**Términos de Referencia**

**Consultoría en materia de Alianzas Público Privadas para ALC**

**RG-T2786**

1. **Antecedentes**

Entre julio de 2014 y junio de 2015, el valor del comercio global decayó 11,8%, lo que representa una caída equivalente aproximadamente a un tercio del colapso comercial de 2008–2009. El reajuste del valor de las importaciones tanto de los países desarrollados como de los países en desarrollo afecta marcadamente las exportaciones de América Latina y el Caribe (ALC) que se redujeron 18%. Esto se produce debido a caídas en las compras de la Unión Europea (UE) (–6,2%) y de la propia región (–3,2%), de un crecimiento nulo de las importaciones de China y de un incremento de apenas 0,6% anual de las importaciones de Estados Unidos (EE.UU.)

En 2014, la economía de EE.UU. creció 2,4% y la zona del euro salió de la recesión, aunque con un crecimiento de apenas 0,9%. En 2015 ambas economías mostraron leves aceleraciones, 2,4% y 1,6% respectivamente, y los pronósticos para este año y el siguiente no prevén un cambio significativo (UE 1,7% en 2016 y 1,9% en 2017 y EE.UU. 2.4% en 2016). La UE es el segundo socio comercial y el principal inversionista en ALC. A su vez EE.UU es el principal socio comercial y el segundo en inversión.

Frente a este escenario es importante que los países de ALC estén conscientes que el escenario de los próximos años no será sencillo pues la desaceleración de la economía que empezó a finales de 2014 y se acentuó en 2015, como consecuencia de la caída de los precios de los commodities y que seguirá un par de años más, no va a revertir la tendencia de crecimiento en el largo plazo. A esto se suma las restricciones presupuestales que enfrentan los países de la región con la necesidad de hacer inversiones en áreas estratégicas que puedan impulsar el crecimiento económico. En consecuencia es importante examinar qué políticas pueden adoptar los países para hacer frente a esta situación y tomar el escenario adverso como una oportunidad para realizar las tareas pendientes.

Los gobiernos, restringidos por los recursos fiscales limitados, han utilizado las Asociaciones Público Privadas (APPs) como mecanismo para desarrollar la infraestructura y mejorar el acceso a los servicios básicos. Sin embargo, en ALC la utilización de las APPs varía mucho entre países y a nivel nacional. La falta de conocimiento sobre los beneficios de llevar a cabo las APP, así como dificultades para sacar al mercado los proyectos de APP impiden su implementación. ¿Cómo ampliar e integrar el concepto de APPs en ALC, tanto a nivel nacional como sub nacional para ayudar a los países a sacar al mercado los proyectos de APPs con mayor transparencia y eficacia e impulsen los proyectos estratégicos que necesitan en infraestructura, energía renovable, logística y facilitación de comercio para cerrar la brecha que existe con los países desarrollados?

La División de Comercio e Inversión (TIN), del Sector de Integración y Comercio del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) brinda asistencia técnica y financiara a los países de América Latina y el Caribe en (i) el diseño e implementación de estrategias de promoción de exportaciones e inversiones (ii) la suscripción, implementación y aprovechamiento de acuerdos comerciales, (iii) y el diseño e implementación de medidas de facilitación comercial.

1. **Objetivo**

El objetivo principal de esta consultoría es realizar un estudio que analice los esquemas de APPs en ALC, desde un punto de vista integral (capacidad institucional, procedimental-marco regulatorio, incentivos, etc.) y desarrollar, de acuerdo con mejores prácticas internacionales, recomendaciones sobre cómo se pueden mejorar dichos esquemas, y acciones tanto para el sector público como el privado que impulsen el desarrollo de APPs en sectores estratégicos de logística y facilitación del comercio, de energía renovable e infraestructura.

1. **Actividades**
2. Realizar un estudio que examine el estado de situación actual de la eficacia de los mecanismos de APPs en ALC y la capacidad técnica de las instituciones públicas encargadas de desarrollarlas con el objetivo de identificar los problemas principales y brindar una visión general de sus desafíos. Se espera que se realice una revisión de la literatura relevante existente para no duplicar trabajar que se hayan realizado.
3. Con base a mejores prácticas internaciones y la realidad política, jurídica y socio-económica de ALC, recomendar acciones para el corto, mediano y largo plazo que impulsen las APPs como un mecanismo de financiamiento optimo frente a la situación económica que enfrenta la región para que esta herramienta le permita llevar a cabo los proyectos e inversiones estratégicas que necesita. Se espera que se incluya mención al rol que pueden tener los bancos multilaterales para promover este tipo de iniciativas en ALC.
4. Analizar los desafíos de la APPS de ALC desde una perspectiva regional resaltando el rol que debe cumplir el sector privado y brindar ejemplos de mejores prácticas en el mundo como el Asean Infrastructure Fund, Africa 50, Asia Pacific Project Preparation Facility, que han mostrado su efectividad en apoyar a otros países a crear la estructura financiera para ejecutar este tipo de proyectos.
5. **Productos esperados**

El consultor deberá entregar un estudio que incluya:

1. Análisis identificando los principales problemas que impiden el desarrollo exitoso de APPs en ALC. El análisis brindará especial énfasis a los sectores de logística y facilitación del comercio, de energía renovable e infraestructura.
2. Comparativo con mejores prácticas internacionales que brinde recomendaciones particularmente en infraestructura, energía renovable y logística y facilitación del comercio.
3. Recomendaciones a corto, mediano y largo plazo sobre las acciones que pueden realizar tanto el sector público como el privado para sacar al mercado proyectos de APPs estratégicos para el desarrollo de ALC.
4. **Características de la consultoría**

Categoría y Modalidad de la Consultoría: Contractual de Productos

Duración del Contrato: Los servicios de consultoría se desarrollarán en un periodo de 2 meses, contados a partir del día siguiente de suscrito el contrato.

Lugar de trabajo: El lugar de trabajo del consultor será en su ciudad de residencia y en Colombia.

Viajes: El consultor deberá llevar hasta 3 viajes (incluyendo viajes internacionales) para el desarrollo de la consultoría, los cuales se incluyen en el monto de esta consultoría.

1. **Perfil del consultor**

* Profesional titulado en la carrera de Economía, Administración de empresas, Ingeniería Industrial, Comercio Exterior, Derecho o carreras afines.
* Con conocimiento y experiencia de al menos de 10 años en APPs, inversión, conocimiento de ALC, y que haya trabajado en consultorías con similar objetivo
* Capacidad de liderazgo y trabajo en equipo.
* Idiomas: Castellano, y preferiblemente inglés.

1. **Coordinación y Supervisión**

La consultoría estará coordinada y supervisada por Camilo Fernández de Soto de la División de Comercio e Inversión del Sector de Integración y Comercio (INT/TIN).