



MULTILATERAL INVESTMENT FUND (MIF)
PROJECT PERFORMANCE MONITORING REPORT (MPPMR)
PROGRAMA PROEXSAL



I. BASIC DATA (Amounts in US\$)					
Country: El Salvador Executing Agency (EA): PROEXSAL Window: III Has the project been reformulated: [] Yes [x] No (If yes see Section V)		Project Title: Nuevas Microempresas de Frutas y Hortalizas Orgánicas AT Number: MIF/AT-218 (23/nov/98) ATN/ATC Number (s): ATN/ME-6283-ES TC Number: TC9812024		Date of Donor Approval: 7 de diciembre de 1998 Date of Contract Signature: : 27 de enero de 1999 Date of Contract Validity: 27 de enero de 1999 Date of Eligibility for Disbursement: 12 de mayo /1999 Original Date of Final Disbursement: 27 de julio /2002 Current Date of Final Disbursement: : 27 de julio /2002	
CO Specialist: Guillermo Villacorta Headquarters Staff Member Assigned: Alison Beck Date of Latest Report Update: 31-Agosto-2000 Date of Latest Report Review by Representative: 31-Agosto-2000	Months in Execution from approval: 21 from signature: 19 Cumulative Extension of Original Disbursement Date (months): 0.0 % Deviation from original Disbursement period: 0.0%	Original TC Amount: \$ 600,000 Current Amount: \$600,000 Disbursements: \$324,000 % Disbursed: 54% Counterpart: \$200,000	TC Modality: [X] NR [] R [] CR		
II. PROJECT IMPLEMENTATION PROGRESS (IP)					
Components/Outputs:	Key Delivery Performance Indicators:	Classification of Component			
		HS	S	U	VU
1. Gerencia y Administración del Proyecto 2. Servicios de Información Comercial, que incluirá información sobre precios y volúmenes de productos agrícolas orgánicos y no tradicionales; y promoción del acercamiento con los clientes 3. Puesta en Marcha de Centros de Empaque y Ampliación de Mercados, por medio de consultorías 4. Fondo de Comercialización, para dar liquidez a productores y financiar instalación de nuevos centros de empaque	1. Capital de PROEXSAL incrementado en US\$36,000 al final del tercer año. 2. Ventas anuales nacionales e internacionales incrementadas en 30% y 10% respectivamente 3. 5 empresas (centros de empaque) creados, al final del tercer año. 4. Fondo de Comercialización operando, con US\$ 100,000		X	X	
<u>Assumptions Related to the Implementation of each Component</u> 1. Las metodologías y estrategias del proyecto son adecuadas para el logro de los objetivos del mismo. 2. Los nuevos mercados representan una alternativa viable en el largo plazo para los pequeños productores 3. Los productores mantienen alto grado de interés y motivación de participar en el proyecto 4. PROEXSAL mantiene buena coordinación con CLUSA (ATN/ME-6282-ES), y retiene a sus recursos humanos calificados. ----- Summary Component Assumptions Classification (check one)		Probability			
		High		Low	
		X	X	X	X
		X			
Implementation Progress Summary Classification (IP): (A satisfactory or higher classification indicates, among other things, that the project will be completed during the currently approved disbursement period) <div style="display: flex; justify-content: space-around;">[] Highly Satisfactory (HS)[X] Satisfactory (S)[] Unsatisfactory (U)[] Very Unsatisfactory (VU)</div>					
III. ACHIEVEMENT OF DEVELOPMENT OBJECTIVES (DO)					
Project Development Objective(s): 1. Mejorar la competitividad y estimular el desarrollo empresarial de grupos de pequeños productores agrícolas.			Key Performance Indicators: 1. 2,380 pequeños productores aumentando sus ingresos a través del incremento de producción y comercialización de productos no tradicionales, incluyendo productos orgánicos Nuevas tecnologías adoptadas y nuevos cultivos producidos y comercializados		



