

**DOCUMENTO DEL BANCO INTERAMERICANO DE DESARROLLO  
FONDO MULTILATERAL DE INVERSIONES**

**REPÚBLICA DOMINICANA**

**OPORTUNIDADES Y REQUISITOS TÉCNICOS DE ACCESO A MERCADO BAJO  
EL TLC RD-CAFTA**

(DR-M1008)

**MEMORANDO DE DONANTES**

Este documento fue preparado por el equipo de Proyecto integrado por: Federico de Arteaga (OPS/FOMIN), Jefe del Equipo; Santiago Soler (FOMIN/OPS); Astrid Wynter COF/CDR; Jaime Granados (INT/ITD); Emily Brearley (INT/ITD); Erick Zeballos (INT/ITD); Ziga Vodusek (INT/ITD); Oscar Farfan (FOMIN/DEU); Diego Buchara (LEG); y Gabriel Schneider (Consultor). Participó de la revisión del proyecto: Gilberto Chona (RE2/OD3).

## **INDICE**

I. RESUMEN EJECUTIVO.....	1
II. ANTECEDENTES .....	1
III. OBJETIVOS Y COMPONENTES .....	4
IV. COSTO Y FINANCIAMIENTO DEL PROYECTO .....	7
V. ENTIDAD EJECUTORA Y MECANISMO DE EJECUCIÓN.....	9
VI. SEGUIMIENTO Y EVALUACIÓN .....	11
VII. BENEFICIOS Y RIESGOS DEL PROYECTO.....	11
VIII. IMPACTO SOCIAL Y AMBIENTAL .....	12

## **ANEXOS**

ANEXO I	Marco Lógico
ANEXO II	Presupuesto
ANEXO III	Cuadro con proyectos FOMIN-BID relacionados

## **APÉNDICES**

APÉNDICE I	Proyecto de resolución
------------	------------------------

## **DOCUMENTOS DISPONIBLES EN LOS ARCHIVOS TÉCNICOS**

DOCUMENTO I	Reglamento Operativo
DOCUMENTO II	Manual de Operaciones del Componente II - Capacitación y asistencia técnica especializada para atender y solucionar requisitos técnicos de acceso a mercados
DOCUMENTO III	Otros Proyectos de Cooperación Internacional en Temas Conexos
DOCUMENTO IV	Productos Agropecuarios con Reglas de Origen Específicas bajo RD-CAFTA
DOCUMENTO V	Servicios de Fitozoosanidad (FZS) e Inocuidad en América Central
DOCUMENTO VI	Cronograma de ejecución.
DOCUMENTO VII	Mecanismo de Ejecución.
DOCUMENTO VIII	Evaluación Institucional de ADOEXPO
DOCUMENTO IX	Lista de Productos, Barreras no Arancelarias y Servicios Elegibles surgida del Estudio del Departamento de Integración y Programas Regionales
DOCUMENTO X	Metodología de Estudio aplicada por el Departamento de Integración y Proyectos Regionales
DOCUMENTO XI	Principales Resultados del Estudio del Departamento de Integración y Proyectos Regionales
DOCUMENTO XII	Modelo de Sostenibilidad
DOCUMENTO XIII	Términos de referencia de la línea de base
DOCUMENTO XIV	Proyectos FOMIN
DOCUMENTO XV	Proyectos relacionados
DOCUMENTO XVI	Plan de contrataciones
DOCUMENTO XVII	Carta de compromiso del ejecutor

## SIGLAS Y DEFINICIONES

ADOEXPO: Asociación Dominicana de Exportadores, Inc.

APHIS: *Animal and Plant Health Inspection Service*

BID: Banco Interamericano de Desarrollo.

BNA: Medidas no arancelarias

CA: Centro América.

RD-CAFTA: Tratado de Libre Comercio entre RD - América Central-EE.UU.

FDA: *United States Food and Drugs Administration*.

FECAEXCA: Federación de Cámaras de Exportadores de Centroamérica

FOMIN: Fondo Multilateral de Inversiones

INT: Departamento de Integración y Proyectos Regionales del BID

ISDP: Informe de Seguimiento de Desempeño del Proyecto.

PCR: Informe de Terminación de Proyecto.

PYMEs: Pequeñas y Medianas Empresas.

RD: República Dominicana.

TLC: Tratado de Libre Comercio.

UCP: Unidad Coordinadora del Proyecto.

EE.UU: Estados Unidos

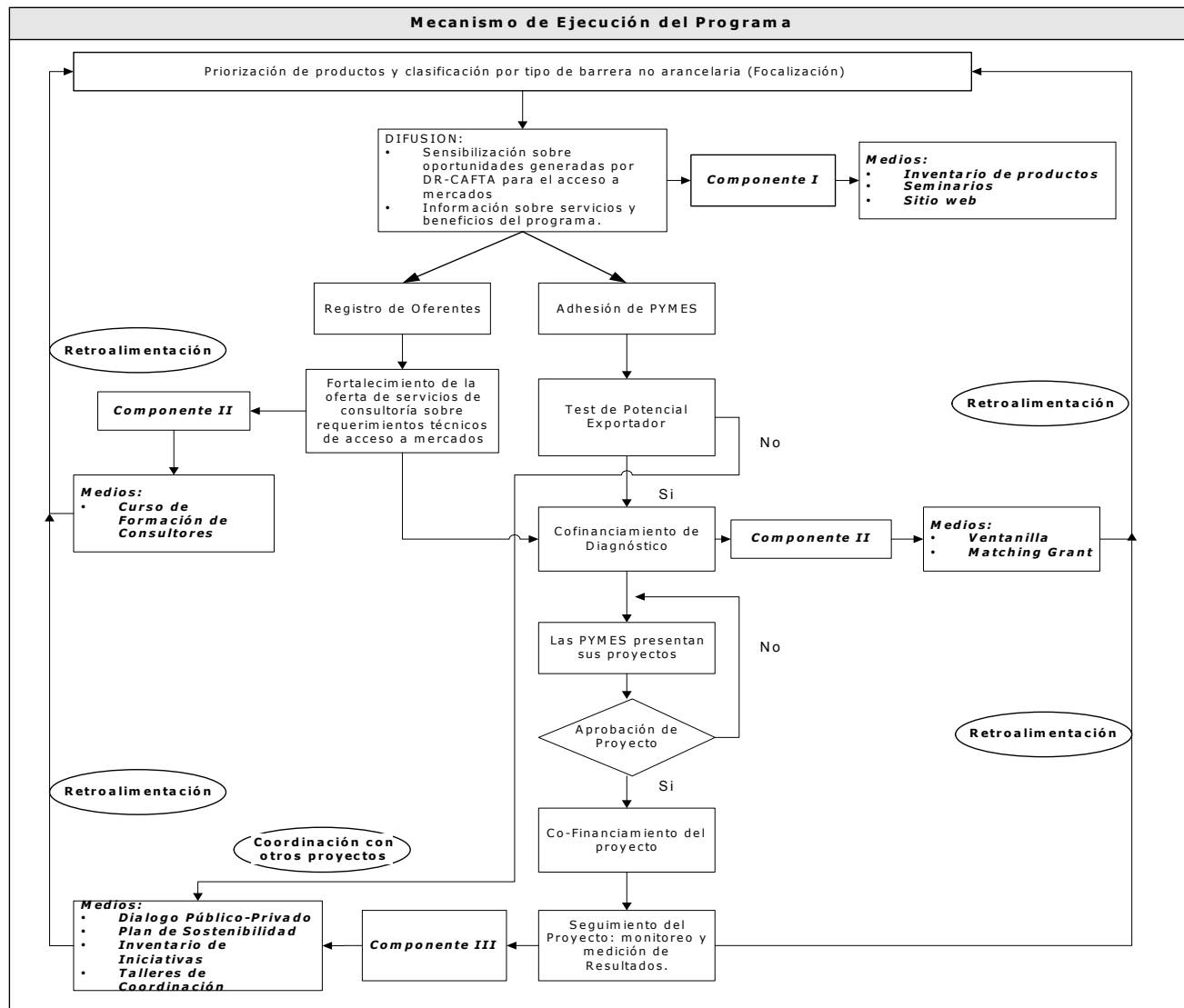
## DEFINICIONES:

AGRONEGOCIOS: El conjunto de todas las cadenas productivas de base agrícola, pecuario y forestal de un país constituye su negocio agrícola o agronegocio.

BENEFICIARIOS: PYMEs de la RD y proveedores de servicios técnicos en superación de medidas técnicas al comercio.

CADENA PRODUCTIVA: Cada rubro (agrícola, pecuario o forestal) involucra actores, factores y acciones que se ubican antes, dentro y después de la finca. Antes de la finca están los proveedores de los diferentes insumos: semillas, máquinas, fertilizantes, plaguicidas, etc. Dentro de las fincas están los diferentes tipos de productores. Después de la finca están los procesadores, mayoristas, minoristas y consumidores. El conjunto de estos diferentes grupos de actores y sus actividades, constituye lo que se está llamando cadena productiva.

MODELO DEL PROYECTO: Forma sistemática de promover las oportunidades de acceso a mercado, de capacitar la oferta de servicios, de articular la demanda de servicios, cofinanciar los servicios, de manera de contribuir a lograr un efectivo acceso a mercados:



**OPORTUNIDADES Y REQUISITOS TÉCNICOS DE ACCESO A MERCADO  
BAJO EL TLC RD-CAFTA**

(DR-M1008)

