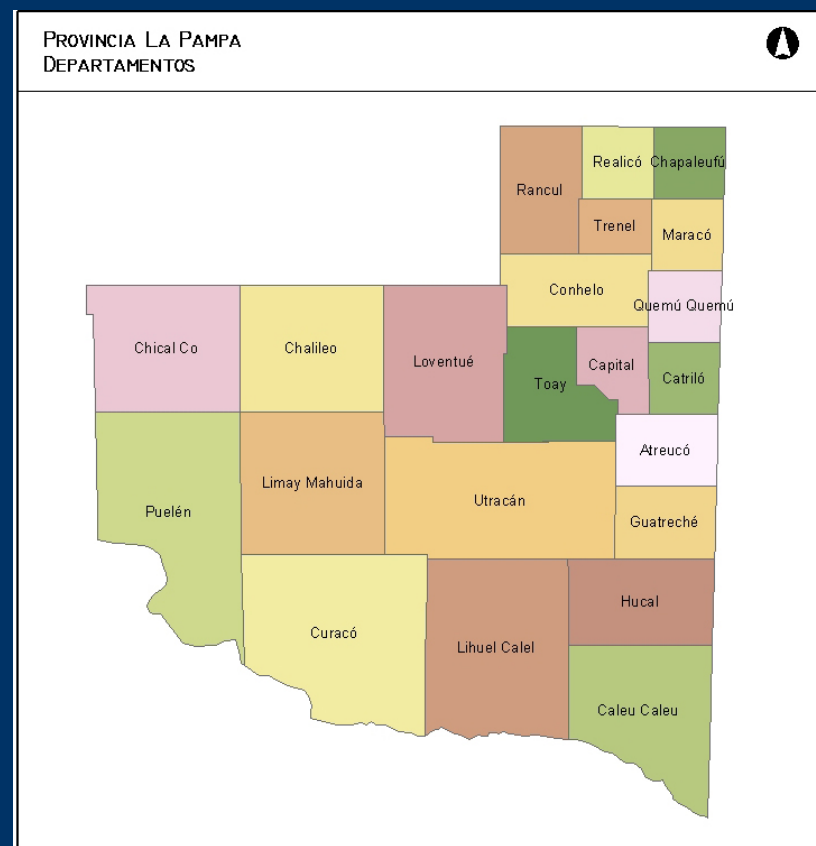
Total de la Provincia La Pampa

- Superficie: 143.440 km²
- Población: 316.000 Hab. (Proyección 2005)
- Densidad de Población: 2,1 Hab/km²
- Centros Urbanos: Localidades: 62 y
Comisiones de Fomento: 17
- Climas: templados y semiáridos
- Residuos Recolectados (RSD): 250 tn/día
(según estimaciones realizadas)



Area de Estudio

- Producto Bruto Provincial (segundo semestre de 2006): **U\$S 1000 millones anuales**
- Producción per capita: **U\$S 3300 por habitante por año (2006)**
- Exportaciones: **U\$S 200 millones anuales**
- Productos exportados: 75% productos primarios de origen agropecuario y 17 % de combustibles y energía, el resto son manufacturas de origen agropecuario e industrial.



