

Diseño de dos rutas tecnológicas Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto “Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia”. En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente I de Identificación de Necesidades y Retos de Innovación. Para lograr priorizar los retos y necesidades de innovación presentados por las empresas se requiere contar con estudios de tendencias y de vigilancia tecnológica en dos áreas bio priorizadas.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región¹, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 2- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología, así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de

1 Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría

Generar dos (2) rutas tecnológicas para dos (2) sectores basados en tecnologías bio, priorizados a partir del ejercicio de Especialización Inteligente de la región Bogotá y Cundinamarca, y el mapeo de necesidades de empresas de Colombia.

Actividades Principales

Las dos (2) firmas o consultoras seleccionadas para hacer la labor técnica de búsqueda y análisis de información para la elaboración de rutas tecnológicas deberán:

- Proponer plan de trabajo, con actividades, hitos y responsables.
- Diseñar la metodología y definir los entregables y el contenido de las rutas tecnológicas.
- Ejecutar la metodología definida para la generación de rutas tecnológicas.
- Responder a las solicitudes y cambios solicitados por los coordinadores o equipos consultores del proyecto.
- Entregar documento con la ruta tecnológica. Se tendrán dos (2) documentos de rutas tecnológicas, uno por cada firma.

Informes / Entregables

1. Plan de trabajo para el desarrollo de la ruta. Se tendrán dos (2) planes de trabajo, uno por cada ruta tecnológica.
2. Cronograma de trabajo e hitos. Se tendrán dos (2) cronogramas de trabajo e hitos, uno por cada ruta tecnológica.
3. Documento con la metodología utilizada y las lecciones aprendidas del proceso. Se tendrán dos (2) documentos con la metodología y las lecciones aprendidas, uno por cada ruta tecnológica.
4. Informe con ruta tecnológica para el sector. Se tendrán dos (2) informes consolidados de rutas tecnológicas, una (1) ruta para cada uno de los sectores o áreas específicas priorizados.

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio, 40% a la entrega de un informe preliminar y 20% después de recibir a satisfacción para las firmas consultoras que desarrollen las rutas.

Calificaciones

Consultoras/firmas especializadas:

Se contratarán dos (2) firmas consultoras con más de tres (3) años de constituidas y con experiencia comprobada en la prestación de servicios relacionados a inteligencia competitiva y vigilancia tecnológica. Estas deben tener conocimiento previo de la Especialización Inteligente de Bogotá, preferiblemente.

IMPORTANTE: las consultoras/firmas serán coordinadas y se le hará seguimiento por parte del equipo coordinador del proyecto y de consultores independientes expertos en vigilancia tecnológica e inteligencia competitiva.

Características de la Consultoría

Se contratará a una (1) o dos (2) consultoras, una consultora por cada uno de los dos (2) sectores priorizados o una consultora que desarrolle ambas rutas tecnológicas, entre tres (3) y cuatro (4) meses.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo cuatro (4) meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Identificación y estructuración de retos y proyectos Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente I de Identificación de Necesidades y Retos de Innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región³, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 4- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias

³ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría

Coordinación y monitoreo técnico del avance del proyecto, y ejecución de actividades relacionadas a identificación de proyectos, retos y necesidades.

Actividades Principales

El equipo seleccionado deberá:

En cuanto a la identificación y estructuración de retos:

- Coordinar el diseño y definir el alcance de las actividades relacionadas a identificar retos y necesidades del sector empresarial.
- Diseñar el cronograma de hitos y actividades del proceso de identificación y estructuración de retos bio.
- Diseñar y ejecutar la metodología de identificación de retos y proyectos bio en empresas.
- Diseñar los términos de referencia de la convocatoria a presentar retos y/o proyectos y/o necesidades bio.
- Ejecutar la convocatoria de identificación de retos/necesidades/proyectos bio.
- Apoyarse en expertos temáticos que contratará el proyecto.
- Apoyar en el proceso de estructuración de retos detallados y los criterios de priorización de retos.
- Hacer seguimiento y control sobre las actividades relacionadas a la identificación y estructuración de retos.
- Consolidar, analizar y priorizar los retos bio identificados.

En cuanto a las labores de coordinación y ejecución de la cooperación internacional:

- Apoyar con la preparación de términos de referencia detallados del proyecto.
- Apoyar en los procesos de contratación, informes y desembolsos con el BID, atendiendo las diferentes normas, lineamientos y políticas del banco.
- Apoyar en la elaboración de informes para el BID

Informes / Entregables

En cuanto a la identificación y estructuración de retos:

- Cronograma de hitos y actividades del proceso de identificación y estructuración de retos.
- Metodología de identificación de retos/proyectos y necesidades bio de las empresas.
- Términos de referencia de convocatoria a retos/ proyectos y necesidades bio.
- Documento con el análisis y priorización de retos/proyectos/necesidades bio.
- Quince (15) documentos con la caracterización detallada de los retos bio priorizados en las empresas.

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio, 40% a la entrega de un informe preliminar y 20% después de recibir los retos detallados.
- Para el equipo coordinador y profesional del proyecto que realizan además de actividades técnicas, labores de coordinación, operación y seguimiento del proyecto, pago mensual durante seis (6) meses para dos (2) consultores.

Calificaciones

Consultor senior

- Profesional en cualquier carrera, preferiblemente con más de cinco (5) años de experiencia en procesos de innovación, y experiencia comprobada en proyectos y programa de innovación abierta, identificación y caracterización de retos y mapeo de soluciones potenciales.
- Idiomas: español
- Áreas de especialización: innovación abierta
- Habilidades: coordinación de proyectos y estructuración de procesos de innovación abierta

Consultor:

- Profesional en cualquier carrera, preferiblemente con más de tres (3) años de experiencia y con experiencia comprobada en procesos de levantamiento y caracterización de retos para programas de innovación abierta.
- Idiomas: español
- Áreas de especialización: innovación abierta
- Habilidades: identificación y caracterización de retos de innovación

Características de la Consultoría

Se contratarán dos (2) expertos en procesos de innovación abierta, preferiblemente con más de cinco (5) y tres (3) años de experiencia.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: hasta seis (6) meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Diseño de dos rutas tecnológicas Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente I de Identificación de Necesidades y Retos de Innovación. Para lograr priorizar los retos y necesidades de innovación presentados por las empresas se requiere contar con estudios de tendencias y de vigilancia tecnológica en dos áreas bio priorizadas.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región5, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 6- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de

5 Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría

Generar dos (2) rutas tecnológicas para dos (2) sectores basados en tecnologías bio, priorizados a partir del ejercicio de Especialización Inteligente de la región Bogotá y Cundinamarca, y el mapeo de necesidades de empresas de Colombia.

Actividades Principales

El equipo conformado por dos (2) consultores deberá:

- Diseñar el plan de trabajo para la elaboración de las rutas tecnológicas de acuerdo con las necesidades del proyecto.
- Definir objetivos y proyectar entregables de cada una de las dos (2) rutas tecnológicas desarrolladas por dos (2) firmas expertas.
- Definir un cronograma con actividades e hitos para la generación de las dos (2) rutas tecnológicas.
- Hacer seguimiento y control sobre los resultados de las rutas tecnológicas y su idoneidad para el mapeo de soluciones potenciales a los retos identificados.
- Consolidar resultados de las dos (2) rutas tecnológicas y proponer uso de las mismas para próximas fases en el proyecto.

Informes / Entregables

5. Plan de trabajo.
6. Estrategia para la elaboración de rutas tecnológicas.
7. Cronograma de trabajo e hitos.
8. Documento con la metodología utilizada y las lecciones aprendidas del trabajo con las dos (2) firmas.
9. Un (1) documento consolidado con las dos (2) rutas tecnológicas y las recomendaciones de uso para la próxima fase en el proyecto.

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio, 40% a la entrega de un informe preliminar y 20% después de recibir a satisfacción para las firmas consultoras que desarrollen las rutas.

Calificaciones

Consultor senior

- Profesional en cualquier carrera, preferiblemente con siete (7) años de experiencia en el desarrollo de estudios de vigilancia tecnológica e inteligencia competitiva.

- Idiomas: español
- Áreas de Especialización: inteligencia competitiva y vigilancia tecnológica.
- Habilidades: análisis de información
- Preferiblemente realización de estudios de vigilancia o inteligencia competitiva en las áreas relacionadas con Especialización Inteligente y/o bio.

