Fondo Multilateral de Inversiones
Miembro del Grupo BID

REPORTE DE ESTADO DEL PROYECTO

JULIO 2012 - DICIEMBRE 2012

SECCIÓN 1: SÍNTESIS DEL PROYECTO

NOMBRE DEL PROYECTO: Asistencia PYMEs de Centroamérica sobre Requerimientos de Acceso al RD-CAFTA

Nro. Proyecto: TC0304021 - Nro. Operación: ATN/ME-10013-RG

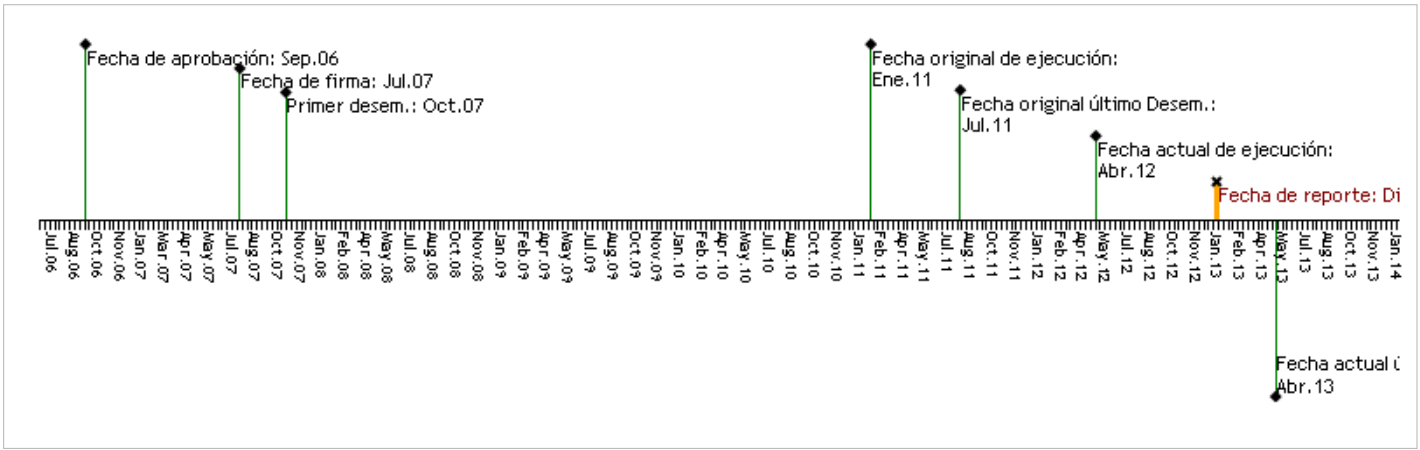
Propósito: Establecer y validar un modelo para aprovechar oportunidades abiertas por RD-CAFTA que permita dar soluciones a requerimientos no arancelarios de acceso a mercados para PYMEs Costarricenses, Salvadoreñas, Guatemaltecas, Hondureñas y Nicaragüenses del sector agronegocios.

País Administrador	País Beneficiario	Grupo	Subgrupo
EL SALVADOR	COSTA RICA, EL SALVADOR, GUATEMALA, HONDURAS, NICARAGUA	SME - Desarrollo de la pequeña y mediana empresa	TRIN - Comercio exterior e inversión

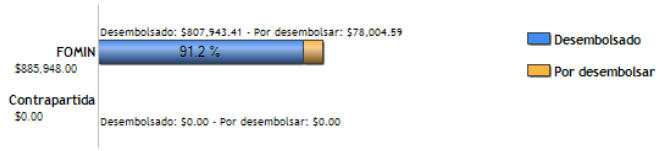
Agencia Ejecutora: Corporación de Exportadores de El Salvador

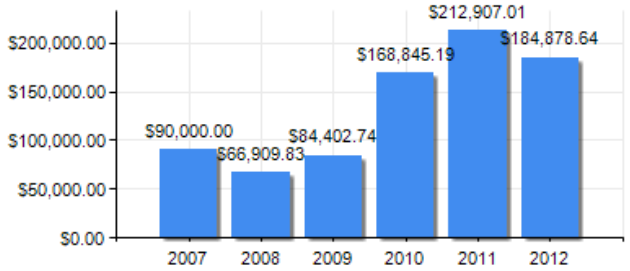
Líder equipo de diseño: Soler, Santiago
Líder equipo de supervisión: Villacorta, Guillermo