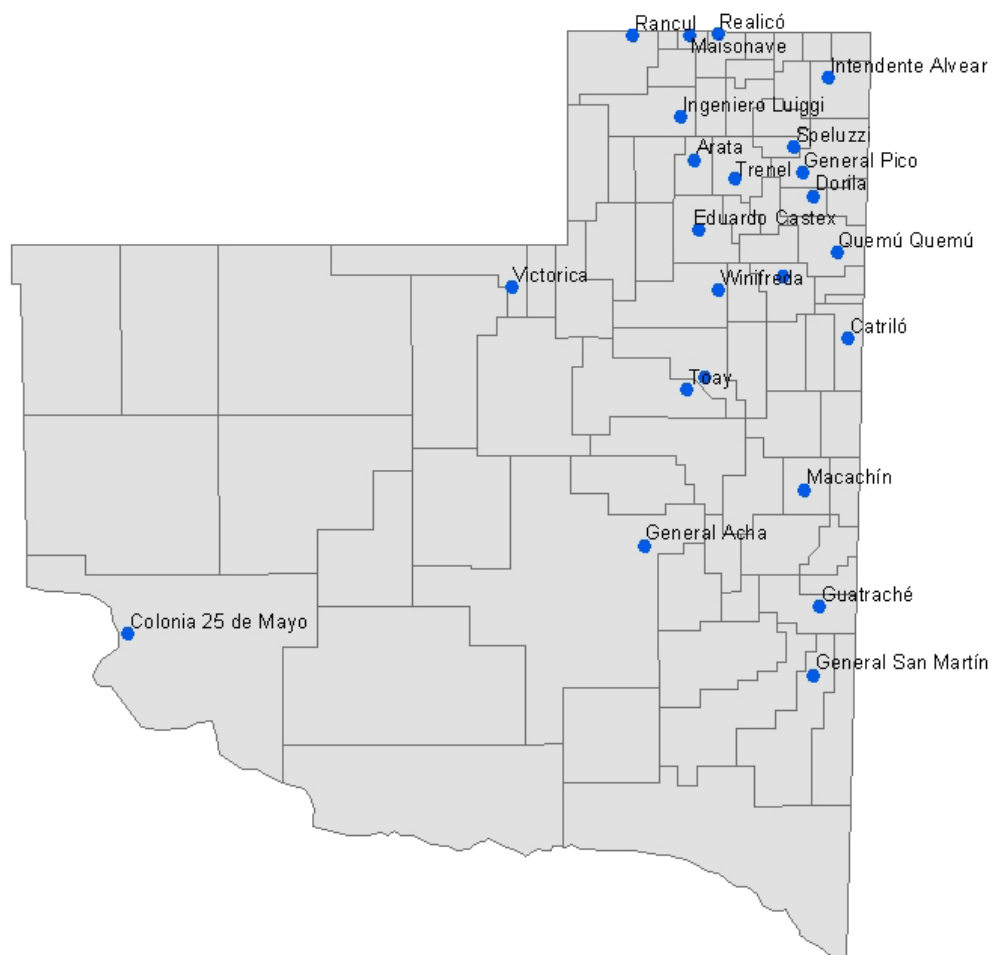
Fuente: IADER – Instituto Argentino para el desarrollo de las economías regionales –
Panorama Económico Provincial / Ministerio de Economía (2006)

Diagnóstico: Relevamiento Ciudades

Características	Ciudades Totales	Ciudades Relevadas	Detalle
Mayor a 50.000 Habitantes	2	2	Santa Rosa y Gral. Pico
Entre 5.000 y 15.000 Habitantes	8	8	Gral. Acha, General Acha, Eduardo Castex, Toay, Realicó, Intendente Alvear, Colonia 25 de Mayo, Victorica y Guatraché
Entre 2.500 y 5.000 Habitantes	10	9	Macachín, Ingeniero Luiggi, Quemú Quemú, Catriló, Rancul, Trenel, Colonia Barón, Winifreda y General San Martín
Menor a 2.500 Habitantes		4	Arata , Dorila, Speluzzi y Maisonnave