**I. RESUMEN EJECUTIVO**

<b>País beneficiario:</b>	República Dominicana												
<b>Organismo Ejecutor</b>	Asociación Dominicana de Exportadores, Inc. (ADOEXPO)												
<b>Beneficiarios:</b>	<p>Los beneficiarios del proyecto son:</p> <p>(i) 1.000 propietarios y/o empleados de PyMEs productoras y/o exportadores informados sobre los requisitos técnicos de acceso y nuevas oportunidades comerciales generadas por el RD-CAFTA.</p> <p>(ii) 1.000 técnicos, profesionales informados sobre los requisitos técnicos de acceso y nuevas oportunidades comerciales generadas por el RD-CAFTA.</p> <p>(iii) 300 PyMEs que recibe el test de potencial exportador, de las cuales a 150 obtienen Planes de Acceso a Mercado y de estas, 100 empresas acceden a servicios financiados parcialmente por el Proyecto para lograr acceder al mercado RD-CAFTA.</p> <p>(iv) 30 Proveedores de consultorías capacitados sobre requisitos técnicos de acceso a mercados.</p> <p>Las empresas exportadoras de los sectores apoyados tendrán disponible la información necesaria para mejorar su acceso a sus principales mercados.</p> <p>Se incrementará la capacidad del sector privado del aprovechamiento del RD-CAFTA, mediante acciones de coordinación y fortalecimiento de su capacidad propositiva.</p>												
<b>Financiamiento:</b>	<table><tr><td>Modalidad:</td><td>No reembolsable</td><td>(Facilidad III-A )</td></tr><tr><td>FOMIN<sup>(1)</sup></td><td>US\$</td><td>1.151.100 (70%<sup>(2)</sup>)</td></tr><tr><td>LOCAL</td><td>US\$</td><td>490.660 (30%)</td></tr><tr><td><b>TOTAL</b></td><td><b>US\$</b></td><td><b>1.641.760</b></td></tr></table>	Modalidad:	No reembolsable	(Facilidad III-A )	FOMIN <sup>(1)</sup>	US\$	1.151.100 (70% <sup>(2)</sup> )	LOCAL	US\$	490.660 (30%)	<b>TOTAL</b>	<b>US\$</b>	<b>1.641.760</b>
Modalidad:	No reembolsable	(Facilidad III-A )											
FOMIN <sup>(1)</sup>	US\$	1.151.100 (70% <sup>(2)</sup> )											
LOCAL	US\$	490.660 (30%)											
<b>TOTAL</b>	<b>US\$</b>	<b>1.641.760</b>											
<b>Objetivos:</b>	<p>El <b>fin</b> del Proyecto es contribuir a aumentar la competitividad y la capacidad exportadora de manera directa e indirecta de las PYMEs de la RD del sector agronegocios ampliado o de base agrícola. El <b>propósito</b> es establecer y validar un modelo focalizado que permita dar soluciones a requisitos no arancelarios de acceso a mercados para facilitar el acceso a mercado de las PyMEs del sector agronegocios ampliado o de base agrícola, superando y aprovechando los desafíos del RD-CAFTA. El modelo desarrollado podrá subsecuentemente beneficiar a todas las PyMEs con capacidad exportadora en diversos sectores de la economía nacional. Los objetivos se realizarán a través de dos Componentes, cada uno de ellos con dos SubComponentes: Componente I) Sensibilización y coordinación Interinstitucional,</p>												

---

<sup>(1)</sup> La contribución FOMIN incluye US\$30.000 para las actividades de coordinación del Cluster de Facilitación del Comercio y las Inversiones Internacionales.

<sup>(2)</sup> El porcentaje excluye Actividades de Cluster.

	<p>cuyos Sub Componentes son: I.A) Sistematización de información y difusión de requisitos técnicos de acceso y oportunidades críticas generadas por RD-CAFTA para las PyMEs; y I.B) Coordinación Nacional de PyMEs, desarrollo de proyectos conjuntos y coordinación con otras iniciativas. El Componente II) Sistema de Fortalecimiento de la Oferta y de Articulación de la Oferta y Demanda de Servicios contiene los Sub Componentes II.A) Sistema de Fortalecimiento de la oferta de servicios de consultoría sobre requisitos técnicos de acceso a mercados y II.B) Gestión de la articulación de demanda de servicios y asesoría técnica sobre requisitos no arancelarios de acceso a mercados</p> <p>Ejecución: 42 meses</p> <p>Desembolso: 48 meses</p>
<b>Calendario de ejecución:</b>	
<b>Condiciones contractuales especiales:</b>	<p>Previo al primer desembolso de los recursos del FOMIN el Organismo Ejecutor debe presentar evidencia de que: (i) se ha creado la Unidad Coordinadora del Proyecto y seleccionado al Coordinador General del Proyecto; (ii) ha entrado en vigencia el Reglamento Operativo del Proyecto, previamente acordado con el Banco; y (iii) el Comité de Coordinación del Proyecto ha sido formalizado y sus miembros nombrados. Condición especial previa de ejecución del Componente II: evidencia de que, dentro de los primeros tres meses de vigencia del Convenio, se han suscrito un convenio de colaboración con FECAEXCA para coordinar la ejecución de actividades con el proyecto TC-03-04-02-1-RG.</p>
<b>Revisión social y ambiental:</b>	<p>El CESI revisó el Proyecto en su reunión del 10 de marzo del 2006. Las respuestas a las observaciones de CESI están desarrolladas en el párrafo 8.1. y en el Reglamento Operativo.</p>
<b>Excepciones a las políticas:</b>	Ninguna
<b>Coordinación con otras instituciones financieras de desarrollo oficiales:</b>	<p>No hay iniciativas de alcance nacional y con el enfoque similar a este Proyecto, pero existen proyectos complementarios en áreas como apoyo a la competitividad y a promoción de exportaciones. En el diseño del Proyecto se han tomado en cuenta dichos proyectos y se incluyen actividades de coordinación (ver Sub Componente I y Documento Técnico XIV y XV).</p>



## II. ANTECEDENTES

- 2.1 En enero del 2004, la República Dominicana -RD- inició el proceso de negociaciones comerciales con los Estados Unidos, concluyendo dicho proceso tres meses más tarde para integrarse al grupo de naciones centroamericanas que el 8 de agosto del mismo año firmaron un tratado de libre comercio con los Estados Unidos. El RD-CAFTA elimina de inmediato el 80% de los aranceles y crea para el 20% restante un Programa de desmonte arancelario de 10 años. El tratado ofrece a la RD la posibilidad de lograr crecimiento y desarrollo económico dado que EE.UU. es el principal mercado para sus exportaciones (76% del total exportado en el 2005). Para aprovechar tales oportunidades y expandir las exportaciones a ese mercado, es vital que los exportadores dominicanos conozcan claramente los requisitos técnicos que plantea el TLC.
- 2.2 Los requisitos no-arancelarios son condicionantes claves de acceso a mercados. La OMC estima que 16.7% de las importaciones a EE.UU. deben cumplir requisitos no arancelarios. El impacto de dichos requisitos se concentra de manera sectorial, dado que alrededor del 75% de productos primarios y bienes manufacturados de origen agropecuario y 25% de manufacturas industriales enfrentan requisitos no arancelarios en su ingreso a EE.UU.<sup>(3)</sup>. Debido a este impacto que los requisitos de acceso al mercado de EE.UU. tienen sobre el sector de agronegocios<sup>(4)</sup> y a la importancia del mismo en las economías de la región, el presente Proyecto se concentra sobre PYMEs de este sector<sup>(5)</sup>. Al respecto, según datos de OASIS-FDA, en Septiembre de 2005 RD se encontraba en el puesto N° 11 con 42 detenciones por incumplimiento a medidas no arancelarias, mientras que en Febrero de 2006, se encontraba en el puesto N° 4 con 132 detenciones.
- 2.3 Dichas medidas afectan de manera importante a las empresas dominicanas, en su gran mayoría PYMEs, debido al tipo de producto que estas producen y exportan, y dado que en general, dichas empresas carecen de capacidad para resolver complejos requisitos técnicos de acceso a mercados <sup>(6)</sup> como el de los EE.UU. Las PYMEs tiene un rol estratégico para la producción y el empleo en RD; en el 2004, empleaban más del 50% de la mano de obra urbana, contribuyendo alrededor del 30% del PIB. Tradicionalmente, la participación de las PYMEs en actividades de comercio exterior ha sido limitada, en particular dada la tendencia de una elevada concentración de exportaciones en pocos productos y empresas <sup>(7)</sup>. La ausencia de políticas públicas efectivas de apoyo a las PYMEs se ha señalado también como un factor clave en el limitado desarrollo comercial de las mismas.
- 2.4 El comercio externo representa una opción clave de crecimiento para estas empresas, dados los dinámicos vínculos que pueden ser establecidos con mercados en expansión,

---

<sup>(3)</sup> Scandizzo Stefania, Comercio de Mercancías en América Latina y barreras en EEUU, SELA 2001. P.7.

<sup>(4)</sup> El sector agronegocios ncluye al sector agropecuario y agroindustrial, congruente con la definición de la OMC.

<sup>(5)</sup> En el Documento X incluido en los archivos técnicos se incluye la metodología usada para decidir la focalización en este sector y dentro del mismo en algunos subsectores/productos determinados.

<sup>(6)</sup> Clark, Don P. y Simonetta Zarrilli (1994), "Non-Tariff Measures and United States' Imports of CBERA-Eligible Products", Journal of Development Studies, Vol. 31, No.1, October, pp. 214-24.

<sup>(7)</sup> La débil participación exportadora de PYMEs (en forma directa o por encadenamientos) se relaciona en parte al énfasis en décadas recientes dado a zonas francas que han tendido a generar pocas interrelaciones con PYMEs. Los débiles encadenamientos de exportadores han tenido así poco impacto en la economía tradicional (agricultura de minifundio, pequeña producción) y sobre empresas surgidas de industrialización sustitutiva.

nuevas tecnologías, la generación de mayor valor agregado y con la captación de ingresos en divisas <sup>(8)</sup>. De ello la importancia de un Proyecto nacional que permita a las PYMEs operar en un marco abierto y diferente a los espacios económicos nacionales protegidos. Dado el peso del sector agrícola en la economía dominicana (11.5% del PBI en 2005) y al hecho de que alrededor del 75% de productos primarios y bienes manufacturados de origen agropecuario enfrentan requisitos no arancelarios en su ingreso a EE.UU., el presente proyecto se concentrará en este sector.

- 2.5 El Proyecto se concentra sobre PYMEs del sector agronegocios, pero es pertinente sin embargo ilustrar la importancia de PYMEs en general en el país y en la región. Según datos del Consejo Nacional de Competitividad (CNC) <sup>(9)</sup> de la RD, existen aproximadamente 25 mil MyPYMES, de las cuales alrededor del 60% corresponden a unidades de 6 a 10 trabajadores y el 40% a negocios que tienen de 11 a 50 trabajadores. En estas empresas trabajan más de 300 mil hombres y mujeres.
- 2.6 De ello la importancia de proyectos como el planteado y el Programa regional que el Banco se encuentra diseñando para Centroamérica, a ser ejecutado por la Federación de Cámaras de Exportadores de Centro América –FECAEXCA-, de la que ADOEXPO es miembro, pero no activo. FECAEXCA y ADOEXPO representan a las PyMEs del sector agronegocios beneficiarias objetivo de ambos proyectos con los que se busca contribuir a economías de escala, aprovechar complementariedades productivas; todo ello mejorando la masa crítica necesaria para que productos de RD-CAFTA puedan acceder en el demandante mercado de EE.UU (volumen y precio, además de calidad).
- 2.7 El Proyecto está formulado sobre la base de necesidades y demandas para solucionar problemas de requisitos técnicos específicos de acceso a mercados para productos de agronegocios de PyMEs. Se busca que las PyMEs participen en actividades de comercio externo ofreciéndoles asesoría técnica e información sobre requisitos no arancelarios de acceso a mercados, tanto a las que exportan, directa o indirectamente, como a las que tengan potencial exportador. Se trabajará sobre ciertos bienes públicos, para la provisión de información técnica mediada de manera que resulte comprensible para la media de las PyME.
- 2.8 **Los requisitos no arancelarios de acceso a mercado**<sup>(10)</sup> establecen condiciones de entrada a productos que cumplan con criterios como salud, medio ambiente, información al consumidor, contenido regional (origen), licencias de importación, etiquetas y embalaje, administración de cuotas arancelarias y otros requisitos de acceso que no se reflejan en aranceles. Dichos requisitos pueden involucrar importantes costos que son difíciles de medir y que pueden así convertirse en obstáculos al comercio. En el proceso de evaluación de las medidas no arancelarias se realizó un análisis que determinó que los productos producidos por PyMEs agroindustriales exportadoras no están sujetas a problemas graves en materia arancelaria, de regla de origen o de cuotas (salvo en algunos casos muy específicos) al ingresar al mercado de Estados Unidos.