CRONOLOGÍA DE EVENTOS

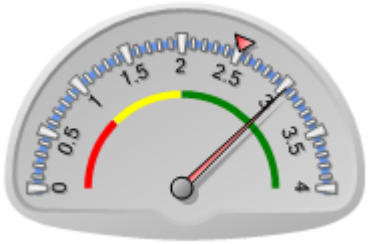


RECURSOS

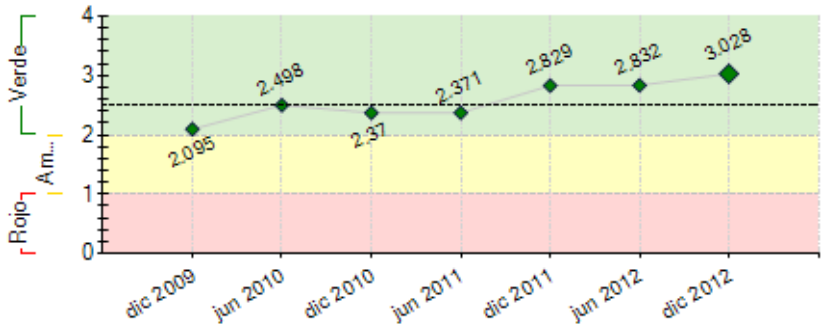




PUNTAJE DE DESEMPEÑO



Puntaje actual: Satisfactorio: 3.028
Promedio FOMIN: 2.51

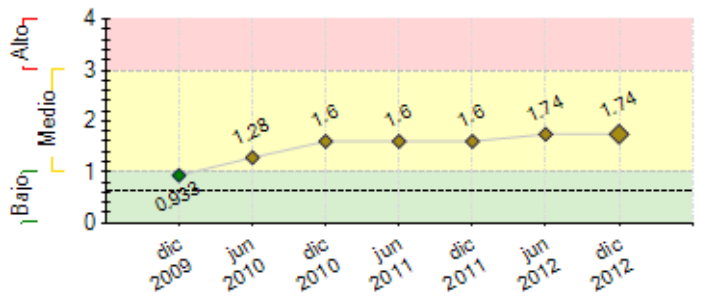


----- Promedio desempeño FOMIN

RIESGOS EXTERNOS

CAPACIDAD INSTITUCIONAL

	Riesgo
Administración Financiera:	---
Adquisiciones:	---
Capacidad Técnica:	---



---- Promedio de riesgo FOMIN: 0.643

SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

Resumen del desempeño del proyecto desde el inicio

Se ejecutaron 158 diagnósticos y 336 asistencias técnicas en 114 empresas. Se desarrollo el sitio web del programa el cual reporta un acumulado de 68,444 visitas de consulta.se elaboro el software de la administración de la ventanilla de co - financiamiento Se han repartido 5,000 documentos CAFTA para la región de los cuales se han entregado 1000 a empresarios nacionales. Se ha incrementado de 40 a 58 el número de consultores del DIRTAM (Directorio de consultores del programa) dado la demanda de asistencias técnicas de parte de los empresarios.se han desarrollado y publicado para la región 300 fichas técnicas regionales y 100 nacionales las cuales se actualizaron en este último periodo, la producción de un video de sensibilización; la implementación de cuatro giras regionales y cuatro video conferencias y dos audio conferencia para la actualización de los consultores especialistas de la región.