Diagnóstico: Relevamiento Ciudades

PROVINCIA LA PAMPA
CIUDADES SELECCIONADAS PARA EL RELEVAMIENTO
DE LOS SERVICIOS DE HIGIENE URBANA



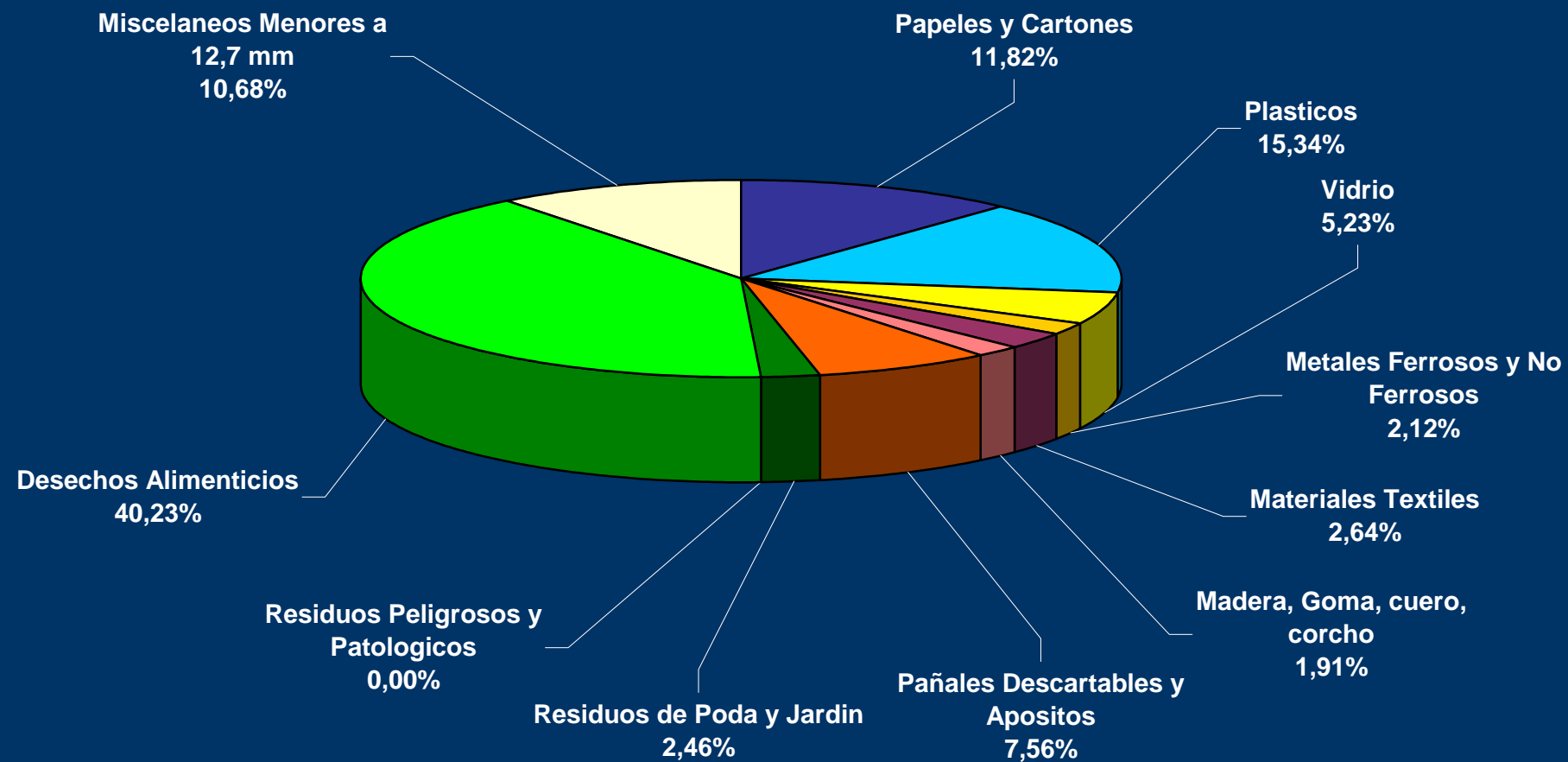
- 1 - ARATA
- 2 - CATRILÓ
- 3 - COLONIA BARÓN
- 4 - COLONIA 25 DE MAYO
- 5 - EDUARDO CASTEX
- 6 - GENERAL ACHA
- 7 - GENERAL PICO
- 8 - GUATRACHE
- 9 - INGENIERO LUIGGI
- 10 - INTENDENTE ALVEAR
- 11 - GENERAL SAN MARTÍN
- 12 - MACACHÍN
- 13 - QUEMÚ QUEMÚ
- 14 - RANCUL
- 15 - REALICÓ
- 16 - SANTA ROSA
- 17 - DORILA
- 18 - TRENEL
- 19 - VICTORICA
- 20 - WINIFREDA
- 21 - MAISONNAVE
- 22 - SPELUZZI
- 23 - TOAY

