

soluciones al problema de las inundaciones, implementando la instalación de fosas infiltración incluyendo un canal de desvío y así se evitará las inundaciones sufridas en otros años
Sensibilización y participación de 2.500 voluntarios en la campaña contra la basura "La Romana Florece sin Basura" con la finalidad de proyectar una imagen limpia del destino y se organizaron 6 talleres para 168 líderes comunitarios

Componente 3:

Desarrollo de 6 nuevos productos turísticos: 1. Ecobayahibe, 2. Ruta Descubre Bayahibe, 3. Ruta Yuma- Boca de Yuma, 4. Museos vivos del mar, 5. Sendero Padre Nuestro y 6. Ruta Artesanal a Villas Padre Nuestro

Puesta en funcionamiento de 3 centros de información turística

Se mantiene la certificación de playa bandera azul, de playa la laguna con todos los hoteles certificados, cuentan con programas ambientales y realizan aportes a la AHRB para actividades en conjunto de RSE, apoyado con un presupuesto y con acciones

La legalización de los grupos comunitarios: Asociación de Guías de Padre Nuestro, Artesanos Pereskia de Bayahibe, las Artesanas de Arte Cuseco y CODEREYU organizados institucionalmente y estableciendo mecanismos de coordinación de actividades y de empleo de los recursos, así como la gestión de recursos para el financiamiento de sus actividades propias

Se desarrolló un programa de calidad con la participación de 30 empresas.

No obstante los logros anteriores, no se pudo replicar el modelo de gestión de destino en los demás 7 clústeres turísticos. Dichos destinos fueron desarrollando modelos de gestión más consonos con sus necesidades y relacionados con los aspectos territoriales donde operan. De todas formas el clúster de Bayahibe se vislumbra como ejemplo a los demás clusters del país, ya que de 8 socios en el 2010 ha pasado a tener 63 miembros, lo cual evidencia que es un cluster representativo de la comunidad con ingresos de US\$10,000/ anuales de membresía y mantenimiento de membresía.

Evaluación final

Analizando el cumplimiento de los indicadores establecidos en el Marco Lógico, la diligencia en los procesos, la comunicación con los beneficiarios, la oportunidad y calidad de los servicios brindados y la cantidad de beneficiarios atendidos y satisfechos, puede concluirse que el desempeño en la ejecución por parte de la AHRB no ha sido el adecuado.

Las principales debilidades estuvieron vinculadas a la fallida gestión de los distintos coordinadores, que permanecieron poco tiempo en sus funciones y no ejecutaron las actividades definidas en los documentos de diseño; y al perfil de la AHRB y el escaso involucramiento de los gerentes de los grandes hoteles con el proyecto, cuyo objetivo principal es incrementar la rentabilidad de sus hoteles, promoviendo para ello la centralización de actividades en los mismos, desalentando el acercamiento de los turistas a las comunidades aledañas a los mismos. Otros factores que dificultaron la ejecución del proyecto fueron: i) la dificultad para encontrar personal cualificado y comprometido con el proyecto en el destino; ii) el manejo inadecuado de la UEP en la negociación con firmas consultoras; y iii) el reducido impacto de las consultorías llevadas adelante por el proyecto. Como consecuencia de lo anterior, los resultados obtenidos a la fecha se encuentran por debajo de lo previsto por el equipo de diseño.

Más detalle en el informe adjunto a este PSR Final

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios del evaluador

[Evaluación final](#)