---

<sup>(8)</sup> 2º Informe sobre desarrollo humano en Centroamérica y Panamá 2002-2003 del PNUD.

<sup>(9)</sup> Ver <http://www.seic.gov.do/ccn/Importancia%20estrategica%20de%20las%20PYMEs.doc>

<sup>(10)</sup> Ejemplos de Requisitos no Arancelarios de Acceso a Mercados. (ver Documento Técnico V).

- 2.9 **La solución planteada** es atender focalizadamente necesidades específicas y demandas de PyMEs. Sobre dicha base se establecerá y validará un modelo<sup>11</sup> de aprovechamiento sistemático de oportunidades abiertas por RD. El modelo se aplicará en un grupo selecto de subsectores y productos basado en nuevas limitantes de acceso del RD-CAFTA y nuevas oportunidades del RD-CAFTA que permita a PyMEs del sector agronegocios tratar los requisitos no arancelarios de acceso por medio de: a) información sobre dichos requisitos y sobre el acceso a mercado bajo RD-CAFTA; b) desarrollo de proyectos conjuntos y de coordinación con otras iniciativas que fomenten economías de escala y eviten duplicación; c) la formación de técnicos especializados en la superación de medidas no arancelarias; y d) un sistema que articule demanda de servicios de asesoría técnica en la materia con oferta de dicha asesoría especializada<sup>12</sup>).
- 2.10 Para **focalizar** la acción del Proyecto, que sirva de efecto demostrativo, se ha determinado el campo de actuación del mismo en base a un Estudio realizado por el Departamento de INT/ITD del Banco para esta iniciativa<sup>13</sup>) en donde se arriba a las siguientes conclusiones: los principales sectores en los que las PyMEs agrícolas enfrentan MNA para el acceso de sus productos al mercado de Estados Unidos y que serán los beneficiarios del Proyecto son: (i) Lácteos, (ii) Carnes y Animales Vivos, (iii) Preparaciones Alimenticias Procesadas, (iv) Legumbres y Hortalizas, (v) Frutas y Frutos, (vi) Plantas Vivas, y (vii) Pescados y Crustáceos. Desde otra dimensión de análisis, el Proyecto focalizará la financiación de servicios relacionados con la superación de ciertas MNA que resultan críticas, estas son: (i) las Normas y Reglamentos Técnicos (principalmente los Requisitos de Etiquetado establecidos por la Food and Drug Administration (FDA) y otras normas específicas de Estados Unidos), (ii) las Medidas Sanitarias y Fitosanitarias (tales como la Inspección sanitaria previa de animales y plantas, cuarentena y prohibiciones a países con peste bovina o fiebre aftosa para la carne, Prohibiciones para frutos infectados con insectos, etc. A cargo de la American Phitosanitary Information Service, APHIS), (iii) Permiso previo de importación, y (iv) el Ingreso por puertos designados.
- 2.11 **La adicionalidad** del proyecto está dada por el tratamiento de requisitos técnicos de acceso a mercados de manera sistémica brindando instancias de coordinación regional; la disseminación de información (bien público regional) a PyMEs sobre oportunidades abiertas por RD-CAFTA; y la contribución a disminuir el efecto restrictivo de medidas no arancelarias mediante la gestión de oferta/demanda de información adecuada a la medida y necesidades específicas de PyMEs.
- 2.12 El proyecto se concentrará en la provisión de servicios considerados bienes privados donde el sector privado puede tener un retorno económico directo pero percibe un alto riesgo en la inversión para la contratación de asistencia técnica, por ejemplo: normas comunes para la certificación de procesos, etiquetado, envase y embalaje.
- 2.13 La ejecución de los componentes del presente proyecto se harán en paralelo con el programa con FECAEXCA TC-03-04-02-1-RG en Centroamérica de forma de buscar

---

(<sup>11</sup>) Forma sistemática de promover oportunidades de acceso a mercado, capacitar la oferta de servicios, articular la demanda de servicios, co-financiar los servicios, de manera de contribuir a lograr efectivo acceso a mercados.

(<sup>12</sup>) Para fomentar este tipo de servicios se utilizará un sistema de co-financiamiento (ver Documento Técnico II).

(<sup>13</sup>) Ver Documentos Técnicos XI.

complementariedades, economías de escala y sinergias. El proyecto prestará especial atención a PyMEs de agronegocios, entre otras, reconociendo la importancia de ese sector para la RD igualmente establecerá un plan de trabajo para focalizar la intervención en empresas de diversos sectores con capacidad exportadora.

- 2.14 El Proyecto es consistente con las **Estrategias del Banco** de competitividad e integración<sup>(14)</sup> y la estrategia de país aprobada en el 2005 en la medida que persigue mejorar la capacidad de las PyMEs de acceder a mercados externos, facilitar el comercio, apoyar la apertura externa y fortalecer capacidades. El Proyecto es complementario con los Proyectos 1474 / OC –DR, 1397/OC-DR, y 1511/OC-DR. En Anexo III se ilustra en forma de matriz complementaciones con esos proyectos.
- 2.15 El Proyecto es consistente con las directrices del FOMIN del "cluster" **Facilitar el Comercio y la Inversión Internacional** y se beneficiará del intercambio de experiencias y la disseminación de las mejores prácticas y lecciones aprendidas.

### III. OBJETIVOS Y COMPONENTES

- 3.1 **Fin:** Contribuir a aumentar la competitividad y la capacidad exportadora de manera directa e indirecta de las PyMEs de la RD del sector agronegocios ampliado o de base agrícola. El **propósito** es establecer y validar un modelo focalizado que permita dar soluciones a requisitos no arancelarios de acceso a mercados para facilitar el acceso a mercado de las PyMEs del sector agronegocios ampliado o de base agrícola, superando y aprovechando los desafíos del RD-CAFTA. El modelo desarrollado podrá subsecuentemente beneficiar a todas las PyMEs con capacidad exportadora en diversos sectores de la economía nacional. Esto se realizará a través de dos componentes con dos subcomponentes cada uno.
- 3.2 **Componente I: Sensibilización y Coordinación Interinstitucional. (FOMIN US\$147.000, aporte local US\$ 104.660) Sub Componente I.A: Información y difusión de requisitos técnicos de acceso y oportunidades generadas por RD-CAFTA (FOMIN US\$59.000, aporte local US\$ 51.300).**
- 3.3 El objetivo de este Sub Componente es la sistematización de información y difusión de requisitos técnicos de acceso y oportunidades críticas generadas por RD-CAFTA para las PYMES<sup>(15)</sup>. Para lograr el objetivo, el Sub Componente incluye realizar un inventario de productos nacionales seleccionados en los que se definirán los requisitos técnicos de acceso a mercados. Adicionalmente, se elaborarán, publicarán y distribuirán guías prácticas sobre RD-CAFTA específicamente diseñadas para las PyMEs de agronegocios en subsectores/productos, limitantes y oportunidades seleccionadas. Se dictarán seminarios nacionales y regionales y se pondrá en funcionamiento y se desarrollará un portal web (directorío de importadores,

---

<sup>(14)</sup> Ver Estrategia de Integración del BID (Julio 2003). El presente Proyecto resulta del mandato impuesto por la Estrategia de Integración Regional del Banco, especialmente en las áreas de (A) Consolidación de Mercados Regionales y (C) Fortalecimiento de Instituciones para la Integración.

<sup>(15)</sup> Se tomará en cuenta todo material existente sobre información de RD-CAFTA, sin embargo se espera definir la información específica a un nivel apropiado de las PyMEs de agronegocios.

empresarios dominicanos en la diáspora) en donde estará disponible públicamente la información.

**3.4** Como resultado se aumentará la sensibilización de los sectores público y privado sobre oportunidades específicas abiertas por RD-CAFTA y sobre ciertos requisitos técnicos críticos de acceso a mercados. Específicamente, 1.000 PyMEs productoras y/o exportadores contarán con información sobre requisitos técnicos de acceso y nuevas oportunidades abiertas por RD-CAFTA. Se espera que del inventario de productos nacionales del sector agronegocios, 50% cuenten con fichas sobre requisitos técnicos de acceso a mercados elaboradas y distribuidas al final del Proyecto, con una meta total de 100 documentos. Adicionalmente, se dictarán 18 seminarios sobre RD-CAFTA y requisitos críticos de acceso a mercado sobre productos y sectores focalizados. Se establecerá y actualizará una página Web diseñada para las PyMEs sobre las oportunidades que brinda RD-CAFTA y sobre requisitos técnicos críticos de acceso a mercados para subsectores/productos, limitantes y oportunidades seleccionadas. La página Web permitirá intercambio de información sobre la experiencia de PyMEs, aprendizajes generados, estadísticas sobre el desempeño de exportaciones de productos de agronegocios al mercado de RD-CAFTA, inventario de casos que ilustren las dificultades de acceso, tiempos de retención de productos, problemas encontrados, norma aplicada, costos asociados a inspecciones, “import alerts”, entre otros.

**3.5 Sub Componente I.B: Coordinación Nacional de PyMEs, desarrollo de proyectos conjuntos y coordinación con otras iniciativas (FOMIN US\$ 88.000, aporte local US\$ 53.360)**

**3.6** El objetivo del Sub Componente es coordinar un mejor acceso de las PyMEs a proyectos de apoyo que favorezcan el aprovechamiento de RD-CAFTA.