Diagnóstico: Gestión Actual de RSU



Composición Física Promedio (Provincia)

2006



Conclusiones del Diagnóstico

Aspectos Institucionales

- Necesidad de la definición como “Servicio Público Esencial” al Manejo de los Residuos Sólidos Urbanos.
- Falta de decisión política y de compromiso efectivo de las autoridades.
- Ausencia de personal con formación específica en la materia.
- Necesidad del fortalecimiento institucional de las áreas de control y gestión de los RSU.
- Falta de continuidad en las acciones políticas referidas a la GIRSU.

Conclusiones del Diagnóstico

Aspectos Económicos y Financieros

- Falta de Políticas de asignación de recursos por parte del Poder Ejecutivo Municipal y Provincial.
- Alta Dispersión de los valores abonados por Tasas Municipales.
- Alta Morosidad del pago de Tasas Municipales.
- Falta de financiamiento por parte de organismos provinciales y de crédito.
- Falta de mecanismos de análisis y definición de costos, de control económico y de gastos, y de aplicación de tasas, a nivel municipal.

Conclusiones del Diagnóstico

Aspectos Legales

- Falta de Ordenanzas y/o Legislación Provincial relacionadas con la GRSU.
- Necesidad de la definición como “Servicio Público Esencial” al Manejo de los Residuos Sólidos Urbanos.

Recursos Humanos

- Falta de capacitación de los recursos humanos operativos y de toma de decisión encargados de la GRSU.
- Alta presencia de personal que percibe planes “Trabajar”

Conclusiones del Diagnóstico

Tratamiento y Disposición Final

- A pesar de la baja generación, en las ciudades relevadas, la frecuencias de recolección son altas.
- Ausencia de estadísticas relacionadas con la gestión de RSU, así como la sistematización y registro de datos.
- Equipamientos compartidos y obsoletos. Falta de Inversión en equipamientos.
- Presencia de “recuperadores o cirujas” en los basurales.
- Falta de sitios de disposición adecuados. Presencia de basurales a cielo abierto en la mayoría de las localidades de la provincia.

Conclusiones del Diagnóstico

Comunidad, Salud Publica y Medioambiente

- Falta de contención de los trabajadores informales y ausencia de fuentes de empleo digno y genuino.
- Necesidad de concientizar a la sociedad sobre manejo de RSU. Separación en origen.
- Falta de políticas educativas sobre gestión de RSU.
- Escasos mecanismos de motivación de la población para la modificación de pautas de consumo, segregación en origen, así como el reuso y reciclaje de materiales.
- Déficit de planificaciones locales y regionales, para la localización y funcionamiento de instalaciones para la GRSU.

Conclusiones del Diagnóstico

Aspectos Relativos a la Regionalización

- Falta de previsión en la planificación territorial, de áreas con uso de suelo y vías de transporte compatibles con las necesidades de implantación de instalaciones para el tratamiento y disposición final de los RSU.
- Excesivas distancias de transporte, así como bajos tonelajes que obligan al subsidio de los servicios. Falta de sistematización de los datos técnicos y económicos necesarios para el seguimiento y optimización de la gestión.

Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Actual Gestion de RSU



Evaluación de capacidad de pago

- La Disposición al Pago (DAP), obtenida como resultado del tratamiento econométrico de la variable precio por mejoras en el servicio, indican una voluntad de pago adicional por mejoras sobre los valores de facturación actual del orden del 46% para Santa Rosa (\$8,73 adicionales) y del 33% para General Pico (\$4,87 adicionales).