Consultor

- Profesional en cualquier carrera, preferiblemente con tres (3) años de experiencia en el desarrollo de estudios de vigilancia tecnológica e inteligencia competitiva.
- Idiomas: español
- Áreas de Especialización: inteligencia competitiva y vigilancia tecnológica.
- Habilidades: análisis de información
- Preferiblemente realización de estudios de vigilancia o inteligencia competitiva en las áreas relacionadas con Especialización Inteligente y/o bio.

Características de la Consultoría

Se contratarán dos (2) expertos en vigilancia tecnológica, con más de siete (7) años y tres (3) años de experiencia en el desarrollo de estudios de vigilancia tecnológica e inteligencia competitiva, por cinco (5) meses.

IMPORTANTE: adicional a los consultores, se contratará a una (1) o dos (2) consultoras, una consultora por cada uno de los dos (2) sectores priorizados o una consultora que desarrolle ambas rutas tecnológicas, por tres (3) meses.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo cinco meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Gestor operativo logística y talleres Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente I de Identificación de Necesidades y Retos de Innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región⁷, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 8- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias

⁷ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría

Apoyar el diseño, desarrollo y montaje de diversos espacios (reuniones, talleres, entre otros,) relacionados a la ejecución del proyecto.

Actividades Principales

El equipo seleccionado deberá:

- Diseñar y gestionar la producción y montaje de espacios relacionados al evento.
- Consolidar evidencias del desarrollo de espacios de eventos.
- Hacer telemarketing sobre actividades y comunicaciones relacionados al proyecto.

Informes / Entregables

En cuanto a la identificación y estructuración de retos:

- Consolidar listas de asistencias y bases de datos de actividades, talleres y otros espacios.
- Consolidar registros fotográficos de las actividades.

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio, 40% a la entrega de un informe preliminar y 20% después de recibir los retos detallados.
- Para el equipo coordinador y profesional del proyecto que realizan además de actividades técnicas, labores de coordinación, operación y seguimiento del proyecto, pago mensual durante seis (6) meses para dos (2) consultores.

Calificaciones

- Profesional con experiencia en el desarrollo de eventos.

Características de la Consultoría

Profesional con al menos dos (2) años de experiencia laboral.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: hasta once (11) meses

- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Plataforma tecnológica para la identificación de startups y tecnologías Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto “Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia”. En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta compra se enmarca en el componente II: Identificación de recursos, resultados de investigación, tecnologías, soluciones y startups con transferencia de tecnología y potencial de innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región⁹, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 10- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología, así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le

⁹ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Compra:

Adquirir y ajustar una plataforma que permita convocar solucionadores a retos de innovación planteados por grandes empresas y realizar evaluaciones por una amplia red de expertos que ayude a evaluarlos y ranquearlos.

Actividades Principales:

La plataforma seleccionada deberá:

- Permitir comunicar retos de empresas para convocar emprendimientos (startups) o tecnologías que puedan solucionarlos.
- Exponer información clave para las potenciales soluciones; cómo reglas de juego, fechas claves, incentivos entre otros.
- Contar con un módulo de aplicación o registro de solucionadores donde éstos puedan ingresar información clave de su propuesta.
- Conectar las soluciones con evaluadores pre-seleccionados para poder priorizar las más interesantes.
- Generar un ranking de solucionadores por cada uno de los retos que se postulen
- Generar estadísticas de los proponentes por cada uno de los retos

Informes / Entregables

- Informe del proceso de convocatoria apalancado por la plataforma, donde se muestren los retos planteados y el ranking de los solucionadores que se postularon a cada uno de ellos.
- Informe de métricas de los proponentes con la caracterización (edad, género, fase, estado del fondeo, tamaño del equipo, región; entre otros)

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio, 40% a la entrega de un informe preliminar y 20% después de recibir a satisfacción la plataforma funcional.

Calificaciones

Plataforma que cumpla los siguientes requisitos:

- Flexibilidad para ajustarse a los requerimientos específicos del proyecto.
- Conexión con ecosistemas a nivel internacional.
- Adaptable a realizar procesos de evaluación y selección de acuerdo a los criterios que plantee el proyecto.
- De fácil usabilidad y amigable con el usuario.

Características de la Compra:

- Amplia capacidad de búsqueda y convocatoria de startups nivel internacional, en particular de startups colombianas, latinoamericanas y de otros países.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo (12) doce meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Scouters tecnológicos Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto “Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia”. En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente II: Identificación de recursos, resultados de investigación, tecnologías, soluciones y startups con transferencia de tecnología y potencial de innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región¹¹, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 12- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le

¹¹ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría:

Contratar una firma o agencia con experiencia en el mapeo y scouting de soluciones en diversas partes del mundo – con énfasis en aquellos países donde se considera que existe un mayor potencial de identificar las mejores propuestas – para identificar potenciales soluciones, resultados de investigación, tecnologías y/o startups según las necesidades y proyectos empresariales identificados.

Actividades Principales:

La firma encargada del proceso de scouting de soluciones deberá:

Liderar y coordinar el proceso de scouting de soluciones internacional, e identificar scouts internacionales para el desarrollo de Request For Proposal (RFP) que respondan a los retos y necesidades empresariales, donde se le expresarán las necesidades a resolver en términos de soluciones de negocios, tecnologías, modelos de negocio y proyectos en los cuales el cliente desea incursionar.

La firma o agencia a través de sus conexiones y redes de contacto en diversos ecosistemas que incluyen aceleradoras, fondos de inversión, personas y entidades relacionadas al mundo del emprendimiento, buscará las soluciones más apropiadas en términos de alistamiento tecnológico y comercial que propicien habilitar los negocios que el cliente junto con la firma han identificado.

Consolidar toda la información identificada por la firma durante el scouting y por los scouts internacionales sobre la identificación de las soluciones más apropiadas a satisfacer los requisitos contenidos en el RFP, por otra parte, también facilitará la negociación para establecer acuerdos comerciales y de negocios entre el propietario o socio principal de la solución identificada, el cliente solicitante y el equipo consultor acompañante al cliente.

Informes / Entregables:

- Consolidar un reporte final con el análisis y evaluación de las soluciones identificadas y los criterios para evaluar las soluciones y priorizarlas. Describirá de manera precisa porque considera que cierta solución puede prevalecer sobre otras desde la perspectiva de negocio, comercial, tecnológica e incluso de negociación con los propietarios de las soluciones.

Cronograma de Pagos:

- 40% al inicio, una vez entregado el RFP
- 40% a la entrega de un informe preliminar y
- 20% después de recibir a satisfacción de los entregables.

Calificaciones

- Conocimiento y experiencia en modelos de innovación
- Capacidad para evaluar las habilidades e intereses de negocios de los propietarios de las soluciones
- Capacidad para entender de manera pragmática como la solución propuesta puede contribuir en habilitar oportunidades de negocios o resolver problemas de negocios para los clientes
- Capacidad para evaluar si la tecnología ofrece una ventaja competitiva de largo plazo o solo plantea una solución que puede ser considerada de manera temporal o que ofrece pocas o nulas ventajas competitivas
- Personas con experiencia en industrias de alta tecnología, inversiones, desarrollo de negocios, desarrollo económico o planeación estratégica.

Características de la Consultoría:

Se contratará una firma con alcance internacional, con experiencia en industrias de alta tecnología, inversiones, desarrollo de negocios, desarrollo económico o planeación estratégica, con más de 15 años de experiencia en sectores tecnológicos, desarrollo de negocios o innovación.

Lugar de trabajo: En diferentes países del mundo con línea de reporte al equipo consultor del cliente en Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo 3 a 6 meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Identificación y gestión de soluciones, tecnologías y startups Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente II: Identificación de recursos, resultados de investigación, tecnologías, soluciones y startups con transferencia de tecnología y potencial de innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región¹³, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 14- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología, así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le

¹³ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría

Identificar resultados de investigación, tecnologías, soluciones y startups con potencial de ser transferidas o implementadas para solucionar los retos bio del sector empresarial.

Actividades Principales

El equipo seleccionado deberá:

- Analizar los quince (15) retos priorizados y caracterización de soluciones potenciales a los mismos.
- Diseñar de los términos de referencia y ejecución de la convocatoria para identificar soluciones potenciales a los retos priorizados.
- Mapear y relacionarse con universidades y emprendimientos nacionales e internacionales con capacidades alineadas a la solución de los retos.
- Generar una (1) base de datos de solucionadores potenciales por cada uno de los quince (15) retos priorizados.
- Diseñar la metodología de evaluación y priorización de soluciones con mayor potencial para solucionar los retos identificados.
- Diseño y ejecución de paneles de evaluación y retroalimentación de soluciones recibidas.
- Seleccionar y comunicarse con los solucionadores seleccionados calificados con mayor potencial para solucionar los retos.
- Diseñar y desarrollar de procesos de fortalecimiento de soluciones para el relacionamiento con empresas.

