





## SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

### Resumen del desempeño del proyecto desde el inicio

Desde el inicio del proyecto, la Unidad Ejecutora del Proyecto ha realizado 31 eventos de sensibilización, 14 de capacitación, 10 módulos del diplomado con un total de 1343 egresados. Se han sensibilizado 767 empresarios, todos para poder concretar 100 convenios y con ello formalizar las asistencias técnicas de las mismas y como producto también lograr 45 protocolos de familia firmados. Se ha logrado transmitir con éxito la necesidad y la importancia de los protocolos de familia y la implantación del ámbito de gobierno corporativo y muestra de ello es que todas las asistencias técnicas las empresas beneficiarias han generado ambos productos. El componente 1 de sensibilización y capacitación ha sido completado en su totalidad.

También en cumplimiento de metas hemos logrado lo siguiente: 34 catedráticos y 55 consultores capacitados en la metodología; 76 actores de instituciones financieras de intermediación capacitados; se desarrollo un manual de implantación del modelo así como el diseño y aplicación de la encuesta a 777 empresas familiares y no familiares. Se han realizado alianzas con 8 instituciones para apoyo al proyecto así como también se ha logrado la incorporación en la curricular de la Universidad Privada de San Pedro Sula el tema de Empresas Familiares.

Los resultados presentados de forma acumulada al 30 de junio de 2012 han sido posibles por la estructura definida en el proyecto así como la constante supervisión y seguimiento de la red de profesionales a nivel de instructores así como del personal de la UCP. El COHEP le ha apostado a lograr ser la institución líder y referente en el tema de Empresas Familiares en el País así como enfatizar la importancia de los protocolos de familias y los órganos de gobiernos corporativos como una medida para el ordenamiento de la empresa y asegurar la trascendencia de las PYMES familiares en el tiempo y a su vez lograr garantizar la sobrevivencia de las mismas. Hemos aprendido al igual que los empresarios que es mejor una asistencia en la temática de protocolos de familia como una medida preventiva ya que de llegar a instancias legales en un conflicto familiar en la empresa es sumamente costoso y desgastador tanto para la empresa como a la familia.

#### Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

De acuerdo a los resultados del proyecto y considerando que se han efectuado algunos ahorros debido a la alianza estratégica entre COHEP e Universidad Siglo XXI, se tomó la decisión de ampliar el plazo 12 meses más con la finalidad de alcanzar 100 protocolos debidamente firmados y no 70 como se estimó en el diseño.

### Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

El primer semestre 2012, el proyecto ha sido altamente satisfactorio con respecto a las actividades propuestas en el marco de cada componente, en el marco de la sensibilización e implantación del modelo se realizaron dos eventos de sensibilización contando con la participación de 32 empresarios, además se firmaron 31 nuevos convenios de asistencia técnica, así como la firma de 16 nuevos protocolos de familia finalizados en empresas familiares y la firma de 1 órgano de gobierno corporativo a una empresa no familiar. Asimismo, se recibió la tercera visita del consultor internacional de supervisión y monitoreo para asegurar las mejoras que deben integrar la síntesis del trabajo realizado con las empresas. Se trabajó en los estatutos de la nueva asociación de consultores para su aprobación e inscripción en la Secretaría de Industria y Comercio.

#### Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

El COHEP avanza significativamente en función a la nueva meta fijada. Por otra parte se trabaja en la sistematización de esta experiencia y en los esquemas de sostenibilidad de la misma.

## SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

| Indicadores   |  | Línea de base | Intermedio 1 | Intermedio 2 | Intermedio 3 | Planeado       | Logrado        | Estado |
|---|--|---------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|--------|
| <b>Propósito:</b> Establecer, implantar y validar el Protocolo de Familia en EFs o de estructuras de gobierno en ENFs, como modelo de | <b>P.11</b> Al menos 70 EFs redactan un Protocolo Familiar y 5 ENFs implantan ámbitos de gobierno adecuadamente. | 0             |              |              |              | 70<br>Feb 2012 | 45<br>Jun 2012 |        |
|   | <b>P.12</b> Las EFs que implantaron un   | 0             |              |              |              | 10             | 12             |        |

|   |   |  |   |          |          |          |          |            |
|---|---|--|---|----------|----------|----------|----------|------------|
| Gobierno Corporativo en las PyME hondureñas.  | Protocolo Familiar verifican una disminución en su nivel de conflictividad, y un incremento en su nivel de productividad del 10% con relación a los datos de la línea de base |  |   |          |          | Feb 2012 | Jun 2012 |            |
|   |   |  |   |          |          |          |          |            |
| <b>Componente 1:</b> Sensibilización y Capacitación.<br><b>Peso:</b> 20%<br><b>Clasificación:</b> Satisfactorio             | C1.11   | 600 empresarios sensibilizados, de los cuales el 35% (210) han manifestado su interés en participar en el proyecto.                        | 0 | 100      | 200      | 600      | 1185     | Finalizado |
|   |   |  |   | Nov 2009 | Ago 2010 | Feb 2012 | Dic 2011 |            |
|   | C1.12   | 35% (210) han manifestado su interés en participar en el proyecto.   | 0 | 50       | 150      | 210      | 259      | Finalizado |
|   |   |  |   | Oct 2010 | Feb 2011 | Feb 2012 | Jun 2011 |            |
|   | C1.13   | 30 consultores capacitados en el modelo.   | 0 | 15       |          | 30       | 44       | Finalizado |
|   |   |  |   | Dic 2010 |          | Feb 2012 | Jun 2010 |            |
|   | C1.14   | Al menos 75 funcionarios de instituciones financieras capacitados.   | 0 |          |          | 75       | 76       | Finalizado |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 | Feb 2011 |            |
|   | C1.15   | Al menos 25 directores capacitados de las distintas gremiales del COHEP.   | 0 |          |          | 25       | 26       | Finalizado |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 | May 2011 |            |
|   | C1.16   | 30 catedráticos de universidades públicas y privadas capacitados.  | 0 |          |          | 30       | 44       | Finalizado |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 | Jun 2010 |            |
|   | C1.17   | Sitio web desarrollado y en funcionamiento.  | 0 |          |          | 1        | 46044    | Finalizado |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 | Jun 2012 |            |
|   | C1.18   | Diseño curricular en materia de Gobierno Corporativo para Honduras (DIPLOMADO).  | 0 |          |          | 1        | 1        | Finalizado |
|   |   |  |   |          |          | Abr 2010 | Jun 2010 |            |
| <b>Componente 2:</b> Implantación del modelo.<br><b>Peso:</b> 70%<br><b>Clasificación:</b> Satisfactorio                    | C2.11   | 100 PYMES reciben asistencia técnica para la implementación de ámbitos de gobierno, protocolos de familia con base al modelo desarrollado. | 0 |          |          | 100      | 100      | En curso   |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 | Jun 2012 |            |
|   | C2.12   | 70 PYMES familiares se benefician de protocolos familiares en base al modelo.  | 0 |          |          | 70       | 45       | Atrasado   |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 | Jun 2012 |            |
|   | C2.13   | 5 PYMES no familiares se benefician de estructuras de gobiernos implantadas.   | 0 |          |          | 5        | 1        | Atrasado   |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 | Ene 2012 |            |
| <b>Componente 3:</b> Sistematización y difusión de experiencias.<br><b>Peso:</b> 10%<br><b>Clasificación:</b> Satisfactorio | C3.11   | Una publicación sobre las experiencias del proyecto debidamente diseminada.  | 0 |          |          | 1        | 1        | En curso   |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 | May 2012 |            |
|   | C3.12   | Incorporada en la oferta académica del socio académico la temática de dirección de las empresas familiares.                                | 0 |          |          | 1        | 1        | Finalizado |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 | Jun 2011 |            |
|   | C3.13   | Seminario nacional (con participación internacional) para difundir los resultados del proyecto.  | 0 |          |          | 1        |          | Atrasado   |
|   |   |  |   |          |          | Feb 2012 |          |            |