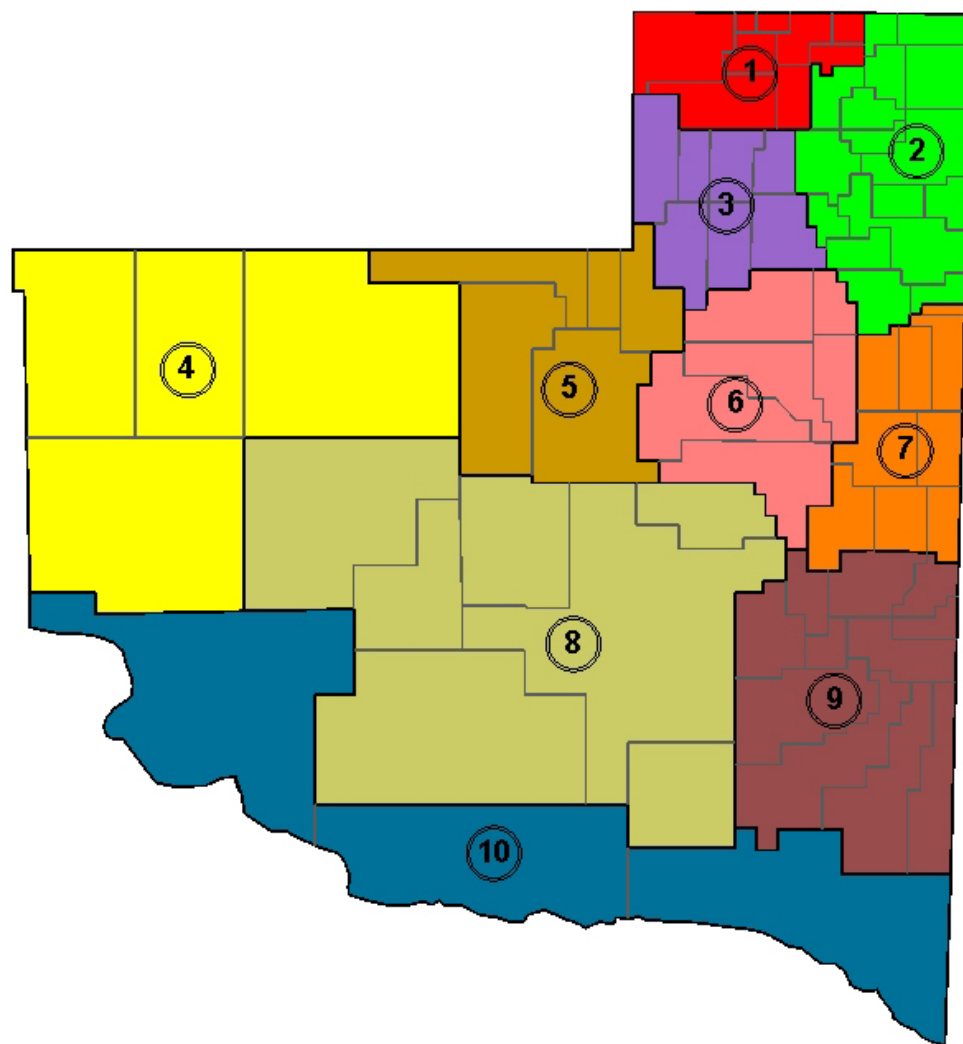


Plan de Manejo de RSU - Lineamientos

- ❖ **Objetivos de desvío:** 15% de residuos secos (papeles y cartones, vidrio y plásticos + 35% de residuos húmedos (desechos alimenticios + residuos de poda y jardinería)
- ❖ Recolección diferencial (secos y húmedos)
- ❖ Planta de recuperación y reciclaje para residuos secos
- ❖ Planta de tratamiento biológico: compostaje + lombricultura.
- ❖ Disposición final mediante relleno sanitario

