Fondo Multilateral de Inversiones
Miembro del Grupo BID

REPORTE DE ESTADO DEL PROYECTO

ENERO 2011 - JUNIO 2011

SECCIÓN 1: SÍNTESIS DEL PROYECTO

NOMBRE DEL PROYECTO: Asistencia PYMEs de Centroamérica sobre Requerimientos de Acceso al RD-CAFTA

Nro. Proyecto: TC0304021 - Nro. Operación: ATN/ME-10013-RG

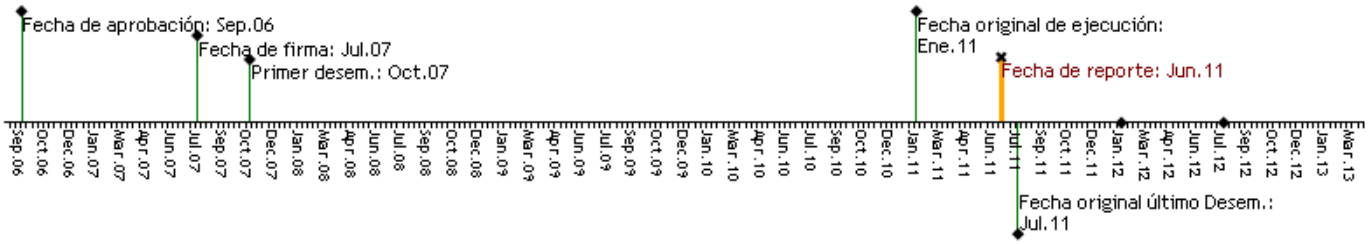
Propósito: Establecer y validar un modelo para aprovechar oportunidades abiertas por RD-CAFTA que permita dar soluciones a requerimientos no arancelarios de acceso a mercados para PYMEs Costarricenses, Salvadoreñas, Guatemaltecas, Hondureñas y Nicaragüenses del sector agronegocios.

País Administrador	País Beneficiario	Grupo	Subgrupo
EL SALVADOR	COSTA RICA, EL SALVADOR, GUATEMALA, HONDURAS, NICARAGUA	SME - Desarrollo de la pequeña y mediana empresa	TRIN - Comercio exterior e inversión

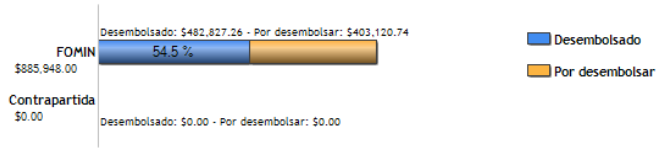
Agencia Ejecutora: Corporación de Exportadores de El Salvador

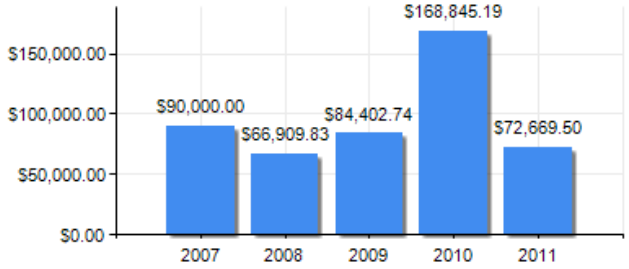
Líder equipo de diseño: Soler, Santiago
Líder equipo de supervisión: Villacorta, Guillermo

