



SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

Durante el primer semestre de proyecto podemos destacar lo siguiente:

- La incorporación de 19 nuevos socios a la Cooperativa, 15 hombres y 4 mujeres, la meta para mayo 2018 es de 25, 60% de cumplimiento en el resultado 1.5
- Ingreso de 2 profesionales a la cooperativa que apoyarán el buen desarrollo del proyecto, un en tema de contables y de crédito y el otro en la asistencia técnica en terreno.
- Difusión dentro de los socios del inicio del proyecto con el FOMIN y las posibilidades de nuevos financiamientos y apoyo técnico para nuestros socios.

Algunos retrasos se presentaron por la inexperiencia en la preparación de términos de referencia para la contratación de profesionales, esto se mejorará con el apoyo de ejemplos y capacitación del equipo por parte de la oficina del FOMIN en Chile

Para el segundo semestre se deben lograr el cumplimiento de 5 hitos, **H1** Fortalecimiento Institucional, **H2** Sistema de monitoreo del proyector, **H3** Manual de procedimientos y Laboratorio, **H4** Actualización de Reglamento de crédito y **H5** Diseño página web.

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

El proyecto presenta debilidades de comunicación y gestión del cronograma que se buscara fortalecer durante 2017

SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

Indicadores	Línea de base		Intermedio 1	Intermedio 2	Intermedio 3	Planificado	Logrado	Estado
	0	10				20	0	
Fin: Contribuir al incremento de los ingresos de 250 socios de COOPEUMO.	I.1 Incremento porcentual promedio de ingresos netos anuales generados por la producción y venta de ciruelas, miel (comercio justo) y otros rubros que han recibido asistencia técnica de COOPEUMO	May. 2016	May. 2018			May. 2019		
	I.2 Número de productores participantes con incrementos de ingresos netos anuales en al menos 10%	200	225			250	0	
	I.3 Volúmenes vendidos (local y exportados) por COOPEUMO de miel a mercados convencionales y/o comercio justo	May. 2016	May. 2018			May. 2019		
	I.4 Volúmenes vendidos (local) por COOPEUMO de ciruela a mercados convencionales y/o comercio justo.	21000	63000			126000	0	
	I.5 Volúmenes vendidos (exportados) por COOPEUMO de ciruela a mercados convencionales y/o comercio justo.	May. 2016	Jul. 2018			May. 2019		
Propósito: Pequeños productores acceden a financiamiento de enlace de mediano plazo para la adquisición de insumos y activos productivos que ayuden a elevar su productividad	R.1 Número de productores con acceso a financiamiento de enlace para exportaciones, capital de trabajo y equipamiento con el proyecto.	20000	60000			100000	0	
	R.2 Valor total de la cartera activa del proyecto en crédito productivo de corto y mediano plazo, en miles de US\$	May. 2016	May. 2018			May. 2019		
	R.3 Aumento promedio de la productividad de productores que reciben crédito productivo de corto y mediano plazo y asistencia técnica de	20000	60000			100000	0	
		May. 2016	May. 2018			May. 2019		

COOPEUMO.		May. 2018	May. 2019
R.4	Número de clientes o mercados de exportación	3 May. 2016	4 May. 2018
R.5	Número de nuevos socios de COOPEUMO	0 May. 2018	25 May. 2019
			50 Dic. 2016

Componente 1: Generación de capacidades de post-cosecha y calidad para la exportación

Peso: 35%

Clasificación: Satisfactorio

C1.11	Capacidades instaladas en COOPEUMO y productores para el manejo de fruta post cosecha	0	20 May. 2018
C1.12	Laboratorio de Control de calidad implementado	0	1 May. 2018
C1.13	Sistema de Trazabilidad para ciruelas implementado y operando	0	1 May. 2018
C1.14	Estudio sobre desarrollo de nuevos productos con valor agregado desarrollado	0	1 May. 2019

Componente 2: Fortalecimiento de la Gestión de manejo crediticio

Peso: 35%

Clasificación: Satisfactorio

C2.11	Modelo de Gestión de Crédito diagnosticado y con mejoras implementadas	0	1 May. 2018
C2.12	Sistema informático de cobranzas adaptado a mejoras	0	1 May. 2018

Componente 3: Gestión de conocimiento, atracción de clientes internacionales y mejora de plataforma web para socios

Peso: 30%

Clasificación: Satisfactorio

C3.11	Giras comerciales de prospección de mercado realizadas	0	4 May. 2018
C3.12	Socios de COOPEUMO capacitados en asociatividad y cooperativismo	0	60 May. 2018
C3.13	Plataforma Web COOPEUMO mejorada y con intranet operando	0	60 May. 2018
			100 May. 2019
			1 May. 2017

Hitos	Planificado	Fecha Vencimiento	Logrado	Fecha en que se logró	Estado
H0	Condiciones previas	6	Nov. 2016	6	Logrado
H1	[*] Manual de procesos control de calidad laboratorio documentado, validado por Consejo de Administración de Coopeumo y con los equipos requeridos para la implementación del laboratorio.	1	Feb. 2017		
H2	Diagnóstico y Plan de Acción de actualización Reglamento de Crédito, aprobado por Consejo de Administración de Coopeumo	1	May. 2017		
H3	Sitio Web para socios de Coopeumo operativo	1	May. 2017		
H4	[*] Sistema de Monitoreo del Proyecto diseñado y en implementación con información de línea de base	1	May. 2017		
H5	Consultoría fortalecimiento institucional contratada e informe 1 de diagnóstico aprobado	1	Jun. 2017		
H6	Diseño Modulo de Cobranza 2.0 aprobado	1	Jul. 2017		
H7	Nuevo Reglamento de Crédito publicado	1	May. 2018		

