



## SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

## Resumen del desempeño del proyecto desde el inicio

## A continuación se describen los principales logros alcanzados durante la ejecución del proyecto:

1. Se realizó el proceso de búsqueda y contratación de la firma auditora y se llegó a un acuerdo con la PwC.
2. Se presentó ante el comité de eficiencia del Grupo Bancolombia, la estimación del presupuesto para la consultoría "In House", el cual fue aprobado el día 20 de marzo de 2013.
3. Se comienza con la consultoría in house, el día 22 de marzo de 2013, la cual tuvo una duración de 12 semanas.
4. La estructura de la Consultoría fue la siguiente:
  - a) Caracterización sociocultural de la población
  - b) Identificación de los ciclos del efectivo
  - c) Consolidación y análisis de resultados.

5. Al analizar los resultados y hallazgos de la consultoría, los directivos del grupo bancolombia recomiendan una evaluación técnica y un replanteamiento de algunas actividades para conseguir los objetivos del proyecto; dicha evaluación se realizará en el mes de agosto.

Por último se espera en los próximos seis meses el diseño del modelo de inclusión financiera, para comenzar el piloto en el Municipio de Hispania (Antioquia)

## Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

## Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

## A continuación se describen los principales hallazgos de la consultoría "In house" que se realizó en el transcurso de este semestre:

- 1) La Cocreación con la población rural debe ser el primer paso para la creación del modelo de inclusión financiera.
- 2) Es importante caracterizar socio-culturalmente la población rural, con miras a implementar una estrategia de inclusión financiera que permita cubrir las necesidades socio culturales básicas de la misma.
- 3) Para la creación del modelo de inclusión financiera, el monedero electrónico es solo una parte del modelo global
- 4) Es importante crear productos y servicios innovadores, que permitan movilidad, facilidad y simplicidad para el cliente.
- 5) La educación financiera es un pilar fundamental para el ofrecimiento de servicios financieros en la población rural.
- 6) Los "jóvenes" son el medio más efectivo para llegar a las personas adultas. Es por medio de este segmento que se transmite y difunde la información en la población rural.
- 7) Se debe hacer uso de las pequeñas redes de socialización interna que existen en las veredas, ya que, debido a la distancia de estas con el casco urbano es allí donde se crea los centros de negociación y la transferencia del efectivo.

## Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

## SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

	Indicadores	Línea de base	Intermedio 1	Intermedio 2	Intermedio 3	Planeado	Logrado	Estado
<b>Resultado:</b>  Incrementar el acceso hacia los servicios financieros por parte de la población de zonas rurales en Colombia..	<b>P.I1</b> Habitantes de Hispania inscritos en servicio de banca móvil.	0	0			1000	0	
		Oct 2012	Oct 2012			Oct 2014		
	<b>P.I2</b> Habitantes de Hispania afiliados al sistema financiero formal por primera vez, a través del servicio de banca móvil.	0				150	0	
		Oct 2012				Oct 2014		
	<b>P.I3</b> usuarios realizan al menos dos transacciones al mes.	0				600	0	
		Oct 2012				Oct 2014		
	<b>P.I4</b> usuarios que utilizan más de un servicio del banco.	0				500	0	
		Oct 2012				Oct 2014		
	<b>P.I5</b> Reducción de costo operativo.	0				30	0	
						Oct 2014		
	<b>P.I6</b> Nivel de satisfacción de los usuarios, CNB y puntos de aceptación de la prueba piloto	0				70	0	
						Oct 2014		
	<b>P.I7</b> Habitantes de zonas rurales inscritas en servicio de banca móvil.	0				20000	0	
		Oct 2012				Oct 2015		
	<b>P.I8</b> Usuarios utilizan al menos dos veces al mes el servicio de banca móvil.	0				12000	0	
		Oct 2012				Oct 2015		
	<b>P.I9</b> Personas afiliadas al sistema financiero formal por primera vez, a través del servicio de banca móvil	0				5000	0	
		Oct 2012				Oct 2015		
	<b>P.I10</b> Nivel de satisfacción entre los usuarios del servicio	0				70	0	
						Oct 2015		