Informes / Entregables

- Cronograma de actividades e hitos del proceso de identificación de soluciones para los retos.
- Metodología de identificación de soluciones bio a los retos identificados.
- Términos de referencia de la convocatoria para solucionar los retos bio.
- Quince (15) documentos descriptivos de cada reto para socializar con potenciales solucionadores.
- Una (1) lista de la caracterización de cien (100) solucionadores potenciales a cada reto bio.
- Metodología de evaluación y priorización de soluciones potenciales a los retos bio.
- Consolidado con la evaluación de las once (11) soluciones con mayor potencial para solucionar los retos identificados.
- Documento con la descripción del proceso de fortalecimiento de soluciones.

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio, 40% a la entrega de un informe preliminar y 20% después de recibir a satisfacción de los entregables.

- Para el equipo coordinador y profesional del proyecto que realizan además de actividades técnicas, labores de coordinación, operación y seguimiento del proyecto, pago mensual durante nueve (9) meses para tres (3) consultores.

Calificaciones

Consultores

- Profesional en cualquier carrera, preferiblemente con más de tres (3) años de experiencia en procesos de innovación, y experiencia comprobada en proyectos y programa de innovación abierta, identificando soluciones potenciales a retos de innovación en universidades y emprendimientos.
- Idiomas: español
- Áreas de especialización: innovación abierta
- Habilidades: coordinación de proyectos y mapeo de solucionadores en universidades y emprendimientos.

Características de la Consultoría

Se contratarán tres (3) expertos en procesos de innovación abierta, preferiblemente con más de tres (3) años de experiencia y con experiencia comprobada en procesos de mapeo de soluciones a retos en programas de innovación abierta.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: nueve (9) meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Scouters tecnológicos Terminos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto “Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia”. En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente II: Identificación de recursos, resultados de investigación, tecnologías, soluciones y startups con transferencia de tecnología y potencial de innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región¹⁵, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 16- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le

¹⁵ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría:

Contratar un equipo de buscadores o “scouters” de negocios en diversas partes del mundo – con énfasis en aquellos países donde se considera que existe un mayor potencial de identificar las mejores propuestas – para identificar potenciales soluciones, resultados de investigación, tecnologías y/o startups según las necesidades y proyectos empresariales identificados.

Actividades Principales:

El equipo seleccionado deberá:

A través de un RFP, donde se le expresará al *scouter* con claridad y precisión las necesidades de los clientes en términos de soluciones de negocios, tecnologías, modelos de negocio y proyectos en los cuales el cliente desea incursionar. Entonces, el *scouter* a través de sus conexiones y redes de contacto en diversos ecosistemas que incluyen aceleradoras, fondos de inversión, personas y entidades relacionadas al mundo del emprendimiento, buscará las soluciones más apropiadas en términos de alistamiento tecnológico y comercial que propicien habilitar los negocios que el cliente junto con el equipo consultor han identificado.

Como parte de las actividades del *scouter*, deberá de facilitar no solo la identificación de las soluciones más apropiadas a satisfacer los requisitos contenidos en el RFP, sino que también facilitará la negociación para establecer acuerdos comerciales y de negocios entre el propietario o socio principal de la solución identificada, el cliente solicitante y el equipo consultor acompañante al cliente.

Informes / Entregables:

- Cada uno de los tres (3) *scouters* entregará un reporte de análisis y evaluación de las soluciones identificadas y los criterios para evaluar las soluciones y priorizarlas. Describirá de manera precisa porque considera que cierta solución puede prevalecer sobre otras desde la perspectiva de negocio, comercial, tecnológica e incluso de negociación con los propietarios de las soluciones.

Cronograma de Pagos:

- 40% al inicio, una vez entregado el RFP
- 40% a la entrega de un informe preliminar y
- 20% después de recibir a satisfacción de los entregables.

Calificaciones

- Conocimiento y experiencia en modelos de innovación
- Capacidad para evaluar las habilidades e intereses de negocios de los propietarios de las soluciones

- Capacidad para entender de manera pragmática como la solución propuesta puede contribuir en habilitar oportunidades de negocios o resolver problemas de negocios para los clientes
- Capacidad para evaluar si la tecnología ofrece una ventaja competitiva de largo plazo o solo plantea una solución que puede ser considerada de manera temporal o que ofrece pocas o nulas ventajas competitivas
- Personas con experiencia en industrias de alta tecnología, inversiones, desarrollo de negocios, desarrollo económico o planeación estratégica.

Características de la Consultoría:

Se contratarán hasta tres (3) expertos con experiencia en industrias de alta tecnología, inversiones, desarrollo de negocios, desarrollo económico o planeación estratégica, con más de 15 años de experiencia en sectores tecnológicos, desarrollo de negocios o innovación.

Lugar de trabajo: En diferentes países del mundo con línea de reporte al equipo consultor del cliente en Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo 3 a 6 meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Plataforma tecnológica para la aceleración de startups y tecnologías y su conexión con grandes empresas

Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta compra se enmarca en el componente III: Aceleración de tecnologías y startups. Para lograr priorizar los retos y necesidades de innovación presentados por las empresas se requiere contar con una plataforma internacional que permita identificar emprendimientos y tecnologías.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región¹⁷, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 18- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología, así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

¹⁷ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Compra

Adquirir y ajustar una plataforma que permita conectar a las grandes empresas con los emprendimientos y realizar proceso de seguimiento de avances a soluciones priorizadas.

Actividades Principales

La plataforma seleccionada deberá:

- Permitir la conexión entre emprendedores y/o tecnologías con grandes empresas
- Permitir subir documentos claves en el proceso de acompañamiento
- Incluir información de los resultados obtenidos en el desarrollo de pruebas con las empresas
- Llevar registro de las sesiones entre los solucionadores y los mentores/asesores

Informes / Entregables

- Informe del proceso de acompañamiento registrado en la plataforma

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio del soporte y 60% al cerrar el proceso de acompañamiento a través de la plataforma.

Calificaciones

Plataforma que cumpla los siguientes requisitos:

- Flexibilidad para ajustarse a los requerimientos específicos del proyecto
- Facilidad de conectar mentores/ asesores al proceso
- De fácil usabilidad y amigable con el usuario

Características de la Compra:

- Amplia capacidad de adaptación a los requerimientos del proyecto.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo (12) doce meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Aceleración de emprendimientos Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto “Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia”. En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente III: Aceleración de tecnologías y startups.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región¹⁹, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 20- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le

¹⁹ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría (proceso de aceleración)

Proceso de Aceleración : El proceso de aceleración de los emprendedores seleccionados será coordinado y desarrollado por el equipo de Connect Bogotá con el apoyo de mentores y asesores externos especializados. Estos mentores y asesores serán seleccionados por su experticia en el sector o área de necesidad del emprendedor.

Metodología:

El proceso de aceleración a las empresas se realizará bajo la metodología Springboard, la cuál ha sido diseñada por San Diego Connect en California y probada exitosamente en más de 50 regiones del mundo. Esta metodología de aceleración de empresas de base científica o tecnológica en etapa temprana, se basa en el conocimiento colectivo para llevarlas a un siguiente nivel.

De acuerdo a las necesidades de la empresa (diagnóstico inicial) se plantea un plan de trabajo a la medida del equipo emprendedor. En el proceso de aceleración se trabajan aspectos tales como modelos de negocios, estrategia de marketing, estructura financiera, temas legales; entre otros; a través de mentoría grupal (juntas asesoras - paneles) y mentorías uno a uno (capsulas). Es así, que cada equipo cuenta con un mentor líder que los acompaña semana a semana a lo largo del proceso de acompañamiento y mensualmente tiene una junta asesora – panel compuesta por su mentor y al menos dos mentores más quienes complementan la visión del acompañamiento desde diversas perspectivas y ayudan a evaluar el avance del equipo y el cumplimiento de los hitos propuestos al inicio de la mentoría.

Paralelamente, cada equipo emprendedor cuenta con un pool de asesores en diversas especialidades los cuales realizan mentorías personalizadas (capsulas) para profundizar en los temas detectados en el plan de trabajo; algunos de los temas que se pueden abordar son: mercadeo y ventas, aspectos legales y jurídicos, negocios, tecnología, estrategia empresarial, contabilidad y finanzas, comunicaciones, internacionalización, innovación, asesoría en consolidación de equipos, gobierno corporativo y desarrollo de producto en tecnologías transversales entre otros. Estas asesorías serán contratadas con recursos del proyecto.

