

RESUMEN DEL PROYECTO EN DISEÑO * (*)

Yield Lab Latam Opportunity Fund I

FECHA DE ELEGIBILIDAD DEL PITCH		PAIS(ES)
06/21/2021		Argentina; Bolivia; Brasil; Chile; Colombia; Costa Rica; República Dominicana; Ecuador; El Salvador; Guatemala; Honduras; Jamaica; México; Panama; Paraguay; Perú; Uruguay
¿ALINEADO CON LA ESTRATEGIA DE PAÍS?		
Sí		
SOCIO(S)		
The Yield Lab		
CLASIFICACIÓN PRELIMINAR DEL IMPACTO MEDIO AMBIENTAL Y SOCIAL		
B13 (**)		
PRESUPUESTO TOTAL	BID Lab	CONTRAPARTE LOCAL Y COFINANCIACIÓN
	US 4,000,000	

DESCRIPCIÓN

El problema: América Latina y el Caribe (ALC) ha expandido enormemente la producción agrícola desde la segunda mitad del siglo XX. Lo hizo expandiendo la frontera agrícola y aumentando la productividad agrícola (rendimientos) más rápido que cualquier otra región en desarrollo. Este avance fue el resultado de la rápida mecanización de las prácticas de cultivo, la adopción de variedades y semillas de alto rendimiento en asociación con el uso intensivo de agroquímicos como fertilizantes, defensivos y fungicidas, y la profesionalización de parte del sector.

Sin embargo, persisten los problemas sociales y ambientales. Este modelo mecánico-químico de producción agrícola del siglo XX ha llegado a un punto de saturación productiva, social y ambiental.

- La pobreza rural y la exclusión siguen siendo problemas predominantes en ALC.
- Gran parte de las fincas pequeñas y medianas quedaron rezagadas.
- La producción agrícola todavía está asociada al impacto ambiental y es altamente vulnerable al cambio climático.
- El modelo de desarrollo agrícola de ALC se encuentra en una encrucijada.

En este contexto, las soluciones innovadoras desarrolladas por las agtechs juegan un rol fundamental en atender estos desafíos, en la región, y en la transición hacia modelos de producción de alimentos inclusivos y sostenibles.

Emprendedores de agtech de LAC vienen acelerando la innovación en el sector a lo largo de la región y a lo largo de la cadena de valor de alimentos. El número de agtechs se ha duplicado en los últimos 5 años en la región y este crecimiento ha llevado al surgimiento y desarrollo de una amplia variedad de innovaciones tecnológicas que atienden distintos desafíos a lo largo de la cadena de valor.

The information mentioned in this document is indicative and may be altered throughout the project cycle prior to approval. This document does not guarantee approval of the project.

**The IDB categorizes all projects into one of four E/S impact categories. Category A projects are those with the most significant and mostly permanent E/S impacts, category B those that cause mostly local and short-term impacts, and category C those with minimal or no negative impacts. A fourth category, B13, is a catch-all category not related to severity of impacts; it covers non-investment lending and flexible lending instruments for which ex-ante impact classification may not be feasible, such as Financial Intermediary operations or Policy Based Loans

A pesar de este rápido crecimiento, el ecosistema agtech en la región es aún emergente. Las agtechs, y particularmente las de fase temprana, se encuentran con **limitado acceso a capital y con limitado asesoramiento, mentoría y acompañamiento especializado en el sector.** El financiamiento de agtechs en etapa temprana sigue siendo un desafío crítico versus otros sectores (como fintech) considerando: **i)** los plazos más largos para el desarrollo, testeo, adopción y escala y **ii)** el limitado acceso a capital privado.

Dada las particularidades y desafíos que enfrentan las nuevas empresas en este sector, pocos fondos de capital emprendedor generalistas tienen interés en invertir en este sector en empresas de fase temprana

La solución: Contexto de la convocatoria de Fondos. A través de inversiones en fondos de capital emprendedor, BID Lab busca contribuir a liberar el potencial de la innovación para generar mayor impacto en el desarrollo e inclusión social con especial énfasis en poblaciones pobres y vulnerables, así como reducir brechas de financiamiento en países, sectores y modelos de negocios en los que existe una demanda insatisfecha de inversiones en etapas tempranas por parte de emprendedores. En febrero de 2021, BID Lab lanzó un llamado a propuestas para firmas de gestión de inversiones que busquen financiamiento de capital de BID Lab para fondos de capital emprendedor con enfoque en América Latina y el Caribe. Con este mecanismo renovado de recepción de propuestas, alineado con el crecimiento y la evolución de la industria de capital emprendedor en la región, BID Lab busca expandir el alcance de los gestores de fondos interesados, al tiempo que adopta un enfoque más sistemático para el proceso de selección.