MULTILATERAL INVESTMENT FUND (MIF)
PROJECT PERFORMANCE MONITORING REPORT (MPPMR)
PROGRAMA PROEXSAL



<u>Assumptions Related to each Development Objective</u> 1. Los condiciones políticas, sociales y económicas, incluyendo la tasa de cambio, se mantienen favorables 2. Las condiciones climáticas de las zonas en donde se realizará el proyecto son favorables.	Probability	
	High	Low
	X X	
Summary Development Objectives Assumptions Classification (check one)	X	
<u>Expected Achievement of Development Objective Classification (DO):</u> [] Highly Probable (HP) [X] Probable (P) [] Low Probability (LP) [] Improbable (I)		
<u>Briefly explain major factors taken into account to justify the DO Classification:</u> Enumere los factores principales sobre los que se basa la clasificación: 1. Algunas de las metodologías y estrategias han sido ya aplicadas exitosamente por el ejecutor. 2. Existe un interés incipiente en el consumo de productos orgánicos, tanto local como internacionalmente 3. Existen antecedentes positivos de anteriores colaboraciones entre CLUSA y PROEXSAL.		

Annex 2

IV. OVERVIEW OF PROJECT PERFORMANCE ISSUES

Check key reasons for Unsatisfactory/Very Unsatisfactory IP Classification or Low Probability/Improbable DO Classification

- | | | |
|---|--|---|
| <input type="checkbox"/> Legislative approvals
<input type="checkbox"/> Borrower / executing agency commitment
<input type="checkbox"/> Counterpart funding shortfall
<input type="checkbox"/> Executing agency institutional capacity
<input type="checkbox"/> Organizational changes in executing agency
<input type="checkbox"/> Community/political opposition
<input type="checkbox"/> Executing agency staff deficiency | <input type="checkbox"/> Consultant performance
<input type="checkbox"/> Inter-agency coordination
<input type="checkbox"/> Supplier/contractor performance
<input type="checkbox"/> Project/component design
<input type="checkbox"/> Contract condition compliance delays
<input type="checkbox"/> Bank efficiency (response delays)
<input type="checkbox"/> Procurement difficulties | <input type="checkbox"/> Environmental issues
<input type="checkbox"/> Cost overrun
<input type="checkbox"/> Qualified external audit
<input type="checkbox"/> Policy changes
<input type="checkbox"/> Organizational changes
<input type="checkbox"/> Executing agency personnel changes
<input type="checkbox"/> Other (see Issues, Section VI) |
|---|--|---|

V. PROJECT STATUS

Progress to date in implementing each component (Include reference to IP assumptions, if applicable)

1. La capitalización a julio/2000, ha incrementado en alrededor de \$11,000 (73% de la meta de US\$15,000). Los socios se encuentran haciendo aportes mensuales. Se ha capacitado a PROEXSAL por medio de dos consultorías que han fortalecido institucionalmente al ejecutor, en las áreas de administración y ventas.
2. Las ventas nacionales, han incrementado en un 10%, hasta diciembre/1999. Un factor que afectó en este parámetro fue el retraso en el desembolso del Fondo de Comercialización. No han habido exportaciones durante el año, debido a situaciones de mercado. No obstante, se ha avanzado en la promoción de los productos y de los productores (realización de giras)
3. Se ha expandido la actividad del Centro de Empaque "los Planes" y se ha instalado un centro de empaque artesanal en "Los Riyitos", Sonsonate.
4. Se ha invertido alrededor de US\$94,500 que han sido utilizados por 20 grupos, 9 de los cuales (75% del volumen) pertenecen a PROEXSAL y los 11 restantes (25% volumen) son grupos independientes

Current Status of each Assumption related to DO

1. Los supuestos se mantienen vigentes al presente. No obstante, el entorno externo no ha sido favorable para la realización de exportaciones de frutas y verduras.

Timeliness of Compliance with contractual conditions (If applicable)

En general, el ejecutor ha cumplido satisfactoriamente sus obligaciones contractuales; al presente, ha presentado el Plan Anual Conjunto (con CLUSA). Sin embargo, existe atraso en la presentación del primer informe anual.



MULTILATERAL INVESTMENT FUND (MIF)
PROJECT PERFORMANCE MONITORING REPORT (MPPMR)
PROGRAMA PROXSAL



“Qualified opinions” of external auditors

N/A

Reformulation (If applicable): Date of last reformulation _____. Briefly describe:

N/A

Lessons learned (If applicable):

N/A

Potential Problems (If applicable):

N/A

VI. ISSUES AND ACTIONS

<u>Issue</u>	<u>Action</u>	<u>Responsible Unit</u>	<u>Date Action to be taken</u>	<u>Completed</u>
1.				[]
2.				[]