Fondo Multilateral de Inversiones
Miembro del Grupo BID

REPORTE DE ESTADO DEL PROYECTO

ENERO 2012 - JUNIO 2012

SECCIÓN 1: SÍNTESIS DEL PROYECTO

NOMBRE DEL PROYECTO: Asistencia PYMEs de Centroamérica sobre Requerimientos de Acceso al RD-CAFTA

Nro. Proyecto: TC0304021 - Nro. Operación: ATN/ME-10013-RG

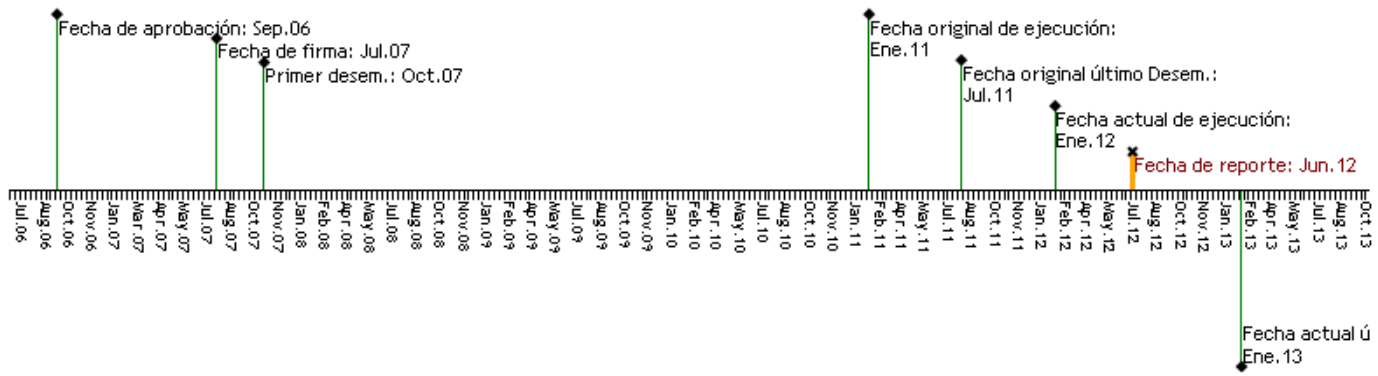
Propósito: Establecer y validar un modelo para aprovechar oportunidades abiertas por RD-CAFTA que permita dar soluciones a requerimientos no arancelarios de acceso a mercados para PYMEs Costarricenses, Salvadoreñas, Guatemaltecas, Hondureñas y Nicaragüenses del sector agronegocios.

País Administrador	País Beneficiario	Grupo	Subgrupo
EL SALVADOR	COSTA RICA, EL SALVADOR, GUATEMALA, HONDURAS, NICARAGUA	SME - Desarrollo de la pequeña y mediana empresa	TRIN - Comercio exterior e inversión

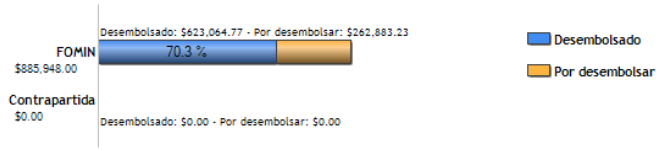
Agencia Ejecutora: Corporación de Exportadores de El Salvador

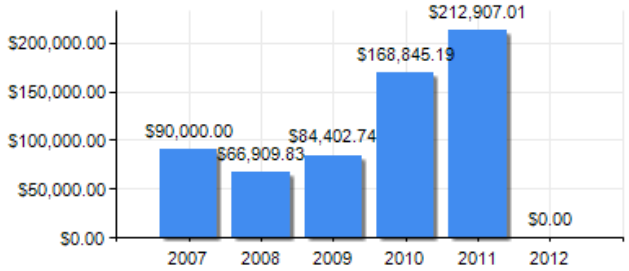
Líder equipo de diseño: Soler, Santiago
Líder equipo de supervisión: Villacorta, Guillermo