Desde el 2017, el equipo de **Yield Lab Latam (YLL)**, un fondo de etapa temprana especializado en el sector de Ag&Food Tech, ha invertido en 13 startups de etapa temprana en ALC, incluyendo compañías de Argentina, Brasil, Chile, y Perú. YLL ha construido un mapeo de más de 800 compañías en el sector en la región, y ha analizado más de 300 de ellas. YLL Fondo de Aceleración (2017) invirtió USD 2.5M, de capital semilla, en 12 compañías y el YLL Warehousing Vehicle (2020) ha invertido USD 2.5M, en capital semilla, pre-Serie A, y Serie A, en 4 compañías. Algunas compañías destacadas de la cartera de inversiones de YLL incluyen: Kilimo, Botanical Solutions, Terramagna, SpaceAg, Circular, entre otras.

Actualmente, Yield Lab Latam se encuentra muy bien posicionado para apalancar su distintiva experiencia sectorial y sus conexiones en la región para escalar sus actividades de inversiones a través de un fondo regional sectorialmente especializado con las siguientes características:

Estrategia de Inversiones: fondo regional enfocado en inversiones en oportunidades de alto impacto en el sector de Ag&Food Tech. El fondo invertirá en 20-30 de las compañías más prometedoras en la región que estén atendiendo los desafíos más importantes del sector. El fondo se enfocará en una fase crítica para las compañías en etapa temprana desde rondas de financiamiento semilla (15 compañías con *tickets* promedio de USD250k), serie A (6 inversiones en Serie A y 8 *follow ons* con tickets promedio de USD 1M) hasta serie B (6 inversiones en Serie B y 8 *follow ons* con tickets promedio de USD1.5M).

Estrategia Geográfica: el fondo buscará invertir en las compañías de Ag&Food Tech más prometedoras y de alto impacto de América Latina y el Caribe. Su foco primario serán los mercados de la Región Conosur y la Región Andina y su foco secundario mercados fuera de estas regiones; siempre buscando modelos que tengan la capacidad de escalar regionalmente. A pesar de que el 90% del *dealflow* de innovación para el sector viene de 5 países, YLL cuenta con una estrategia para los mercados más incipientes / emergentes, donde prevé apoyar el desarrollo de ecosistemas locales de innovación, promover la transferencia de innovación a mercados menos desarrollados e identificar las mejores oportunidades de inversión en estos mercados. El fondo espera apoyar con ~40% del capital en inversiones y planes de expansión en compañías fuera de Brasil y Argentina.

Verticales y subsectores: En ALC, las inversiones en el sector pueden ser canalizados a múltiples verticales en el amplio sector de agro alimentos. Sin embargo, YLL espera invertir en y priorizar verticales específicos en toda la región basado en variables críticas como: relevancia en la economía, competitividad según el país/región, brechas de productividad, desafíos atendidos específicamente por las

The information mentioned in this document is indicative and may be altered throughout the project cycle prior to approval. This document does not guarantee approval of the project.

**The IDB categorizes all projects into one of four E/S impact categories. Category A projects are those with the most significant and mostly permanent E/S impacts, category B those that cause mostly local and short-term impacts, and category C those with minimal or no negative impacts. A fourth category, B13, is a catch-all category not related to severity of impacts; it covers non-investment lending and flexible lending instruments for which ex-ante impact classification may not be feasible, such as Financial Intermediary operations or Policy Based Loans

innovaciones agtech, variables claves de innovación local como clima y medioambiente, consumidores, productores, políticas públicas y marco regulatorio.

Construyendo Valor: YLL construye valor impulsando innovaciones regionales que atienden los desafíos claves del sector para producir impacto positivo. Arrancando desde las macrotendencias, identificando tecnologías disruptivas y modelos innovadores a lo largo de la cadena de valor y las verticales que logran atender los desafíos de productividad, sostenibilidad, e inclusión. YLL se apalanca principalmente en un **profundo expertise de negocios, redes de conexiones, inteligencia de mercado, e inversión en agro alimentos en la región, como fuente de ventaja competitiva** para agregar valor a las compañías y a los inversionistas.

Abordaje de género: El mapeo realizado por YLL refleja que solamente 15% de las agtechs en ALC tienen mujeres founders. Adicionalmente, solamente 7% de VCs en ALC tienen mujeres como parte de sus equipos de inversiones. YLL buscará tener al menos 30% de su equipo de inversiones con participación de mujeres, así como también buscará: **i)** apoyar mujeres founders a través de recursos financieros y no financieros; **ii)** promover la participación de mujeres en roles claves en las compañías invertidas; **iii)** promover esfuerzos para impulsar la participación de más mujeres en la industria VC. El fondo tendrá objetivos específicos para estas iniciativas

Los beneficiarios: A nivel del Fondo: Entre 20-30 compañías agrifoodtech en etapas semillas, pre-Serie A, Serie A y B, que estén desarrollando soluciones comercialmente viables y escalables para abordar los desafíos de una agricultura climáticamente sostenible y resiliente, especialmente en 4 áreas de enfoque: **i)** producción alimentaria sostenible, **ii)** mitigación y adaptación del cambio climático, **iii)** inclusión financiera, y **iv)** alimentación nutritiva, saludable y segura.