CRONOLOGÍA DE EVENTOS

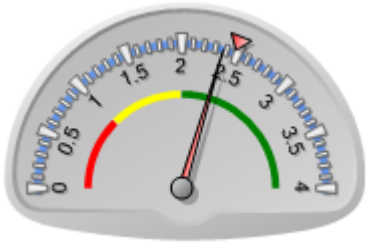


RECURSOS

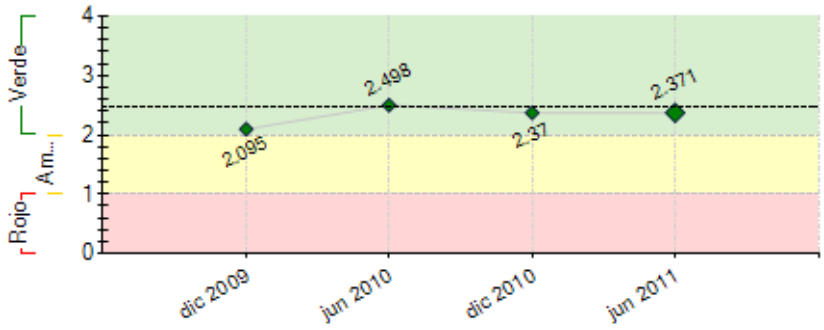




PUNTAJE DE DESEMPEÑO

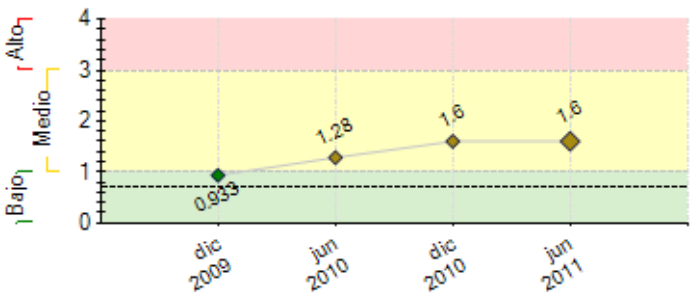


Puntaje actual: Satisfactorio: 2.371
Promedio FOMIN: 2.478



----- Promedio desempeño FOMIN

RIESGOS EXTERNOS



CAPACIDAD INSTITUCIONAL

	Riesgo
Administración Financiera:	---
Adquisiciones:	---
Capacidad Técnica:	---

---- Promedio de riesgo FOMIN: 0.691	

SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

Resumen del desempeño del proyecto desde el inicio

Se continúa trabajando en la mesa de cooperación, manteniendo convenios con otros programas e instituciones como INSAFORP,GTZ ,CENPROMYPE, OIRSA , AL INVEST, WINROCK, para la implementación de talleres y seminarios de sensibilización, POES, HACCP, TRAZABILIDAD entre otros, dando como resultado la participación de 1,300 personas de 500 empresas, instituciones y otros programas, en total se han ejecutado 30 eventos de los cuales 8 son de sensibilización. Se han elaborado 143 diagnósticos se han ejecutado 225 asistencias técnicas en 106 empresas y se tiene en proceso de contratación 23 AT. Se desarrollo el sitio web del programa el cual reporta un acumulado de 32,000 visitas de consulta.se elaboro el software de la administración de la ventanilla de co - financiamiento Se han elaborado 5,000 documentos CAFTA para la región de los cuales se han entregado 1000 a empresarios nacionales. Se ha incrementado de 40 a 55 el número de consultores del DIRTAM (Directorio de consultores del programa) dado la demanda de asistencias técnicas de parte de los empresarios.se han desarrollado y publicado para la región 300 fichas técnicas regionales y 100 regionales, la producción de un video de un video de sensibilización; la implementación de cuatro giras regionales y dos video conferencias y dos videos conferencia para la actualización de los consultores especialistas de la región.

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora
De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora
El programa se considera satisfactorio a la fecha. Las metas e indicadores se han cumplido, el número de empresas atendidas con diagnósticos y asistencia técnica, los cuales se han sobrepasado.

Se reportan 55 consultores en el "roster', lo cual sobrepasa la meta del programa; no obstante, no todos ellos se encuentran activos, dependiendo de su especialidad en Requerimiento Técnicos de Acceso a mercados. Se reitera la recomendación de continuar profundizando y actualizando, los conocimientos de los consultores actuales e incorporar otros.
El Banco propondrá, de nuevo, la adopción de la modalidad expost. Además de los riesgos señalados, debe considerarse que desde noviembre 2010 hubo cambio en
la coordinación del programa; al presente, los riesgo asociados a este tipo de cambios se han ido mitigando. Los aportes de contrapartida para los años 2008 a 2011 se han discutido con el banco, y se espea que se reporten durante Jul-dic/2011. Se tiene evidencia que COEXPORT ha ido aportando su contrapartida, no obstante, debe presentarse a la brevedad. No se ha reportado la implementación de las recomendaciones de la Evaluación Intermedia del Programa.

Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

Durante el periodo se han elaborado 23 nuevos diagnósticos, se han contratado 130 asistencias técnicas de las cuales están finalizadas 94.Se tiene en proceso de contratación 23 nuevas AT. Se han incorporado al DIRTAM 15 nuevos consultores para apoyar la ejecución de las asistencias técnicas y se tiene en proceso un nuevo convenio marco con la Dirección de Desarrollo Rural del Ministerio de Agricultura (MAG).Se mantiene la coordinación y ejecución de proyecto con AL INVEST, INSAFORP, CHEMONICS WINROCK, OIRSA y la Dirección de Desarrollo Rural del Ministerio de Agricultura (MAG

Se desarrolló el "Taller Regional de Actualización de Consultores en Requerimientos Técnicos", logrando una asistencia regional de 136 participantes en el programa integral, representantes de academia, técnicos, consultores, gremiales y funcionarios oficiales, con los siguientes resultados por país: **El Salvador**: 52 participantes, **Honduras:** 16 participantes ,**Nicaragua:** 16 participantes,**Guatemala:** 31 participantes, Costa **Rica:** 21 participantes

A

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

El programa avanzó satisfactoriamente durante el semestre, especialmente en el tema de la atención a las PYMES. Asimismo, se destaca la realización del talles regional, con actualizaciones sobre requerimientos técnicos. El ejecutor no ha informado al banco, sobre la implementación de las recomendaicones de la evaluación intermedia.

SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

Propósito:

Establecer y validar un modelo para aprovechar oportunidades abiertas por RD-CAFTA que permita dar soluciones a requerimientos no arancelarios de acceso a mercados para PYMEs Costarricenses, Salvadoreñas, Guatemaltecas, Hondureñas y Nicaragüenses del sector agronegocios.

	Indicadores	Línea de base	Intermedio 1	Intermedio 2	Intermedio 3	Planeado	Logrado	Estado
P.I1	EL SALVADOR: Modelo de aprovechamiento de RD-CAFTA implementado que permita que un número creciente de PYMEs Salvadoreñas accedan a servicios para superar requerimientos no arancelarios de acceso a mercados.	0				1 May 2011	1 Jun 2011	
P.I2	EL SALVADOR: El valor total de las exportaciones de las PYMEs participantes se incrementan; y el 70% de las PyMEs participantes en el Programa superan las medidas no arancelarias de acceso al mercado.	0				70 May 2011	57 Jun 2011	

Componente 1: Sensibilización y Coordinación Interinstitucional. **Peso:** 35% **Clasificación:** Muy Satisfactorio	**C1.I1**	PyMEs productoras y/o exportadores informados sobre los requerimientos técnicos de acceso y nuevas oportunidades comerciales generadas por el RDCAFTA.	0 Jul 2007	500 Abr 2009			1000 Oct 2010	1000 Jun 2011	Finalizado
	C1.I2	Mesa de coordinación implementada.	0				1 Jul 2007	1 Dic 2010	En curso
Componente 2: Sistema de Fortalecimiento de la oferta y de articulación de la oferta y demanda de servicios. **Peso:** 65% **Clasificación:** Satisfactorio	**C2.I1**	Empresas que acceden a servicios co-financiados por el Programa.	0 Jul 2007	20 Abr 2008	30 Abr 2009		100 Oct 2010	106 Jun 2011	Finalizado
	C2.I2	Proveedores de consultorias (20 por pais) capacitados sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados	0	70 Jul 2008			100 Ene 2009	253 Jun 2011	Finalizado

Hitos		Planeado	Fecha de cumplimiento	Logrado	Fecha alcanzada	Estado
H0	Previous Conditions	6	Ene 2008	6	Sep 2007	Logrado

FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO

[No se reportaron factores para este período]