**3.7** Las actividades financiables incluyen: (i) plan de sostenibilidad del proyecto; (ii) inventario de iniciativas nacionales y regionales de apoyo a actividades de comercio de las PyMEs; (iii) asistencia técnica para el Diálogo Público Privado; (iv) financiamiento de talleres nacionales de coordinación efectiva con otros Proyectos e instituciones, incluyendo a la Unidad Regional de Asistencia Técnica (RUTA) que es un esfuerzo conjunto entre gobiernos y agencias de cooperación internacional para el desarrollo rural sostenible y a la iniciativa OIRSA y proyectos nacionales del BID para el incremento de las capacidades de los servicios agroalimentarios para la aplicación de medidas sanitarias y fitosanitarias ante el libre comercio. El objetivo de la coordinación debe ser la generación de proyectos conjuntos, evitar duplicidades, y buscar complementariedad; (v) asistencia para propuestas técnicas relacionadas con acceso a mercados; (vi) experiencia demostrativa piloto de posiciones técnicas de apoyo a los negociadores en RD-CAFTA en productos críticos seleccionados, en coordinación con FECAEXCA; y (vii) cursos de formación de técnicos del sector público o independientes que puedan ser contratados por las autoridades públicas correspondientes en requisitos técnicos de acceso a mercados.

**3.8** Producto de este Sub Componente se espera contar con: (i) un Plan de sostenibilidad del Proyecto acordado y aprobado por el ejecutor y el Banco; (ii) un inventario base de iniciativas nacionales y regionales de apoyo a actividades de comercio de las PyMEs; (iii) un taller anual de coordinación con una agenda de trabajo establecida que incluya

a RUTA; (iv) presencia en el web site del proyecto de información relacionada con el acceso a los proyectos orientados a la competitividad de PyMES; (v) propuestas técnicas relacionadas con acceso a mercados finalizada; (vi) una metodología de generación de posiciones técnicas del sector privado diseñada y compartida regionalmente; (vii) 10 consultas subsectoriales/temáticas con el sector público/privado realizadas; (viii) seis estudios subsectoriales/temáticos completados; (ix) una metodología desarrollada y compartida regionalmente para realizar los estudios subsectoriales/temáticos; y (x) 20 técnicos del sector público capacitados sobre requisitos no arancelarios de acceso a mercados.

**3.9 Componente II: Sistema de Fortalecimiento de la Oferta y de Articulación de la Oferta y Demanda de Servicios (FOMIN US\$ 820.000, aporte local US\$ 93.000). Sub Componente II.A: Sistema de Fortalecimiento de la oferta de servicios de consultoría sobre requisitos técnicos de acceso a mercados. (FOMIN US\$ 30.000, aporte local US\$ 0).**

**3.10** Este SubComponente responderá a necesidades y demandas de formación de los oferentes de Servicios Técnicos para la superación de requisitos no arancelarios críticos para lograr proveer servicios adecuados a las necesidades y demandas de las PyMEs de subsectores y productos seleccionados del sector agronegocios. Sobre la base de dichas necesidades de formación de la oferta, se organizarán seminarios de capacitación para formar técnicamente a personas que puedan convertirse en asesores técnicos para brindar esos servicios de consultoría, en los cuales se podrá establecer un esquema de recuperación de costos como mecanismo de sostenibilidad del Proyecto y de la Agencia Ejecutora.

**3.11** Se persigue así capacitar a 30 proveedores de consultorías sobre requisitos técnicos de acceso a mercados, especializados en los subsectores/productos seleccionado y las barreras técnicas al comercio consideradas como críticas bajo este proyecto, 60% a los 12 meses de ejecución y un 100% a los 18 meses de ejecución.

**3.12 Sub Componente II.B: Gestión de la articulación de demanda de servicios y asesoría técnica sobre requisitos no arancelarios de acceso a mercados (FOMIN US\$ 790.000, aporte local US\$ 30.000).**

**3.13** El objetivo de este Sub Componente es que las PyMEs pertenecientes a los subsectores y productos, logren acceder a servicios de capacitación y asistencia técnica que les permitan superar las barreras y/o cumplir requisitos críticos de acceso a mercado como medio para incrementar su competitividad. Sobre la base de dichas necesidades el trabajo consistirá en articular la demanda y oferta de servicios de asesoría técnica; para incentivar la demanda se instituirá una Ventanilla Abierta de atención de las empresas elegibles<sup>(16)</sup> y de recepción de proyectos que ofrezca la posibilidad de financiar parcialmente proyectos individuales y colectivos, el que será complementado con aportes que realicen las PyMEs para la implementación de dichas actividades. La UCP aplicará a las empresas un test de potencial exportador como primer contacto con el proyecto, mantendrá una lista de oferentes de los servicios de asesorías, promocionará el esquema a las empresas, aprobará proyectos, dará

---

(16) Ver en archivos técnicos, en “Manual de Operaciones del Componente II” detalles de la operatoria de esta Ventanilla.

seguimiento y contratará<sup>(17)</sup> las consultorías de diagnósticos y asistencia técnica para la implementación de mejoras sobre requisitos técnicos de acceso al mercado de EE.UU, de aquellas empresas que superen el test de potencial exportador. Se establecerá así una gama de proveedores de servicios de diagnóstico, capacitación y asistencia técnica a las empresas. El Proyecto financiará igualmente el desarrollo del software de administración del Componente que tendrá una alta relación con el Componente I y contará con asistencia técnica internacional para el apoyo en la implementación y seguimiento del modelo de Ventanilla Abierta.

- 3.14** Se persigue así: (i) aplicar test de potencial exportador a las empresas interesadas de participar en ese Sub Componente; y (ii) ofrecer soluciones técnicas para que las PyMEs puedan resolver requisitos de acceso tales como: sellos, embalaje, licencias, identificación de características y cualidades (standard identity), tabla nutricional, información de origen de los productos. Se contratará asesoría técnica (el financiamiento de consultorías de asesoría técnica por parte de FOMIN será complementado con aportes de las PyMEs) para apoyar a PyMEs a cumplir con requisitos técnicos de acceso a mercados. La intervención se focalizará en grupos de productores y exportadores, cooperativas, asociaciones y gremiales de productores del sector de agronegocios y más específicamente en los subsectores y productos seleccionados por el Proyecto. El documento que se adjunta como “Manual de Operaciones del Componente II: Capacitación y asistencia técnica especializada para atender y solucionar requisitos técnicos de acceso a mercados” (Documento Técnico II) explica la manera como se administrará institucionalmente este componente; los criterios de elegibilidad para recibir formación para capacitarse como asesor técnico en los temas de referencia; los criterios de elegibilidad para que las empresas puedan acceder a las consultorías; los tipos de servicios de consultoría que se financiarán; otros mecanismos de ejecución para el funcionamiento del Sub Componente<sup>(18)</sup>.
- 3.15** Para el conjunto del trabajo del Sub Componente II, se espera que aproximadamente 300 empresas<sup>(19)</sup> de agronegocios accedan a servicios técnicos para cumplir apropiadamente con requisitos no arancelarios de acceso. Se ha estimado que se responderá a las necesidades técnicas de 70% de las empresas participantes en estas actividades.

#### **IV. COSTO Y FINANCIAMIENTO DEL PROYECTO**

- 4.1** El costo total es US\$1.671.760; FOMIN aportaría US\$1.151.100 (70%) de recursos no reembolsables Facilidad III-A; la contrapartida local sería de US\$490.660 (30%) de los cuales al menos el 50% sería en efectivo. El FOMIN financiará los costos de asistencia técnica, capacitación y la adquisición de equipos para la coordinación del Proyecto. El aporte local financiará, entre otros, parte de los costos administrativos;

---

<sup>(17)</sup> El financiamiento de asesoría técnica por parte de FOMIN será complementado con aportes de las PYMEs.

<sup>(18)</sup> El marco institucional estará constituido por la Unidad Coordinadora del Proyecto, a través del Director Ejecutivo y el Coordinador del Componente II, y por un Comité de Coordinación y No-Objeción que tendrá la decisión final sobre la aprobación de los proyectos a ser co-financiados. Ver Manual de Componente II en Documento Técnico II.

<sup>(19)</sup> Se espera aplicar 300 test de potencial exportador a EE.UU; de estas empresas seleccionar 150 a las que se las diagnostique a profundidad y se generen planes de apoyo. De esas 150 empresas diagnosticadas, se espera que a 100 se les presten los servicios de consultoría para superar los críticos requisitos técnicos de acceso a mercados.

dentro de éstos últimos, se financiará al Director Ejecutivo del Proyecto, el Coordinador Administrativo/Financiero y la Secretaria y el Coordinador del componente II, cuyas funciones se definen en el Reglamento Operativo del Proyecto. El presupuesto estimado del Proyecto se presenta en el siguiente cuadro:

<b>Categorías</b>	<b>FOMIN US\$</b>	<b>Aporte Local US\$</b>	<b>TOTAL US\$</b>
<b>Unidad Coordinadora</b>	<b>\$0</b>	<b>\$184.800</b>	<b>\$184.800</b>
<b>Logística</b>	<b>\$0</b>	<b>\$93.200</b>	<b>\$93.200</b>
<b>Componente I</b>	<b>\$162.000</b>	<b>\$119.660</b>	<b>\$281.660</b>
Sub Componente I.A	\$59.000	\$51.300	\$110.300
Sub Componente I.B	\$103.000	\$68.360	\$171.360
<b>Componente II</b>	<b>\$820.000</b>	<b>\$93.000</b>	<b>\$913.000</b>
Coordinador del Componente	\$0	\$63.000	\$63.000
Sub Componente II.A	\$30.000	\$0	\$30.000
Sub Componente II.B	\$790.000	\$30.000	\$820.000
<b>SUB TOTAL</b>	<b>\$982.000</b>	<b>\$490.660</b>	<b>\$1.472.660</b>
Imprevistos 5%	\$49.100	\$0	\$49.100
Línea de base y 2 Evaluaciones	\$70.000	\$0	\$70.000
Auditorías	\$20.000	\$0	\$20.000
<b>TOTAL</b>	<b>\$1.121.100</b>	<b>\$490.660</b>	<b>\$1.611.760</b>
Actividades de control del Cluster	\$30.000	\$0	\$30.000
<b>GRAN TOTAL</b>	<b>\$1.151.100</b>	<b>\$490.660</b>	<b>\$1.641.760</b>
Porcentajes (excl. actividades del cluster)	70%	30%	100.0%

- 4.2 La **Sostenibilidad** será abordada a través de: (i) la contraparte a cargo de las PyMEs por el pago de los servicios co-financiados por el Sub Componente II.B; (ii) el desarrollo de un mercado de consultorías en requisitos técnicos no arancelarios que genere una reducción del precio promedio de mercado por ese tipo de servicios; (iii) un mayor nivel de exportaciones de las PyMEs al mercado del RD-CAFTA debido a la reducción de los costos de transacción y monetarios generados por los requisitos técnicos no arancelarios; (iv) una disposición a pagar creciente del costo total de los servicios por parte de las PyMEs en la medida que se desarrolle el Proyecto; (v) mediante la incorporación de socios que cuenten con financiamiento diferente a los de este Proyecto; (vi) consolidando a ADOEXPO como articulador de un modelo de aprovechamiento de tratados de libre comercio a favor de las micro, pequeñas y medianas empresas, lo que permitirá continuar las actividades del Proyecto, como ser venta de documentos técnicos sobre requisitos de acceso a mercados, seminarios nacionales y regionales sobre estas temáticas, capacitación de consultores y un cobro de overhead por la intermediación del financiamiento de otros proyectos a ejecutarse en el país. De lo anterior se estima que la sostenibilidad financiera<sup>(20)</sup> del modelo se logrará luego de 2 años de finalizado el Proyecto. El modelo propuesto, que es de facilitación o intermediación de know how, implica la provisión de bienes públicos,