Fases

Es difícil saber en qué estado llegarán los emprendedores seleccionados, y es posible que no todos los emprendedores requieran un proceso completo de aceleración por su nivel de madurez. A pesar de lo anterior, a continuación se describe el proceso completo de aceleración. Típicamente el proceso de acompañamiento cuenta con 5 fases que están marcadas por el mínimo de paneles que debe pasar el equipo emprendedor (un **panel de entrada y cuatro (4) reuniones o paneles de seguimiento con la junta asesora**), distribuidas durante al menos 20 semanas de acompañamiento, según el plan de trabajo establecido. En el caso en el que el emprendedor no evidencie un resultado positivo o de avance en la presentación ante el comité, se establecerá un plan de mejoramiento en un tiempo definido y se realizará un panel adicional.

En el **primer panel (Intake)**, se revisa el estado actual del emprendimiento y se define la pertinencia del programa para el emprendedor. Se realiza la primera reunión del comité directivo con el objetivo de estructurar el **diagnóstico**, el cual sirve de insumo para definir **el plan de acción/ trabajo** a desarrollar durante el acompañamiento. Esto se acompaña del levantamiento de **indicadores línea base** (número de empleos, nivel de facturación, margen operativo, inversión, alianzas comerciales y estructura de clientes) para establecer los **hitos** que complementan el plan de acción. Lo anterior permite identificar áreas que necesitan fortalecimiento y evaluar el avance del emprendedor al cierre del acompañamiento.

Luego, se establecen los siguientes cuatro **(4) paneles** de seguimiento o junta asesora de: i) modelo de negocio, ii) estrategia de marketing (iii) ventas y consecución de clientes y iv) finanzas; los cuales se realizan cada 3-4 semanas con el fin de hacer seguimiento al avance del emprendimiento en cada una de las áreas. Para cerrar, se desarrolla un panel o comité final (Warmup), en el cual se busca consolidar todo el trabajo realizado durante el acompañamiento y desarrollar un pitch general del emprendimiento ante un comité de inversión o corporativo.

Figura 1. Proceso Springboard



Entre cada uno de los paneles, se busca que haya un espacio de tiempo de trabajo, para la ejecución de las estrategias definidas con los mentores. Es por esto que durante cada mes se apoya al emprendedor a través de **capsulas (mentorias uno a uno)**, las cuales buscan dar un apoyo más focalizado al emprendedor en cada una de las áreas, con seguimiento y guía del mentor líder, quien velará porque el emprendedor no pierda su foco y vaya alcanzando los hitos propuestos al inicio y durante el programa y el soporte de mentores especializados en diversas temáticas.

Paneles o Comité Directivo: Una sesión al mes con una intensidad de 2 horas.

Asesoría Técnica: Sesiones de acuerdo a las necesidades del emprendedor con un tope máximo de 40 horas por equipo.

Talleres: Realización de mínimo un taller por mes.

Servicios

Se contratará una firma/ organización con capacidades de aceleración de emprendimiento para acompañar a algunos emprendedores, según sus necesidades y/o requerimientos específicos, y de acuerdo al modelo de aceleración definido por Connect Bogotá.

Actividades Principales que se podrán desarrollar según las necesidades específicas de cada emprendimiento a acompañar:

- Diagnóstico inicial, revisión del estado actual del emprendimiento donde se evalúan aspectos tales como segmentación, validación del negocio, finanzas, operaciones, mercadeo y ventas, conformación del equipo emprendedor y equipo extendido, entre otros.
- Plan de trabajo, definición de la ruta de acompañamiento al emprendedor donde se establecen los indicadores, objetivos e hitos a alcanzar durante el programa y se identifican las potenciales barreras para alcanzarlo. Este se valida con el mentor líder y el equipo de mentores de la junta asesora en el primer panel (Intake).
- Juntas asesoras – paneles, cada equipo contará con un encuentro al mes con un equipo extendido de mentores quienes irán validando el logro de los objetivos propuestos y brindan retroalimentación desde diferentes puntos de vista para apoyar el acompañamiento del mentor líder y determinar acciones de mejora en el proceso.
- Mentorías semanales (capsulas), espacios de encuentro uno a uno entre el equipo emprendedor y su mentor líder para hacer seguimiento al progreso de la empresa o sesiones con otros mentores especializados en las temáticas que se hayan priorizado en el plan de trabajo para abordar con el emprendedor.

Informes / Entregables

- Línea base del emprendimiento
- Diagnóstico de necesidades de aceleración de cara al proceso de trabajo con la gran empresa y su reto o proyecto
- Plan de trabajo para la aceleración, según necesidades específicas identificadas para cada emprendedor.
- Informe de resultado del proceso de aceleración

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio, 30% a la entrega del plan de trabajo de aceleración, 15% contra entrega de avance en el cincuenta por ciento del plan de aceleración y 15% contra entrega del informe de resultados del plan de aceleración.

Calificaciones

La firma desarrollará actividades/mentorías a los emprendedores según el programa de aceleración definido para cada uno. Se evaluará para seleccionar:

- Experiencia previa en mentoría o en participación de consejos directivos, preferiblemente con emprendedores
- Capacidad de mostrar resultados en proceso previos de aceleración
- Empresario, emprendedor, experto sectorial o experto en algún área requerida por el emprendedor

Características de la Consultoría

Se definirán las características de la mentoría o el apoyo específico según las necesidades de los emprendimientos a acelerar.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo ocho meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa y equipo interno en Connect
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Aceleración de transferencia de tecnologías Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente III: Aceleración de tecnologías y startups.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región²¹, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 22- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias

21 Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría (proceso de aceleración de transferencia de tecnología)

Fortalecer las soluciones con mayor potencial a través de la aceleración de transferencia de tecnología. A través de un proceso de aceleración de tecnologías diseñado por Connect Bogotá y el apoyo de una firma experta como ejecutor técnico del proceso de aceleración de transferencia de tecnología.

Proceso de Aceleración:

El proceso de aceleración de las tecnologías seleccionadas para ser transferidas será coordinado y desarrollado por el equipo de Connect Bogotá con el apoyo de mentores y asesores externos especializados. Estos mentores y asesores serán seleccionados por su experticia en el sector o área de transferencia de tecnología.

Metodología:

El proceso de transferencia de tecnología ha sido desarrollado por Connect Bogotá a partir de buenas prácticas en el mundo y se resume en la siguiente gráfica. Es importante aclarar que si bien el proceso de transferencia tiene un proceso relativamente lineal no necesariamente se dan todos los pasos en orden.



De acuerdo a las necesidades de la tecnología a transferir (diagnóstico inicial) se plantea un plan de trabajo a la medida. En el proceso de aceleración realizado por Connect, con el apoyo de asesores externo, se trabajan aspectos tales como vigilancia tecnológica, validación del mercado, estrategia de propiedad intelectual, ruta de comercialización, valoración económica, modelo de negocios, entre otros. En el caso del tema bio, los temas regulatorios son particularmente importantes, particularmente con respecto a acceso a recursos genéticos y normatividad INVIMA.

Cada tecnología tendrá acceso a un pool de asesores en diversas especialidades los cuales realizan mentorías personalizadas (capsulas) para profundizar en los temas detectados en el plan de trabajo. Asimismo, se podrán contratar servicios específicos, sobre todo en temas relacionados con temas bio. Estas asesorías serán contratadas con recursos del proyecto. Algunas de las asesorías especializadas que se podrían contratar son:

AREAS	SERVICIOS
Estudio Tecnologías	Evaluación de tecnologías
	Grado de madurez de las tecnologías y perfil tecnológico
	Elaboración de los modelos de negocios de las tecnologías
Vigilancia Tecnológica	Busqueda nacional
	Busqueda nacional de un producto o procedimiento de una única entidad
	Busqueda de productos biológicos . Expedición de conceptos de PI
	Busqueda internacional
	Busqueda Nacional de Diseños industriales
	Informe de Vigilancia Tecnológica
	Informe estadístico nacional sobre documentos de PI por modalidad de protección y por variable estadística
	Vigilancia para patente de invención
	Análisis de oportunidad
	Integración tecnológica
Valoración Tecnológica	Evaluación de la relación entre la propiedad intelectual, la fuerza de su comercialización y la tecnología
	Conocimiento contable (entendimiento y calculo de costos de producción tecnológica)
	Valor presente neto (gestión y evaluación de proyectos tecnológicos)
	Conocimiento de las opciones reales (basado en opciones financieras)
	Modelación de negocios (acorde al tipo de producción)
	Informe valoración de intangibles
	Valoración de las tecnologías - plan de negocios
	Viabilidad financiera de tecnologías