SECCIÓN 4: RIESGOS

RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO

	Nivel	Acción de mitigación	Responsable
1. La poca disponibildad de consultores especializados en algunos temas retrasara la ejecucion de las asistencias tecnicas programadas.	Alto	Se estan buscando consultores especializados en esas areas en diversos medios para poder suplir la demanda de parte de los empresarios	Project Coordinator
2. Tiempo de vida remanente del Programa no será suficiente para atender la demanda creciente de asistencias técnicas identificadas al momento y de acuerdo a las amplias necesidades de los empresarios	Medio	Buscar mecanismos que agilice los procesos de atención de demanda de servicios; estrategias para atender un mayor número de empresas y preparar una propuesta para el BID	COEXPORT
3. Los sectores público y privado están conscientes de las oportunidades abiertas por CAFTA y el desafío que representan los requisitos técnicos de acceso a mercados y de la importancia de superar las medidas no arancelarias en el mercado del CAFTA, y de cómo adoptar mecanismos para facilitar las exportaciones, y el comercio en general.	Medio	Las actividades de difusión y de concientización se orientarán a crea consciencia en ambos sectores; asimismo, los materiales producidos serán ampliamente promovidos.	COEXPORT
4. No existe Disponibilidad de recursos de contrapartida para financiar las operaciones regionales que deben ser ejecutadas por Co-Export de El Salvador puede poner en riesgo los resultados de la operación.	Medio	COEXPORT PROPICIARá REUNIONES REGIONALES, EN LAS QUE SE DISCUTIRáN LAS ACCIONES TOMADAS PARA MANTENER LA CONTRAPARTIDA DISPONIBLE, ENTRE LOS MIEMBROS DE FECAEXCA. EN TODO CASO, LA RESPONSABILIDAD DE LAS GESTIONES DE LA CONTRAPARTIDA CORRESPONDEN A CADA GREMIAL EN CADA PAIS.	MIEMBROS DE FECAEXCA

NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO: Medio **NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:** 5 **RIESGOS VIGENTES:** 4 **RIESGOS NO VIGENTES:** 0 **RIESGOS MITIGADOS:** 1

SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: P - Probable

FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

[No se reportaron factores para este período]

Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:

La sostenibilidad del programa, se integra a la estrategia de negocios de COEXPORT, asumiendo en sus sistemas como eje vital de la planificación de mediano y largo plazo. Sin embargo, se están considerando los efectos de los escenarios en la demanda de los clientes:
a) Situación económica a nivel país en la región,
b) Secuelas de la crisis financiera,
c) Oferta de servicios de asistencia técnica en esta materia.
Las acciones que se integran a la planificación estratégica son:
a) Mantenimiento de la ventanilla ahora denominada AgroCAFTA, dentro de la estructura operativa como eje vital para la ampliación, diversificación y preparación de empresas para cumplir los RT y aspectos organizativos, productivos, gestión empresarial, comercio internacional, entre otros, mediante asistencias técnicas, asesorías, información.
b) Programa de capacitación integral, en la cual se incorpora el diplomado en inocuidad, entre otros productos diseñados ad hoc para el exportador o

interesado en exportar.
c) Mantenimiento del sitio web y actualización de fichas técnicas.
Ambas acciones permitirán no solo incrementar el número de conocedores y especialistas en el tema para el cumplimiento de las exp

SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

	Relativa a	Autor
1. Las empresas y productores, especialmente del sector agro industrial, identifican la necesidad de mejoras en sus empresas, sin embargo debido a la complejidad del entorno macroeconómico nacional, y complejidad del mercado internacional, les resulta difícil, especialmente para los pymes en el corto o mediano plazo lograr internacionalizar su operación	Implementation	Angulo, Guillermo Samuel
2. Información obtenida en encuestas de opinión sobre expectativas de compra de asistencias técnicas, resulto en la práctica con un sesgo de un 80%, motivada por la crisis económica a nivel regional y situación política en El Salvador a nivel particular	Implementation	Angulo, Guillermo Samuel