Proyecto de Ley - Regionalización

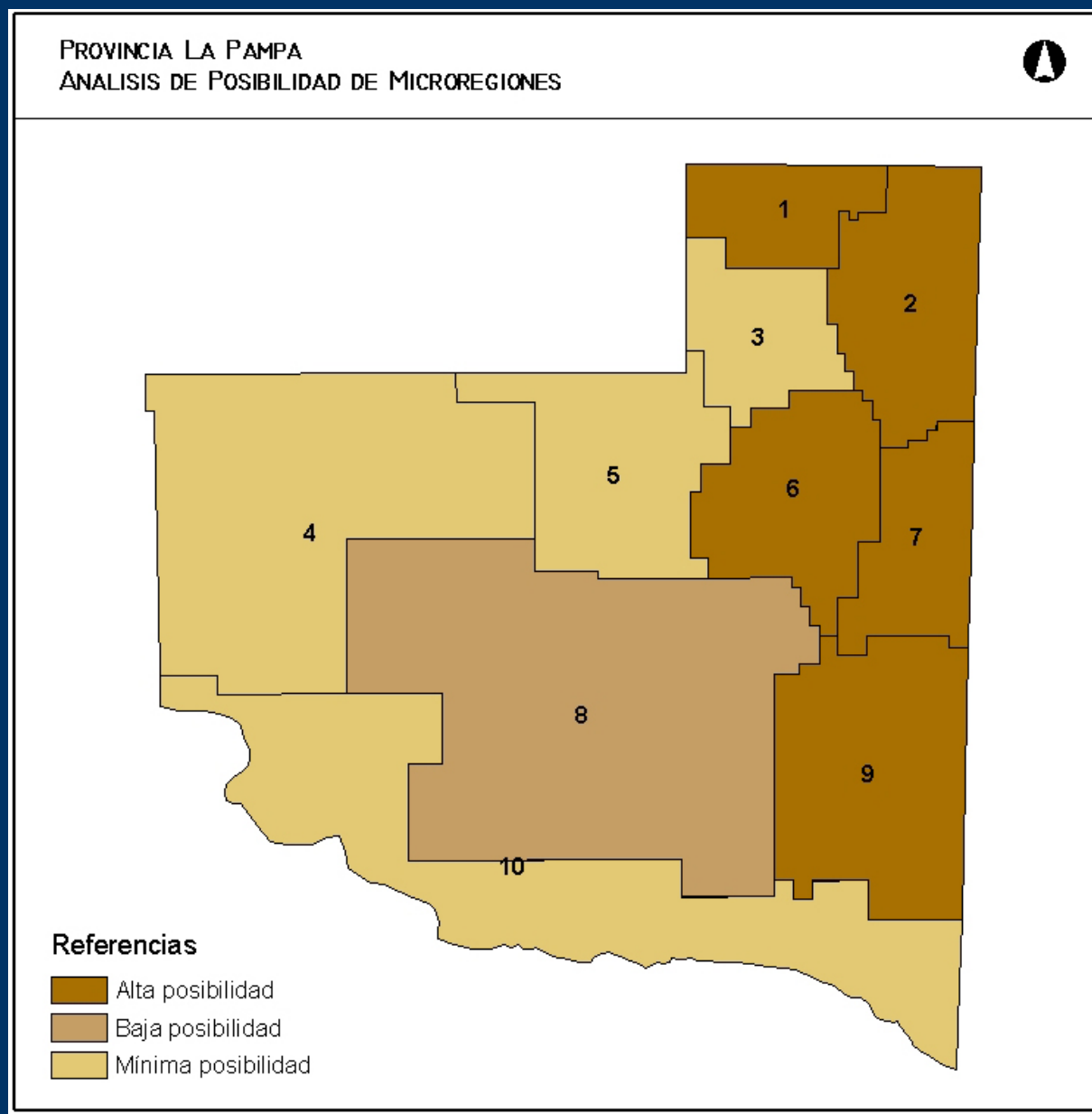
PROVINCIA LA PAMPA
PROYECTO DE MICROREGIONES



Población de
Microregiones
(habitantes)

❖ MR 1:	20.430
❖ MR 2:	80.046
❖ MR 3:	16.252
❖ MR 4:	4.924
❖ MR 5:	8.772
❖ MR 6:	109.973
❖ MR 7:	17.017
❖ MR 8:	14.694
❖ MR 9:	17.851
❖ MR 10:	9.353