<sup>(20)</sup> Se ha desarrollado un modelo ex ante de sostenibilidad y para este caso se entiende por sostenibilidad financiera los siguiente:  $SOSTENIBILIDAD = (Ingresos\ por\ Servicios - Costos\ Directos\ Servicios - Gastos\ de\ Operación) \geq 0$



como ser información y externalidades positivas a nivel de las empresas, hechos que no se toman en cuenta a la hora de evaluar la sostenibilidad financiera del Proyecto, pero que resultan vitales para lograr el compromiso y mayores aportes de instituciones públicas de los países miembros del Proyecto, que naturalmente son financiadoras de bienes públicos. Estos bienes públicos y sus retornos, que no son apropiables por un sistema de intermediación<sup>(21)</sup>, se medirán a lo largo de la ejecución del Proyecto mediante el sistema de medición de impactos a establecerse en el momento de la ejecución de la consultoría de línea de base, y se espera que se demuestre que el aporte de las externalidades positivas generadas por el Proyecto superan ampliamente las inversiones realizadas en el marco del mismo. Un **Taller de Sostenibilidad** discutirá la continuidad de las actividades en forma autónoma después de concluido el Proyecto. Se incluye un Taller de Sostenibilidad en el que participarán representantes del Banco y el Organismo Ejecutor, un año antes de la finalización del Proyecto, y tendrá como objetivo examinar las posibilidades de que la gestión de actividades continúe de forma autónoma luego de concluido el apoyo del FOMIN. El Organismo Ejecutor, en cooperación con la Oficina del Banco en la RD, será responsable de organizar la reunión sobre sostenibilidad<sup>(22)</sup>.

## V. ENTIDAD EJECUTORA Y MECANISMO DE EJECUCIÓN

- 5.1 **El Ejecutor** será la Asociación Dominicana de Exportadores, Inc. (ADOEXPO). Su misión es “proveer servicios y apoyo eficientes a nuestros asociados para mejorar su competitividad y eficiencia en la gestión de negocios de exportación”. A la fecha cuenta con 171 miembros directos, incluyendo empresas y asociaciones empresariales de todos los sectores de la economía. ADOEXPO es miembro del Directorio de instituciones relacionadas con la Competitividad del país, como ser el de Exportación e Inversión de la RD (CEI-RD). En el análisis institucional previo desarrollado por el Banco, se revisaron los documentos financieros y administrativos de ADOEXPO, mostrando capacidad adecuada para hacer frente a las necesidades presupuestarias y de gestión del proyecto.
- 5.2 La **Unidad Coordinadora** operará en ADOEXPO y tendrá un Coordinador General, un Coordinador del Componente II, un Administrativo Financiero y una Secretaria. En los archivos técnicos se presenta el Esquema General de Ejecución y el Documento Técnico I sobre el Reglamento Operativo de ejecución.
- 5.3 El Proyecto contará con un **Comité de Coordinación (incluye No-Objeción de planes)**: (i) estará integrado por tres representantes de ADOEXPO, el Vicepresidente Ejecutivo de ADOEXPO, los Coordinadores de la UC y del Componente II (con voz y sin voto); un representante del Consejo Nacional de Competitividad (CNC); un representante del Centro de Exportación e Inversión de la República Dominicana (CEI-RD) y la Confederación Dominicana de la Pequeña y Mediana Empresa (CODOPYME); (ii) tendrá las funciones descriptas en el Reglamento Operativo; (iii)

---

<sup>(21)</sup> En un modelo de intermediación o de segundo piso como el planteado, la mayoría de los bienes públicos no son capturables por la institución ejecutora como si se tratase de un ingreso financiero de una institución ejecutora de 1° piso que recupera todos sus costos en el mercado. El modelo de ejecución privada de la política pública, como en muchos casos exitosos anteriores financiados por el Banco, busca demostrar como ejecutar estos Proyectos y convencer a las instituciones públicas de continuar con el financiamiento del modelo, hasta lograr una alta sostenibilidad del mercado de servicios que se promueve.

<sup>(22)</sup> Se espera que hacia fines de la ejecución del Proyecto habrá suficiente experiencia de las PYMEs en la utilización de servicios de asesoría técnica, parámetros de los precios de los servicios, etc., lo que permite asumir que los servicios de consultorías técnicas ofrecidas por el Proyecto serán sostenibles a fines del mismo.

será órgano colegiado presidido por ADOEXPO; (iv) tendrá una reunión trimestral; (v) cada participante aportará el costo/tiempo de su participación; y (vi) se podrá establecer grupos o comités técnicos, en especial para el tratamiento de la elegibilidad de los servicios del Componente II.

- 5.4 **Período de ejecución y desembolso:** 42 meses de ejecución, 48 meses de desembolsos (ver Documento Técnico VI Cronograma de Ejecución).
- 5.5 **Grado de preparación del Proyecto:** los archivos técnicos incluyen, entre otros: i) Reglamento Operativo; y ii) Manual de Operaciones del Componente II - Capacitación y asistencia técnica especializada para atender y solucionar requisitos técnicos de acceso a mercados.
- 5.6 **Contrataciones de servicios de consultoría y bienes.** Para la adquisición de bienes a ser financiados con los recursos del Banco, así como para la contratación de los servicios de consultoría, la UC seguirá las políticas y procedimientos del Banco sobre el particular (Documentos GN-2349-6 y GN-2350-6). Para efectos de la contratación de los servicios de consultoría se utilizará el procedimiento de selección basada en calidad y costo. Para los contratos por montos inferiores a US\$30.000 la revisión de los procesos de selección y contratación será efectuada por el Banco de forma ex ante. Las adquisiciones de bienes previstas se llevarán a cabo de conformidad con el procedimiento de comparación de precios establecido en la política del Banco (GN-2349-6). Dentro de los archivos técnicos del Programa se incluye el Plan de Contrataciones propuesto, el cual será revisado anualmente.
- 5.7 **Contabilidad y Auditoría.** La Unidad Coordinadora mantendrá registros contables internos y la supervisión de los fondos del proyecto que permitan la verificación de las transacciones y faciliten la elaboración oportuna de balances e informes. Los archivos del proyecto se organizarán de manera que: a) puedan identificarse las sumas recibidas desde diversas fuentes; b) informe sobre los gastos realizados de acuerdo con la estructura contable aprobada por el Banco, distinguiendo entre aportes de FOMIN y de la contraparte local; y c) incluya los detalles necesarios para identificar los servicios de consultoría contratados y su utilización. La UC abrirá cuentas bancarias específicas y separadas para la administración del aporte del FOMIN y de los fondos de contrapartida local. Asimismo, presentará estados financieros anuales relacionado con los gastos incurridos en el marco del proyecto que se hayan cargado al aporte del FOMIN y a los fondos de contraparte locales dentro de los noventa (90) días posteriores a la fecha del cierre fiscal. Ese estado financiero deberá estar certificado por una firma auditora independiente aceptable para el Banco, sobre la base de términos de referencia estándar. Se propone que el monto del fondo rotatorio sea hasta 10% del monto total de la contribución del Banco. Este porcentaje podría aumentarse a 20%, basándose en parte en las necesidades estimadas del ejecutor para la ejecución de un período de tres meses para un adecuado financiamiento de las actividades del Componente II. El ejecutor deberá presentar al Banco durante la ejecución del Programa y dentro de los 60 días siguientes al cierre de cada semestre calendario, un informe del estado de su fondo rotatorio. Las consultorías del Componente II serán financiadas parcialmente por el FOMIN. Las PYMEs podrán presentar solicitudes a ADOEXPO, en régimen de ventanilla libre. Se evaluará el financiamiento, el que será complementado con aportes que realicen las PYMEs para la implementación de dichas

actividades, en primera instancia por el Coordinador del Componente II de la UCP y luego por un Comité de Coordinación.

- 5.8 La supervisión de los desembolsos por parte del Banco será realizada en forma ex post. Las solicitudes de desembolso deberán acompañarse con la apropiada documentación de respaldo, incluido un estado certificado de compromisos, gastos y provisiones sobre necesidades de flujo de caja.

## VI. SEGUIMIENTO Y EVALUACIÓN

- 6.1 La Representación del Banco en la RD será responsable de las actividades de supervisión y control, del seguimiento del cumplimiento de las cláusulas contractuales, de la tramitación de solicitudes de desembolso y de recibir los estados financieros auditados anuales y final.
- 6.2 Con los recursos del Banco se contratará consultorías para: diseñar la Línea de Base y la metodología de evaluación del Proyecto (se realizarán dos evaluaciones del Proyecto). El BID/FOMIN, en coordinación con el ejecutor, contratarán consultores para llevar a cabo dos evaluaciones intermedias cuando se haya desembolsado 50% y 95% de los fondos respectivamente, o al cumplirse con 50% y 95% de la duración, lo que se cumpla primero, con base en el memorando de donantes y los indicadores detallados en el Marco Lógico. Basado en los indicadores del Marco Lógico y los informes de proyecto, las evaluaciones constatarán si existió una disparidad significativa con la ejecución de actividades, recomendarán medidas correctivas y harán énfasis en las lecciones aprendidas y cómo se comparten las mismas entre los Proyectos del Cluster de Facilitación del Comercio y las Inversiones Internacionales. Con base en la evaluación intermedia, la Oficina del Banco en RD, en coordinación con la UC, analizará la conveniencia de proseguir, suspender o cancelar el Proyecto.
- 6.3 Las actividades de seguimiento y evaluación serán coordinadas con el cluster FOMIN de proyectos **Facilitación del Comercio y las Inversiones Internacionales** y con el Departamento de Integración del Banco. Representantes del Proyecto participarán en talleres anuales del cluster a fin de lograr una alimentación cruzada de experiencias del grupo de proyectos. Un **Taller de Cierre** será Proyecto para el final de la ejecución, para evaluar los resultados alcanzados y las acciones requeridas para aumentar el impacto del Proyecto.

