Fondo Multilateral de Inversiones
Miembro del Grupo BID

REPORTE DE ESTADO DEL PROYECTO

ENERO 2011 - JUNIO 2011

SECCIÓN 1: SÍNTESIS DEL PROYECTO

NOMBRE DEL PROYECTO: Servicios financieros para mujeres indígenas en zonas rurales de Chiapas

Nro. Proyecto: ME-S1005 - Nro. Operación: ATN/ES-12459-ME, SP/ES-10-09-ME

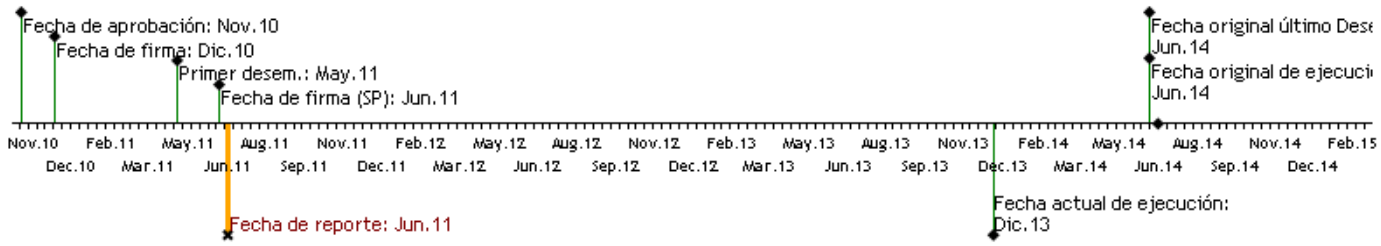
Propósito: El proósito del proyecto es que mujeres microempresarias rurales de bajos ingresos del sur-sureste accedan a recursos financieros personalizados para iniciar o desarrollar sus actividades empresariales.

País Administrador	País Beneficiario
MÉXICO	MÉXICO

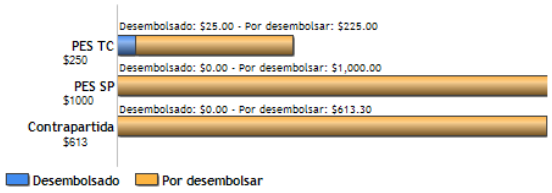
Agencia Ejecutora: ALSOL CONTIGO S.A. DE C.V. SOFOM E.N. R.

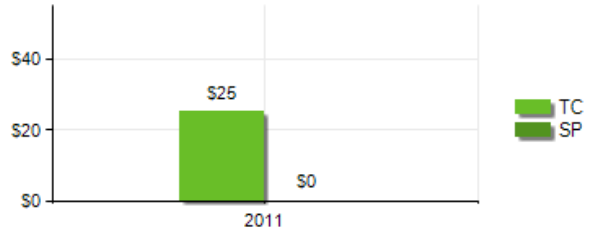
Líder equipo de diseño: Wittkowski, Dieter
Líder equipo de supervisión: Aguilar, Guillermo

CRONOLOGÍA DE EVENTOS

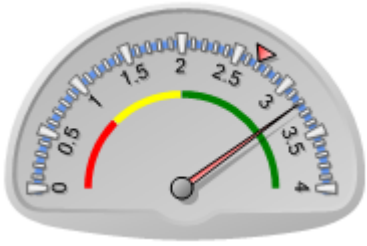


RECURSOS (EN MILES DE USD)

