

Consultoría 1 - Estudio sectorial de bienes tradicionales

Hacia una nueva era de la inversión y comercio exterior paraguay: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial.

Consultor

Contexto de la búsqueda: El Banco Interamericano de Desarrollo (“BID” o “Banco”) es la fuente de financiamiento más importante para el desarrollo regional en América Latina y el Caribe. El BID tiene una Oficina de País en cada uno de los 26 países prestatarios, cuyas principales responsabilidades son: a) Desarrollar una estrecha relación de diálogo con las instituciones del sector público y privado para identificar las necesidades de desarrollo del país de acuerdo a la demanda y su contexto; 2) Desarrollar, implementar y monitorear las estrategias regionales del Banco en el país; c) Formular y coordinar el diseño y ejecución de proyectos; d) Supervisar los plazos de ejecución de los programas operacionales del país y la región y medir el rendimiento de los sectores y servicios de soporte.

El BID ofrece a profesionales con altos estándares de excelencia la oportunidad de apoyar el diseño y la implementación de variadas iniciativas de desarrollo a través de la aplicación de sus conocimientos técnicos, su capacidad de análisis y su orientación al servicio.

La misión del equipo: La División de Comercio e Inversión (TIN por sus siglas en inglés) del Banco, de la Vicepresidencia de Sectores y Conocimiento, realiza investigaciones, brinda recomendaciones de política y asistencia técnica, y realiza operaciones financieras a través de donaciones y préstamos con el objetivo de fortalecer la capacidad de los países de América Latina y el Caribe en las áreas de comercio e integración.

Antecedentes: La presente consultoría se enmarca en la cooperación técnica “Hacia una nueva era de la inversión y del comercio exterior Paraguay: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial” (PR-T1331), cuyo propósito es apoyar al Ministerio de Industria y Comercio (MIC) y a la Dirección de Aduanas de Paraguay en materia de facilitación comercial, promoción de exportaciones y atracción de inversiones. Los objetivos específicos son apoyar en el diseño e implementación de: (i) un plan de acción para mejorar la institucionalidad e instrumentos de promoción del comercio e inversiones del país; y (ii) de medidas de facilitación comercial y de atracción de inversiones tales como una Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) y una Ventanilla Única de Inversiones (VUI).

La División TIN desea contratar una Consultoría en tareas de análisis de **Estudio Sectorial de Bienes Tradicionales**, en el marco de la reestructuración de las estrategias e institucionalidad de promoción de exportaciones y atracción de

inversiones.

El crecimiento de la economía paraguaya se ha mantenido saludable en los últimos años. Si bien, como en el resto del mundo, la deuda y la inflación han aumentado en los últimos dos años de pandemia, estos datos siguen en parámetros acotados en comparación con el resto de Latinoamérica y el Caribe (LAC). Sin embargo, las exportaciones totales de bienes y servicios en la economía paraguaya han tenido un comportamiento oscilante en la última década y el valor agregado extranjero incorporado en las exportaciones paraguayas sigue siendo inferior al promedio de LAC. Lo anterior refleja la necesidad de continuar trabajando en la inserción internacional del país en cadenas regionales y globales de valor.

En lo que respecta a la inversión, se puede apreciar que los flujos de IED están volviendo a valores de mediados de los años 00, con lo cual se hace patente el término un ciclo de alta IED, el cual tuvo su *peak* el año 2012 con un flujo de US\$ 724 millones. Considerando que la IED es una fuente de financiamiento externo privado estable, su relación con el comercio exterior y su inserción en cadenas globales de valor resulta fundamental continuar trabajando en la atracción de inversiones.

De este modo, existen oportunidades de mejora considerando el insuficiente branding y posicionamiento de la marca país a nivel global, además de la necesidad de fortalecimiento de las acciones de atracción de inversiones y de promoción de exportaciones en base a lineamientos estratégicos.

Objetivo de la consultoría: La consultoría tendría por objeto elaborar estudio sectorial para el sector de bienes tradicionales que actualice la información disponible, identifique nichos de mercado, cuellos de botella, restricciones activas, evalúe la complejidad económica e identifique oportunidades para la inserción en cadenas de valor globales. Adicionalmente, se requiere que proponga soluciones aplicables a la realidad del país con el fin de aumentar las exportaciones e inversiones en el sector.

Lo que harás:

- Identificar restricciones activas y cuellos de botella en la producción, crecimiento e internacionalización del sector de bienes tradicionales, considerando el valor estratégico y potencial para catalizar la internacionalización e inserción en cadenas de valor globales.
- Estimar la complejidad económica del rubro de los bienes tradicionales en Paraguay de forma que se vea reflejada la diversidad productiva del sector.
- Identificar oportunidades para la inserción en cadenas de valor globales dentro del sector de bienes tradicionales.
- Identificar productos del sector con potencialidad de crecimiento y de internacionalización que no hayan sido explotados. La identificación de estos deberá basarse en criterios tales como valor agregado, enfoque exportador, análisis de complejidad basado en la proximidad y análisis de complejidad basado en la densidad de productos.

- Identificar políticas requeridas para potenciar la internacionalización de productos clave del sector.
- Realizar propuestas operativas que tengan sentido desde las perspectivas del diagnóstico, la realidad local y la factibilidad de tener buenas soluciones para aumentar las exportaciones e inversiones en el sector.

Entregables: El consultor deberá presentar los siguientes productos:

- **Entregable 1.** Primer informe con análisis de complejidad económica y situación del sector de bienes tradicionales dentro del país.
- **Entregable 2.** Segundo informe que incluya la identificación de productos e industrias con potencialidad de crecimiento y de internacionalización que aún no hayan sido explotados. Así mismo, que identifique oportunidades para la inserción en cadenas de valor globales.
- **Entregable 3.** Tercer informe que incluya el análisis de restricciones activas y cuellos de botella en la producción, crecimiento e internacionalización del sector de bienes tradicionales que tengan valor estratégico. También se debe incluir la identificación de políticas requeridas para potenciar la internacionalización de productos clave y propuestas operativas con factibilidad de tener buenas soluciones para aumentar las exportaciones e inversiones en el sector.