## VII. BENEFICIOS Y RIESGOS DEL PROYECTO

- 7.1 **Beneficios del proyecto.** El Proyecto contribuirá a fortalecer la competitividad y la capacidad exportadora de manera directa e indirecta de las PyMEs de la RD del sector agronegocios ampliado o de base agrícola. Se buscará establecer y validar un modelo demostrativo que permita facilitar el acceso a mercado de las PyMEs de los sectores agronegocios ampliado o de base agrícola, superando y aprovechando los desafíos del RD-CAFTA. El modelo desarrollado podrá subsecuentemente beneficiar a todas las PyMEs con capacidad exportadora en diversos sectores de la economía nacional. Entre los beneficios se incluyen: (i) modelo demostrativo creado y operando, que permita que las PyMEs accedan y aprovechen RD-CAFTA para superar los requisitos no arancelarios; (ii) incremento de las exportaciones en US\$5.000.000 de las empresas tratadas; y (iii) se espera lograr un incremento promedio de exportaciones de US\$50.000 por empresa apoyada.

- 7.2 **Beneficiarios finales.** Los beneficiarios son: (i) 1.000 propietarios y/o empleados de PyMEs productoras y/o exportadores informados sobre los requisitos técnicos de acceso y nuevas oportunidades comerciales generadas por el RD-CAFTA; (ii) 1.000 técnicos, profesionales informados sobre los requisitos técnicos de acceso y nuevas oportunidades comerciales generadas por el RD-CAFTA; (iii) 20 técnicos capacitados para la elaboración de los Análisis de Riesgo de Plagas de los productos seleccionados para fortalecer las redes nacionales de vigilancia fitosanitaria<sup>(23)</sup>; (iv) 100 empresas acceden a servicios financiados parcialmente por el Proyecto para lograr acceder al mercado RD-CAFTA; y (v) 30 Proveedores de consultorías capacitados sobre requisitos técnicos de acceso a mercados.
- 7.3 Las empresas exportadoras de los sectores apoyados tendrán disponible la información necesaria para mejorar su acceso a sus principales mercados. Se incrementará la capacidad del sector privado del aprovechamiento del RD-CAFTA, mediante acciones de coordinación y fortalecimiento de su capacidad propositiva.
- 7.4 **Riesgos:** **i)** Existe la posibilidad que no se le otorgue en el país la importancia debida a las medidas no arancelarias y a RD-CAFTA. Se responderá a esta limitación de manera sistemática convocando, sensibilizando y capacitando a los distintos actores interesados en las oportunidades generadas por el RD-CAFTA. **ii)** Puede ocurrir que exista poca demanda de servicios para resolver los requisitos técnicos de acceso a mercado del Sub Componente II.B por parte de las PyMEs, o que la oferta de esos servicios sea insuficiente o inadecuada. El Proyecto responde a esta limitación sensibilizando a las PyMEs respecto a la importancia de los servicios de consultoría para enfrentar los requisitos técnicos de acceso a mercados, y fomentado la capacitación continua de los consultores. **iii)** Existe la posibilidad de que no se alcance la debida interrelación entre este Proyecto y los otros complementarios en Centro América. A través del Sub Componente I.B, el Proyecto responderá a este riesgo mediante acciones de coordinación y el desarrollo y mantenimiento de una base de datos de proyectos complementarios que permita un diálogo fluido.

## VIII. IMPACTO SOCIAL Y AMBIENTAL

- 8.1 Basados en las recomendaciones del CESI, el Organismo Ejecutor incluirá donde se considere necesario asistencia técnica especializada y prestará especial cuidado a que las empresas participantes cumplan con las normas y reglamentos ambientales nacionales. Asimismo las actividades de capacitación en gestión ambiental serán realizadas de acuerdo a los planes de reconversión empresarial particulares de cada empresa.

---

<sup>(23)</sup> Conformada por un grupo de técnicos (privados y/o públicos) capacitados para la recolección de información y elaboración de los ARP, colaborando de esta forma con las dependencias correspondientes del sector público.

### MATRIZ DEL MARCO LÓGICO

A. Objetivos	Indicadores	Medios de Verificación	Supuestos
<b>Fin</b>			
Contribuir a fortalecer la competitividad y la capacidad exportadora de manera directa e indirecta de las PYMEs de la RD del sector agronegocios ampliado o de base agrícola.	<ul style="list-style-type: none"> <li>Incremento de las exportaciones en RD de los sectores objeto del proyecto en un 30 % medibles a 10 años de finalizado el proyecto. <sup>(1)</sup></li> <li>Se incrementa en un 100% el número de PYMEs que acceden al mercado del DR-CAFTA en los sectores trabajados en un plazo de 10 años.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Línea de Base (nota al pie)</li> <li>Estadísticas del gobierno</li> </ul>	<p>Existen las condiciones de entorno macroeconómico, político e institucional que favorecen el comercio y la competitividad de las PYMEs.</p> <p>EL DR-CAFTA se mantiene vigente, generando oportunidades de exportación para PYMEs dominicanas.</p>
<b>Propósito</b>			

---

<sup>(1)</sup> Definición y estimación proyectada del valor de los indicadores a ser desarrollados por el consultor en evaluación a ser contratada al inicio del Programa.

A. Objetivos	Indicadores	Medios de Verificación	Supuestos
<p>Establecer y validar un modelo demostrativo que permita facilitar el acceso a mercado de las PYMEs de los sectores agronegocios ampliado o de base agrícola, superando y aprovechando los desafíos del DR-CAFTA.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Modelo <sup>(2)</sup> de aprovechamiento de CAFTA implementado que permita que las PYMEs accedan y aprovechen DR-CAFTA, para superar los requerimientos no arancelarios.</li> <li>Las exportaciones en US\$ 5.000.000 de las empresas tratadas.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Línea de Base</li> <li>Informe PCR</li> <li>ISDP</li> <li>Informe de Progreso y Final</li> <li>Talleres de sostenibilidad y cierre</li> <li>Evaluaciones</li> </ul>	<p>Los sectores público y privado están conscientes de las oportunidades abiertas por DR-CAFTA y el desafío que representan los requisitos técnicos de acceso a mercados y de la importancia de superar las medidas no arancelarias en el mercado del DR-CAFTA, y de cómo adoptar mecanismos para facilitar las exportaciones, y el comercio en general.</p>

---

<sup>(2)</sup> Forma sistemática de promover las oportunidades de acceso a mercado, de capacitar la oferta de servicios, de articular la demanda de servicios, cofinanciar los servicios, de manera de contribuir a lograr un efectivo acceso a mercados.

A. Objetivos	Indicadores	Medios de Verificación	Supuestos
<b>Componentes</b>			
<b>Componente I: Sensibilización y Coordinación Interinstitucional.</b>			
<b>Sub Componente I.A: Información y difusión de requerimientos técnicos de acceso y oportunidades generadas por DR-CAFTA.</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Para el mes 24 de iniciado el proyecto al menos 1.000 propietarios y/o empleados de PYMEs productoras y/o exportadores informados sobre los requerimientos técnicos de acceso y nuevas oportunidades comerciales generadas por el DR-CAFTA.</li> <li>➤ Al menos 1.000 técnicos, profesionales informados sobre los requerimientos técnicos de acceso y nuevas oportunidades comerciales generadas por el DR-CAFTA para el mes 42 de iniciado el Proyecto.</li> <li>➤ Portal web desarrollado y funcionando al mes 6 de ejecución del proyecto.</li> <li>➤ Al menos el 10% de las empresas usuarias del componente inician el proceso de exportación al final del proyecto.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Informes de progreso semestral e informe final presentados por la entidad ejecutora.</li> <li>• Informes de Seguimiento y Desempeño del Proyecto (ISDP)</li> <li>• Evaluaciones intermedia y final realizadas por consultores externos.</li> <li>• Reporte de Finalización del Proyecto (PCR).</li> <li>• Visitas de inspección por el especialista de la Oficina de País.</li> <li>• Documentos informativos disponibles y distribuidos</li> <li>• Encuestas a las empresas.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Las PYMEs beneficiarias mantienen el interés y cuentan con la capacidad financiera, técnica y comercial para cumplir con las condiciones técnicas de acceso a mercados DR-CAFTA.</li> </ul>
<b>Sub Componente I.B: Coordinación Nacional de PYMEs, desarrollo de proyectos conjuntos y coordinación con otras iniciativas.</b>  <b>Objetivo: Coordinar un mejor acceso de las PYMEs a proyectos de apoyo que favorezcan el</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Al menos 50 empresas aplican a proyectos relacionados con PYMEs al final del proyecto.</li> <li>➤ Inventario de Proyectos de cooperación relevantes a DR-CAFTA elaborado al final del proyecto.</li> <li>➤ 4 Talleres de Coordinación con otros proyectos celebradas al</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Informes de progreso semestral e informe final presentados por la entidad ejecutora.</li> <li>• Informes de Seguimiento y Desempeño del Proyecto (ISDP)</li> <li>• Evaluaciones intermedia y final realizadas por consultores externos.</li> <li>• Reporte de Finalización del Proyecto</li> </ul>	Otros proyectos relacionados se muestran interesados y con voluntad de establecer una coordinación con el Proyecto.

<b>A. Objetivos</b>	<b>Indicadores</b>	<b>Medios de Verificación</b>	<b>Supuestos</b>
<b>aprovechamiento de DR-CAFTA.</b>	<p>final del proyecto.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ 4 reuniones regionales de coordinación con FECAEXCA en el curso del proyecto.</li> <li>➤ Modelo de Experiencia demostrativa piloto de posiciones técnicas de apoyo a los negociadores en DR-CAFTA establecido al final del proyecto.</li> </ul>	<p>(PCR).</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Visitas de inspección por el especialista de la Oficina de País.</li> </ul>	
<b>Componente II: Sistema de Fortalecimiento de la Oferta y de Articulación de la Oferta y Demanda de Servicios.</b>			
<b>Sub Componente II.A: Sistema de Fortalecimiento de la oferta de servicios de consultoría sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ 30 Proveedores de consultorías capacitados sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados, 60% a los 12 meses de ejecución y un 100% a los 18 meses de ejecución.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Reportes técnicos producidos</li> <li>• Servicios aprobados</li> <li>• Registro de participantes</li> <li>• Reporte y evaluación anual</li> <li>• Registros de los cursos / seminarios</li> <li>• Numero de solicitudes de asistencia técnica recibida de las PYMEs</li> <li>• Numero de consultorías contratadas</li> <li>• Informes de progreso semestral e informe final presentados por la entidad ejecutora.</li> <li>• Informes de Seguimiento y Desempeño del Proyecto (ISDP)</li> <li>• Evaluaciones intermedia y final realizadas por consultores externos.</li> <li>• Reporte de Finalización del Proyecto (PCR).</li> <li>• Visitas de inspección por el especialista de la Oficina de País.</li> </ul>	<p>Existe Disponibilidad de técnicos con conocimientos mínimos en la materia y con interés en capacitarse</p> <p>Se mantiene el interés de las PYMEs y de los demás actores involucrados en participar en el mercado bajo DR-CAFTA.</p>
<b>Sub Componente II.B: Gestión de la articulación de demanda de servicios y asesoría</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ 300 test de potencial exportador aplicados.</li> <li>➤ Al menos 150 Planes de</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Reportes técnicos producidos</li> <li>• Servicios aprobados</li> <li>• Registro de participantes</li> </ul>	<p>Existe Disponibilidad de técnicos con conocimientos mínimos en la materia y con interés en capacitarse</p>