Posibilidades de Regionalización GIRSU



Evaluación económica-financiera

Impacto sobre presupuestos municipales

- Se realizó la evaluación económico-financiera, incluyendo el correspondiente flujo de fondos y los análisis de costo incrementado promedio. Horizonte a diez años.
- Se estimaron inversiones, ingresos, costos operativos y financieros.
- Se elaboró un modelo de costos para una gestión ideal, para cuatro escenarios según poblaciones, que se compararon con la situación actual
- **Conclusión: La correcta gestión de los residuos sólidos no encarece y en algunos casos podría llegar a reducir los costos por contribuyente.**

Estrategia de MIRSU

Políticas	Objetivos Específicos	Propósitos Estratégicos	Líneas de Actuación	Metas
<i>Impulsar la adopción e implementación en la provincia y sus municipios un Plan de MIRSU, el cual se fundamenta en la preservación de la salud pública y el cuidado de medioambiente, que sea sustentable en el tiempo</i>	Lograr la implementación del MIRSU en la Provincia	Establecer un marco legal, técnico y socioambiental para la implementación del MIRSU a nivel Provincial, Regional y Municipal	Identificación de las necesidades e insumos, así como el orden de prioridad y la forma de implementar las soluciones	Corto Plazo: consensuar, con los actores involucrados (Co.Pro.Ba), los plazos para la erradicación, cierre y rehabilitación de basurales a cielo abierto.
<i>Priorizar el cuidado y la reservación de la salud humana y la calidad de vida de la población durante todas las etapas del Plan de MIRSU.</i>	Erradicación, clausura y rehabilitación de los basurales a cielo abierto. Reemplazo por rellenos sanitarios	Aseguramiento de la Salud Pública y la Calidad de Vida de la población. Gestión Integral de RSU Regionalización del MIRSU	Apoyo técnico Asistencia económica y financiera	Corto plazo: Programas de adecuación a el MIRSU, con especial énfasis en los sistemas de disposición final (diseño, proyecto ejecutivo, construcción, operación y cierre)

Estrategia de MIRSU

Políticas	Objetivos Específicos	Propósitos Estratégicos	Líneas de Actuación	Metas
<p><i>Impulsar medidas preventivas, de monitoreo y control durante las etapas del MIRSU para evitar posibles eventos de contaminación (agua, suelo y aire), así como la prevención de enfermedades de los trabajadores involucrados y de la comunidad en general</i></p>	<p>Lograr la minimización de la cantidad de RSU a generar y a disponer, y la maximización de su valorización mediante la aplicación de la Reducción, Reciclado, Reuso y Recompra</p>	<p>Desarrollo de Programas de Minimización y Valorización de los RSU, basados en la reducción en origen, los mecanismos de producción Limpia y las técnicas de reuso, reciclado y recompra.</p> <p>Desarrollo e implementación de un Marco Legal e Institucional</p> <p>Sustentabilidad del MIRSU: sobre la base de la preservación de los recursos naturales, los principios de Equidad, Inclusión y Aceptabilidad Social, la factibilidad técnico-económica y la versatilidad ante posibles cambios coyunturales.</p> <p>Formación y capacitación de los recursos humanos</p>	<p>Fomento a la reducción en origen y valorización RSU</p> <p>Adecuación de la legislación</p> <p>Autoridad de aplicación y control (instalaciones de MIRSU). Monitoreo ambiental continuo.</p> <p>Fortalecimiento institucional</p>	<p>Corto y Mediano plazo: Implementación del Plan de MIRSU en 5 Micro regiones y en el resto de la provincia en forma individual por municipios.</p> <p>Largo Plazo: Inserción de todas las Municipales dentro del Plan de MIRSU</p>

Estrategia de MIRSU

Políticas	Objetivos Específicos	Propósitos Estratégicos	Líneas de Actuación	Metas
Promover la participación pública en los aspectos que correspondiere del MIRSU	Recopilación y difusión de información relativa a la Gestión de los RSU en el país	<p>Valorizar a las organizaciones prestadoras de los servicios (pago de tarifas o tasas municipales, aceptación de mayores costos de los servicios por mejoras).</p> <ul style="list-style-type: none"> Fortalecer la Autoestima Social de la comunidad y de los trabajadores del sector. 	Flujo de información y conocimientos.	Mediano plazo: elaborar mecanismos de recopilación y difusión de la información sobre la Gestión de RSU
	Lograr la Comunicación eficiente y una activa participación ciudadana en todos los aspectos relacionados con el MIRSU	<p>Alcanzar un Compromiso de la comunidad respecto al MIRSU y los programas de separación en origen.</p> <p>Instalar una Cultura Ambiental en la comunidad.</p>	Educación, Comunicación y Participación ciudadana.	Desde el principio, una continua y permanente comunicación y participación ciudadana