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora
Respecto a los indicadores del Marco Logico, se considera que se han alcanzado y en algunos casos se sobrepasaron.El principio Programa se considera bastante satisfactorio. La continuidad y sostenibilidad del Programa se estima muy probable, debido a las alianzas que ha ido generando COEXPORT durante la ejecucion, notablemente, con un programa de USAID. La evaluacion final se contratara en marzo/2013 y se espera que confirme la informacion disponible a la fecha. Es de notar que, el % de empresas exportando, no se ha logrado (59% alcanzado vrs. 70% programado)

Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

Se finalizaron las consultorías de: Medición de resultados, Elaboración del plan de negocios de la ventanilla, Se actualizaron las 400 fichas técnicas y se elaboraron otras nuevas en base a la demanda de los empresarios, Se realizo el estudio de requerimientos técnicos con la participación de 17 empresas con 30 productos, a las cuales se les está dando seguimiento con los contactos hechos. Durante los días 11 y 12 de mayo se realizo una rueda de negocios con la empresa **ALL FOODS INC.** Radicada en NEW YORK a la cual se invito a 8 empresas apoyadas por Agro-CAFTA las cuales son: Contreras Valdez, AGROSEC, Encurtidos Lupita, Encurtidos San Miguelito, PATRINIC, Industrias Fiesta, ACOPAJ, Cocina Criolla. Hasta ahora se he tenido resultados con la asociación cooperativas de ACOPAJ quien logro un contrato por $75,000 para el 2013.Se atendieron 50 empresas con 75 asistencia técnica. Se está ejecutando el programa de formación de auditores que consiste en la elaboración del material de los 12 módulos de manera presencial y sistema e-lerning

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora
Las actividades durante este semestre se considera que son relevantes para consolidar los logros del programa y para asegurar las continuidad de las actividades, mas alla del plazo del financiamiento del programa del FOMIN. Asimismo, se genero alguan informacion que sera de base para la evalucion final del Programa y su determinacion de los resultados sobre los beneficiarios.

SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

Propósito:

Establecer y validar un modelo para aprovechar oportunidades abiertas por RD-CAFTA que permita dar soluciones a requerimientos no arancelarios de acceso a mercados para PYMEs Costarricenses, Salvadoreñas, Guatemaltecas, Hondureñas y Nicaragüenses del sector agronegocios.

	Indicadores	Línea de base	Intermedio 1	Intermedio 2	Intermedio 3	Planeado	Logrado	Estado
P.I1	EL SALVADOR: Modelo de aprovechamiento de RD-CAFTA implementado que permita que un número creciente de PYMEs Salvadoreñas accedan a servicios para superar requerimientos no arancelarios de acceso a mercados.	0				1 May 2011	1 Jun 2011	
P.I2	EL SALVADOR: El 70% PyMEs participantes en el Programa superan las medidas no arancelarias de acceso al mercado.	0				70 Jul 2012	59 Jun 2012	

Componente 1: Sensibilización y Coordinación Interinstitucional. **Peso:** 35% **Clasificación:** Muy Satisfactorio	**C1.I1**	PyMEs productoras y/o exportadores informados sobre los requerimientos técnicos de acceso y nuevas oportunidades comerciales generadas por el RDCAFTA.	0	500			1000	1000	Finalizado
			Jul 2007	Abr 2009			Oct 2010	Jun 2011	
	C1.I2	Mesa de coordinación implementada.	0				1	1	En curso
							Jul 2007	Dic 2010	

Componente 2: Sistema de Fortalecimiento de la oferta y de articulación de la oferta y demanda de servicios. **Peso:** 65% **Clasificación:** Muy Satisfactorio	**C2.I1**	Empresas que acceden a servicios co-financiados por el Programa.	0	20	30		100	121	Finalizado
			Jul 2007	Abr 2008	Abr 2009		Oct 2010	Jun 2012	
	C2.I2	Proveedores de consultorias (20 por pais) capacitados sobre requerimientos técnicos de acceso a mercados	0	70			100	253	Finalizado
				Jul 2008			Ene 2009	Jun 2011	

Hitos		**Planeado**	**Fecha de cumplimiento**	**Logrado**	**Fecha alcanzada**	**Estado**
H1	Previous Conditions	6	Ene 2008	6	Sep 2007	Logrado

FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO
[No se reportaron factores para este período]