Cronograma de pagos: El pago se realizará:

- Un 20% contra la firma del contrato
- Un 20% contra la entrega y aprobación del Primer informe
- Un 20 % contra entrega y aprobación del Segundo informe
- Un 40% contra entrega y aprobación del Tercer informe

Lo que necesitarás:

- **Ciudadanía:** Eres ciudadano/a de Paraguay o ciudadano/a de uno de nuestros 48 países miembros con permiso legal o de residencia para trabajar en Paraguay.
- **Consanguinidad:** no tienes familiares (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el Grupo del BID.
- **Educación y Experiencia:**
 - Formación Profesional Universitario en carreras de economía, ingeniería, comercio, tecnologías de la información, o similar. Preferentemente con estudios de maestría.
 - Al menos 5 años de experiencia relevante a los objetivos de la consultoría.
 - Conocimiento y experiencia en materia de políticas de desarrollo productivo, comercio exterior, competitividad y/o integración económica.
 - Experiencia en consultorías con objetivos similares representa una

ventaja comparativa.

- Idiomas: español e inglés.

- **Competencias generales y técnicas:** Habilidad analítica y solución de problemas, Capacidad para planificar y organizar, Proactividad, Fluida y adecuada comunicación oral y escrita, Buen relacionamiento interpersonal, habilidades para el trabajo en equipo.

Los niveles de formación y experiencia técnica demostrada en los antecedentes del candidato deben ser suficientes para el desarrollo de las tareas para las cuales será contratado.

Resumen de la oportunidad:

- **Tipo de contrato y modalidad:** PEC
- **Duración del contrato:** 4 meses
- **Fecha de inicio:** mayo de 2023
- **Persona responsable:** Mikael Larsson, Especialista Líder del Sector (INT/TIN).

Nuestra cultura: Trabajando con nosotros, estarás rodeada por un grupo diverso de expertos en todo tipo de campos de desarrollo, incluyendo transporte, salud, género y diversidad, comunicaciones y más.

Sobre nosotros: En el Banco Interamericano de Desarrollo, estamos dedicados a mejorar vidas. Desde 1959, hemos sido una fuente importante de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Sin embargo, hacemos más que prestar. Nos asociamos con nuestros 48 países miembros para proporcionar a América Latina y el Caribe investigaciones de vanguardia sobre temas de desarrollo relevantes, asesoramiento de políticas para informar sus decisiones y asistencia técnica para mejorar la planificación y ejecución de proyectos. Para ello, necesitamos personas que no sólo tengan las habilidades adecuadas, sino que también sean apasionadas por mejorar vidas.

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo con las políticas y procedimientos del Banco.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el BID, BID Invest, o FOMIN como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, y religión. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Consultoría 2 - Estudio sectorial de recursos naturales

Hacia una nueva era de la inversión y comercio exterior paraguayo: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial.

Consultor

Contexto de la búsqueda: El Banco Interamericano de Desarrollo (“BID” o “Banco”) es la fuente de financiamiento más importante para el desarrollo regional en América Latina y el Caribe. El BID tiene una Oficina de País en cada uno de los 26 países prestatarios, cuyas principales responsabilidades son: a) Desarrollar una estrecha relación de diálogo con las instituciones del sector público y privado para identificar las necesidades de desarrollo del país de acuerdo a la demanda y su contexto; 2) Desarrollar, implementar y monitorear las estrategias regionales del Banco en el país; c) Formular y coordinar el diseño y ejecución de proyectos; d) Supervisar los plazos de ejecución de los programas operacionales del país y la región y medir el rendimiento de los sectores y servicios de soporte.

El BID ofrece a profesionales con altos estándares de excelencia la oportunidad de apoyar el diseño y la implementación de variadas iniciativas de desarrollo a través de la aplicación de sus conocimientos técnicos, su capacidad de análisis y su orientación al servicio.

La misión del equipo: La División de Comercio e Inversión (TIN por sus siglas en inglés) del Banco, de la Vicepresidencia de Sectores y Conocimiento, realiza investigaciones, brinda recomendaciones de política y asistencia técnica, y realiza operaciones financieras a través de donaciones y préstamos con el objetivo de fortalecer la capacidad de los países de América Latina y el Caribe en las áreas de comercio e integración.

Antecedentes: La presente consultoría se enmarca en la cooperación técnica “Hacia una nueva era de la inversión y del comercio exterior Paraguayo: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial” (PR-T1331), cuyo propósito es apoyar al Ministerio de Industria y Comercio (MIC) y a la Dirección de Aduanas de Paraguay en materia de facilitación comercial, promoción de exportaciones y atracción de inversiones. Los objetivos específicos son apoyar en el diseño e implementación de: (i) un plan de acción para mejorar la institucionalidad e instrumentos de promoción del comercio e inversiones del país; y (ii) de medidas de facilitación comercial y de atracción de inversiones tales como una Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) y una Ventanilla Única de Inversiones (VUI).

La División TIN desea contratar una Consultoría en tareas de análisis de **Estudio Sectorial de Recursos Naturales**, en el marco de la reestructuración de las estrategias e institucionalidad de promoción de exportaciones y atracción de inversiones.

El crecimiento de la economía paraguaya se ha mantenido saludable en los últimos años. Si bien, como en el resto del mundo, la deuda y la inflación han aumentado en los últimos dos años de pandemia, estos datos siguen en parámetros acotados en comparación con el resto de Latinoamérica y el Caribe (LAC). Sin embargo, las exportaciones totales de bienes y servicios en la economía paraguaya han tenido un comportamiento oscilante en la última década y el valor agregado extranjero incorporado en las exportaciones paraguayas sigue siendo inferior al promedio de LAC, Lo anterior

refleja la necesidad de continuar trabajando en la inserción internacional del país en cadenas regionales y globales de valor.