AREAS	SERVICIOS
Propiedad Intelectual	Orientación en la protección de la propiedad intelectual
	Expedición de conceptos en propiedad intelectual
	Busqueda de antecedentes marcarios
	Proyección solicitud marcaria
	Proyección de argumentos de opositores
	Requerimientos entidad competente
	Reporte de Búsqueda del Estado del Arte
	Redaccion patentes de diseño
	Redacción de patentes de invencion
	Creación de estatutos de propiedad intelectual y transferencia
	Creación del documento licencia para la transferencia
	Redacción de contratos en propiedad industrial
	Análisis de propiedad intelectual
Transferencia y comercialización	Due Dilligence
	Orientación estratégica para la comercialización
	Prototipos - modelos de escalado. Alternativas de transferencia
	Plan de negociación y comercialización de las tecnologías
	% de exito por transferencia y comercialización
	Negociación
	Seguimiento
Mercadeo	Análisis de competencias
	Creación de imagen y marca. Plan de marketing y divulgación
	Elaboración de elevator Pitch
	Validación técnico comercial de la Tecnología
	Creación de conexiones necesarias para realizar la transferencia
	Análisis jurídico, financiero

Servicios

Se contratará una firma/organización con capacidades de aceleración y transferencia de tecnología para acompañar a universidades, según sus necesidades y/o requerimientos específicos, y de acuerdo al modelo de aceleración definido por Connect Bogotá.

Actividades Principales

- Diagnóstico inicial, revisión del estado actual de la tecnología con respecto a su estado de madurez tecnológico (TRL) y el estado de las diferentes fases de transferencia (según gráfica de arriba).

- Plan de trabajo, definición de la ruta de acompañamiento a la tecnología donde se establecen los indicadores, objetivos e hitos a alcanzar durante el programa y se identifican las potenciales barreras para alcanzarlo.
- Contratación de servicios especializados (propiedad intelectual, vigilancia, valoración, valoración económica), según la necesidad de la tecnología.
- Mentorías semanales (cápsulas), cuando aplique. Estos son espacios de encuentro uno a uno entre el equipo y su mentor líder para hacer seguimiento al progreso en las temáticas que se hayan priorizado en el plan de trabajo.

Informes / Entregables

- Línea base y análisis del Technology Readiness Level (TRL)
- Diagnóstico de necesidades de aceleración de cara al proceso de trabajo con la gran empresa y su reto o proyecto
- Plan de trabajo para la aceleración
- Informe de resultado del proceso de aceleración
- Informes de servicios contratados

Cronograma de Pagos

Para el equipo de trabajo:

- 40% al inicio, 30% a la entrega del plan de trabajo de aceleración, 15% contra entrega de avance en el cincuenta porciento del plan de aceleración y 15% contra entrega del informe de resultados del plan de aceleración.
- A los consultores contratados para servicios especializados o mentorías se les pagará un 40% por plan inicial, 20% entrega de informe preliminar y un 20% contra recibo a satisfacción del informe final.

Calificaciones

La firma seleccionada, debe tener más de 15 años de experiencia en industrias de alta tecnología, transferencia de tecnología, desarrollo de negocios e innovación. Dicha firma, bajo la coordinación técnica de Connect Bogotá, desarrollará el programa de aceleración y transferencia de tecnología y se apoyará en mentores y asesores expertos con las siguientes calificaciones:

- Experiencia comprobada en los diferentes servicios a contratar,
- Calidad,
- Precio.

Características de la Consultoría

Se contratará una (1) firma con alcance internacional, con experiencia en industrias de alta tecnología, transferencia de tecnología, inversiones, desarrollo de negocios, desarrollo económico o planeación estratégica, con más de 15 años de experiencia en sectores tecnológicos, desarrollo de negocios o innovación.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo ocho meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa y equipo interno en Connect
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Pruebas de prototipado Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente II: Identificación de recursos, resultados de investigación, tecnologías, soluciones y startups con transferencia de tecnología y potencial de innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región²³, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 24- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le

²³ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría:

Diseñar y prototipar soluciones con potencial para la solución de retos, a través de la contratación de una firma o agencia con experiencia en el diseño y desarrollo de prototipos.

Actividades Principales:

La firma encargada del proceso de prototipado deberá:

- Diseñar el plan de trabajo con actividades, hitos y responsables sobre los prototipos a desarrollar.
- Diseñar la metodología de prototipado para las tecnologías que se vayan a fortalecer a través del desarrollo del prototipo.
- Diseñar, producir y probar los prototipos de las tecnologías.

Informes / Entregables:

- Entrega de prototipos de las tecnologías bio que resulten fortalecidas.
- Entregar un (1) informe con el análisis y la documentación del proceso de diseño y desarrollo de cada prototipo.

Cronograma de Pagos:

- 40% al inicio,
- 40% a la entrega de un informe preliminar y
- 20% después de recibir a satisfacción la entrega final.

Calificaciones

- Conocimiento y experiencia en el diseño, producción y prueba de prototipos en campos relacionados a biotecnología y ciencias de la vida.
- Capacidad instalada o articulación y alianzas con actores con capacidades para el desarrollo de prototipos.
- Capacidad para evaluar y hacer pruebas sobre los prototipos desarrollados.

Características de la Consultoría:

Se contratará una firma o entidad con más de cinco (5) años de constituida y con experiencia en el desarrollo de prototipos, preferiblemente en los campos de biotecnología y ciencias de la vida.

Lugar de trabajo: En diferentes países del mundo con línea de reporte al equipo consultor del cliente en Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo 8 a 12 meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Pruebas técnicas sobre soluciones priorizadas Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto “Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia”. En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente II: Identificación de recursos, resultados de investigación, tecnologías, soluciones y startups con transferencia de tecnología y potencial de innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región²⁵, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 26- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le

²⁵ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría:

Desarrollar pruebas técnicas sobre soluciones con potencial para la solución de retos, a través de la contratación de una firma o entidad con experiencia en la validación y desarrollo de pruebas técnicas sobre soluciones bio basadas.

Actividades Principales:

La firma encargada del proceso de pruebas técnicas deberá:

- Diseñar el plan de trabajo con actividades, hitos y responsables sobre los procesos de desarrollo de pruebas técnicas sobre soluciones potenciales.
- Diseñar la metodología y el plan de pruebas sobre las soluciones.
- Desarrollar pruebas técnicas y generar un reporte sobre el rendimiento de la solución.
- Generar un (1) reporte sobre el proceso de desarrollo de pruebas técnicas.

Informes / Entregables:

- Entrega del cronograma y actividades relacionadas al plan de pruebas técnicas y evaluación de eficiencia de las soluciones.
- Entregar un (1) informe con el análisis y la documentación del proceso de pruebas sobre las soluciones priorizadas.

Cronograma de Pagos:

- 40% al inicio,
- 40% a la entrega de un informe preliminar y
- 20% después de recibir a satisfacción el informe final.

Calificaciones

- Conocimiento, capacidades y experiencia en el diseño y desarrollo de pruebas sobre soluciones bio basadas.
- Capacidad instalada o articulación y alianzas con actores con capacidades para el desarrollo de pruebas técnicas sobre soluciones bio basadas.

Características de la Consultoría:

Se contratará una firma o entidad con más de cinco (5) años de constituida y con experiencia en el desarrollo y validación de pruebas sobre nuevas tecnologías, preferiblemente en los campos de biotecnología y ciencias de la vida.

Lugar de trabajo: En diferentes países del mundo con línea de reporte al equipo consultor del cliente en Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo 8 a 12 meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Pruebas y escalado de soluciones Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto “Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia”. En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente II: Identificación de recursos, resultados de investigación, tecnologías, soluciones y startups con transferencia de tecnología y potencial de innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región²⁷, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 28- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología, así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le

²⁷ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría:

Desarrollar e iterar pruebas de escalado y proyectar ruta para escalar soluciones bio con potencial para la solución de retos, a través de la contratación de una firma o entidad con capacidades y experiencia para el diseño, desarrollo y escalado de productos bio basados.

Actividades Principales:

La firma encargada del proceso de pruebas de escalado deberá:

- Diseñar el plan de trabajo con actividades, hitos y responsables sobre la ruta para escalar soluciones bio con capacidad para resolver retos.
- Diseñar la metodología y el plan de pruebas para el diseño y desarrollo de pruebas de escalado.
- Diseñar e iterar pruebas y posibles rutas de escalado de soluciones bio.
- Generar un (1) reporte sobre el proceso de desarrollo de pruebas y ruta para escalado de soluciones bio.