SECCIÓN 4: RIESGOS

RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO

	Nivel	**Acción de mitigación**	**Responsable**
1. La poca disponibildad de consultores especializados en algunos temas retrasara la ejecucion de las asistencias tecnicas programadas.	Alto	Se estan buscando consultores especializados en esas areas en diversos medios para poder suplir la demanda de parte de los empresarios	Project Coordinator
2. Tiempo de vida remanente del Programa no será suficiente para atender la demanda creciente de asistencias técnicas identificadas al momento y de acuerdo a las amplias necesidades de los empresarios	Medio	Buscar mecanismos que agilice los procesos de atención de demanda de servicios; estrategias para atender un mayor número de empresas y preparar una propuesta para el BID	Project Assistant
3. Los sectores público y privado están conscientes de las oportunidades abiertas por CAFTA y el desafío que representan los requisitos técnicos de acceso a mercados y de la importancia de superar las medidas no arancelarias en el mercado del CAFTA, y de cómo adoptar mecanismos para facilitar las exportaciones, y el comercio en general.	Medio	Las actividades de difusión y de concientización se orientarán a crea consciencia en ambos sectores; asimismo, los materiales producidos serán ampliamente promovidos.	Project Assistant
4. No existe Disponibilidad de recursos de contrapartida para financiar las operaciones regionales que deben ser ejecutadas por Co-Export de El Salvador puede poner en riesgo los resultados de la operación.	Medio	COEXPORT PROPICIARA REUNIONES REGIONALES, EN LAS QUE SE DISCUTIRAN LAS ACCIONES TOMADAS PARA MANTENER LA CONTRAPARTIDA DISPONIBLE, ENTRE LOS MIEMBROS DE FECAEXCA. EN TODO CASO, LA RESPONSABILIDAD DE LAS GESTIONES DE LA CONTRAPARTIDA CORRESPONDEN A CADA GREMIAL EN CADA PAIS.	Project Assistant

NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO: Medio **NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:** 5 **RIESGOS VIGENTES:** 4 **RIESGOS NO VIGENTES:** 0 **RIESGOS MITIGADOS:** 1

SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: P - Probable

FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

Factor	**Comentarios**
[X] Ausencia de mecanismos de recuperación de costos o fuentes de financiamiento externas (gobierno, donantes y/o sector privado) para continuar con las actividades del proyecto una vez agotados los recursos del FOMIN	Este mecanismo aun no se ha presentado evidencia que este implementado. El convenio con el Programa de USAID es un mecanismo valioso, no obstante, COEXPORT debe profundizar en este mecanismo.
[X] Ausencia de un **plan de sostenibilidad** o inadecuada implementación del mismo	Si bien hay acciones para la sostenibilidad, incluyendo el convenio con el programa de USAID, se considera que COEXPORT debe profundizar sobre la sostenibilidad.

Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:

No obstante la labor aunque importante aún no es suficiente, por lo cual se han establecido las siguientes estrategias para dar continuidad al esfuerzo, a nivel país y región: 1) Creación de un Centro de Servicios al Exportador que sustituya a la ventanilla, 2) sistematización del programa de capacitación y formación de competencias en materia de requerimientos técnicos, mediante el desarrollo de un Diplomado en Inocuidad – Calidad, 3) Establecimiento de una plataforma formativa tanto presencial, semi presencial y a distancia, que permita atender las necesidades de alternativas de horarios de empresas y profesionales, destacando el Web Minar como una de las herramientas formativas más flexibles que se estarán implementando en 2013, 4) Establecimiento de Convenios de cooperación con diversos actores internacionales y nacionales, como son USAID (contrato de $150,000 por tres años),FAO (Cooperacion de asistencia tecnica por

$40,000.00),cooperacion ALT -INVEST en programas de Asistencia Tecnica entre otros.

SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

	Relativa a	Autor
1. La Agencia Ejecutora asumio la financiacion de la coordinacion del programa, con anterioridad a la finalizacion de la ejecucion del Programa; esto permite construir capacidad interna en la unidad ejecutora, antes de finalizar los fondos del Programa FOMIN. Esto incrementa las probabilidades de continuidad y de sostenibilidad del programa. Esto se podria considerar como una buena practica en los programas	Sostenibilidad	VILLACORTA, GUILLERMO *[FOMIN]*
2. La parte comercial en este tipo de proyecto es fundemental ,por lo que se deberia considerar como parte final del programa que las empresas que esten listas para exportar puedan tener la oportunidaad de explorar el mercado en misiones comerciales o ruedas de negocios.	Diseño	Angulo, Guillermo Samuel