En lo que respecta a la inversión, se puede apreciar que los flujos de IED están volviendo a valores de mediados de los años 00, con lo cual se hace patente el término un ciclo de alta IED, el cual tuvo su peak el año 2012 con un flujo de US\$ 724 millones. Considerando que la IED es una fuente de financiamiento externo privado estable, su relación con el comercio exterior y su inserción en cadenas globales de valor resulta fundamental continuar trabajando en la atracción de inversiones.

De este modo, existen oportunidades de mejora considerando el insuficiente branding y posicionamiento de la marca país a nivel global, además de la necesidad de fortalecimiento de las acciones de atracción de inversiones y de promoción de exportaciones en base a lineamientos estratégicos.

Objetivo de la consultoría: La consultoría tendría por objeto elaborar estudio sectorial para el sector de recursos naturales que actualice la información disponible, identifique nichos de mercado, cuellos de botella, restricciones activas, evalúe la complejidad económica e identifique oportunidades para la inserción en cadenas de valor globales. Adicionalmente, se requiere que proponga soluciones aplicables a la realidad del país con el fin de aumentar las exportaciones e inversiones en el sector.

Lo que harás:

- Identificar restricciones activas y cuellos de botella en la producción, crecimiento e internacionalización del sector de recursos naturales, considerando el valor estratégico y potencial para catalizar la internacionalización e inserción en cadenas de valor globales.
- Estimar la complejidad económica del rubro de los bienes tradicionales en Paraguay de forma que se vea reflejada la diversidad productiva del sector.
- Identificar oportunidades para la inserción en cadenas de valor globales dentro del sector de recursos naturales.
- Identificar productos del sector con potencialidad de crecimiento y de internacionalización que no hayan sido explotados. La identificación de estos deberá basarse en criterios tales como valor agregado, enfoque exportador, análisis de complejidad basado en la proximidad y análisis de complejidad basado en la densidad de productos.
- Identificar políticas requeridas para potenciar la internacionalización de productos clave del sector.
- Realizar propuestas operativas que tengan sentido desde las perspectivas del diagnóstico, la realidad local y la factibilidad de tener buenas soluciones para aumentar las exportaciones e inversiones en el sector.

Entregables: El consultor deberá presentar los siguientes productos:

- Entregable 1. Primer informe con análisis de complejidad económica y situación del sector recursos naturales dentro del país.
- Entregable 2. Segundo informe que incluya la identificación de productos e industrias con potencialidad de crecimiento y de internacionalización que aún no hayan sido explotados. Así

mismo, que identifique oportunidades para la inserción en cadenas de valor globales.

- **Entregable 3.** Tercer informe que incluya el análisis de restricciones activas y cuellos de botella en la producción, crecimiento e internacionalización del sector de recursos naturales que tengan valor estratégico. También se debe incluir la identificación de políticas requeridas para potenciar la internacionalización de productos clave y propuestas operativas con factibilidad de tener buenas soluciones para aumentar las exportaciones e inversiones en el sector.

Cronograma de pagos: El pago se realizará:

- Un 20% contra la firma del contrato
- Un 20% contra la entrega y aprobación del Primer informe
- Un 20 % contra entrega y aprobación del Segundo informe
- Un 40% contra entrega y aprobación del Tercer informe

Lo que necesitarás:

- **Ciudadanía:** Eres ciudadano/a de Paraguay o ciudadano/a de uno de nuestros 48 países miembros con permiso legal o de residencia para trabajar en Paraguay.
- **Consanguinidad:** no tienes familiares (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajan en el Grupo del BID.
- **Educación y Experiencia:**
 - Formación Profesional Universitario en carreras de economía, ingeniería, comercio, tecnologías de la información, o similar. Preferentemente con estudios de maestría.
 - Al menos 5 años de experiencia relevante a los objetivos de la consultoría.
 - Conocimiento y experiencia en materia de políticas de desarrollo productivo, comercio exterior, competitividad y/o integración económica.
 - Experiencia en consultorías con objetivos similares representa una ventaja comparativa.
 - Idiomas: español e inglés.
- **Competencias generales y técnicas:** Habilidad analítica y solución de problemas, Capacidad para planificar y organizar, Proactividad, Fluida y adecuada comunicación oral y escrita, Buen relacionamiento interpersonal, habilidades para el trabajo en equipo.
Los niveles de formación y experiencia técnica demostrada en los antecedentes del candidato deben ser suficientes para el desarrollo de las tareas para las cuales será contratado.

Resumen de la oportunidad:

- **Tipo de contrato y modalidad:** PEC
- **Duración del contrato:** 4 meses
- **Fecha de inicio:** julio de 2023
- **Persona responsable:** Mikael Larsson, Especialista Líder del Sector (INT/TIN).

Nuestra cultura: Trabajando con nosotros, estarás rodeada por un grupo diverso de expertos en todo tipo de campos de desarrollo, incluyendo transporte, salud, género y diversidad, comunicaciones y más.

Sobre nosotros: En el Banco Interamericano de Desarrollo, estamos dedicados a mejorar vidas. Desde 1959, hemos sido una fuente importante de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Sin embargo, hacemos más que prestar. Nos asociamos con nuestros 48 países miembros para proporcionar a América Latina y el Caribe investigaciones de vanguardia sobre temas de desarrollo relevantes, asesoramiento de políticas para informar sus decisiones y asistencia técnica para mejorar la planificación y ejecución de proyectos. Para ello, necesitamos personas que no sólo tengan las habilidades adecuadas, sino que también sean apasionadas por mejorar vidas.