Restricciones y Oportunidades

- Debilidad Institucional
 - Equipos obsoletos o no adecuados
 - Vacío Legislación
 - Indiferencia del sector político y de la comunidad
- Estudio técnico ambiental desarrollado
 - Tres localidades exitosas: Realico, Macachin y 25 de Mayo
 - Necesidad de moderado nivel de inversión
 - Capacidad de pago de los usuarios
 - Proyecto Piloto: La Pampa

COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA EL MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS EN LA PROVINCIA DE LA PAMPA

OBJETIVOS ESPECIFICOS 2 Y 3

IDENTIFICACION DE POTENCIALES DONANTES EXTERNOS Y SOCIOS PRIVADOS

ANEXO 6

EXPRESIONES DE INTERES DE EMPRESAS DE SANEAMIENTO LOCALES



Buenos Aires, 29 de junio de 2007

Sres IATASA
At: Ing Nestor Giorgi

Ref: Manejo Integral de Residuos Sólidos en La
Pampa

De mi consideración:

Por la presente me dirijo a Ud a efectos de hacerle llegar nuestro agradecimiento por haber sido invitados a tomar conocimiento del tema de la referencia. Apoyamos todas las acciones que tengan que ver con la mejora en el manejo de residuos y estamos abiertos a las diferentes propuestas que puedan surgir al respecto.

Nuestra Empresa pertenece al grupo empresario ACS, y depende de su filial Urbaser, una de las empresas líderes en Europa en el tratamiento de residuos.

En la Argentina, a través de Urbaser Argentina S.A y Transportes Olivos SACI y F, nuestro grupo empresario abarca los servicios de higiene urbana de los Municipios de Vicente López, San Fernando, Tigre, Morón, zona 3 de la Ciudad de Buenos Aires y el 50% de la ciudad de Santa Fé, así como también relleno sanitario propio en Escobar, servicio de limpieza de oficinas, servicio de agua y cloaca de la Ciudad de Posadas, entre otros.

Quedamos a vuestra disposición para evaluar las diferentes propuestas que puedan surgir al respecto.

Sin otro particular lo saluda atentamente


Oscar Sanzo Rodríguez
Director General
Transportes Olivos SACI y F

Buenos Aires, Agosto 28 de 2007

Sres.
IATASA
At: Ing. Marcela De Luca

**REF.: MANEJO INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS
EN LA PAMPA**

De mi consideración:

Por la presente me dirijo a Ud. a efectos de hacerle llegar nuestro agradecimiento por haber sido invitados a tomar conocimiento del tema de referencia.

Apoyamos todas las acciones que tengan que ver con la mejora en el manejo de residuos y estamos abiertos a las diferentes propuestas que puedan surgir al respecto.

Nuestra Empresa pertenece al grupo empresario IMPESA conformando la Unidad de Negocios Ambientales desarrollando y ejecutando contratos desde hace más de 15 años de saneamiento ambiental, limpieza urbana, tratamiento y disposición final de RSU, tratamiento y disposición final de residuos patológicos. Actualmente ejecuta la recolección y limpieza urbana de la Zona 6 de la Ciudad de Bs. As., Zona Sur de la Ciudad de Rosario, Municipalidad de Las Heras (Mendoza) y en Bogotá (Colombia)

Quedamos a vuestra disposición para evaluar las diferentes propuestas que puedan surgir al respecto.

Sin otro particular, la saluda atentamente

IMPESA SERVICIOS AMBIENTALES SA
Ing. Guillermo Bottero
Director