Informes / Entregables:

- Entrega del cronograma y actividades relacionadas el diseño de pruebas y rutas para escalado de soluciones.
- Entrega de reportes sobre ruta de escalado de soluciones con potencial a solucionar retos de las empresas.
- Entregar un (1) informe con el análisis y la documentación del proceso de pruebas y diseño de rutas de escalado.

Cronograma de Pagos:

- 40% al inicio,
- 40% a la entrega de un informe preliminar y
- 20% después de recibir el entregable final.

Calificaciones

Firma, consultora o entidad con:

- Conocimiento, capacidades y experiencia en el diseño, desarrollo y escalado de productos bio basados.
- Capacidad instalada o articulación y alianzas con actores con capacidades para el diseño y escalado de productos bio basados.

Características de la Consultoría:

Se contratará una firma o entidad con más de cinco (5) años de constituida y con experiencia en el diseño, desarrollo y escalado de productos bio basados.

Lugar de trabajo: En diferentes países del mundo con línea de reporte al equipo consultor del cliente en Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo 8 a 12 meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Servicios legales de propiedad intelectual y normas legales y sanitarias Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto “Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia”. En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente II: Identificación de recursos, resultados de investigación, tecnologías, soluciones y startups con transferencia de tecnología y potencial de innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región²⁹, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 30- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología, así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le

²⁹ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría:

Fortalecer las soluciones con potencial para solucionar retos, mediante la protección de activos de propiedad intelectual, y el cumplimiento de normas legales y sanitarias. A través de la contratación de dos (2) firmas con experiencia en la gestión de propiedad intelectual y el cumplimiento de normas legales y sanitarias de productos bio basados.

Actividades Principales:

Las firmas encargadas de gestionar activos de propiedad intelectual, y de gestionar el cumplimiento de normas y regulaciones legales y sanitarias deberán:

- Diseñar el plan de trabajo con actividades, hitos y responsables sobre el fortalecimiento de activos de propiedad intelectual y cumplimiento de normas y regulaciones.
- Desarrollar un análisis sobre puntos a fortalecer de la tecnología.
- Gestionar y desarrollar las actividades necesarias para proteger activos de propiedad intelectual y cumplir con normas y regulaciones relacionadas a las soluciones priorizadas.
- Generar un (1) reporte por cada una de las soluciones fortalecidas a través de la consultoría.
- Hacer entrega de evidencias, radicados, documentos, formatos, orientados a proteger activos de propiedad intelectual o a cumplir normas y regulaciones relacionadas a las soluciones apoyadas.

Informes / Entregables:

- Cronograma con actividades e hitos para cada una de las tecnologías apoyadas.
- Un (1) informe con el análisis de cada caso, para definir el plan de fortalecimiento de las tecnologías a fortalecer.
- Un (1) reporte con la documentación de procesos desarrollados y gestionados para el fortalecimiento de la propiedad intelectual y del cumplimiento de normas legales y sanitarias de cada una de las soluciones apoyadas.
- Una (1) carpeta digital y física con las evidencias, soportes, radicados, entre otros relacionados a la protección de activos de propiedad intelectual y el cumplimiento de normal legales y sanitarias de las soluciones apoyadas.

Cronograma de Pagos:

- 40% al inicio,
- 40% a la entrega de un informe preliminar y
- 20% después de recibir a satisfacción el entregable final.

Calificaciones

Firma, consultora o entidad con:

- Experiencia comprobada en la gestión y protección de activos de propiedad intelectual.
- Experiencia en gestiones normativas, regulatorias y sanitarias de productos bio basados.

Características de la Consultoría:

Se contratarán dos (2) firmas con más de cinco (5) años de constituida y con experiencia en la protección y gestión de activos de propiedad intelectual y en el cumplimiento de normas legales y sanitarias relacionadas al sector bio.

Lugar de trabajo: En diferentes países del mundo con línea de reporte al equipo consultor del cliente en Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo 10 a 14 meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Aceleración de emprendedores y transferencia de tecnología Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente III: Aceleración de emprendedores y transferencia de tecnología.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región³¹, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 32- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina.

31 Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría

Coordinación y monitoreo técnico del avance del proyecto, y en este componente en particular de la aceleración de emprendedores y la transferencia de tecnología.

Actividades Principales

El equipo seleccionado deberá:

En cuanto a la aceleración:

- Coordinar el diseño y definir el alcance de las actividades relacionadas con la aceleración de emprendimientos y la transferencia de tecnología.
- Diseñar el cronograma de hitos y actividades de los procesos de aceleración.
- Diseñar los términos de referencia detallados y las convocatorias para los expertos en servicios de transferencia de tecnología y emprendimientos, así como de los servicios técnicos que requieran las tecnologías y emprendimientos priorizados, en particular para los servicios de prototipado, prueba de concepto, validación de mercado, valoración económica, escalado, pruebas técnicas etc.
- Apoyar en la selección de expertos.
- Hacer seguimiento y control sobre las actividades relacionadas con el componente III y del avance de los planes de trabajo de las tecnologías y emprendimientos.
- Apoyar en las gestiones necesarias para garantizar los resultados en el componente III, incluyendo conexiones estratégicas.

En cuanto a las labores de coordinación y ejecución de la cooperación internacional:

- Apoyar con la preparación de términos de referencia detallados del proyecto.
- Apoyar en los procesos de contratación, informes y desembolsos con el BID, atendiendo las diferentes normas, lineamientos y políticas del banco.
- Apoyar en la elaboración de informes para el BID.
- Apoyar el estudio contratado por el BID para la evaluación del proyecto.
- Coordinar y ejecutar talleres y actividades de socialización de resultados.

Informes / Entregables

En cuanto a los procesos de aceleración:

- Cronograma de hitos y actividades del proceso de aceleración de emprendimientos y tecnologías.
- Términos de referencia de convocatorias
- Resultados de convocatorias.
- Informes de resultados de procesos de aceleración.

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio, 40% a la entrega de un informe preliminar y 20% después de recibir el informe final.
- Para el equipo coordinador y profesional del proyecto que realizan además de actividades técnicas, labores de coordinación, operación y seguimiento del proyecto, pago mensual durante veinte (20) meses para dos (2) consultores.

Calificaciones

Consultor senior

- Profesional en cualquier carrera, preferiblemente con más de cinco (5) años de experiencia en procesos de innovación, y experiencia comprobada en proyectos y programa de aceleración de emprendimiento, innovación abierta y/o transferencia de tecnología
- Idiomas: español, preferiblemente inglés.
- Áreas de especialización: innovación abierta, innovación abierta y transferencia de tecnología
- Habilidades: coordinación y gestión de proyectos
- Preferiblemente con experiencia en ejecución de proyectos para el BID

Consultor:

- Profesional en cualquier carrera, preferiblemente con más de tres (3) años de experiencia y con experiencia comprobada en proyectos y programa de aceleración de emprendimiento, innovación abierta y/o transferencia de tecnología
- Idiomas: español
- Áreas de especialización: innovación abierta, innovación abierta y transferencia de tecnología
- Habilidades: coordinación y gestión de proyectos

Características de la Consultoría

Se contratarán dos (2) profesionales con las habilidades y experiencia descritas anteriormente.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: hasta veinte (20) meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que

trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Aceleración de transferencia de tecnologías Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente III: Aceleración de tecnologías y startups.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región³³, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 34- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias

33 Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría (proceso de aceleración de transferencia de tecnología)

Fortalecer las soluciones con mayor potencial a través de la aceleración de transferencia de tecnología. A través de un proceso de aceleración de tecnologías diseñado por Connect Bogotá y el apoyo de una firma experta como ejecutor técnico del proceso de aceleración de transferencia de tecnología.

Proceso de Aceleración:

El proceso de aceleración de las tecnologías seleccionadas para ser transferidas será coordinado y desarrollado por el equipo de Connect Bogotá con el apoyo de mentores y asesores externos especializados. Estos mentores y asesores serán seleccionados por su experticia en el sector o área de transferencia de tecnología.

Metodología:

El proceso de transferencia de tecnología ha sido desarrollado por Connect Bogotá a partir de buenas prácticas en el mundo y se resume en la siguiente gráfica. Es importante aclarar que si bien el proceso de transferencia tiene un proceso relativamente lineal no necesariamente se dan todos los pasos en orden.