<http://mif.iadb.org/file.aspx?DOCNUM=38690631>

SECCIÓN 3: INDICADORES

Indicadores		Línea de base	Planeado	Logrado	Porcentaje
Resultado:	R.1 Modelo de gestión se ha replicado en dos destinos de los 7 clústeres turísticos.	0	1	9	900 %
	R.2 Modelo de gestión turística sostenible desarrollado y liderado por el Cluster	0	1	1	100 %
	R.3 Número de hoteles destinos que cuentan con un plan de RSE, apoyado con un presupuesto y con acciones implementadas	0	7	7	100 %
	R.4 Número de productos y/o servicios turísticos con alto contenido ecológico, cultural y social bajo la figura de asociatividad	0	6	6	100 %
	R.5 Número de playas con certificación bandera azul	0	3	5	167 %
	R.6 Número de pobladores locales que proveen servicios relacionados a los nuevos productos desarrollados	0	30	22	73 %
Desarrollar e implementar un modelo de gestión turística sostenible basado en las mejores prácticas de desarrollo local, responsabilidad social y turismo sostenible, integrando las MiPyMEs de la comunidad local en general, tanto en la conservación de los recursos como en la oferta de servicios turísticos.					
Clasificación: Satisfactorio					
Componente 1: Sensibilización y organización del destino; y difusión del modelo. Peso: 4% Clasificación: Muy Satisfactorio	C1.11 Personas y MiPyMEs sensibilizadas respecto a mejores prácticas en los tres pilares del proyecto, al final del proyecto.	0	1000	1208	183 %
	C1.12 Plan de comunicación ha sido definido e implementado	0	1	1	100 %
	C1.13 Porcentaje de la estrategia del destino ha sido definida	0	100	100	100 %
	C1.14 Empresas ancla que participan en los encadenamientos aplican los principios de RSE			Si	100 %
	C1.15 Número de MiPyMEs inscritas como miembros activos del cluster	0	60	64	107 %
Componente 2: Conservación del medioambiente y capacitación ambiental. Peso: 20% Clasificación: Muy Satisfactorio	C2.11 Número de pobladores capacitados en conservación ambiental.	0	450	450	191 %
	C2.12 Número de trabajadores de los hoteles capacitados en higiene laboral y conservación ambiental.	0	450	473	105 %
	C2.13 Se tiene un plan de ordenamiento territorial consensuado con la comunidad local, empresarios, autoridades locales y nacionales, que incluya: a) una visión estratégica del desarrollo del destino, b) un análisis de la capacidad de carga del destino, c) un plan de mantenimiento y conservación de las áreas protegidas, d) normativas urbanas de uso del suelo, y e) un estudio de manejo de aguas pluviales.	0	1	0.9	90 %
	C2.14 Se cuenta con un estudio del manejo de los residuos sólidos y líquidos.	0	1	1	100 %
	C2.15 Se cuenta con un sistema de monitoreo de la calidad de las aguas y la capacidad de recarga del acuífero de Padre Nuestro.	0	1	1	100 %
	C2.16 Se ha diseñado un plan de visión integral de desarrollo de la isla Saona consensuado y validado por la SEMARENA	0	1	1	100 %
	C2.17 Se cuenta con la certificación de Bandera Azul de la playa Laguna Azul	0	1	1	100 %
	C2.18 Número de personas entre propietarios y personal de MiPyMEs locales, capacitados en manipulación de	0	50	106	212 %

	alimentos.					
Componente 3: Identificación de encadenamientos; diseño de productos y servicios sostenibles y capacitación. Peso: 52% Clasificación: Satisfactorio	C3.11	Número de proveedores y productos identificados con potencial de ser suministrados localmente a través de los encadenamientos.	0	10	22	220 %
	C3.12	Número de oportunidades de negocio para las PyMES se identifican y aprovechan, incluyendo la creación de 6 nuevos servicios turísticos.	0	12	18	158 %
	C3.13	Selle calidad a pequeños restaurantes de Bayahibe, preparados para la certificación de manejo de alimentos y bebidas, mejoran la calidad de la oferta.	0	4	2	50 %
	C3.14	Número de exhibiciones de recursos arqueológicos preparadas.	0	2	2	100 %
	C3.15	Número de nuevas excursiones con componentes naturales y culturales (Ruta La Punta y Sendero Padre Nuestro).	0	2	4	350 %
	C3.16	Señalización de los principales atractivos del Parque Nacional del Este (Incluyendo Padre Nuestro, Carreteras, Casitas Entrada al Parque)	0	1	1	100 %
	C3.17	Número de manuales para la regulación de la gestión de 4 atractivos y sistematizado en un plan de manejo.	0	1	5	600 %
	C3.18	Número de planes de negocios creados para las oportunidades de negocios de las identificadas y relacionada a cada nuevo servicio turístico	0	6	6	100 %
	C3.19	Númeo de estandares para la certificación de calidad en 4 sectores (alimentos y bebidas, excursiones, tours guiados, y uno a identiifcar)	0	4	4	100 %
	C3.110	Se ha elaborado una propuesta de sistema operacional de certificación de calidad para el Cluster	0	1	1	100 %
	C3.111	Número de centros de información turística creados, instalados y en funcionamiento con una política de participación de las MIPymes	0	3	2.5	83 %
Componente 4: Desarrollo y Posicionamiento del destino. Peso: 24% Clasificación: Satisfactorio	C4.11	Número de MIPymes que han implantado un modelo de comercialización conjunta utilizando la página de internet, los directorios y los Centros de Información Turística.	0	60	92	153 %
	C4.12	Número de producto turístico, que incluya al menos 12 nuevos servicios turísticos, y el mismo es comercializado por tour operadores nacionales/internacionales y la página web	0	3	0	0 %
	C4.13	La metodología para la medición de satisfacción de los clientes de los productos turísticos desarrollados en el marco del programa ha sido elaborada.	0	1	0	0 %
	C4.14	Se ha elaborado la estrategia de comunicación de promoción para el destino de forma integral.	0	1	1	100 %
	C4.15	Se ha diseñado la página de Internet como principal fuente de información y divulgación del destino.	0	1	1	100 %
	C4.16	Los atributos culturales y ecológicos de la zona, se promueven a través de los 3 Centros de Información Turística			Si	100 %
	C4.17	Se ha definido la imagen del destino.	0	1	1	100 %
	C4.18	Número de ejemplares de material promocional distribuidos	0	2000	2000	100 %
	C4.19	Se ha elaborado y promocionado un video destacando los recursos naturales, culturales e históricos del destino.	0	1	0.2	20 %