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo con las políticas y procedimientos del Banco.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el BID, BID Invest, o FOMIN como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, y religión. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Consultoría 3 - Estudio sectorial de servicios basados en conocimientos

Hacia una nueva era de la inversión y comercio exterior paraguayo: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial.

Consultor

Contexto de la búsqueda: El Banco Interamericano de Desarrollo (“BID” o “Banco”) es la fuente de financiamiento más importante para el desarrollo regional en América Latina y el Caribe. El BID tiene una Oficina de País en cada uno de los 26 países prestatarios, cuyas principales responsabilidades son: a) Desarrollar una estrecha relación de diálogo con las instituciones del sector público y privado para identificar las necesidades de desarrollo del país de acuerdo a la demanda y su contexto; 2) Desarrollar, implementar y monitorear las estrategias regionales del Banco en el país; c) Formular y coordinar el diseño y ejecución de proyectos; d) Supervisar los plazos de ejecución de los programas operacionales del país y la región y medir el rendimiento de los sectores y servicios de soporte.

El BID ofrece a profesionales con altos estándares de excelencia la oportunidad de apoyar el diseño y la implementación de variadas iniciativas de desarrollo a través de la aplicación de sus conocimientos técnicos, su capacidad de análisis y su orientación al servicio.

La misión del equipo: La División de Comercio e Inversión (TIN por sus siglas en inglés) del Banco, de la Vicepresidencia de Sectores y Conocimiento, realiza investigaciones, brinda recomendaciones de política y asistencia técnica, y realiza operaciones financieras a través de donaciones y préstamos con el objetivo de fortalecer la capacidad de los países de América Latina y el Caribe en las áreas de comercio e integración.

Antecedentes: La presente consultoría se enmarca en la cooperación técnica “Hacia una nueva era de la inversión y del comercio exterior Paraguayo: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial” (PR-T1331), cuyo propósito es apoyar al Ministerio de Industria y Comercio (MIC) y a la Dirección de Aduanas de Paraguay en materia de facilitación comercial, promoción de exportaciones y atracción de inversiones. Los objetivos específicos son apoyar en el diseño e implementación de: (i) un plan de acción para mejorar la institucionalidad e instrumentos de promoción del comercio e inversiones del país; y (ii) de medidas de facilitación comercial y de atracción de inversiones tales como una Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) y una Ventanilla Única de Inversiones (VUI).

La División TIN desea contratar una Consultoría en tareas de análisis de **Estudio Sectorial de Servicios Basados en Conocimientos**, en el marco de la reestructuración de las estrategias e institucionalidad de promoción de exportaciones y atracción de inversiones.

El crecimiento de la economía paraguaya se ha mantenido saludable en los últimos años. Si bien, como en el resto del mundo, la deuda y la inflación han aumentado en los últimos dos años de pandemia, estos datos siguen en parámetros acotados en comparación con el resto de Latinoamérica y el Caribe (LAC). Sin embargo, las exportaciones totales de bienes y servicios en la economía paraguaya han tenido un comportamiento oscilante en la última década y el valor agregado extranjero incorporado en las exportaciones paraguayas sigue siendo inferior al promedio de LAC, Lo anterior

refleja la necesidad de continuar trabajando en la inserción internacional del país en cadenas regionales y globales de valor.

En lo que respecta a la inversión, se puede apreciar que los flujos de IED están volviendo a valores de mediados de los años 00, con lo cual se hace patente el término un ciclo de alta IED, el cual tuvo su peak el año 2012 con un flujo de US\$ 724 millones. Considerando que la IED es una fuente de financiamiento externo privado estable, su relación con el comercio exterior y su inserción en cadenas globales de valor resulta fundamental continuar trabajando en la atracción de inversiones.

De este modo, existen oportunidades de mejora considerando el insuficiente branding y posicionamiento de la marca país a nivel global, además de la necesidad de fortalecimiento de las acciones de atracción de inversiones y de promoción de exportaciones en base a lineamientos estratégicos.

Objetivo de la consultoría: La consultoría tendría por objeto elaborar estudio sectorial para el sector de servicios basados en conocimientos que actualice la información disponible, identifique nichos de mercado, cuellos de botella, restricciones activas, evalúe la complejidad económica e identifique oportunidades para la inserción en cadenas de valor globales. Adicionalmente, se requiere que proponga soluciones aplicables a la realidad del país con el fin de aumentar las exportaciones e inversiones en el sector.

Lo que harás:

- Identificar restricciones activas y cuellos de botella en la producción, crecimiento e internacionalización del sector de servicios basados en conocimientos, considerando el valor estratégico y potencial para catalizar la internacionalización e inserción en cadenas de valor globales.
- Estimar la complejidad económica del rubro de los bienes tradicionales en Paraguay de forma que se vea reflejada la diversidad productiva del sector.
- Identificar oportunidades para la inserción en cadenas de valor globales dentro del sector de servicios basados en conocimientos.
- Identificar productos del sector con potencialidad de crecimiento y de internacionalización que no hayan sido explotados. La identificación de estos deberá basarse en criterios tales como valor agregado, enfoque exportador, análisis de complejidad basado en la proximidad y análisis de complejidad basado en la densidad de productos.
- Identificar políticas requeridas para potenciar la internacionalización de productos clave del sector.
- Realizar propuestas operativas que tengan sentido desde las perspectivas del diagnóstico, la realidad local y la factibilidad de tener buenas soluciones para aumentar las exportaciones e inversiones en el sector.

Entregables: El consultor deberá presentar los siguientes productos:

- Entregable 1. Primer informe con análisis de complejidad económica y situación del sector servicios basados en conocimientos dentro del país.