De acuerdo a las necesidades de la tecnología a transferir (diagnóstico inicial) se plantea un plan de trabajo a la medida. En el proceso de aceleración realizado por Connect, con el apoyo de asesores externo, se trabajan aspectos tales como vigilancia tecnológica, validación del mercado, estrategia de propiedad intelectual, ruta de comercialización, valoración económica, modelo de negocios, entre otros. En el caso del tema bio, los temas regulatorios son particularmente importantes, particularmente con respecto a acceso a recursos genéticos y normatividad INVIMA.

Cada tecnología tendrá acceso a un pool de asesores en diversas especialidades los cuales realizan mentorías personalizadas (capsulas) para profundizar en los temas detectados en el plan de trabajo. Asimismo, se podrán contratar servicios específicos, sobre todo en temas relacionados con temas bio. Estas asesorías serán contratadas con recursos del proyecto. Algunas de las asesorías especializadas que se podrían contratar son:

AREAS	SERVICIOS
Estudio Tecnologías	Evaluación de tecnologías
	Grado de madurez de las tecnologías y perfil tecnológico
	Elaboración de los modelos de negocios de las tecnologías
Vigilancia Tecnológica	Busqueda nacional
	Busqueda nacional de un producto o procedimiento de una única entidad
	Busqueda de productos biológicos . Expedición de conceptos de PI
	Busqueda internacional
	Busqueda Nacional de Diseños industriales
	Informe de Vigilancia Tecnológica
	Informe estadístico nacional sobre documentos de PI por modalidad de protección y por variable estadística
	Vigilancia para patente de invención
	Análisis de oportunidad
	Integración tecnológica
Valoración Tecnológica	Evaluación de la relación entre la propiedad intelectual, la fuerza de su comercialización y la tecnología
	Conocimiento contable (entendimiento y calculo de costos de producción tecnológica)
	Valor presente neto (gestión y evaluación de proyectos tecnológicos)
	Conocimiento de las opciones reales (basado en opciones financieras)
	Modelación de negocios (acorde al tipo de producción)
	Informe valoración de intangibles
	Valoración de las tecnologías - plan de negocios
	Viabilidad financiera de tecnologías

AREAS	SERVICIOS
Propiedad Intelectual	Orientación en la protección de la propiedad intelectual
	Expedición de conceptos en propiedad intelectual
	Busqueda de antecedentes marcarios
	Proyección solicitud marcaria
	Proyección de argumentos de opositores
	Requerimientos entidad competente
	Reporte de Búsqueda del Estado del Arte
	Redaccion patentes de diseño
	Redacción de patentes de invencion
	Creación de estatutos de propiedad intelectual y transferencia
	Creación del documento licencia para la transferencia
	Redacción de contratos en propiedad industrial
	Análisis de propiedad intelectual
Transferencia comercialización y	Due Dilligence
	Orientación estratégica para la comercialización
	Prototipos - modelos de escalado. Alternativas de transferencia
	Plan de negociación y comercialización de las tecnologías
	% de exito por transferencia y comercialización
	Negociación
	Seguimiento
Mercadeo	Análisis de competencias
	Creación de imagen y marca. Plan de marketing y divulgación
	Elaboración de elevator Pitch
	Validación técnico comercial de la Tecnología
	Creación de conexiones necesarias para realizar la transferencia
	Análisis jurídico, financiero

Servicios

Se contratarán consultores expertos, los cuales serán coordinados por la firma u organización que lidere bajo la metodología de Connect Bogotá el proceso de fortalecimiento a la transferencia de tecnología.

Actividades Principales

- Diagnóstico inicial, revisión del estado actual de la tecnología con respecto a su estado de madurez tecnológico (TRL) y el estado de las diferentes fases de transferencia (según gráfica de arriba).
- Plan de trabajo, definición de la ruta de acompañamiento a la tecnología donde se establecen los indicadores, objetivos e hitos a alcanzar durante el programa y se identifican las potenciales barreras para alcanzarlo.

- Contratación de servicios especializados (propiedad intelectual, vigilancia, valoración, valoración económica), según la necesidad de la tecnología.
- Mentorías semanales (cápsulas), cuando aplique. Estos son espacios de encuentro uno a uno entre el equipo y su mentor líder para hacer seguimiento al progreso en las temáticas que se hayan priorizado en el plan de trabajo.

Informes / Entregables

- Línea base y análisis del Technology Readiness Level (TRL)
- Diagnóstico de necesidades de aceleración de cara al proceso de trabajo con la gran empresa y su reto o proyecto
- Plan de trabajo para la aceleración
- Informe de resultado del proceso de aceleración
- Informes de servicios contratados

Cronograma de Pagos

Para el equipo de trabajo:

- 40% al inicio, 30% a la entrega del plan de trabajo de aceleración, 15% contra entrega de avance en el cincuenta porciento del plan de aceleración y 15% contra entrega del informe de resultados del plan de aceleración.
- A los consultores contratados para servicios especializados o mentorías se les pagará un 40% por plan inicial, 20% entrega de informe preliminar y un 20% contra recibo a satisfacción del informe final.

Calificaciones

Los consultores deben tener experiencia comprobada en procesos de fortalecimiento y aceleración de transferencia de tecnología, y se evaluará:

- Experiencia comprobada,
- Calidad,
- Precio.

Características de la Consultoría

Los expertos serán contratados según las necesidades puntuales de las tecnologías apoyadas, y deberán contar con experiencia comprobada en procesos de transferencia tecnológica y comercialización de nuevas tecnologías.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo ocho meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa y equipo interno en Connect

- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Aceleración de emprendimientos Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente III: Aceleración de tecnologías y startups.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región³⁵, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 36- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias

³⁵ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría (proceso de aceleración)

Proceso de Aceleración : El proceso de aceleración de los emprendedores seleccionados será coordinado y desarrollado por el equipo de Connect Bogotá con el apoyo de mentores y asesores externos especializados. Estos mentores y asesores serán seleccionados por su experticia en el sector o área de necesidad del emprendedor.

Metodología:

El proceso de aceleración a las empresas se realizará bajo la metodología Springboard, la cuál ha sido diseñada por San Diego Connect en California y probada exitosamente en más de 50 regiones del mundo. Esta metodología de aceleración de empresas de base científica o tecnológica en etapa temprana, se basa en el conocimiento colectivo para llevarlas a un siguiente nivel.

De acuerdo a las necesidades de la empresa (diagnóstico inicial) se plantea un plan de trabajo a la medida del equipo emprendedor. En el proceso de aceleración se trabajan aspectos tales como modelos de negocios, estrategia de marketing, estructura financiera, temas legales; entre otros; a través de mentoría grupal (juntas asesoras - paneles) y mentorías uno a uno (capsulas). Es así, que cada equipo cuenta con un mentor líder que los acompaña semana a semana a lo largo del proceso de acompañamiento y mensualmente tiene una junta asesora – panel compuesta por su mentor y al menos dos mentores más quienes complementan la visión del acompañamiento desde diversas perspectivas y ayudan a evaluar el avance del equipo y el cumplimiento de los hitos propuestos al inicio de la mentoría.

Paralelamente, cada equipo emprendedor cuenta con un pool de asesores en diversas especialidades los cuales realizan mentorías personalizadas (capsulas) para profundizar en los temas detectados en el plan de trabajo; algunos de los temas que se pueden abordar son: mercadeo y ventas, aspectos legales y jurídicos, negocios, tecnología, estrategia empresarial, contabilidad y finanzas, comunicaciones, internacionalización, innovación, asesoría en consolidación de equipos, gobierno corporativo y desarrollo de producto en tecnologías transversales entre otros. Estas asesorías serán contratadas con recursos del proyecto.

Fases

Es difícil saber en qué estado llegarán los emprendedores seleccionados, y es posible que no todos los emprendedores requieran un proceso completo de aceleración por su nivel de madurez. A pesar de lo anterior, a continuación se describe el proceso completo de aceleración. Típicamente el proceso de acompañamiento cuenta con 5 fases que están marcadas por el mínimo de paneles que debe pasar el equipo emprendedor (un **panel de entrada y cuatro (4) reuniones o paneles de seguimiento con la junta asesora**), distribuidas durante al menos 20 semanas de acompañamiento, según el plan de trabajo establecido. En el caso en el que el emprendedor no evidencie un resultado positivo o de avance en la presentación ante el comité, se establecerá un plan de mejoramiento en un tiempo definido y se realizará un panel adicional.

En el **primer panel (Intake)**, se revisa el estado actual del emprendimiento y se define la pertinencia del programa para el emprendedor. Se realiza la primera reunión del comité directivo con el objetivo de estructurar el **diagnóstico**, el cual sirve de insumo para definir el **plan de acción/ trabajo** a desarrollar durante el acompañamiento. Esto se acompaña del levantamiento de **indicadores línea base** (número de empleos, nivel de facturación, margen operativo, inversión, alianzas comerciales y estructura de clientes) para establecer los **hitos** que complementan el plan de acción. Lo anterior permite identificar áreas que necesitan fortalecimiento y evaluar el avance del emprendedor al cierre del acompañamiento.