A. Objetivos	Indicadores	Medios de Verificación	Supuestos
<p><b>técnica sobre requerimientos no arancelarios de acceso a mercados</b></p> <p><b>Objetivo: Que las PYMEs elegibles logren acceder a servicios de capacitación y asistencia técnica que les permitan superar las barreras y/o cumplir requerimientos de acceso a mercado como medio para incrementar su competitividad.</b></p>	<p>Acceso diseñados</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Al menos 100 empresas acceden a servicios financiados parcialmente por el Proyecto. Se espera atender 30 empresas a los 18 meses de ejecución, 70 a los 36 meses y 100 al final del proyecto.</li> <li>➤ Al menos 70 % de las empresas apoyadas acceden al mercado y superan las barreras técnicas.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Reporte y evaluación anual</li> <li>• Registros de los cursos / seminarios</li> <li>• Numero de solicitudes de asistencia técnica recibida de las PYMEs</li> <li>• Numero de consultorías contratadas</li> <li>• Informes de progreso semestral e informe final presentados por la entidad ejecutora.</li> <li>• Informes de Seguimiento y Desempeño del Proyecto (ISDP)</li> <li>• Evaluaciones intermedia y final realizadas por consultores externos.</li> <li>• Reporte de Finalización del Proyecto (PCR).</li> <li>• Visitas de inspección por el especialista de la Oficina de País.</li> </ul>	<p>Se mantiene el interés de las PYMEs y de los demás actores involucrados en participar en el mercado bajo DR-CAFTA.</p> <p>Existe una demanda por parte de las PYMEs por capacitación y asistencia técnica especializada, que les permita resolver los requerimientos no arancelarios del DR-CAFTA para fomentar el acceso a dicho mercado.</p>

Objetivos	Indicadores	Medios de Verificación	Supuestos
<b>Actividades</b>			
<b>Componente I: Sensibilización y Coordinación Interinstitucional.</b>	<b>Total: US\$ 281.660</b> FOMIN: US\$ 162.000 Contraparte: US\$ 119.660		
<b>1. Sub Componente I.A: Información y difusión de requerimientos técnicos de acceso y oportunidades generadas por DR-CAFTA.</b> 1.1 Asistencia Técnica para la Definición de Criterios de Priorización de Medidas no Arancelarias y Productos Elegibles.  1.2 Inventario de productos nacionales seleccionados en los que se definirán los requisitos técnicos de acceso a mercados.  1.3 Del inventario de productos nacionales del sector agronegocios ampliado con destino a EE.UU., se espera que el 50% cuenten con fichas sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados elaboradas y distribuidas.	Total: US\$ 110.300 FOMIN: US\$ 59.000 Contraparte: US\$ 51.300  1.1 Para el mes 6 se han definido los criterios de priorización de Medidas no Arancelarias y Productos Elegibles.  1.2 Para el mes 9, se han inventariado al menos 200 productos nacionales en los que se definirán los requisitos técnicos de acceso a mercados.  1.3 Al mes 18, por lo menos 50 de los productos de dicho inventario cuentan con fichas sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados elaboradas y distribuidas.  1.4 Al mes 42, por lo menos 100 de los productos de dicho inventario cuentan con fichas sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados elaboradas y distribuidas.	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Informes de progreso e informe final</li> <li>• Informes de evaluación intermedia y final</li> <li>• Base de datos</li> <li>• Documentos informativos disponibles y distribuidos</li> <li>• Hoja de evaluación por servicio prestado</li> <li>• Reportes de las cámaras</li> <li>• Informe de evaluación por evento / Reporte y evaluación anual</li> <li>• Lista de asistencia a los eventos de capacitación</li> <li>• Existencia del sitio Web</li> <li>• Número de entradas al sitio Web</li> <li>• Número de consultas recibidas a través del contacto del sitio Web</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Informes financieros.</li> <li>• Informes de Progreso.</li> <li>• Contratos de consultoría.</li> <li>• Informes Semestrales y final del ejecutor.</li> <li>• Evaluaciones intermedias y final por consultor externo.</li> <li>• Informe PCR</li> <li>• ISDP.</li> </ul>	PYMEs tienen interés y disposición a recibir información.  Disponibilidad y/o acceso de las PYMEs a equipo informático.  Infraestructura adecuada en el Organismo Ejecutor.

Objetivos	Indicadores	Medios de Verificación	Supuestos
<p>1.4 Guía práctica sobre DR-CAFTA diseñada, elaborada y distribuidas a las PYMEs.</p> <p>1.5 1 Seminario de lanzamiento y 17 seminarios nacionales brindados.</p> <p>1.6 Puesta en funcionamiento de un Sitio Web con información relativa a la problemática del proyecto.</p>	<p>1.5 Al mes 12, 5.000 guías prácticas sobre DR-CAFTA diseñadas y elaboradas.</p> <p>1.6 5.000 guías prácticas distribuidas al mes 42.</p> <p>1.7 En el 1° trimestre seminario de lanzamiento.</p> <p>1.8 Al mes 36, 17 seminarios nacionales brindados.</p> <p>1.9 A los 12 meses, sitio web con información relativa a la problemática del proyecto funcionando.</p> <p>1.10 Al mes 36 lograr, al menos un promedio de 100 ingresos de visitantes diarios al sitio web.</p>		
<p><b>2. Sub Componente I.B: Coordinación Nacional y regional de PYMEs, desarrollo de proyectos conjuntos y coordinación con otras iniciativas.</b></p> <p>2.1 Plan de sostenibilidad del proyecto.</p> <p>2.2 Inventario de iniciativas nacionales y regionales de apoyo a actividades de comercio de las PYMEs.</p> <p>2.3 Asistencia técnica para el Diálogo Público Privado.</p>	<p>Total: US\$ 171.360 FOMIN: US\$ 103.000 Contraparte: US\$ 68.360</p> <p>2.1 Un año antes de terminada la ejecución del proyecto, Plan de sostenibilidad aprobado.</p> <p>2.2 A los 12 meses realización del inventario base de iniciativas nacionales y regionales de apoyo a actividades de comercio de las PYMEs.</p> <p>2.3 Al menos 4 reuniones entre representantes del sector público y privado, con la</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Informe de Plan de Negocios</li> <li>• Informes de progreso e informe final</li> <li>• Evaluación intermedia y final <ul style="list-style-type: none"> <li>• Informes financieros.</li> <li>• Informes de Progreso.</li> <li>• Contratos de consultoría.</li> <li>• Informes Semestrales y final del ejecutor.</li> <li>• Evaluaciones intermedias y final por consultor externo.</li> <li>• Informe PCR</li> <li>• ISDP.</li> </ul> </li> </ul>	<p>Otros proyectos relacionados se muestran interesados y con voluntad de establecer una coordinación con el Proyecto.</p>

Objetivos	Indicadores	Medios de Verificación	Supuestos
<p>2.4 Financiamiento de talleres nacionales de coordinación efectiva con otros programas e instituciones para generación de proyectos conjuntos, evitar duplicidades, complementariedad;</p> <p>2.5 Asistencia para propuestas técnicas relacionadas con acceso a mercados.</p> <p>2.6 Experiencia demostrativa piloto de posiciones técnicas de apoyo a los negociadores en DR-CAFTA en productos críticos seleccionados, en coordinación con FECAEXCA.</p> <p>2.7 Cursos de formación de técnicos del Sector Público nacional sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados</p>	<p>asistencia de un facilitador.</p> <p>2.4 Un taller anual con una agenda de trabajo establecida.</p> <p>2.5 Presencia en el web site del proyecto de información relacionada con el acceso a los proyectos orientados a la competitividad de PYMES.</p> <p>2.6 A los 42 meses, Asistencia para propuestas técnicas relacionadas con acceso a mercados finalizada.</p> <p>2.7 Metodología de generación de posiciones técnica diseñada y compartida regionalmente al mes 18 de ejecución.</p> <p>2.8 10 consultas subsectoriales/temáticas con el sector público/privado realizadas realizadas al mes 42 del proyecto.</p> <p>2.9 6 estudios subsectoriales/temáticos completados al finalizar el proyecto.</p> <p>2.10 Metodología desarrollada y compartida regionalmente para realizar los estudios al mes 42 del proyecto.</p> <p>2.11 20 Técnicos del sector público nacional capacitados sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados a los 24 meses de ejecución del programa</p>		

Objetivos	Indicadores	Medios de Verificación	Supuestos
<b>Componente II: Sistema de Fortalecimiento de la Oferta y de Articulación de la Oferta y Demanda de Servicios.</b>	<b>Total: US\$ 913.000</b> FOMIN: US\$ 820.000 Contraparte: US\$ 93.000		
<b>3. Sub Componente II.A: Sistema de Fortalecimiento de la oferta de servicios de consultoría sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados.</b>  3.1 Cursos de formación de consultores en requerimientos técnicos de acceso a mercados.	Total: US\$ 30.000 FOMIN: US\$ 30.000 Contraparte: US\$ 0  3.1 Al menos 30 Proveedores de consultorías capacitados sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados, 60% a los 12 meses de ejecución y un 100% a los 18 meses de ejecución.	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Manual software</li> <li>• Informe de consultoría</li> <li>• Reportes técnicos producidos</li> <li>• Servicios aprobados</li> <li>• Registro de participantes</li> <li>• Reporte y evaluación anual</li> <li>• Registros de los cursos / seminarios</li> <li>• Número de consultorías contratadas</li> <li>• Número de consultores registrados en el sistema y accesibles en el web site.</li> <li>• Informes de progreso e informe final</li> <li>• Evaluación intermedia y final <ul style="list-style-type: none"> <li>• Informes financieros.</li> <li>• Informes de Progreso.</li> <li>• Contratos de consultoría.</li> <li>• Informes Semestrales y final del ejecutor.</li> <li>• Evaluaciones intermedias y final por consultor externo.</li> <li>• Informe PCR</li> <li>• ISDP.</li> </ul> </li> </ul>	Las PYMEs cuentan con una disposición a realizar el aporte propio por el test de potencial exportación a USA, la capacitación y la asistencia técnica de manera de fomentar la sostenibilidad del mercado de ese tipo de servicios.  Existencia de buenas prácticas y acceso disponible a la información.  Las buenas prácticas son relevantes para las necesidades de las PYMEs de la región.  Las buenas prácticas son fáciles de implementar  Existe interés de los consultores en brindar servicios a las PYMEs sobre esta temática.  Existe acceso a recursos financieros por parte de las empresas para implementar las medidas que surjan del proyecto
<b>4 Sub Componente II.B: Sistema de gestión de la articulación de oferta y demanda de servicios de consultoría sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados.</b>	Total: US\$ 820.000 FOMIN: US\$ 790.000 Contraparte: US\$ 30.000	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Manual software</li> <li>• Informe de consultoría</li> <li>• Reportes técnicos producidos</li> <li>• Servicios aprobados</li> <li>• Registro de participantes</li> <li>• Reporte y evaluación anual</li> <li>• Registros de los cursos / seminarios</li> </ul>	Las PYMEs cuentan con una disposición a realizar el aporte propio por el test de potencial exportación a USA, la capacitación y la asistencia técnica de manera de fomentar la sostenibilidad del mercado de ese tipo de servicios.