- **Entregable 2.** Segundo informe que incluya la identificación de productos e industrias con potencialidad de crecimiento y de internacionalización que aún no hayan sido explotados. Así mismo, que identifique oportunidades para la inserción en cadenas de valor globales.
- **Entregable 3.** Tercer informe que incluya el análisis de restricciones activas y cuellos de botella en la producción, crecimiento e internacionalización del sector de servicios basados en conocimientos que tengan valor estratégico. También se debe incluir la identificación de políticas requeridas para potenciar la internacionalización de productos clave y propuestas operativas con factibilidad de tener buenas soluciones para aumentar las exportaciones e inversiones en el sector.

Cronograma de pagos: El pago se realizará:

- Un 20% contra la firma del contrato
- Un 20% contra la entrega y aprobación del Primer informe
- Un 20 % contra entrega y aprobación del Segundo informe
- Un 40% contra entrega y aprobación del Tercer informe

Lo que necesitarás:

- **Ciudadanía:** Eres ciudadano/a de Paraguay o ciudadano/a de uno de nuestros 48 países miembros con permiso legal o de residencia para trabajar en Paraguay.
- **Consanguinidad:** no tienes familiares (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajan en el Grupo del BID.
- **Educación y Experiencia:**
 - Formación Profesional Universitario en carreras de economía, ingeniería, comercio, tecnologías de la información, o similar. Preferentemente con estudios de maestría.
 - Al menos 5 años de experiencia relevante a los objetivos de la consultoría.
 - Conocimiento y experiencia en materia de políticas de desarrollo productivo, comercio exterior, competitividad y/o integración económica.
 - Experiencia en consultorías con objetivos similares representa una ventaja comparativa.
 - Idiomas: español e inglés.
- **Competencias generales y técnicas:** Habilidad analítica y solución de problemas, Capacidad para planificar y organizar, Proactividad, Fluida y adecuada comunicación oral y escrita, Buen relacionamiento interpersonal, habilidades para el trabajo en equipo.
Los niveles de formación y experiencia técnica demostrada en los antecedentes del candidato deben ser suficientes para el desarrollo de las tareas para las cuales será contratado.

Resumen de la oportunidad:

- **Tipo de contrato y modalidad:** PEC
- **Duración del contrato:** 4 meses
- **Fecha de inicio:** enero de 2024
- **Persona responsable:** Mikael Larsson, Especialista Líder del Sector (INT/TIN).

Nuestra cultura: Trabajando con nosotros, estarás rodeada por un grupo diverso de expertos en todo

tipode campos de desarrollo, incluyendo transporte, salud, género y diversidad, comunicaciones y más.

Sobre nosotros: En el Banco Interamericano de Desarrollo, estamos dedicados a mejorar vidas. Desde 1959, hemos sido una fuente importante de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Sin embargo, hacemos más que prestar. Nos asociamos con nuestros 48 países miembros para proporcionar a América Latina y el Caribe investigaciones de vanguardia sobre temas de desarrollo relevantes, asesoramiento de políticas para informar sus decisiones y asistencia técnica para mejorar la planificación y ejecución de proyectos. Para ello, necesitamos personas que no sólo tengan las habilidades adecuadas, sino que también sean apasionadas por mejorar vidas.

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo con las políticas y procedimientosdel Banco.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el BID, BID Invest, o FOMIN como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades paratodos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, y religión. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Consultoría 4 - Estudio de rediseño de la institucionalidad de REDIEX

Hacia una nueva era de la inversión y comercio exterior paraguayo: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial.

Consultor

Contexto de la búsqueda: El Banco Interamericano de Desarrollo (“BID” o “Banco”) es la fuente de financiamiento más importante para el desarrollo regional en América Latina y el Caribe. El BID tiene una Oficina de País en cada uno de los 26 países prestatarios, cuyas principales responsabilidades son: a) Desarrollar una estrecha relación de diálogo con las instituciones del sector público y privado para identificar las necesidades de desarrollo del país de acuerdo a la demanda y su contexto; 2) Desarrollar, implementar y monitorear las estrategias regionales del Banco en el país; c) Formular y coordinar el diseño y ejecución de proyectos; d) Supervisar los plazos de ejecución de los programas operacionales del país y la región y medir el rendimiento de los sectores y servicios de soporte.

El BID ofrece a profesionales con altos estándares de excelencia la oportunidad de apoyar el diseño y la implementación de variadas iniciativas de desarrollo a través de la aplicación de sus conocimientos técnicos, su capacidad de análisis y su orientación al servicio.

La misión del equipo: La División de Comercio e Inversión (TIN por sus siglas en inglés) del Banco, de la Vicepresidencia de Sectores y Conocimiento, realiza investigaciones, brinda recomendaciones de política y asistencia técnica, y realiza operaciones financieras a través de donaciones y préstamos con el objetivo de fortalecer la capacidad de los países de América Latina y el Caribe en las áreas de comercio e integración.

Antecedentes: La presente consultoría se enmarca en la cooperación técnica “Hacia una nueva era de la inversión y del comercio exterior Paraguayo: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial” (PR-T1331), cuyo propósito es apoyar al Ministerio de Industria y Comercio (MIC) y a la Dirección de Aduanas de Paraguay en materia de facilitación comercial, promoción de exportaciones y atracción de inversiones. Los objetivos específicos son apoyar en el diseño e implementación de: (i) un plan de acción para mejorar la institucionalidad e instrumentos de promoción del comercio e inversiones del país; y (ii) de medidas de facilitación comercial y de atracción de inversiones tales como una Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) y una Ventanilla Única de Inversiones (VUI).

La División TIN desea contratar una Consultoría en tareas de **Estudio de Rediseño de la Institucionalidad de REDIEX**, en el marco de la reestructuración de las estrategias e institucionalidad de promoción de exportaciones y atracción de inversiones.