Luego, se establecen los siguientes cuatro **(4) paneles** de seguimiento o junta asesora de: i) modelo de negocio, ii) estrategia de marketing (iii) ventas y consecución de clientes y iv) finanzas; los cuales se realizan cada 3-4 semanas con el fin de hacer seguimiento al avance del emprendimiento en cada una de las áreas. Para cerrar, se desarrolla un panel o comité final (Warmup), en el cual se busca consolidar todo el trabajo realizado durante el acompañamiento y desarrollar un pitch general del emprendimiento ante un comité de inversión o corporativo.

Figura 1. Proceso Springboard



Entre cada uno de los paneles, se busca que haya un espacio de tiempo de trabajo, para la ejecución de las estrategias definidas con los mentores. Es por esto que durante cada mes se apoya al emprendedor a través de **capsulas (mentorias uno a uno)**, las cuales buscan dar un apoyo más focalizado al emprendedor en cada una de las áreas, con seguimiento y guía del mentor líder, quien velará porque el emprendedor no pierda su foco y vaya alcanzando los hitos propuestos al inicio y durante el programa y el soporte de mentores especializados en diversas temáticas.

Paneles o Comité Directivo: Una sesión al mes con una intensidad de 2 horas.

Asesoría Técnica: Sesiones de acuerdo a las necesidades del emprendedor con un tope máximo de 40 horas por equipo.

Talleres: Realización de mínimo un taller por mes.

Servicios

Actividades Principales

- Diagnóstico inicial, revisión del estado actual del emprendimiento donde se evalúan aspectos tales como segmentación, validación del negocio, finanzas, operaciones, mercadeo y ventas, conformación del equipo emprendedor y equipo extendido, entre otros.
- Plan de trabajo, definición de la ruta de acompañamiento al emprendedor donde se establecen los indicadores, objetivos e hitos a alcanzar durante el programa y se identifican las potenciales

barreras para alcanzarlo. Este se valida con el mentor líder y el equipo de mentores de la junta asesora en el primer panel (Intake).

- Juntas asesoras – paneles, cada equipo contará con un encuentro al mes con un equipo extendido de mentores quienes irán validando el logro de los objetivos propuestos y brindan retroalimentación desde diferentes puntos de vista para apoyar el acompañamiento del mentor líder y determinar acciones de mejora en el proceso.
- Mentorías semanales (capsulas), espacios de encuentro uno a uno entre el equipo emprendedor y su mentor líder para hacer seguimiento al progreso de la empresa o sesiones con otros mentores especializados en las temáticas que se hayan priorizado en el plan de trabajo para abordar con el emprendedor.

Informes / Entregables

Según las necesidades de cada emprendedor, se contratarán asesores/mentores expertos en diferentes áreas de aceleración (modelo de negocio, aspectos financieros, de mercado, ventas, consolidación, gobierno corporativos, legales, caso de negocios, entre otros). Para esto se tendrán en cuenta los siguientes entregables:

- Línea base del emprendimiento
- Diagnóstico de necesidades de aceleración de cara al proceso de trabajo con la gran empresa y su reto o proyecto
- Plan de trabajo para la aceleración
- Informe de resultado del proceso de aceleración

Cronograma de Pagos

- 40% al inicio, 30% a la entrega del plan de trabajo de aceleración, 15% contra entrega de avance en el cincuenta por ciento del plan de aceleración y 15% contra entrega del informe de resultados del plan de aceleración.

Calificaciones

Connect Bogotá- Región desarrollará el programa de aceleración y se apoyará en mentores y asesores expertos con las siguientes calificaciones:

- Experiencia previa en mentoría o en participación de consejos directivos, preferiblemente con emprendedores
- Capacidad de mostrar resultados en proceso previos de aceleración
- Empresario, emprendedor, experto sectorial o experto en algún área requerida por el emprendedor

Características de la Consultoría

Se contratarán expertos para acelerar a los emprendedores en las áreas que lo requieran.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: Máximo ocho meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa y equipo interno en Connect
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Diseñador gráfico para piezas y diagramación Términos de Referencia

Colombia

IFD/CTI

Market pull technology transfer as a catalyst for Innovation in Colombia CO-T1475

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

Establecido en 1959, el Banco Interamericano de Desarrollo ("BID" o "Banco") es la principal fuente de financiamiento para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Proporciona préstamos, subvenciones, garantías, asesoramiento sobre políticas y asistencia técnica a los sectores público y privado de sus países prestatarios.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha suscrito una cooperación internacional con Connect Bogotá Región para el desarrollo del proyecto "Transferencia de tecnología desde la demanda como catalizador de la innovación en Colombia". En el marco de dicha cooperación se requiere contratar servicios de consultoría para el desarrollo de las actividades planteadas en el proyecto. Esta consultoría se enmarca en el componente I de Identificación de Necesidades y Retos de Innovación.

El socio principal del proyecto es CONNECT Bogotá-Región³⁷, una organización gestada desde la Alianza Universidad-Empresa-Estado que nació en el 2011 como una corporación sin ánimo de lucro basada en el modelo de Connect San Diego, EEUU (www.connect.org) 38- entidad creada en 1985 y replicada en más de 40 regiones del mundo. Forma parte de la red Global CONNECT (www.globalconnect.ucsd.edu), la cual ofrece a sus miembros información sobre las mejores prácticas en innovación aplicadas en experiencias internacionales exitosas. CONNECT Bogotá-Región articula una red que hoy se consolida como la red de innovación más grande del país integrada por 55 miembros, entre los cuales hay 24 universidades y 31 empresas privadas y otras organizaciones. Sus socios incluyen a la Alcaldía de Bogotá y la Gobernación de Cundinamarca por derecho propio (www.connectbogota.org). La misión de CONNECT Bogotá-Región es conectar para transformar a Bogotá y Cundinamarca en una región innovadora y competitiva. Cuenta con equipos y programas dedicados a la transferencia de tecnología así como de aceleración de emprendimientos de base científico y tecnológico.

La cooperación internacional se enmarca dentro de la Estrategia de Especialización Inteligente de la región Bogotá- Cundinamarca, aprobada por su Comisión Regional de Competitividad, la cual define como una de sus cinco áreas prioritarias la de Biopolo. Este proyecto es estratégico para la misión de Connect ya que le permitirá desarrollar un proceso de innovación abierta novedoso para la región que permitirá validar varias

³⁷ Aunque la cobertura principal de la agencia ejecutora es la región de Bogotá, el proyecto tiene por objetivo generar un modelo que pueda ser replicable para otras regiones del país. Las empresas anclas provendrán de Bogotá y otras regiones de Colombia. Igualmente, los solucionadores podrán venir de Bogotá o de otras regiones de América Latina a través de la plataforma 100OpenStartups, la cual permite a grandes empresas identificar, ranquear y conectarse con las 100 startups más innovadoras en 13 países: http://www.openstartups.org.br/index_es.html.

premisas y generar un modelo que podrá ser replicado en otras regiones de Colombia y de América Latina. En particular el proyecto busca aumentar las tasas de éxito en la transferencia de tecnología al ofrecer un modelo de innovación abierta desde la demanda.

Objetivo(s) de la Consultoría

Diseño de piezas graficas relacionadas a actividades y resultados del proyecto.

Actividades Principales

- Diseñar piezas graficas solicitadas por el equipo coordinador.
- Apoyar en la diagramación de informes con los resultados.

Informes / Entregables

En cuanto a la identificación y estructuración de retos:

- Carpeta digital con las piezas graficas diseñadas.

Cronograma de Pagos

- Según la entrega de piezas solicitadas.

Calificaciones

- Profesional en diseño gráfico, con al menos dos (2) años de experiencia laboral.

Características de la Consultoría

Profesional con al menos dos (2) años de experiencia laboral.

Lugar de trabajo: Bogotá, Colombia.

- Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos y Servicios Externos
- Duración del Contrato: hasta once (11) meses
- Lugar(es) de trabajo: Consultoría Externa
- Líder de División o Coordinador: Fernando Vargas (fvargas@iadb.org), Especialista en Competitividad, Tecnología e Innovación, CTI/CCO

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo a las políticas y procedimientos del Banco. Adicionalmente, los candidatos deberán ser ciudadanos de uno de los países miembros del BID.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el Banco como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, religión, y estatus de VIH/SIDA. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.