

## RESUMEN DEL PROYECTO EN DISEÑO \* (\*)

### PRESTAMYPE: financiamiento de pymes, inclusión e innovación

FECHA DE ELEGIBILIDAD DEL PITCH		PAIS(ES)
10/29/2021		Perú
SOCIO(S)		
Prestamype		
CLASIFICACIÓN PRELIMINAR DEL IMPACTO MEDIO AMBIENTAL Y SOCIAL		
C (**)		
PRESUPUESTO TOTAL	BID Lab	CONTRAPARTE LOCAL Y COFINANCIACIÓN
US 2,000,000	US 2,000,000	US 0
DESCRIPCIÓN		

**EL PROBLEMA MYPES: Formalidad, crecimiento y barreras de acceso al financiamiento.** En Perú el 95% de empresas son mype y generan el 89% del empleo privado. El limitado acceso al financiamiento limita su crecimiento y se debe debido principalmente al bajo nivel de formalidad y la ausencia de historial crediticio. Además se encuentran con elevadas tasas de interés y bajos montos. Se estima[1] que la brecha de crédito para mypes en Perú es ~US\$10,200MM. En este contexto las Fintechs puede ofrecer condiciones competitivas y enfocarse en públicos desatendidos, generando inclusión financiera.

**LA SOLUCIÓN** Prestamype <https://www.prestamype.com/> busca ofrecer mayor acceso a servicios financieros con mejores condiciones a las mypes. Para ello desarrolló una solución de financiamiento que utiliza garantías hipotecarias como herramienta de cobertura del riesgo e inclusión financiera, y le permite ofrecer mayores montos y/o mejores tasas.

Las innovaciones se encuentran en el producto y procesos con una mejor experiencia de usuario y la incorporación de garantía inmobiliaria como herramienta de inclusión financiera, la atención de un segmento desatendido de mypes, y la incorporación transversal de tecnología en procesos, evaluaciones crediticias, tasaciones y gestión administrativa del contrato.

Prestamype innovó en el modelo de negocio, siendo pionera en Perú en usar un modelo de fondeo “Peer to Peer” con servicio de gestión de inicio a fin. Sin embargo, los buenos resultados y la necesidad de escalamiento los llevan hoy a transitar a un modelo de *balance sheet lending*.

**BENEFICIARIOS** La solución beneficia a empresarios mype sub bancarizados, desde empresas unipersonales hasta de 100 empleados, formales o informales. Los beneficiarios se concentran en un público de NSE C y C emergente, en los sectores de Servicios (33%), Comercio (26%), Arrendamiento (22%). El 20% de los clientes no cuenta con ningún historial crediticio y ha conseguido su primer préstamo formal con Prestamype.

**EL SOCIO** Prestamype es una fintech peruana con 4.5 años en el mercado. Al Q3 2021 había otorgado 1,000+ préstamos con garantía hipotecaria a 750+ emprendedores, por US\$24MM+. Prestamype ofrece

\*The information mentioned in this document is indicative and may be altered throughout the project cycle prior to approval. This document does not guarantee approval of the project.

\*\*The IDB categorizes all projects into one of six E/S impact categories. Category A projects are those with the most significant and mostly permanent E/S impacts, category B those that cause mostly local and short-term impacts, and category C those with minimal or no negative impacts. A fourth category, FI-1 (high risk) Financial Intermediary (FI)'s portfolio includes exposure to business activities with potential significant adverse environmental or social risks or impacts that are diverse, mostly irreversible or unprecedented, FI-2 (medium risk) FI's portfolio consists of business activities that have potential limited adverse environmental or social risks or impacts, FI-3 (low risk) FI's portfolio consists of financial exposure to business activities that predominantly have minimal or no adverse environmental and social impacts.

también los productos de cambio digital y factoring a través de sus compañías Cambio Seguro y de factoring digital, que a 2021 había financiado US\$1.5MM+. El equipo de Prestamype cuenta con experiencia en el área financiera, de riesgos, legal y digital.

**LA CONTRIBUCIÓN DE BID Lab** El préstamo BID Lab apoyaría a Prestamype a transitar al modelo de Balance Sheet lending para escalar sus operaciones: atender a más empresarios, mejores condiciones de crédito, ampliar su operación en provincias, e incrementar colocaciones, escalando el modelo y la inclusión financiera. También brindaría apalancamiento reputacional para concretar otros financiamientos. La solución calza con los objetivos de BID Lab, al proponer un modelo innovador, mejorar el acceso a financiamiento de mype, la reactivación económica y generación de empleo.

---

[1] Informe del IFC 2017

\*The information mentioned in this document is indicative and may be altered throughout the project cycle prior to approval. This document does not guarantee approval of the project.

\*\*The IDB categorizes all projects into one of six E/S impact categories. Category A projects are those with the most significant and mostly permanent E/S impacts, category B those that cause mostly local and short-term impacts, and category C those with minimal or no negative impacts. A fourth category, FI-1 (high risk) Financial Intermediary (FI)'s portfolio includes exposure to business activities with potential significant adverse environmental or social risks or impacts that are diverse, mostly irreversible or unprecedented, FI-2 (medium risk) FI's portfolio consists of business activities that have potential limited adverse environmental or social risks or impacts, FI-3 (low risk) FI's portfolio consists of financial exposure to business activities that predominantly have minimal or no adverse environmental and social impacts.