## PLAN DE ADQUISICIONES PARA OPERACIONES EJECUTADAS POR EL BID

**País: Regional** | **Agencia Ejecutora: BID** | **UDR: CSD/HUD**

**Número de Proyecto: RG-T3783** | **Nombre del Proyecto: Las ciudades como motores de crecimiento de América Latina y el Caribe y la recuperación post- covid.**

**Periodo cubierto por el Plan: 24 meses** | **Monto Total del Proyecto:** $ 600,000

| Componente | Tipo de Adquisición (1) (2) | Tipo de Servicio (1) (2) | Descripción | Costo estimado del contrato (US$) | Método de Selección (2) | Tipo de Contrato | Fuente de Financiamiento y Porcentaje | | | | Fecha estimada del anuncio de adquisiciones | Fecha estimada del inicio de contrato | Duración estimada del contrato | Comentarios |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | | | IDB/MIF | | Otro Donante Externo | | | | | |
| | | | | | | | Monto | % | Monto | % | | | | |
| Componente 1 | A. Servicio de Consultoría | Firma Consultora (GN-2765) | Consultoría 1:Productividad en las ciudades.Análisis de costos de transacción, índice de productividad, análisis de los principales sistemas económicos de las ciudades en la región. | $ 250,000 | SCS | Suma Alzada | $ 250,000 | 38% | $ - | 0% | 1-Nov-20 | 1-Dec-20 | 4 meses | |
| Componente 2 | A. Servicio de Consultoría | Firma Consultora (GN-2765) | Consultoria 2: Financiamiento en las ciudades. Revisión de los marcos normativos, análisis de los ingresos de las ciudades y las diferentes fuentes de financiamiento. | $ 250,000 | SCS | Suma Alzada | $ 250,000 | 38% | $ - | 0% | 1-Nov-20 | 1-Dec-20 | 4 meses | |
| Componente 3 | A. Servicio de Consultoría | Firma Consultora (GN-2765) | Consultoria 3: Publicación | $ 50,000 | SCS | Suma Alzada | $ 50,000 | 12% | $ - | 0% | 1-Feb-21 | 30-Mar-21 | 3 meses | |
| Componente 3 | C. Servicio de no Consultoría | Compra Corporativa (GN-2303) | Talleres y foros de diseminación | $ 50,000 | SCS | Suma Alzada | $ 50,000 | 12% | $ - | 0% | 2-Jan-20 | 1-Dec-20 | | Los talleres a llevarse a cabo serían virtuales y este rubro financiaría la interpretación y el diseño de la imagen digital del taller. en caso de que se pueda hacer presenciales, este rubro financiaria los gatos de boletos y perdiem. |
| **Preparado por:** | **TL** | | **TOTALES** | **$ 600,000** | | | **$ 600,000** | **100%** | **$ -** | **0%** | | | | |

(1) Se recomienda el agrupamiento de adquisiciones de naturaleza similar, tales como publicaciones, viajes, etc. Si hubiesen grupos de contratos individuales similares que van a ser ejecutados en distintos períodos, éstos pueden incluirse de forma agrupada bajo un solo rubro, con una explicación en la columna de comentarios indicando el valor promedio individual y el período durante el cual serían ejecutados. Por ejemplo: en un proyecto de promoción de exportaciones que incluye viajes para participar en ferias, se incluiría un ítem que diría “Pasajes aéreos Ferias", el valor total estimado en US$5 mil y una explicación en la columna Comentarios: “Este es un agrupamiento de aproximadamente 4 pasajes para participar en ferias de la región durante el año X y X1".

(2) (i) Consultor Individual: CCI: Calificación Consultor Individual; SD: Selección Directa o de Fuente Única. Proceso de selección debe ser de acuerdo con la AM-650.

(2) (ii) Firma Consultora: Según GN-2765-1, Métodos de seleccion para Firmas Consultoras en operaciones ejecutadas por el Banco con: Selección de Fuente Única (SD); Selección Competitivo Simplificado (<250K) (SCS); Seleccion Competitiva Integral (>250K) (SCI); y Convenio Marco - Orden de Tarea (TO). Todos los procesos de selección de firmas consultoras bajo esta política deben utilizar el módulo en Convergencia.

(2) (iii) Bienes: Según GN-2765-1, par. A.2.2.c: "las adquisiciones de bienes y servicios conexos, salvo cuando tales bienes y servicios sean necesarios para conseguir los objetivos del trabajo operativo que ejecute el Banco y estén incluidos en el contrato de servicios de consultoría y representen menos del 10% del valor de dicho contrato".