| Hitos   | Planeado | Fecha de cumplimiento | Logrado | Fecha alcanzada | Estado        |
|---|----------|-----------------------|---------|-----------------|---------------|
| H0 Condiciones Previas  | 6        | Ago 2009              | 6       | Jun 2009        | Logrado       |
| H1 [*] Línea de Base del Proyecto   | 1        | Nov 2009              | 1       | Nov 2009        | Logrado       |
| H2 [*] Encuesta diseñada y validada (600 PYMES).  | 1        | Nov 2009              | 686     | Dic 2010        | Logrado       |
| H3 [*] Campaña de mercadeo diseñada   | 1        | Nov 2009              | 1       | Ene 2010        | Logrado tarde |
| H4 Seminarios de sensibilización para PYMES diseñados e implementados.  | 4        | Nov 2009              | 13      | Dic 2010        | Logrado tarde |
| H5 [*] Contrato suscrito con el socio académico (UJCV).   | 1        | Nov 2009              | 1       | Nov 2009        | Logrado       |
| H6 Plan estratégico de comunicación y promoción elaborado.  | 1        | Feb 2010              | 1       | Ene 2010        | Logrado       |
| H7 [*] Página Web del proyecto diseñada e incorporada al sitio oficial del COHEP.   | 1        | Feb 2010              | 1       | Nov 2010        | Logrado       |
| H8 [*] Manual de implantación del modelo formulado y aprobado.  | 1        | May 2010              | 1       | May 2010        | Logrado       |
| H9 [*] 35 PYMES reciben asistencia técnica para la implementación del protocolo de familia y Gobierno Corporativo según modelo desarrollado.                | 35       | Ago 2010              | 35      | Jun 2011        | Logrado tarde |
| H10 [*] Formalizados acuerdos de colaboración con al menos 50 PYMES.  | 50       | Ago 2010              | 50      | Jun 2011        | Logrado tarde |
| H12 [*] Realizada la campaña de promoción del modelo de implantación de protocolo de familia y estructuras de Gobierno Corporativo.                         | 1        | Feb 2011              | 1       | Dic 2010        | Logrado       |
| H13 [*] 25 PYMES implantan el modelo de Protocolo de Familia.   | 25       | Feb 2011              | 25      | Dic 2011        | Logrado tarde |
| H15 [*] Capacitados en temas de protocolo de familia y ámbitos de Gobierno. 30 catedráticos, 30 consultores, 75 funcionarios IFIs, 25 directores gremiales. | 160      | Ene 2012              | 190     | Jun 2011        | Logrado       |
| H20 [*] Dos seminarios nacionales (con participación internacional) para difundir los resultados. Uno en Tegucigalpa y otro en SPS.                         | 2        | Feb 2012              | 2       | Dic 2011        | Logrado       |
| H11 [*] Formalizados acuerdos de colaboración con al menos 50 PYMES.  | 50       | Dic 2012              | 50      | Jun 2012        | Logrado       |
| H14 [*] 3 PYMES no familiares implantan estructura de Gobierno Corporativo  | 3        | Dic 2012              | 1       | Ene 2012        |               |
| H16 [*] 65 PYMES reciben asistencia técnica para la implementación de protocolo de familia y Gobierno Corporativo según modelo desarrollado.                | 65       | Dic 2012              | 34      | Dic 2011        |               |
| H18 [*] Implantación de estructura de Gobierno Corporativo en al menos 5 PYMES no familiares (ENFs).  | 5        | Feb 2013              | 1       | Ene 2012        |               |
| H17 [*] Implantación de Protocolo de familia de al menos 70 PYMES.  | 70       | Feb 2013              | 44      | Jun 2012        |               |
| H19 [*] Sistematización y publicación de 5 casos de estudio sobre estructuras de Gobierno Corporativo y Protocolo de Familia.                               | 5        | May 2013              |         |                 |               |