El crecimiento de la economía paraguaya se ha mantenido saludable en los últimos años. Si bien, como en el resto del mundo, la deuda y la inflación han aumentado en los últimos dos años de pandemia, estos datos siguen en parámetros acotados en comparación con el resto de Latinoamérica y el Caribe (LAC). Sin embargo, las exportaciones totales de bienes y servicios en la economía paraguaya han tenido un comportamiento oscilante en la última década y el valor agregado extranjero

incorporado en las exportaciones paraguayas sigue siendo inferior al promedio de LAC, Lo anterior refleja la necesidad de continuar trabajando en la inserción internacional del país en cadenas regionales y globales de valor.

En lo que respecta a la inversión, se puede apreciar que los flujos de IED están volviendo a valores de mediados de los años 00, con lo cual se hace patente el término un ciclo de alta IED, el cual tuvo su peak el año 2012 con un flujo de US\$ 724 millones. Considerando que la IED es una fuente de financiamiento externo privado estable, su relación con el comercio exterior y su inserción en cadenas globales de valor resulta fundamental continuar trabajando en la atracción de inversiones.

De este modo, existen oportunidades de mejora considerando el insuficiente branding y posicionamiento de la marca país a nivel global, además de la necesidad de fortalecimiento de las acciones de atracción de inversiones y de promoción de exportaciones en base a lineamientos estratégicos.

REDIEX (Red de Inversiones y Exportaciones) es un viceministerio del Ministerio de Industria y Comercio, el cual se dedica a aunar esfuerzos entre el Gobierno, el empresariado, universidades y organizaciones de la sociedad civil, para llevar a cabo un plan nacional de exportación que se traduzca en desarrollo económico y social para Paraguay.

Objetivo de la consultoría: Realizar un estudio que permita fortalecer la gestión de las políticas y programas para fomentar las exportaciones nacionales y la atracción de IED llevados a cabo por REDIEX, de forma de ayudar a REDIEX a identificar de mejor forma nuevos sectores con oportunidades y potencial de inserción internacional.

El estudio tendrá un enfoque de normativa que permita diseñar planes estratégicos y ruedas de negocio sectoriales. El estudio estará orientado hacia el rediseño de la institucionalidad de promoción de exportaciones e inversiones, de forma de poder ayudar a modernizar la estructura actual para convertirla en una que proporcione mayor sostenibilidad en el largo plazo.

Lo que harás:

- Identificar la normativa que rige a REDIEX, tanto de forma directa como indirecta.
- Realizar un mapeo de la estructura operativa de REDIEX que permita identificar puntos críticos que entorpecen su funcionamiento.
- Diseñar un plan estratégico a un horizonte de corto, mediano y largo plazo consistente con la realidad paraguaya.
- Realizar propuestas operativas para el diseño de una nueva institucionalidad que tengan sentido desde las perspectivas del diagnóstico, la realidad local y la factibilidad de tener buenas soluciones, de manera de poder aumentar las exportaciones e inversiones.

Entregables: El consultor deberá presentar los siguientes productos:

- Entregable 1. Primer informe con la estructura operativa actual de REDIEX, donde se identifiquen los puntos críticos que entorpecen su funcionamiento y la normativa que la rige, tanto de forma directa como indirecta.

- Entregable 2. Segundo informe con un plan estratégico a un horizonte de corto, mediano y largo plazo.
- Entregable 3. Tercer informe que propuestas operativas y normativas para el diseño de una nueva institucionalidad que tengan sentido desde las perspectivas del diagnóstico, la realidad local y la factibilidad de tener buenas soluciones.

Cronograma de pagos: El pago se realizará:

- Un 20% contra la firma del contrato
- Un 20% contra la entrega y aprobación del Primer informe
- Un 20 % contra entrega y aprobación del Segundo informe
- Un 40% contra entrega y aprobación del Tercer informe

Lo que necesitarás:

- **Ciudadanía:** Eres ciudadano/a de Paraguay o ciudadano/a de uno de nuestros 48 países miembros con permiso legal o de residencia para trabajar en Paraguay.
- **Consanguinidad:** no tienes familiares (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el Grupo del BID.
- **Educación y Experiencia:**
 - Formación Profesional Universitario en carreras de economía, ingeniería, comercio, tecnologías de la información, o similar. Preferentemente con estudios de maestría.
 - Al menos 5 años de experiencia relevante a los objetivos de la consultoría.
 - Conocimiento y experiencia en materia de políticas de desarrollo productivo, comercio exterior, competitividad y/o integración económica.
 - Experiencia en consultorías con objetivos similares representa una ventaja comparativa.
 - Idiomas: español e inglés.
- **Competencias generales y técnicas:** Habilidad analítica y solución de problemas, Capacidad para planificar y organizar, Proactividad, Fluida y adecuada comunicación oral y escrita, Buen relacionamiento interpersonal, habilidades para el trabajo en equipo.
Los niveles de formación y experiencia técnica demostrada en los antecedentes del candidato deben ser suficientes para el desarrollo de las tareas para las cuales será contratado.

Resumen de la oportunidad:

- **Tipo de contrato y modalidad:** PEC
- **Duración del contrato:** 4 meses
- **Fecha de inicio:** septiembre de 2023
- **Persona responsable:** Mikael Larsson, Especialista Líder del Sector (INT/TIN).

Nuestra cultura: Trabajando con nosotros, estarás rodeada por un grupo diverso de expertos en todo tipo de campos de desarrollo, incluyendo transporte, salud, género y diversidad, comunicaciones y más.

Sobre nosotros: En el Banco Interamericano de Desarrollo, estamos dedicados a mejorar vidas. Desde 1959, hemos sido una fuente importante de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Sin embargo, hacemos más que prestar. Nos asociamos con nuestros 48 países miembros para proporcionar a América Latina y el Caribe investigaciones de vanguardia sobre temas de desarrollo relevantes, asesoramiento de políticas para informar sus decisiones y asistencia técnica para mejorar la planificación y ejecución de proyectos. Para ello, necesitamos personas que no sólo tengan las habilidades adecuadas, sino que también sean apasionadas por mejorar vidas.