CRONOLOGÍA DE EVENTOS

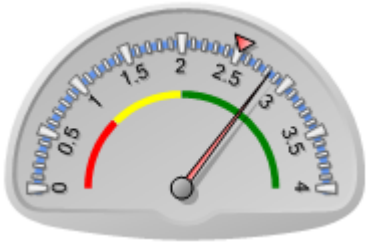


RECURSOS

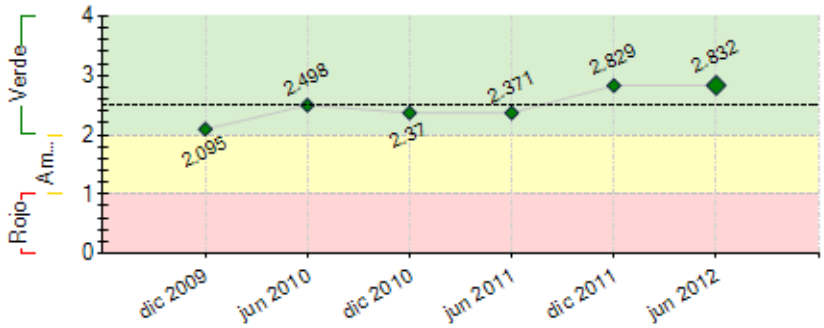




PUNTAJE DE DESEMPEÑO



Puntaje actual: Satisfactorio: 2.832
Promedio FOMIN: 2.511

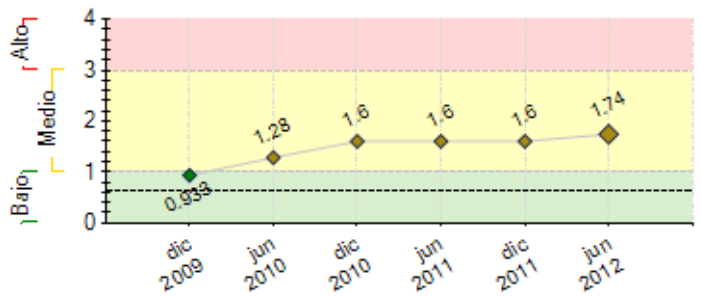


----- Promedio desempeño FOMIN

RIESGOS EXTERNOS

CAPACIDAD INSTITUCIONAL

	Riesgo
Administración Financiera:	---
Adquisiciones:	---
Capacidad Técnica:	---



---- Promedio de riesgo FOMIN: 0.643

SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

Resumen del desempeño del proyecto desde el inicio

A nivel de indicadores en el sub componente 1.A se han informado a más de 1000 empresas (100%). En el sub-componente 1.B La mesa de coordinación se mantuvo a lo largo del proyecto ejecutándose proyectos coordinados. En el sub-componente II. A se capacitaron a 136 consultores privados y 117 de gobierno, para el caso de El Salvador se capacitaron 59 privados y 24 de gobierno. Rebasando la meta propuesta en un 153%.En el sub – componente II.B se ha logrado atender a 121 empresas de 100 propuestas al final del proyecto con un logro del 120% de la meta.se han ejecutado 33 seminarios nacionales superando la meta en un 120% (15 eventos propuestos).El 59% de las empresas participantes superaron las medidas no arancelarias de acceso al mercado de un 70% previsto.en el tema de la ventanilla se ejecutaron 158 diagnósticos se han finalizado 310 asistencias técnicas en 121 empresas de las cuales 59 empresas lograron superar las barreras técnicas de acceso al mercado y se espera que con el apoyo de otras instituciones las demás empresas logren finalizar su plan de asistencia técnica En el tema de sostenibilidad de la ventanilla ya seinicio el proceso de calificacion para trabajar cone le programa PDPYMES de agencia de cooperacion de los Estados Unidos USAID.