Objetivos	Indicadores	Medios de Verificación	Supuestos
<p>4.1 Asistencia técnica para implementación de Ventanilla Abierta de Atención a Empresas.</p> <p>4.2 Test de potencial exportador diseñado y operando por ADOEXPO.</p> <p>4.3 Financiamientos parciales de Diagnósticos y de Planes sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados.</p>	<p>4.1 Ventanilla implementada y software operando.</p> <p>4.2 Al mes 6 test diseñado.</p> <p>4.3 Al menos 300 test aplicados.</p> <p>4.4 Al final del proyecto al menos 150 Diagnóstico de Acceso a Mercados diseñados.</p> <p>4.5 Al final del Proyecto, al menos 100 cofinanciamientos otorgados a un mínimo de 100 empresas, para la ejecución de planes de Acceso sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados aprobados.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Numero de consultorías contratadas</li> <li>• Número de consultores registrados en el sistema y accesibles en el web site.</li> <li>• Informes de progreso e informe final</li> <li>• Evaluación intermedia y final               <ul style="list-style-type: none"> <li>• Informes financieros.</li> <li>• Informes de Progreso.</li> <li>• Contratos de consultoría.</li> </ul> </li> <li>• Informes Semestrales y final del ejecutor.</li> <li>• Evaluaciones intermedias y final por consultor externo.</li> <li>• Informe PCR</li> <li>• ISDP.</li> </ul>	<p>Existencia de buenas prácticas y acceso disponible a la información.</p> <p>Las buenas prácticas son relevantes para las necesidades de las PYMEs de la región.</p> <p>Las buenas prácticas son fáciles de implementar</p> <p>Existe interés de los consultores en brindar servicios a las PYMEs sobre esta temática.</p> <p>Existe acceso a recursos financieros por parte de las empresas para implementar las medidas que surjan del proyecto</p>

**PRESUPUESTO RESUMIDO**  
**República Dominicana. Oportunidades y requerimientos técnicos de**  
**acceso a mercado bajo el TLC DR-CAFTA**  
**(DR-M1008)**

CATEGORÍAS PRESUPUESTARIAS	FOMIN US\$	Local US\$	TOTAL US\$
<b>Coordinación y Logística</b>	<b>\$0</b>	<b>\$278,000</b>	<b>\$278,000</b>
Unidad Coordinadora		\$184,800	\$184,800
Logística		\$93,200	\$93,200
<b>Componente 1. Sensibilización y Coordinación Interinstitucional</b>	<b>\$162,000</b>	<b>\$119,660</b>	<b>\$281,660</b>
<b>Sub Componente I.A: Información y difusión de requerimientos técnicos de acceso y oportunidades generadas por DR-CAFTA</b>	<b>\$59,000</b>	<b>\$51,300</b>	<b>\$110,300</b>
1.1. Inventarios de productos		\$4,000	\$4,000
1.2. Fichas sobre requerimientos técnicos	\$35,000		\$35,000
1.3. Guía práctica sobre CAFTA	\$24,000	\$2,500	\$26,500
1.4. Seminarios		\$22,000	\$22,000
1.5. Sitio web		\$22,800	\$22,800
<b>Sub Componente I.B: Coordinación Nacional de PYMEs, desarrollo de proyectos conjuntos y coordinación con otras iniciativas</b>	<b>\$103,000</b>	<b>\$68,360</b>	<b>\$171,360</b>
2.1 Dialogo Público-Privado y Talleres Nacionales de Coordinación Efectiva	\$4,000		\$4,000
2.2 Reuniones regionales de coordinación y Cluster		\$9,360	\$9,360
2.3 Coordinador nacional y regional		\$24,000	\$24,000
2.4 Asistencia para propuestas técnicas relacionadas con acceso a mercados	\$50,000		\$50,000
2.5 Experiencia demostrativa piloto de posiciones técnicas de apoyo a los negociadores en CAFTA en productos críticos seleccionados, en coordinación con FECAEXCA.	\$34,000	\$20,000	\$54,000
2.6 Formación de Capacidad en el Sector Público	\$15,000	\$15,000	\$30,000
<b>Componente II: Sistema de Fortalecimiento de la Oferta y de Articulación de la Oferta y Demanda de Servicios</b>	<b>\$820,000</b>	<b>\$93,000</b>	<b>\$913,000</b>
Coordinador del componente		\$63,000	\$63,000
<b>Sub Componente II.A: Sistema de Fortalecimiento de la oferta de servicios de consultoría sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados</b>	<b>\$30,000</b>		<b>\$30,000</b>
3.1. Capacitación	\$30,000		\$30,000
<b>Sub Componente II.B: Gestión de la articulación de demanda de servicios y asesoría técnica sobre requerimientos no arancelarios de acceso a mercados</b>	<b>\$790,000</b>	<b>\$30,000</b>	<b>\$820,000</b>
4.1 Asistencia técnica para implementación de ventanilla abierta de atención a empresas	\$40,000		\$40,000
4.2 Aplicación del Test de Potencial Exportador	\$0	\$30,000	\$30,000
4.3 Financiamiento parcial de diagnósticos y de planes sobre requerimientos acceso a mercados	\$750,000		\$750,000
<b>SUBTOTAL</b>	<b>\$982,000</b>	<b>\$490,660</b>	<b>\$1,472,660</b>

Imprevistos 5%	49,100		49,100
Línea de Base y Evaluaciones intermedia y final	70,000		70,000
Auditorías (4)	20,000		20,000
<b>TOTAL</b>	<b>\$1,121,100</b>	<b>\$490,660</b>	<b>\$1,611,760</b>
Actividades de Cluster	\$30,000		\$30,000
<b>GRAN TOTAL</b>	<b>\$1,151,100</b>	<b>\$490,660</b>	<b>\$1,641,760</b>
Porcentaje (excluyendo actividades de cluster)	70%	30%	100%



**Proyectos Relacionados**  
**OPORTUNIDADES Y REQUERIMIENTOS TÉCNICOS DE ACCESO A MERCADO BAJO EL TLC DR-CAFTA**  
**República Dominicana**  
**(DR-M1008)**

**A. Proyectos FOMIN relacionados al mismo sector/tema en el país.**

Número del proyecto y la fecha de aprobación	Título del proyecto, agencia ejecutora y monto	Fecha de firma y período de desembolsos en meses	Monto desembolsado	Comentarios
ATN/ME-8976-RG  1 de diciembre de 2004	<b>SME Competitiveness Through Technical Standardization in Central America, Panama and the Dominican Republic</b>  Competitividad de PyMEs, a través de la Normalización Técnica en Centro América, Panamá y República Dominicana  Instituto de Normas Técnicas de Costa Rica  \$ 2.521.684	21 de marzo de 2005  48 meses	2 %	El proyecto se encuentra en su etapa inicial y en cumplimiento de condiciones previas.

**B. Proyectos del Banco relacionados al mismo sector/tema en el país.**

Número del proyecto y la fecha de aprobación	Título del proyecto, agencia ejecutora y monto	Fecha de firma y período de desembolsos en meses	Monto desembolsado	Comentarios
DR0148  10 de diciembre de 2003	Facilidad sectorial comercio exterior.  Secretaría de Estado de Relaciones Exteriores  \$5.000.000	4 de noviembre de 2004  24 meses	0 %	El contrato de préstamo fue ratificado por el Congreso Nacional y entró en vigencia el 4 de noviembre de 2005. Se ha avanzado en el cumplimiento de varias condiciones previas al primer desembolso y en otras actividades en preparación para ejecución
DR0152	<b>Program to develop competitive</b>		32%	En octubre de 2005 se llevó a cabo un

16 de septiembre de 2003	<b>advantages</b> Programa para el fomento de la competitividad.  Secretaría de Estado de Industria y Comercio (SEIC)  \$9.400.000	15 de abril de 2005  48 meses		ejercicio de readecuación del marco lógico para actualizar los indicadores en vista de la experiencia del primer año de ejecución.
DR0138  17 de abril de 2002	<b>Supporting Food and Agricultural Sector Competitiveness</b>  Apoyo a la transición competitiva agroalimentaria.  Secretaría de Estado de Agricultura  \$55.000.000	28 de febrero de 2003  48 meses	15%	Considerando la identificación y el apoyo de las actuales autoridades y la alta receptividad de los beneficiarios del Proyecto, así como por el equipo técnico de excelente calidad, entendemos que la ejecución de este proyecto puede marchar según lo programado.

**C. Proyectos clúster.**

**N/A**

DOCUMENTO DEL BANCO INTERAMERICANO DE DESARROLLO  
FONDO MULTILATERAL DE INVERSIONES

PROYECTO DE RESOLUCIÓN MIF/DE-\_\_\_/06

República Dominicana. Cooperación Técnica No Reembolsable ATN/ME-\_\_\_-DR  
Oportunidades y Requisitos Técnicos de Acceso a Mercado Bajo  
el TLC RD-CAFTA

El Comité de Donantes del Fondo Multilateral de Inversiones

RESUELVE:

1. Autorizar al Presidente del Banco Interamericano de Desarrollo, o al representante que él designe, para que en nombre y representación del Banco, en su calidad de Administrador del Fondo Multilateral de Inversiones, proceda a formalizar los acuerdos necesarios con la Asociación Dominicana de Exportadores, Inc. (ADOEXPO), y a adoptar las demás medidas necesarias para la ejecución de la propuesta de proyecto contenida en el documento MIF/AT-\_\_\_ sobre cooperación técnica para oportunidades y requisitos técnicos de acceso a mercado bajo el TCL RD-CAFTA.
2. Destinar, para fines de esta resolución, hasta la suma de US\$1.151.100, o su equivalente en otras monedas convertibles, con cargo a los recursos de la Facilidad de Promoción de la Pequeña Empresa del Fondo Multilateral de Inversiones.
3. Establecer que la suma anterior sea otorgada con carácter no reembolsable.

(Aprobada el \_\_\_ de \_\_\_\_\_ de 2006)

LEG/OPR/RGII/IDBDOCS#764109  
DR-M1008