Pago y Condiciones: La compensación será determinada de acuerdo con las políticas y procedimientos del Banco.

Consanguinidad: De conformidad con la política del Banco aplicable, los candidatos con parientes (incluyendo cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluyendo conyugue) que trabajan para el BID, BID Invest, o FOMIN como funcionario o contractual de la fuerza contractual complementaria, no serán elegibles para proveer servicios al Banco.

Diversidad: El Banco está comprometido con la diversidad e inclusión y la igualdad de oportunidades para todos los candidatos. Acogemos la diversidad sobre la base de género, edad, educación, origen nacional, origen étnico, raza, discapacidad, orientación sexual, y religión. Alentamos a aplicar a mujeres, afrodescendientes y a personas de origen indígena.

Estructura sugerida] Proceso de selección #.....:

Consultoría 5 - Consultoría de relevamiento de procesos

País: Paraguay

Cooperación técnica PR – T1331

Hacia una nueva era de la inversión y comercio exterior paraguayo: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial.

Firma Consultora

Antecedentes: La presente consultoría se enmarca en la cooperación técnica “Hacia una nueva era de la inversión y del comercio exterior Paraguayo: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial” (PR-T1331), cuyo propósito es apoyar al Ministerio de Industria y Comercio (MIC) y a la Dirección de Aduanas de Paraguay a simplificar trámites, tanto para el gobierno, como de las empresas de comercio o inversión, de manera de reducir los tiempos y costos relacionados al comercio exterior y a inversiones interesadas en instalarse y/o expandir sus operaciones en Paraguay.

La División TIN desea contratar una Consultoría en tareas de análisis de **Consultoría de relevamiento de procesos**, en el marco de la reestructuración de las estrategias e institucionalidad de promoción de exportaciones y atracción de inversiones.

El crecimiento de la economía paraguaya se ha mantenido saludable en los últimos años. Si bien, como en el resto del mundo, la deuda y la inflación han aumentado en los últimos dos años de pandemia, estos datos siguen en parámetros acotados en comparación con el resto de Latinoamérica y el Caribe (LAC). Sin embargo, las exportaciones totales de bienes y servicios en la economía paraguaya han tenido un comportamiento oscilante en la última década y el valor agregado extranjero incorporado en las exportaciones paraguayas sigue siendo inferior al promedio de LAC. Lo anterior refleja la necesidad de continuar trabajando en la inserción internacional del país en cadenas regionales y globales de valor.

En lo que respecta a la inversión, se puede apreciar que los flujos de IED están volviendo a valores de mediados de los años 00, con lo cual se hace patente el término un ciclo de alta IED, el cual tuvo su peak el año 2012 con un flujo de US\$ 724 millones. Considerando que la IED es una fuente de financiamiento externo privado estable, su relación con el comercio exterior y su inserción en cadenas globales de valor resulta fundamental continuar trabajando en la atracción de inversiones.

De este modo, existen oportunidades de mejora considerando el insuficiente branding y posicionamiento de la marca país a nivel global, además de la necesidad de fortalecimiento de las acciones de atracción de inversiones y de promoción de exportaciones en base a lineamientos estratégicos.

En concreto, se requiere revisar el diseño, con el fin de rediseñar la forma en que se llevan a cabo los trámites relativos al comercio exterior y a la recepción de inversión extranjera. Con el diseño elaborado, éste se implementa con el fin de mejorar las herramientas de facilitación de comercio,

optimizando la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) integral y la Ventanilla Única de Inversiones (VUI).

Objetivo de la consultoría: La consultoría tendría por objeto el relevamiento de procesos y trámites relativos al comercio exterior y la atracción de inversión extranjera. Una vez que los procesos han sido identificados y evaluados la consultoría provee sugerencias de simplificación para los procesos de exportación, importación, tránsito y para la capacitación de inversiones.

El resultado de esta consultoría posibilita la posterior implementación de nuevas herramientas tecnológicas para mejorar la logística.

Alcance de los servicios:

- Relevamiento de procesos y trámites relativos al comercio exterior, considerando importaciones, exportaciones y comercio en tránsito. Con el levantamiento de información se identificarán trabas que encarecen el proceso tanto en tiempo como en dinero.
- Relevamiento de procesos y trámites relativos a la captación de inversión extranjera directa y la promoción de esta. Con el levantamiento de información se identificarán trabas que encarecen el proceso tanto en tiempo como en dinero.
- Realizar propuestas operativas y sugerencias de simplificación que tengan sentido desde las perspectivas del diagnóstico, la realidad local y la factibilidad para aumentar las exportaciones e inversiones en Paraguay.

Actividades Clave: para la realización exitosa de este proyecto es clave que comprensión de los procesos y trámites involucrados actualmente en la VUCE y VUI sea cabal de forma de poder hacer un buen diagnóstico sobre las trabas que encarecen el tanto el comercio exterior como la atracción de inversiones. Para solucionar dichas trabas se espera un reporte con sugerencias de simplificación de procesos relativos a la exportación, importación, tránsito y para la captación de inversiones.

El resultado de esta consultoría posibilita la posterior implementación de nuevas herramientas tecnológicas para mejorar la logística.

Resultados y Productos Esperados:

La firma consultora deberá presentar los siguientes productos:

- **Entregable 1.** Primer informe con relevamiento de procesos y trámites relativos al comercio exterior y a la inversión extranjera directa.
- **Entregable 2.** Segundo Informe que contiene identificación de trabas que encarecen el proceso de comercio e inversiones (tanto en tiempo como en dinero) y sugerencias de simplificación normativa u operativa para agilizar las exportaciones e inversiones en Paraguay.

Calendario de hitos:

Fecha estimada del anuncio de adquisiciones: marzo de 2023

Fecha estimada del inicio de contrato: mayo de 2023

Fecha de término del contrato: septiembre de 2023

Requisitos de los informes: Esta consultoría requiere de dos informes, un de medio término y uno

al final del período. Los contenidos de dichos informes están descritos en los “resultados y productos esperados”. El lenguaje de los informes será español.