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora
La operación se considera satisfactoria a la fecha tanto en su avance como en el desempeño. Es importante recalcar la importancia de que COEXPORT enere las alianzas para dar sostenibilidad al programa. GV

Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

Se han contratado el estudio de medición de resultados el cual ha finalizado la fase de campo en donde se entrevistaron 60 empresas y tres instituciones de apoyo al proyecto.Se ha contratado la consultoría para la elaboración del plan de negocios de la ventanilla el cual se encuentra bastante avanzado para su implementación.Se están actualizando las 400 fichas técnicas y se están elaborando otras nuevas en base a la demanda de los empresarios. La mayoría de las direcciones de los sitios de información han cambiado por lo que es importante que constantemente se estén actualizando.Se realizo una rueda de negocios durante los días 11 y 12 de mayo con la empresa **ALL FOODS INC.** Radicada en NEW YORK a la cual se invito a 8 empresas apoyadas por Agro-CAFTA . Los resultados de la rueda de negocios fueron bastante buenos, la mayoría de los productos gustaron, habrá que trabajar más en el costeo de estos para mejorar el precio. Se llevaron muestras de todos los productos. .Se está realizando el estudio de requerimientos técnicos con la participación de 17 empresas con 30 productos, se realizo el proceso de selección y contratación del consultor y ya se están haciendo visitas de campo para constatar el cumplimento de las empresas de los requerimientos para poder proceder al envío de las muestras y las visitas a los clientes potenciales en los EEUU.

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora
El avance en el semestre ha sido sustancial y se considera satisfactorio.

SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

		Indicadores	Línea de base	Intermedio 1	Intermedio 2	Intermedio 3	Planeado	Logrado	Estado
Propósito: Establecer y validar un modelo para aprovechar oportunidades abiertas por RD-CAFTA que permita dar soluciones a requerimientos no arancelarios de acceso a mercados para PYMEs Costarricenses, Salvadoreñas, Guatemaltecas, Hondureñas y Nicaragüenses del sector agronegocios.	**P.I1**	EL SALVADOR: Modelo de aprovechamiento de RD-CAFTA implementado que permita que un número creciente de PYMEs Salvadoreñas accedan a servicios para superar requerimientos no arancelarios de acceso a mercados.	0				1 May 2011	1 Jun 2011	
	P.I2	EL SALVADOR: El 70% PyMEs participantes en el Programa superan las medidas no arancelarias de acceso al mercado.	0				70 Jul 2012	59 Jun 2012	

Componente 1: Sensibilización y Coordinación Interinstitucional. **Peso:** 35% **Clasificación:** Muy Satisfactorio	**C1.I1**	PyMEs productoras y/o exportadores informados sobre los requerimientos técnicos de acceso y nuevas oportunidades comerciales generadas por el RDCAFTA.	0	500			1000	1000	Finalizado
			Jul 2007	Abr 2009			Oct 2010	Jun 2011	
	C1.I2	Mesa de coordinación implementada.	0				1	1	En curso
							Jul 2007	Dic 2010	

Componente 2: Sistema de Fortalecimiento de la oferta y de articulación de la oferta y demanda de servicios. **Peso:** 65% **Clasificación:** Muy Satisfactorio	**C2.I1**	Empresas que acceden a servicios co-financiados por el Programa.	0	20	30		100	121	Finalizado
			Jul 2007	Abr 2008	Abr 2009		Oct 2010	Jun 2012	
	C2.I2	Proveedores de consultorias (20 por pais) capacitados sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados	0	70			100	253	Finalizado
				Jul 2008			Ene 2009	Jun 2011	

	Hitos	Planeado	Fecha de cumplimiento	Logrado	Fecha alcanzada	Estado
H1	Previous Conditions	6	Ene 2008	6	Sep 2007	Logrado

FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO
[No se reportaron factores para este período]