***Cientes de las compañías del portfolio:** Las compañías del portfolio de YLL expandirán el acceso a productos y servicios destinados a: mejorar productividad y los ingresos del sector agrícola y de los pequeños y medianos productores en la región, promover mayor transparencia y eficiencia en las cadenas de valor agrícola, impulsando modelos agrícolas más sostenibles y resilientes. Por ejemplo, las siguientes compañías invertidas por los fondos anteriores de YLL están logrando impacto relevante:*

- **Kilimo**, empresa argentina de gestión de agua con herramientas de big data ha generado 19 billones de litros en ahorro de agua y actualmente beneficia a más de 2.000 pequeños y medianos productores con mejores manejos de recursos naturales.
- **SpaceAG**, empresa peruana que utiliza drones y dispositivos móviles para la gestión de insights de cultivos (gestión de riego, calidad de recolección, madurez y conteo de frutos), generó mejoras de hasta 60% en la productividad del campo gracias a la detección de problemas en los sistemas de riego por goteo, ahorrando en promedio 100,000 litros de agua por hectárea.
- **Terramagna**, empresa brasileña que monitorea remotamente cultivos para garantizar el cobro comercial por la venta de insumos, ha lanzado sus propios vehículos de financiamiento alternativo para asistir a productores locales con condiciones más atractivas.
- **VOA**, empresa brasileña que gestiona una plataforma de drones para la aplicación de productos de biocontrol y biológicos, ha logrado reemplazar el uso de productos químicos por productos sostenibles en 170.000 hectáreas en Brasil y estima llegar a 1 millón para este año.
- **Polynatural**, empresa chilena de servicios de post-cosecha, lleva recubiertas 50.000 toneladas de fruta con un coating orgánico (diseñado, desarrollado y patentado en Chile) logrando un doble impacto: el ahorro del 12% de esta producción (30% de la fruta fresca se pierde, y el producto reduce un 40% esta pérdida) y el reemplazo de productos derivados del petróleo que no solo reduce su consumo e impacto ambiental sino también mejora la calidad de la ingesta humana.
- **Ucrop.it**, empresa argentina con una solución digital para registrar y certificar prácticas agrícolas sostenibles, ha validado al día de hoy más de 300 agricultores en producción sustentable representando más de 200,000 hectáreas de soja trazadas (según las Soy Sourcing Sustainability guidelines de FEFAC), y además a través de su modelo les permitió capitalizar esta validación a un promedio de 15 usd/ha adicionales de rentabilidad (una mejora del 10%).

The information mentioned in this document is indicative and may be altered throughout the project cycle prior to approval. This document does not guarantee approval of the project.

**The IDB categorizes all projects into one of four E/S impact categories. Category A projects are those with the most significant and mostly permanent E/S impacts, category B those that cause mostly local and short-term impacts, and category C those with minimal or no negative impacts. A fourth category, B13, is a catch-all category not related to severity of impacts; it covers non-investment lending and flexible lending instruments for which ex-ante impact classification may not be feasible, such as Financial Intermediary operations or Policy Based Loans

· **Impacto esperados y KPIs tentativos:** Se espera que el Fondo Regional YLL contribuya a un desarrollo agrícola inclusivo y climáticamente sostenible y resiliente. Además de indicadores financieros relacionados a la inversión se prevé monitorear indicadores de impacto como, por ejemplo: **i)** # de personas en áreas rurales que se benefician de las soluciones de las compañías del portfolio; **ii)** número de empleos creados directo y indirectamente por las compañías del portfolio, **iii)** # de pequeños y medianos productores que adoptan las soluciones; **iv)** % de compañías del portfolio que brindan soluciones para mitigación y adaptación climática; **v)** % de las compañías con al menos una mujer cofundadora y/o CEO. Durante el DD se revisarán los indicadores más pertinentes y se establecerán metas.

Género: Como mencionado previamente, el gestor está comprometido con aumentar la igualdad de género en un sector que todavía se caracteriza por un significativo desequilibrio en género. El Fondo buscará activamente identificar equipos más diversos, para atraer talento femenino, y tomará en cuenta la diversidad de las compañías dentro de su análisis y toma de decisión. Se espera que 30% de las compañías apoyadas por el Fondo tengan al menos una mujer co-fundadora y/o en cargos C-level. La meta es desafiante, pero como ejemplo de este compromiso, YLL gestionó, en acuerdo con el equipo fundador de una de sus inversiones - PolyNatural -, la entrada de la primer CEO mujer de su cartera a partir de junio de este año

La contribución del BID Lab: El equipo de proyecto propone **una inversión de hasta \$4M de equity** en el Fondo.

The information mentioned in this document is indicative and may be altered throughout the project cycle prior to approval. This document does not guarantee approval of the project.

**The IDB categorizes all projects into one of four E/S impact categories. Category A projects are those with the most significant and mostly permanent E/S impacts, category B those that cause mostly local and short-term impacts, and category C those with minimal or no negative impacts. A fourth category, B13, is a catch-all category not related to severity of impacts; it covers non-investment lending and flexible lending instruments for which ex-ante impact classification may not be feasible, such as Financial Intermediary operations or Policy Based Loans