Hitos	Planeado	Fecha de cumplimiento	Logrado	Fecha alcanzada	Estado
H1 Condiciones previas	1	Jul. 2006	1	Ene. 2006	Logrado

FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO

[X] Diseño del proyecto/Componentes

[X] Falta de un sistema de seguimiento y evaluación

SECCIÓN 4: RIESGOS

RIESGOS CRÍTICOS GESTIONADOS DURANTE LA IMPLEMENTACIÓN

1. El Clúster necesita no cuenta con los recursos humanos adecuados para poder hacer frente a las responsabilidades que está asumiendo.

Nivel: Bajo

Responsable: Project Guest

Estado: Vigente

Comentarios: Es necesario aumentar el equipo técnico trabajando tanto en el CTRB como en la AHRB para poder ejecutar todos los proyectos que se están desarrollando en el destino de forma exitosa

NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO: Bajo **NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:** 8 **RIESGOS VIGENTES:** 1 **RIESGOS NO VIGENTES:** 5 **RIESGOS MITIGADOS:** 2

SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: P - Probable

El CTRB cuenta con la oportunidad de convertirse en el líder del turismo sostenible en el destino, pero su dependencia económica y de recursos humanos de la AHRB impide que pueda tomar acciones contrarias a los objetivos de la asociación de hoteles. Sería deseable que el CTRB alcance su autonomía financiera, para elegir sus autoridades con total libertad de manera que pueda representar con mayor libertad a las MIPES de la zona. En el corto plazo el CTRB sólo mantendrá algunas acciones de las desarrolladas en el proyecto, como la guerra contra la basura, la implementación de un sello de calidad para las Mipymes de la región y la puesta en marcha de los nuevos productos turísticos desarrollados en el marco del proyecto. En este sentido, sería necesario que el CTRB elabore un plan con objetivos, metas alcanzables y acciones, y que se comprometa a continuar trabajando en el mantenimiento y protección de los activos naturales con los que cuenta el territorio; y en acciones de apoyo directo

FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

[No se reportaron factores para este período]

Acciones implementadas relativas a la sostenibilidad:

[Plan de Sostenibilidad](#)

SECCIÓN 6: CONOCIMIENTO

[No se han agregado lecciones aprendidas todavía.]

Indique cuáles son los principales productos, dónde se encuentran y cómo podrían aplicarse o “compartirse” con otras entidades o proyectos similares.

Los productos de conocimiento pueden encontrarse adjuntos a este reporte final y/o ser solicitados al Banoc Interamericano de Desarrollo o a la Asociación de Hoteles Romana Bayahibe.

Productos principales del proyecto

[Jul. 2006] ESTUDIO DE LINEA BASE DE BAYAHIBE (Methodologies/training materials)

Autor: Fondomicro

[Oct. 2010] Plan de Señalización Productos Turísticos (Methodologies/training materials)

Autor: Jerry Bauer

[Mar. 2012] Consultoría para el Sello de Calidad (Methodologies/training materials)

Autor: Quara Consulting

SECCIÓN 7: DOCUMENTOS

15/FEB./2007 [Memorando de Donantes](#)

[<http://www.fomin.org/file.aspx?DOCNUM=905047>]

24/MAR./2014 [Informe de Evaluación Intermedia](#)

[<http://www.fomin.org/file.aspx?DOCNUM=38689606>]

24/MAR./2014 [Informe de Evaluación Final](#)

[<http://www.fomin.org/file.aspx?DOCNUM=38690631>]

[Ficha del proyecto](#)

<http://apps.fomin.org/public/psr/projectprofile.aspx?proj=DR-M1005&lg=SP>