





## SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

### Resumen del desempeño del proyecto desde el inicio

Actualmente el proyecto está en el segundo año de ejecución.

La selección de startups del segundo año se ha realizado con éxito. Con algunos procesos de selección, principalmente en Brasil, aún en proceso.

Las conferencias están agendadas para fines de 2018. Y la actualización de las alianzas, financiamiento y número de usuarios también se estará actualizando a fines de 2018 en el próximo reporte, dado que solemos recopilar y consolidar esta información con esta periodicidad.

Somos altamente optimistas que se cumplirán las metas para este año. Hemos encontrado dificultades llegando al número de startups aceleradas ya que esto a veces admite que aceptemos startups que no están al mismo nivel del esperado por grandes empresas o fondos de inversión, lo cual puede generar expectativas falsas a la hora de comunicar la oportunidad de Fintech & Agtech en Latinoamérica.

Asimismo se nos han estado acercando startups de mayor nivel en algunos casos ya que el programa de aceleración les ofrece una plataforma de go-to market y expansión comercial muy efectiva.

### Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

*Los principales logros que ha tenido el Programa de aceleración de NXTPLabs a la fecha ha sido: i) 76 startups de Fintech y 44 startups de Agtech aceleradas, ii) 23 de ellas han generado alianzas con grandes empresas y corporaciones para la validación del modelo de negocio, venta de servicios u obtención de inversiones, iii) 15 han levantado financiamiento, iv) las que finalizaron el programa de aceleración tienen más de 200,000 usuarios y sv( se han generado 286 puestos de trabajos.*

*Los principales riesgos han sido identificados por NXTPLabs y vienen siendo monitoreados. Las perspectivas son positivas en cuanto al logro de los objetivos.*

*Los principales desafíos para el futuro es: i) encontrar startups prontas para el proceso de aceleración y ii) seguir consolidando los vínculos con los potenciales clientes o inversores de estas compañías.*

### Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

Actualmente el proyecto está en el segundo año de ejecución.

La selección de startups del segundo año se ha realizado con éxito. Con algunos procesos de selección, principalmente en Brasil, aún en proceso.

Las conferencias están agendadas para fines de 2018. Y la actualización de las alianzas, financiamiento y número de usuarios también se estará actualizando a fines de 2018 en el próximo reporte, dado que solemos recopilar y consolidar esta información con esta periodicidad.

Somos altamente optimistas que se cumplirán las metas para este año. Hemos encontrado dificultades llegando al número de startups aceleradas ya que esto a veces admite que aceptemos startups que no están al mismo nivel del esperado por grandes empresas o fondos de inversión, lo cual puede generar expectativas falsas a la hora de comunicar la oportunidad de Fintech & Agtech en Latinoamérica.

Asimismo se nos han estado acercando startups de mayor nivel en algunos casos ya que el programa de aceleración les ofrece una plataforma de go-to market y expansión comercial muy efectiva.

#### Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

### SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

| Indicadores  |                  | Línea de base   | Intermedio 1      | Intermedio 2 | Intermedio 3          | Planificado | Logrado   | Estado    |
|--|------------------|---|-------------------|--------------|-----------------------|-------------|-----------|-----------|
| <b>Fin:</b> Contribuir al desarrollo de las startups en Fintech y Agtech en Argentina, Chile, Colombia y Uruguay   | I.1              | numero de empleos   | 0                 |              |                       |             | 1000      | 286       |
|  |                  |   |                   |              |                       |             | Ago. 2019 | Dic. 2017 |
| <b>Propósito:</b> Acelerar startups de Fintech y Agtech, promoviendo y escalando innovaciones disruptivas enfocadas en reducir la brecha de acceso a productos y servicios financieros y lograr producciones agrícolas más eficientes y sostenibles. | R.1              | Número de startups Fintech y Agtech aceleradas que establecen alianzas con grandes empresas o corporaciones para validación del modelo de negocio, venta de productos , servicios u obtención de inversiones. | 0                 | 15           | 42                    |             | 84        | 23        |
|  |                  |   | Ago. 2017         | Ago. 2018    | Ago. 2019             |             | Ago. 2020 | Jun. 2018 |
|  | R.2              | Número de startups Fintech y Agtech que levantan financiamiento   | 0                 | 7            | 32                    |             | 62        | 15        |
|  |                  |   | Ago. 2017         | Ago. 2018    | Ago. 2019             |             | Ago. 2020 | Jun. 2018 |
|  | R.3              | Numero de personas usuarias de los productos y servicios ofertados por las startups Fintech y Agtech  | 0                 |              |                       |             | 126000    | 209773    |
|  |                  | Ago. 2017   |                   |              |                       | Ago. 2020   | Jun. 2018 |           |
| <b>Componente 1:</b> Aceleración de FinTech<br><b>Peso:</b> 59%<br><b>Clasificación:</b> Satisfactorio   | C1.I1            | Número de startups Fintech que completan el programa de aceleración (participacion en 75% de actividades)   | 0                 | 35           | 75                    |             | 126       | 76        |
|  |                  |   | Ago. 2017         | Ago. 2018    | Ago. 2019             |             | Ago. 2020 | Jun. 2018 |
|  | C1.I2            | Número de emprendedores de los equipos fundadores de las startups Fintech que son capacitados al haber participado del Programa de Aceleración  | 0                 | 70           | 150                   |             | 252       | 190       |
|  |                  |   | Ago. 2017         | Ago. 2018    | Ago. 2019             |             | Ago. 2020 | Jun. 2018 |
|  | C1.I3            | Número de personas que participan en Conferencias de Fintech  | 0                 | 450          | 900                   |             | 1350      | 490       |
|  |                  | Ago. 2017   | Ago. 2018         | Ago. 2019    |                       | Ago. 2017   | Jun. 2018 |           |
| <b>Componente 2:</b> Aceleración de AgTech<br><b>Peso:</b> 41%<br><b>Clasificación:</b> Satisfactorio  | C2.I1            | Número de startups Agtech que completan el programa de aceleración (75% de asistencia)  | 0                 | 20           | 50                    |             | 84        | 44        |
|  |                  |   | Ago. 2017         | Ago. 2018    | Ago. 2019             |             | Ago. 2020 | Jun. 2018 |
|  | C2.I2            | Número de emprendedores de los equipos fundadores de las startups que han sido capacitados en el programa de aceleración de AgTech  | 0                 | 40           | 100                   |             | 168       | 96        |
|  |                  |   | Ago. 2017         | Ago. 2018    | Ago. 2019             |             | Ago. 2020 | Jun. 2018 |
|  | C2.I3            | Número de personas que participan en las conferencias internacionales de AgTech   | 0                 | 250          | 500                   |             | 750       | 300       |
|  |                  | Ago. 2017   | Ago. 2018         | Ago. 2019    |                       | Ago. 2020   | Jun. 2018 |           |
| Hitos  |                  | Planificado   | Fecha Vencimiento | Logrado      | Fecha en que se logró | Estado      |           |           |
| H1   | Conditions Prior | 9   | Feb. 2018         | 9            | Sep. 2017             | Logrado     |           |           |

#### FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO

[No se reportaron factores para este periodo]

### SECCIÓN 4: RIESGOS

#### RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO

|   | Nivel | Acción de mitigación   | Responsable   |
|---|-------|--|---------------|
| 1. Dificultades para que las Agtech escalen sus negocios  | High  | Busqueda de actores locales para hacer partnerships  | Project Guest |
| 2. Escaso interés de potenciales socios corporativos de la industria del agro   | High  | Realizar alianzas con corporaciones locales, en lugar de globales, donde se tiene in dialogo más directo con los tomadores de decisiones   | Project Guest |
| 3. Bajo nivel de participación de startups con soluciones innovadoras en FinTech y AgTech   | Media | - Realizar convocatorias reginales en búsqueda de pipeline<br>- En el caso de Fintech donde existe mayor competencia, ir hacia nichos de Mercado como por ejemplo criptomonedas y seguros. | Project Guest |
| 4. Escaso interés de potenciales socios corporativos de la industria financiera para participar en el pProyecto   | Media | Generacion de alianzas y fideicomiso para inversion en Argentina   | Project Guest |
| <b>NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO:</b> Media <b>NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:</b> 4 <b>RIESGOS VIGENTES:</b> 4 <b>RIESGOS NO VIGENTES:</b> 0 <b>RIESGOS MITIGADOS:</b> 0 |       |  |               |

### SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: P - Probable

#### FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

*[No se reportaron factores para este período]*

#### Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:

Durante el primer semestre de 2018 el equipo ejecutor ha trabajado principalmente en acercarse a potenciales sponsors de los programas de aceleración. Esto ha resultado en más vínculos comerciales que permiten la sustentabilidad económica del proyecto en el largo plazo. Las principales alianzas generadas en este semestre han sido con Scotiabank, Sura Seguros, AWS, Cosmotel, IFC, FiberCorp, Granja Tres Arroyos, Prosegur, IBM, Scotiabank, YPF, BNP Paribas, Dow Agrosciences, Heineken, Microsoft, Banco Macro, INTA, Banco BMG, Consensus, entre otros. La mayoría de estas alianzas se enfocan en ahorrar la curva de aprendizaje a los equipos de innovación de grandes empresas para empezar a trabajar con startups relevantes para sus desafíos de innovación y/o estrategia de inversión corporativa en capital emprendedor (Corporate Ventures). Generalmente este tipo de alianzas se basan en tres propuestas de valor que se pueden resumir de la siguiente manera: VER (Identificar startups aptas a su estrategia), APRENDER (capacitación a su equipo de trabajo para que participen como mentores de startups y aprendan a trabajar con estas para acceder a mejores resultados) e INVERTIR (utilizar bue

### SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

|   | Relativo a | Autor                       |
|---|------------|-----------------------------|
| 1. Cuando se diseñó esta operación se visualizó como una combinación de cooperación técnica y cooperación técnica de recuperación contingente. Al no tener como aceleradora un modelo de ingresos genuinos para realizar la devolución del componente de recuperación contingente, se estaba utilizando un instrumento no adecuado. Antes de decidir cuál será el instrumento financiero a utilizar por parte del FOMIN es importante entender el modelo de negocios de la contraparte. | Design     | Castillo Leska, Ana [FOMIN] |