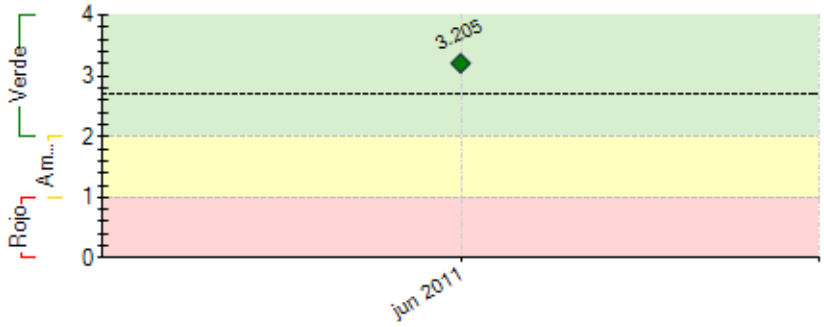




PUNTAJE DE DESEMPEÑO

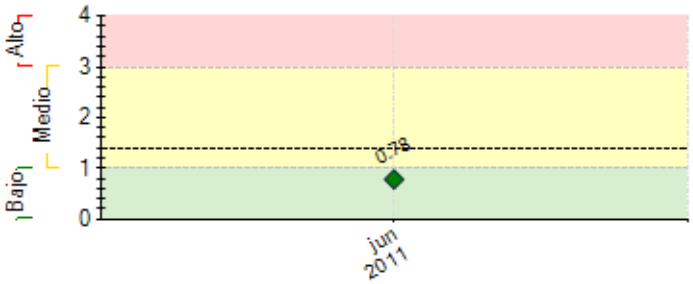


Puntaje actual: Satisfactorio: 3.205
Promedio PES: 2.697



----- Promedio desempeño PES

RIESGOS EXTERNOS



---- Promedio de riesgo PES: 1.39

CAPACIDAD INSTITUCIONAL

	Riesgo
Administración Financiera:	0
Adquisiciones:	0
Capacidad Técnica:	0

SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

EL DESEMPEÑO HA SIDO BUENO CUMPLIENDO YA EN LOS PRIMEROS SEIS MESES DE VIDA DEL PROYECTO SE HA CUBIERTO CON EL APOYO DE LA EJECUCION DEL MISMO CON UNA COORDINADORA, EN UNA PRIMERA ETAPA EL FORTALECIMIENTO AL AREA DE CREDITO Y COBRANZA Y LA APERTURA PROXIMA DE LA PRIMERA AGENCIA TAPILULA, SE ESPERA LOGRAR PARA LOS PROXIMOS SEIS MESES LLEVAR EN TIEMPO Y FORMA CADA HITO ACORDADO EN EL CRONOGRAMA, YA QUE SE HAN PRESENTADO PROBLEMAS EN TIEMPOS DE ALGUNOS COMPONENTES DEL PROYECTO POR LO QUE NO SE HA PODIDO DEVENGAR EL FONDO ROTATORIO EN SU TOTALIDAD.

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora
Operación de reciente creación. Se han cumplido ya en tiempo y forma las condiciones previas del Convenio.

SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

		Indicadores	Línea de base	Intermedio 1	Intermedio 2	Intermedio 3	Planeado	Logrado	Estado
Propósito: El proósito del proyecto es que mujeres microempresarias rurales de bajos ingresos del sur-sureste accedan a recursos financieros personalizados para iniciar o desarrollar sus actividades empresariales.	**P.I1**	Porcentaje de los créditos otorgados con el financiamiento del BID y de la contraparte de ALSOL CONTIGO que se invierte en actividades empresariales de mujeres rurales.	0				100	0	
							Jun 2014		
	P.I2	Número acumulado de mujeres que acceden a créditos de ALSOL CONTIGO	5000	5000	11000		15500	326	
			Dic 2011	Dic 2011	Jun 2012		Dic 2013	Sep 2011	
	P.I3	Porcentaje de crecimiento anual de la cartera de crédito total de ALSOL CONTIGO	0				12	0	
							Dic 2011		
	P.I4	Porcentaje de colocación de cartera de ALSOL CONTIGO en zonas rurales	0				60	0	
							Jun 2014		
Componente 1: Financiamiento Reembolsable **Peso:** 85% **Clasificación:** Satisfactorio	**C1.I1**	Monto de la cartera de crédito del proyecto para financiar mujeres microempresarias	925000	1500000			1500000		
			Dic 2011	Dic 2012			Dic 2013		
	C1.I2	Número de créditos desembolsados acumulados	7000	17000			25700		
			Dic 2011	Dic 2012			Dic 2013		
	C1.I3	Monto de Crédito promedio	340	430			600		
			Dic 2011	Dic 2012			Dic 2013		
	C1.I4	Porcentaje de cartera en riesgo > 30 días durante la vida del proyecto	0				4		
							Dic 2011		
	C1.I5	Índice de eficiencia operativa	30.5	29.5			28.5		
			Dic 2011	Dic 2012			Dic 2013		
Componente 2: Expansión a Áreas Rurales **Peso:** 6% **Clasificación:** Satisfactorio	**C2.I1**	Número de zonas rurales atendidas con nuevas agencias rurales de ALSOL CONTIGO	2	2			6		
			Dic 2011	Dic 2012			Dic 2013		
	C2.I2	•Factibilidad de operar mediante corresponsalías rurales							
							Jun 2013		
Componente 3: Fortalecimiento de la Unidad de Riesgos **Peso:** 1% **Clasificación:** Satisfactorio	**C3.I1**	La Unidad de Riesgos cuenta con la información necesaria y realiza los análisis más relevantes para la gestión adecuada de los riesgos de cartera.							
							Jun 2012		
	C3.I2	•El Gerente de Riesgos cuenta con los conocimientos y aplica las mejoras prácticas en la identificación y gestión de riesgos de la cartera							
							Jun 2012		
Componente 4: Fortalecimiento de los Recursos Humanos. **Peso:** 7% **Clasificación:** Satisfactorio	**C4.I1**	Número de mandos medios con conocimientos ampliados y especializados en Habilidades Gerenciales, Ventas y Gestión del Cambio	0				10		
							Dic 2012		
	C4.I2	Número de gerentes capacitados en temas de Alta Dirección de IMF	0				2		
							Dic 2012		
	C4.I3	Capacitación de un gerente en temas especializados de microfinanzas (curso Boulder)							
							Dic 2012		
	C4.I4	Entrenamiento al Gerente de Talento Humano para que cuente con mejores conocimientos en la gestión de recursos humanos en IMF y los aplica en ALSOL CONTIGO							
							Dic 2011		
	C4.I5	Porcentaje de los asesores de crédito capacitados en el manejo de indicadores, técnicas de ventas y reforzamiento de la metodología (dos cursos/año por tres años)	0				90		
							Dic 2013		
	C4.I6	Numero acumulativo de asesores de crédito que participan en pasantías en otras IMF similares.	2	5			6		
			Dic 2011	Dic 2012			Dic 2013		
	C4.I7	Gerente de Mercadeo cuenta con capacidades mejoradas en análisis de competencia y de bases de datos, estadísticas y promoción, mediante cursos técnicos y una pasantía en una IMF destacada en mercadeo.							
							Dic 2012		
	C4.I8	Porcentaje de reducción de la tasa de rotación del personal se reduce en 5 puntos porcentuales hasta el mes 30 (Base = 21% anual en 2009).	21				5		
			Dic 2010				Jun 2013		
Componente 5: Fortalecimiento de procesos y capacidad del gobierno corporativo **Peso:** 1% **Clasificación:** Satisfactorio	**C5.I1**	Número de miembros del Consejo de Administración que cuentan con conocimientos ampliados en buenas prácticas de gobierno en IMF	0				5		
							Jun 2012		
	C5.I2	Número acumulativo de participantes en Foros internacionales de microfinanzas (2/año x 3 años). Al menos 4 de ellos deben ser miembros del Consejo de Administración	2	4			6		
			Dic 2011	Dic 2012			Dic 2013		

	Hitos	Planeado	Fecha de cumplimiento	Logrado	Fecha alcanzada	Estado
H0	Condiciones previas	5	Jun 2011	1	Jun 2011	Logrado
H1	Cumplimiento de condiciones previas.	1	Jun 2011	1	Abr 2011	Logrado
H2	Apoyo a la ejecución del proyecto: Contratación del coordinador del proyecto.	1	Jun 2011	1	Abr 2011	Logrado
H3	Apoyo a la ejecución del proyecto: Contratación del coordinador del proyecto.	1	Jun 2011	1	May 2011	Logrado
H4	Fortalecimiento de la nueva unidad de riesgos: Consultoría de evaluación	1	Dic 2011			

	y fortalecimiento.					
H5	Estudios de mercado para la apertura de nuevas agencias rurales.	4	Jun 2012	2	Jun 2011	
H6	Instalación de 6 agencias rurales.	6	Dic 2012			
H7	Expansión a áreas rurales: Consultoría de Corresponsalías.	1	Jun 2013			
H8	Evaluación y auditoría del proyecto: Consultoría para la Evaluación Final.	1	Dic 2013			

FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO

[No se reportaron factores para este período]