<b>Componente 1:</b> Diseño del Modelo de Negocio  <b>Peso:</b> 25%  <b>Clasificación:</b> Satisfactorio	C1.11	Modelo de negocio del proyecto piloto diseñado. Alineación del modelo de negocios con el marco regulatorio.	0				1 Oct 2013	Jun 2013	
	C1.12	Plataforma tecnológica para banca móvil implementada	0				1 Oct 2013	Jun 2013	
							Oct 2013	Jun 2013	
<b>Componente 2:</b> Implementación de la Plataforma Tecnológica para Banca Móvil  <b>Peso:</b> 10%  <b>Clasificación:</b> Satisfactorio	C2.11	Plataforma tecnológica para banca móvil ajustada						No Jun 2013	
		implementada					Oct 2013	Jun 2013	
<b>Componente 3:</b> Diseño e implementación de la prueba piloto  <b>Peso:</b> 40%  <b>Clasificación:</b> Satisfactorio	C3.11	Prueba piloto implementada.						No Jun 2013	
							Oct 2014	Jun 2013	
<b>Componente 4:</b> Diseño e implementación del modelo de masificación de banca móvil  <b>Peso:</b> 25%  <b>Clasificación:</b> Satisfactorio	C4.11	Se cuenta con un modelo de inclusión financiera sistematizado y replicado en 10 municipalidades rurales de Colombia.						No Jun 2013	
	C4.12	Se cuenta con un nuevo modelo de inclusión financiera, que brinde una reducción de los costos operativos en un 30%.						No Jun 2013	
							Oct 2015	Jun 2013	

Hitos		Planeado	Fecha de cumplimiento	Logrado	Fecha alcanzada	Estado
H0	Condiciones previas	6	Abr 2013	6	Mar 2013	Logrado
H1	[*] Proveedor Tecnológico Seleccionado	1	Oct 2013	0	Jun 2013	
H2	[*] Proveedor Tecnológico Seleccionado	1	Oct 2013	0	Jun 2013	
H3	[*] Los requerimientos tecnicos y de negocio seran definidos a detalle	1	Oct 2013	0	Jun 2013	
H4	[*] Modelo de negocio definido para el piloto, incluyendo revision de los roles e incentivos para cada miembro del ecosistema	1	Oct 2013	0	Jun 2013	
H5	[*] Desarrollo tecnologico realizado e integrado en Bancolombia	1	Ene 2014	0	Jun 2013	
H6	Procesos para el piloto definidos	1	Ene 2014	0	Jun 2013	
H7	Call center, CNB y empresas que aceptan dinero movil del ecosistema han sido capacitados para la implementacion de la prueba piloto	100	Ene 2014	0	Jun 2013	
H8	[*] Encuesta a usuarios del ecosistema (usuarios, CNB, negocios) realizada	1	Sep 2014	0	Jun 2013	
H9	Resultados del piloto evaluados y toma de decisiones sobre masificacion	1	Sep 2014	0	Jun 2013	
H10	[*] Aprobacion interna de bancolombia del caso de negocio y plan para la fase de masificación	1	Sep 2014	0	Jun 2013	

[\*] Indica que el hito ha sido reformulado

**FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO***[No se reportaron factores para este período]***SECCIÓN 4: RIESGOS****RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO**

	Nivel	Acción de mitigación	Responsable
1. Aceptación de usuarios del servicio. Aceptación de parte de CNB y los puntos de aceptación de dinero móvil para el esquema. Los CNB y otros negocios se acoplan como parte de un ecosistema.	Medio	Educación financiera a los involucrados.	Project Guest
2. Los habitantes en zonas rurales aceptan utilizar banca móvil.	Medio	Educación financiera a los involucrados	Project Guest
3. Se logra encontrar una combinación de tecnología y modelo de negocio potencialmente viables para el nicho de mercado meta (personas no-bancarizadas)	Medio	Experiencia de la agencia ejecutora	Project Guest
4. El piloto muestra adecuadamente el potencial de masificación del servicio pilotado	Medio	N/A	Project Guest
5. Caída de redes móviles que podría hacer que el dinero mantenido en cuentas de banca móvil sea inaccesible para realizar pagos móviles durante dicha falla.	Bajo	Plan de contingencia para asegurar liquidez a los puntos CNB y hacer posible retiro de dinero a los diversos puntos de acceso al banco.	Project Guest
<b>NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO:</b> Medio <b>NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:</b> 5 <b>RIESGOS VIGENTES:</b> 5 <b>RIESGOS NO VIGENTES:</b> 0 <b>RIESGOS MITIGADOS:</b> 0			

**SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD**

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: P - Probable

**FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO**

*[No se reportaron factores para este periodo]*

**Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:**

En el mes de mayo, se implementó un nuevo corresponsal bancario en el municipio de hispania (Antioquia), teniendo en total 2 corresponsales bancarios que nos ayudarán a soportar la transaccionalidad de los habitantes del municipio.

Se está revisando la opción de implementar un tercero en el transcurso del proximo semestre.

## SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

	Relativa a	Autor
1. Para la investigación de las necesidades de la población rural, fue fundamental la participación de la Antropologa; Fue un complemento muy valioso tener el punto de vista sociocultural de la población junto con el punto de vista financiero.	Design	OSORIO, LINA MARIA