Supervisión e informes: Los productos generados a través de la consultoría serán aprobados por el Banco a través del Team Leader (Mikael Larsson, Especialista Líder del Sector (INT/TIN)).

Cronograma de pagos: El pago se realizará:

- Un 20% contra la firma del contrato
- Un 30% contra la entrega y aprobación del Primer informe
- Un 50% contra entrega y aprobación del Segundo informe

Estructura sugerida] Proceso de selección #.....:

Consultoría 6 - Consultoría de diseño de VUCE y VUI

País: Paraguay

Cooperación técnica PR – T1331

Hacia una nueva era de la inversión y comercio exterior paraguayo: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial.

Firma Consultora

Antecedentes: La presente consultoría se enmarca en la cooperación técnica “Hacia una nueva era de la inversión y del comercio exterior Paraguay: modernización y simplificación de institucionalidad e instrumentos de atracción de inversiones, promoción de exportaciones y facilitación comercial” (PR-T1331), cuyo propósito es apoyar al Ministerio de Industria y Comercio (MIC) y a la Dirección de Aduanas de Paraguay a simplificar trámites, tanto para el gobierno, como de las empresas de comercio o inversión, de manera de reducir los tiempos y costos relacionados al comercio exterior y a inversiones interesadas en instalarse y/o expandir sus operaciones en Paraguay.

La División TIN desea contratar una Consultoría en tareas de análisis de **Consultoría de diseño de VUCE y VUI**, en el marco de la reestructuración de las estrategias e institucionalidad de promoción de exportaciones y atracción de inversiones.

El crecimiento de la economía paraguaya se ha mantenido saludable en los últimos años. Si bien, como en el resto del mundo, la deuda y la inflación han aumentado en los últimos dos años de pandemia, estos datos siguen en parámetros acotados en comparación con el resto de Latinoamérica y el Caribe (LAC). Sin embargo, las exportaciones totales de bienes y servicios en la economía paraguaya han tenido un comportamiento oscilante en la última década y el valor agregado extranjero incorporado en las exportaciones paraguayas sigue siendo inferior al promedio de LAC. Lo anterior refleja la necesidad de continuar trabajando en la inserción internacional del país en cadenas regionales y globales de valor.

En lo que respecta a la inversión, se puede apreciar que los flujos de IED están volviendo a valores de mediados de los años 00, con lo cual se hace patente el término un ciclo de alta IED, el cual tuvo su peak el año 2012 con un flujo de US\$ 724 millones. Considerando que la IED es una fuente de financiamiento externo privado estable, su relación con el comercio exterior y su inserción en cadenas globales de valor resulta fundamental continuar trabajando en la atracción de inversiones.

De este modo, existen oportunidades de mejora considerando el insuficiente branding y posicionamiento de la marca país a nivel global, además de la necesidad de fortalecimiento de las acciones de atracción de inversiones y de promoción de exportaciones en base a lineamientos estratégicos.

En concreto, se requiere revisar el diseño, con el fin de rediseñar la forma en que se llevan a cabo los trámites relativos al comercio exterior y a la recepción de inversión extranjera. Con el diseño elaborado, éste se entrega al gobierno para ser implementado con el fin de mejorar las herramientas de facilitación de comercio, optimizando la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) integral y la

Ventanilla Única de Inversiones (VUI).

Objetivo de la consultoría: La consultoría tendría por objeto la implementación de nuevas herramientas tecnológicas para mejorar la logística de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) integral y la Ventanilla Única de Inversiones (VUI), considerando tanto las necesidades del gobierno como a las empresas dedicadas al comercio exterior y a aquellas con potencial de inversión extranjera directa. Todo lo anterior siguiendo los estándares y mejores prácticas internacionales.

Alcance de los servicios:

- Diseño normativo e institucional de una nueva VUCE y VUI siguiendo los estándares y mejores prácticas internacionales, evaluando si es pertinente juntar ambas ventanillas.
- Diseño del portal y las herramientas tecnológicas asociadas a éste, para la nueva VUCE y VUI.
- Implementación de nuevas herramientas tecnológicas que mejoren la logística y los costos asociados a los trámites que conlleva el comercio exterior y el aterrizaje de inversión extranjera.

Actividades Clave: Implementación de nuevas herramientas tecnológicas en el diseño de una nueva plataforma de comercio exterior y de inversión extranjera, que reduzca la burocracia innecesaria para lograr reducir los costos en tiempo y dinero.

Resultados y Productos Esperados:

El consultor deberá presentar los siguientes productos:

- **Entregable 1.** Primer informe con diseño normativo, legal e institucional de una nueva VUCE y VUI.
- **Entregable 2.** Segundo Informe Diseño y hoja de ruta para la implementación del portal y las herramientas tecnológicas asociadas a éste, para la nueva VUCE y VUI. que mejoren la logística y los costos asociados a los trámites que conlleva el comercio exterior y el aterrizaje de inversión extranjera.

Calendario de hitos:

Fecha estimada del anuncio de adquisiciones: octubre de 2023

Fecha estimada del inicio de contrato: diciembre de 2023

Fecha de término del contrato: abril de 2024

Requisitos de los informes: Esta consultoría requiere de dos informes, un de medio término y uno al final del período. Los contenidos de dichos informes están descritos en los “resultados y productos esperados”. El lenguaje de los informes será español.

Supervisión e informes: Los productos generados a través de la consultoría serán aprobados por el Banco a través del Team Leader (Mikael Larsson, Especialista Líder del Sector (INT/TIN)).

Cronograma de pagos: El pago se realizará:

- Un 20% contra la firma del contrato

- Un 30% contra la entrega y aprobación del Primer informe
- Un 50% contra entrega y aprobación del Segundo informe