

RESUMEN DEL PROYECTO

CANTERA CAPITAL I: APOYO A EMPRESARIOS PARA RESOLVER PROBLEMAS EN SALUD, EDUCACIÓN Y AGRICULTURA (RG-Q0056)

En América Latina y el Caribe, las necesidades y oportunidades de desarrollo son sumamente claras. Los países de la región representan un enorme mercado de 430 millones de habitantes, con serios problemas en los sectores de salud, educación y agricultura. En lo que concierne al sector de salud, el 30% de la población carece de acceso a servicios de atención de salud por razones económicas y el 21% no busca atención debido a barreras geográficas. En el ámbito de educación, a pesar de los grandes avances en la tasa de asistencia escolar en educación primaria y secundaria, la región se mantiene en el segmento más bajo de la clasificación mundial del aprendizaje. Si bien en los últimos decenios ha incrementado notablemente la producción agrícola en la región, gran parte de las explotaciones agrícolas de pequeña y mediana escala se han quedado atrás, atrapadas en un ciclo de baja productividad caracterizado por bajos niveles de tecnología, prácticas deficientes de gestión y altos costos de producción, entre otros.

Al mismo tiempo, la región tiene características especiales que la convierten en un mercado con un gran potencial para los sectores de tecnosalud, tecnoeducación y tecnoagricultura. La inversión de capital emprendedor en estos sectores se ha sextuplicado, de solo US\$15 millones en 2016 a US\$104 millones en 2018, según datos de la Asociación de Inversión de Capital Privado en América Latina (LAVCA). Pese al creciente interés de los inversionistas en empresas incipientes de América Latina y el Caribe, la región sigue estando muy subcapitalizada en comparación con otros mercados emergentes del mundo. El acceso al capital emprendedor necesario para crecer (financiamiento de capital semilla tardío y de la Serie A/B) sigue siendo muy bajo. Una dificultad igualmente importante es la falta de acceso a la mentoría calificada necesaria para hacer frente a los numerosos desafíos que encuentran las empresas en las etapas tempranas. Aunque cada vez hay más empresarios en la región que buscan expandir sus negocios a otros mercados o captar financiamiento adicional fuera de la región, en la práctica hay pocos administradores con los conocimientos o redes establecidas para facilitar y efectuar esas conexiones. Por último, el ecosistema de capital emprendedor de la región todavía enfrenta un serio desafío en materia de igualdad de género: las mujeres inversionistas en empresas en etapas tempranas están subrepresentadas y, entre los empresarios, se estima que menos del 10% de las empresas incipientes respaldadas por capital emprendedor tienen entre sus fundadores a una mujer.

BID Lab busca apoyar la creación de un nuevo fondo de capital emprendedor enfocado principalmente en la diversificación de género y el impacto social, que ofrecerá financiamiento a empresas incipientes que desarrollen soluciones tecnológicas para resolver tres problemas cruciales de América Latina: la escasez de alimentos (tecnoagricultura/tecnoalimentos), la falta de servicios de atención de salud de calidad (tecnosalud) y el suministro de educación (tecnoeducación). Cantera Capital I es uno de los pocos fondos de la región en etapa temprana dirigidos por mujeres (tres de los cuatro miembros del equipo gerencial son mujeres) que también se focalizará en emprendimientos liderados por mujeres, con un alto potencial de efecto de demostración

en el sector. Los estudios de investigación demuestran que cuando participan mujeres en el equipo gerencial del fondo, las inversiones tienden a incorporar equipos de fundadores con mayor diversificación de género, así como empresas apoyadas en tres pilares (las personas, el planeta y las utilidades). Las pruebas también indican que las empresas incipientes conformadas por equipos con diversificación de género suelen tener una tasa de rendimiento promedio más alta que aquellas con equipos sin esas características¹.

Otra característica innovadora de Cantera es su conexión con el ecosistema de innovación israelí. Como el equipo gerencial tiene sede en la Ciudad de México y en Tel Aviv, Cantera tiene previsto ayudar a empresas incipientes de América Latina y el Caribe al (i) conectarlas con empresas incipientes israelíes que están resolviendo problemas similares con tecnología profunda para intercambiar conocimientos; y (ii) proporcionar inteligencia de mercado y acceso a los ecosistemas de tecnoagricultura y tecnosalud. El equipo gerencial cuenta con más de 75 años de experiencia profesional acumulada en capital emprendedor y ámbitos relacionados y complementarios, y tiene también experiencia operativa en los sectores que busca atender el fondo.

En apoyo a Cantera Capital I, BID Lab aportará US\$4 millones en inversión de capital. Se prevé que el fondo alcance una capitalización de US\$30 millones y que inicie sus operaciones con un mínimo de US\$15 millones en compromisos de capital.

¹ *The Comprehensive Case for Investing More VC Money in Women-Led Startups*. Harvard Business Review, 2017. <https://hbr.org/2017/09/the-comprehensive-case-for-investing-more-vc-money-in-women-led-startups>.