[\*] Indica que el hito ha sido reformulado

**FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO****[No se reportaron factores para este período]****SECCIÓN 4: RIESGOS****RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO**

|  | Nivel | Acción de mitigación  | Responsable             |
|--|-------|---|-------------------------|
| 1. Algunos Consultores en el transcurso de las asistencias técnicas son contratados por universidades para ejercer la docencia o un trabajo a tiempo completo lo cual genera | Bajo  | Se realizan reuniones constantes con los Consultores Seniors para que estén al tanto de los consultores Juniors para evitar que el proceso pierda su agilidad así como la calidad de los productos. También el COHEP revisa constantemente los productos, supervisa a nivel | Responsable Coordinador |

riesgo al proceso, lo hace lento.

nacional las asistencias técnicas así como a los consultores juniors y seniors para garantizar la satisfacción al beneficiario y el cumplimiento de las metas y reglamentos del proyecto.

**NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO:** Bajo **NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:** 9 **RIESGOS VIGENTES:** 1 **RIESGOS NO VIGENTES:** 0 **RIESGOS MITIGADOS:** 8

## SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

**Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto:** P - Probable

### FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

*[No se reportaron factores para este período]*

#### Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:

La Unidad Ejecutora del Proyecto, ha buscado la sostenibilidad del proyecto mediante la formación y formalización de una Asociación Nacional de Consultores Especialistas en Empresas Familiares de Honduras para que sean ellos quienes sean el brazo técnico en la continuidad de asistencias técnicas a los clientes del COHEP, se continuara vendiendo estas asistencias técnicas a las empresas y será un servicio del COHEP que le brindara ingresos al Consejo y también diversificar los ingresos de sostenibilidad de la institución como tal.

La Unidad Ejecutora está buscando opciones y experiencias de otros países de marcas o sellos para que el COHEP sea la institución rectora, acreditadora o certificadora de los protocolos que se otorguen el país y por el uso de esos sellos las instituciones que deseen dedicarse a la asistencia de empresas familiares deberá pagar un canon por él. Igualmente, las PYMES también podrán usar el sello como muestra de que su empresa es una empresa que ha sido asistida por COHEP y lo cual significaría que es una empresa fortalecida y con mayores posibilidades de éxito de sobrevivencia.

Se trabajara con las instituciones bancarias para que éstas puedan reconocer que es una pyme con protocolo es un cliente de bajo riesgo.

## SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

|  | Relativa a     | Autor                   |
|--|----------------|-------------------------|
| 1. La Asociación de Consultores especializados será un brazo técnico muy importante para COHEP en su sostenibilidad ya que además ser los ejecutores en campo de los protocolos ellos podrán dar servicios de desarrollo empresarial integrales a los asociados de COHEP y con ello mejorar el grado de satisfacción hacia los servicios proporcionados.   | Sustainability | Molina, Gabriel Alberto |
| 2. Es necesario contar con una buena estrategia de mercadeo de parte de las universidades para promocionar los diplomados y contar con una participación efectiva de empresas y empresarios.   | Risk           | Molina, Gabriel Alberto |
| 3. Es necesario compartir las experiencias con países vecinos que ejecutan el proyecto para dar a conocer el éxito de ellos así como dar a conocer el éxito nuestro. Misiones de Washington del BID FOMIN han visitado en reiteradas veces y lo recomiendan.   | Implementation | Molina, Gabriel Alberto |
| 4. El COHEP ha logrado ubicarse como un ente referente en el país en el tema de empresas familiares y es muy importante continuar generando datos estadísticos e incidir en que la banca tome en cuenta el tema de los protocolos como algo muy importante en la minimización de riesgos en las empresas familiares, pymes, y premiarlos con mejores tasas de interés y aportar con ello a la competitividad de las pymes.   | Sustainability | Molina, Gabriel Alberto |
| 5. El proyecto una vez puesta en marcha las asistencias y luego de contar con protocolos firmados, la promoción del proyecto se facilitó porque los clientes, los empresarios se encargan de promover las bondades del proyecto y eso nos facilita a nosotros pero de igual manera la difusión no se debe de disminuir ya que se debe mantener latente el tema para la sostenibilidad del proyecto cuando este pase en su totalidad al COHEP.                                | Sustainability | Molina, Gabriel Alberto |
| 6. Es necesario la comunicación fluida y efectiva entre la Unidad Ejecutora y los consultores. Para ello, la Coordinación del Proyecto generó un foro informal, en Facebook, para que los consultores Junior y Senior pudieran compartir experiencias, generar consultas, compartir eventos y demás así como consultar a los expertos internacionales quienes también forman parte de la Red de Consultores de Empresas Familiares de Honduras.                              | Implementation | Molina, Gabriel Alberto |
| 7. El esquema de consultores seniors y juniors es muy exitoso debido a que el junior puede tener la posibilidad de perder la objetividad debido al intercambio con la familia y las emociones pero el ojo ajeno del consultor Senior logra ver las cosas que debido al día a día del Junior no logra ver.  | Implementation | Molina, Gabriel Alberto |
| 8. Nuestros mejores promotores son nuestros clientes que han sido beneficiarios y que se encuentran altamente satisfechos. Los empresarios se han encargado de ser nuestros vendedores más efectivos. La satisfacción al cliente debe de asegurarse desde el primer día que se contacta al empresario.   | Implementation | Molina, Gabriel Alberto |
| 9. Es muy importante tomar en cuenta en su etapa de sostenibilidad contar con conciliadores reconocidos para atender Familias empresariales con niveles de conflictos agudos. Cuando el COHEP continúe ejecutando las asistencias a las empresas ya como un servicio de parte del COHEP, se debe de tomar en cuenta esto para que formen parte del equipo ejecutor o que se forme una unidad de empresas familiares bajo la coordinación de el área de MIPYMES.              | Sustainability | Molina, Gabriel Alberto |
| 10. En otros países como España y Argentina, los protocolos casi siempre se hacen por gestión de la familia cuando el conflicto ya está presente, es decir el protocolo se hace en la marcha del problema mientras que en Honduras hemos logrado sensibilizar a los empresarios a hacer sus protocolos antes de que los conflictos se presenten. El protocolo debe de ser una medida Preventiva de los conflictos y no curativa, esto garantiza aún más el éxito del modelo. | Implementation | Molina, Gabriel Alberto |
| 11. Hemos aprendido que es mucho más fácil y ágil el proceso cuando el Fundador inicial de la empresa está vigente, o con vida y en gestión de la empresa.   | Implementation | Molina, Gabriel Alberto |
| 12. En el diseño de la línea base del sistema no se contempló algún esquema para conocer en cierto grado el nivel de conflicto en la empresa familiar a nivel de la familia y a nivel de la empresa. Hay familias que el conflicto está en un nivel que es muy difícil superarlo.  | Design         | Molina, Gabriel Alberto |
| 13. La consultoría de empresas familiares es una asistencia no tradicional debido a que los consultores deben de involucrarse en la parte humana, en lo sentimental de la familia y relacionarlo con la gestión de la empresa y este proceso de aprendizaje de los consultores o de adaptación a ese nuevo esquema de asistencia pues no fue visualizado en el diseño pero que fue superado.   | Design         | Molina, Gabriel Alberto |

14. Por la novedad del tema en el país se ha tenido que invertir mas recursos en cuanto a tiempo, horas hombre y financieros en lograr concientizar, socializar, motivar y vender el proyecto a las empresas familiares. Es un tema poco entendible, no facil de asimilar y en algunos casos rechazo a aceptar la necesidad del mismo por aferrarse al control y el poder en la gestion de la empresa.

Implementation

Molina, Gabriel Alberto