SECCIÓN 4: RIESGOS

RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO

	Nivel	Acción de mitigación	Responsable
1. La poca disponibildad de consultores especializados en algunos temas retrasara la ejecucion de las asistencias tecnicas programadas.	Alto	Se estan buscando consultores especializados en esas areas en diversos medios para poder suplir la demanda de parte de los empresarios	Project Coordinator
2. Tiempo de vida remanente del Programa no será suficiente para atender la demanda creciente de asistencias técnicas identificadas al momento y de acuerdo a las amplias necesidades de los empresarios	Medio	Buscar mecanismos que agilice los procesos de atención de demanda de servicios; estrategias para atender un mayor número de empresas y preparar una propuesta para el BID	Project Assistant
3. Los sectores público y privado están conscientes de las oportunidades abiertas por CAFTA y el desafío que representan los requisitos técnicos de acceso a mercados y de la importancia de superar las medidas no arancelarias en el mercado del CAFTA, y de cómo adoptar mecanismos para facilitar las exportaciones, y el comercio en general.	Medio	Las actividades de difusión y de concientización se orientarán a crea consciencia en ambos sectores; asimismo, los materiales producidos serán ampliamente promovidos.	Project Assistant
4. No existe Disponibilidad de recursos de contrapartida para financiar las operaciones regionales que deben ser ejecutadas por Co-Export de El Salvador puede poner en riesgo los resultados de la operación.	Medio	COEXPORT PROPICIARA REUNIONES REGIONALES, EN LAS QUE SE DISCUTIRAN LAS ACCIONES TOMADAS PARA MANTENER LA CONTRAPARTIDA DISPONIBLE, ENTRE LOS MIEMBROS DE FECAEXCA. EN TODO CASO, LA RESPONSABILIDAD DE LAS GESTIONES DE LA CONTRAPARTIDA CORRESPONDEN A CADA GREMIAL EN CADA PAIS.	Project Assistant

NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO: Medio **NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:** 5 **RIESGOS VIGENTES:** 4 **RIESGOS NO VIGENTES:** 0 **RIESGOS MITIGADOS:** 1

SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: P - Probable

FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

Factor	Comentarios
[X] Ausencia de mecanismos de recuperación de costos o fuentes de financiamiento externas (gobierno, donantes y/o sector privado) para continuar con las actividades del proyecto una vez agotados los recursos del FOMIN	El mecanismo de sostenibilidad debe implementarse, de ser posible, durante el semestre siguiente.
[X] Ausencia de un **plan de sostenibilidad** o inadecuada implementación del mismo	El mecanismo de sostenibilidad debe implementarse, de ser posible, durante el semestre siguiente. Se sugiere subir al PSR el Plan de Sostenibilidad.

Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:

Las acciones que se han realizado para darle sostenibilidad a la ventanilla destacan: a) Se ha contratado una consultoría para la elaboración del plan de negocios .b) Mantenimiento de la ventanilla ahora denominada AgroCAFTA, dentro de la estructura operativa como eje vital para la ampliación, diversificación y preparación de empresas para cumplir los RT y aspectos organizativos, productivos, gestión empresarial, comercio internacional, entre otros, mediante asistencias técnicas, asesorías, información. Para el mantenimiento de la ventanilla se ha están viendo las posibilidades de coordinar esfuerzos con otros proyectos tal como la Dirección de Desarrollo Rural del ministerio de agricultura y Ganadería con sus proyectos. Se están haciendo las gestiones ante el Instituto de Formación Profesional (INSAFORP) Para registrarse como oferente de servicios de capacitación. Con el Ministerio de Economía se está buscando la ejecuin de proyecto atraves del pograma de fomento a las exportaciones FONDEPRO.y mas reciente se tienen platicas bastante avanzadas con el programa PDPYMES de la Agencia de Cooperacion de los Estados Unidos (USAID)

SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

	Relativa a	Autor
1. Es importante mantener coordinación con otras operaciones del FOMIN que se realicen en el país, enfocadas a la competitividad de las PYMES (PROINNOVA, PDP, NIIFS, turismo sostenible, etc) y de otras agendas del marco de Accesos del FOMIN, a fin de identificar oportunidades de cooperación intra-programas, creación de sinergias, evitar duplucaciones y competencia. De esta manera, se logra consolidar el apoyo del FOMIN a las PYMES del pais. Por otra parte, es importante también, coordinar con otros programas de otras agencias de cooperación en El Salvador (USAID< PNUD, GTZ) y con las agencias nacionales (FONDEPRO, BANDESAL, etc.)	Implementation	VILLACORTA, GUILLERMO *[FOMIN]*
2. Es importante que las agencias ejecutoras mantengan un monitoreo de los indicadores del marco lógico y del prograso de la operación, por una parte, y, en forma aparte, los indicadores determinados en la línea de base del programa, referente al desempeño de las empresas beneficiarias del Programa. La línea de base y el sistema de monitoreo de los indicadores de desempeño de las empresas, deben de gerenciarse desde el incio del programa, a fin de poder determinar la efectividad de la operación.	Implementation	VILLACORTA, GUILLERMO *[FOMIN]*