SECCIÓN 4: RIESGOS

RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO

	Nivel	**Acción de mitigación**	**Responsable**
1. Riesgo de mercado: Debido a que en general el sector de las microfinanzas en México no utiliza las mejores prácticas de análisis y colocación de crédito, cuenta con debilidades significativas en el manejo de información de cartera, se caracteriza por una competencia tenaz y frecuentemente desleal y no cuenta con centrales de riesgo efectivos, existe el riesgo de sobreendeudamiento de los clientes, lo cual podría incidir en un crecimiento reducido de ALSOL CONTIGO y posibles problemas de cartera.	Medio	Con el apoyo de la cooperación técnica del presente proyecto, ALSOL CONTIGO seguirá su estrategia de penetrar nuevas zonas sub-atendidas, abriendo agencias rurales donde hay menos probabilidad de competencia desleal y sobreendeudamiento.17 Por otro lado, la CT apoyará la capacitación de mandos medios y asesores de crédito para asegurar la correcta implementación de la selección de clientes y de las metodologías de crédito, con la cual se promoverá un crecimiento sano de la cartera y número de clientes. Asimismo, mediante una consultoría de reingeniería de procesos, ALSOL CONTIGO está actualmente en el proceso de mejorar la agilidad de sus procedimientos de análisis y otorgación de crédito, y se espera que esto le permitirá fidelizar a sus clientas actuales y atraer nuevas.	Coordinador del Proyecto
2. Falta de capacidad organizacional, gerencial y de gestión financiera para continuar y sustentar el programa una vez terminada la fase de ejecución.	Bajo	Talleres de capacitación, sostenibilidad y seguimiento.	Directora de Administración y Finanzas
3. Riesgo climático: Desastres o fenómenos naturales en la zona del proyecto podrían afectar la capacidad de generación de ingresos y la capacidad de pago de los clientes	Bajo	Si bien es difícil mitigar este riesgo, ALSOL CONTIGO diversifica su cartera en diferentes zonas geográficas y pisos ecológicos, lo cual ayuda a minimizar el impacto de este riesgo en sus operaciones. Por otro lado, tiene una política clara de contingencia mediante la cual toma medidas cuidadosas para la reprogramación de los créditos fuertemente afectados por los fenómenos naturales donde sea estrictamente necesario	Directora de Administración y Finanzas
4. Riesgo de inseguridad: El ambiente generalizado de inseguridad en las zonas rurales del sur-sureste de México supone el riesgo de posibles asaltos o robos a las agencias y sucursales que manejan efectivo, derivando en la pérdida de recursos y ansiedad entre el personal de dichas oficinas.	Bajo	ALSOL CONTIGO toma las siguientes medidas para reducir los posibles efectos de este riesgo: (i) Cuenta con una política de mantener un tope de recursos en efectivo en una sucursal o agencia del equivalente de alrededor de US$8.500; (ii) Contrata una empresa de transporte de seguridad para realizar los movimientos de efectivo entre las sucursales y la oficina central; (iii) En lo posible, realiza la gran mayoría de los desembolsos y pagos mediante cheques; y (iv) Contrata un seguro de vida para todos los empleados.	Directora de Administración y Finanzas

NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO: Bajo **NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:** 4 **RIESGOS VIGENTES:** 4 **RIESGOS NO VIGENTES:** 0 **RIESGOS MITIGADOS:** 0

SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: P - Probable

FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

[No se reportaron factores para este período]

Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:

ESTAR EN CONTINUO CONTROL DE CADA UNO DE LOS COMPONENTES DEL PROYECTO PARA EL CUMPLIMIENTO EN TIEMPOS Y COSTOS, APLICAR LA NORMATIVIDAD DEL BID EN TODOS LOS PROCESOS, TENER EN MIRA SIEMPRE EN CUMPLIR CON TODAS LAS CONDICIONES QUE AMERITEN EL EXITO DEL PROYECTO Y GARANTIZAR QUE SE BENEFICIE EL MAYOR NUMERO DE MUJERES A CREDITOS RURALES.

SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

	Relativa a	**Autor**
1. Es imprescindible la capacitación al ejecutor en las políticas y procesos del Banco para tener una correcta ejecución del proyecto.	Implementation	Aguilar, Guillermo *[FOMIN]*
2. CONOCER LA SITUACION REAL DE CADA UNO DE LOS RUBROS PARA PODER IMPLEMENTAR EL METODO DE ADQUISICION CORRESPONDIENTE	Implementation	ORNELAS, MABETH
3. EN ESTE CICLO DE VIDA DEL PROYECTO SE REQUIERE TRABAJAR ANTES CON EL COORDINADOR Y LA AGENCIA EJECUTORA EN CONJUNTO CON EL BID PARA PODER TRABAJAR EN SUS DEBIDOS TIEMPOS Y CONOCER A FONDO CADA UNO DE LOS COMPONENTES DEL DISEÑO CON UN ESTIMADO PRESUPUESTARIO REAL DE LA CONTRAPARTIDA.	Design	ORNELAS, MABETH