[*] Indica que el hito ha sido reformulado

FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO

- [X] Capacidad institucional de la Agencia Ejecutora
- [X] Dificultades en adquisiciones
- [X] Falta de un sistema de seguimiento y evaluación
- [X] Demoras en el cumplimiento de condiciones contractuales

SECCIÓN 4: RIESGOS

RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO

	Nivel	Acción de mitigación	Responsable
1. Fenómenos climatológicos: El primer riesgo es el impacto que podrían tener los posibles fenómenos climatológicos en los niveles esperados de productividad de los productores y en la accesibilidad de las zonas de producción, afectando así la comercialización del producto y la logística operativa de COOPEUMO con sus socios en el campo. Todo esto podría afectar negativamente en la recuperación de la cartera colocada.	Media	Aunque este riesgo no es controlable, COOPEUMO coloca sus créditos a productores con una variedad de productos con áreas geográficas tanto altas como bajas, lo cual ayuda a diversificar la cartera y reducir este riesgo. Por otro lado, cuenta con técnicos de campo, quienes asesoran a los productores y pueden tener un control más directo de prevención de desastres.	Invitado Proyecto
2. Riesgo operativo de crédito. Existe el riesgo que COOPEUMO entre en problemas de cartera en mora si no aplica correctamente sus políticas y procedimientos de análisis, aprobación y seguimiento de crédito.	Media	Los principales mitigantes incluyen la experiencia del Responsable del área de crédito en la gestión de cartera, y la asistencia técnica que COOPEUMO recibirá con la Cooperación Técnica para fortalecer todos los aspectos claves de su gestión de la cartera, y el compromiso de los socios, el Gerente y los Directivos de COOPEUMO de mantener los buenos resultados de gestión de la cartera alcanzados en los últimos años.	Invitado Proyecto
3. Aversión a la innovación de parte de los productores: Como todo proceso de innovación tecnológica, existe el riesgo que por la fuerte tradición de la producción tradicional en la zona, no se identifica un número suficiente de socios dispuestos a hacer el cambio a una producción más tecnificada.	Media	Los mitigantes incluyen la fidelización de los socios con las actividades promovidas por COOPEUMO, la promoción de los productos entre las comunidades meta y sus beneficios económicos para los socios, la asistencia técnica en campo y el propio diseño del producto crediticio en condiciones atractivas a los socios.	Invitado Proyecto
4. Riesgo del precio de la miel y de la ciruela:	Media	Si bien es muy difícil mitigar este riesgo, COOPEUMO trabaja con	Invitado Proyecto

Una fuerte caída del precio en estos rubros en el mercado global podría deteriorar la situación financiera de COOPEUMO.

socios que trabajan varios rubros además de la ciruela deshidratada y la miel. De igual forma monitorea permanentemente las tendencias de los precios de los principales productos de sus socios y está en contacto permanente con sus socios productores y empresas compradores. Esto le permite ajustar sus proyecciones y precios de compras de sus socios, contratos con compradores y de colocación de créditos, con el fin de ajustar sus flujos, costos e ingresos previstos de cara a las fluctuaciones de precio.

5. Riesgo cambiario: COOPEUMO recibirá el préstamo del BID/FOMIN en dólares americanos, pero presta a sus socios en Pesos Chilenos. Una devaluación estrepitosa de la moneda nacional podría crear dificultades para COOPEUMO, al recibir el capital e intereses de los créditos colocados en moneda local pero amortizando su préstamo al BID en dólares, el cual podría comprometer su capacidad de repagar el préstamo al Banco.

Baja

COOPEUMO actualmente se encuentra analizando las siguientes opciones para mitigar este riesgo: Forwards de dólares y pólizas de seguros de tipo de cambio

Invitado Proyecto

NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO: Media **NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:** 6 **RIESGOS VIGENTES:** 6 **RIESGOS NO VIGENTES:** 0 **RIESGOS MITIGADOS:** 0

SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: MP - Muy Probable

FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

[No se reportaron factores para este periodo]

Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:

Las acciones realizadas a la fechas para garantizar la sostenibilidad del proyecto son:

- 1.-Difusión de los objetivos y alcances del proyecto dentro de los socios de la Cooperativa.
 - 2.-Reuniones de coordinación con el Consejo de Administración de la Cooperativa y su equipo de profesionales.
- Lo anterior, sumado al conocimiento de la realidad agrícola que tiene el equipo de profesionales de la Cooperativa (47 años) y la claridad del real impacto que este puede tener en sus socios, permitirán la sostenibilidad del proyecto.

SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

1. Prepara términos de referencia nos ha resultado algo dificultoso, esto por el escaso uso de ellos a la hora de postular a las instituciones de fomento en Chile, las que no los exigen, con el apoyo de ejemplos proporcionados por la oficina del BID hemos podido dar cumplimiento a estos. La utilización de términos de referencia nos permitirá tener claridad del producto esperado para las actividades contratadas para este y otros proyectos de la Cooperativa.

Relativo a
Implementation

Autor
Quintanilla, Jorge Mauricio