



SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

Resumen del desempeño del proyecto desde el inicio

Em relacao ao objetivo de forma acumulada temos como principal o perfil dos assessores comerciais que continuamos capacitando. Em relacao a dificuldades encontradas temos a contratacao do assessor comercial devido nossa metodologia, pois trata de uma profissao nao praticada na regioao . Em relacao aos riscos do projeto , identificamos atraves do gerenciamento de risco da instituicao atraves de politicas e estrategias devidamente documentadas nos manuais e controles da instituicao , o qual estabelece o limite operacional e a mitigacao de riscos. Os objetivos finais sao considerados de forma otimista , pois a instituicao tem conseguido absorver o mercado de forma positiva em relacao a metodologia da Accion , atendendo assim as perspectivas futuras para o crescimento da instituicao . Como acao para alcancar o sucesso nos objetivos : a instituicao desenvolveu novos canais de distribuicao ou seja PAMS de atendimento ao cliente , para atender a cidade de Manaus, bem como capacitando os assessores comerciais afim de autenticar o perfil comercial da regioao .

Comentarios del lider de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

Hasta la fecha, el proyecto ha alcanzado estructurarse para atención a los clientes, con manuales desarrollados, productos diseñados, agentes de crédito entrenados, y actuación en el mercado, con cumplimiento de sus objetivos y del Plan de negocios: (i) Desembolsos realizados en 2013: 3.120 por un total de R\$ 8,1 millones; (ii) Clientes activos de 2.838 por un total de cartera de R\$ 5,3 millones.

Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

Os resultados mais importantes atingidos foram a contratacao e capacitacao dos assessores comerciais para o trabalho em campo no mercado de Manaus , bem como a implantacao de novos PAMS de atendimento ao cliente, sendo no Bairro Cidade Nova , Cachoeirinha e Alvorada , permanecendo o do Sao Jose , sendo um total de 04 Pams .

Como resultado relevante para o proximo semestre , temos uma meta institucional de aumentar o valor da carteira e clientes com qualidade .

Comentarios del lider de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

	Indicadores	Línea de base	Intermedio 1	Intermedio 2	Intermedio 3	Planeado	Logrado	Estado
Resultado: Crear junto con Accion International y Luis Felipe D'Ávila, una nueva institución de Microfinanzas "SCM Amazonas" en la región norte de Brasil que siga las mejores prácticas de microfinanzas.	R.1 Número de Cartera de clientees micro y pequenos empresarios Emitidas por parte del Banco Central de Brasil de la licencia de SCM. Al final del 5º año de la operación.	0				27000 Jun. 2014	2743 Dic. 2013	
	R.2 Número de sucursales operando efectivamente	0				8 Jun. 2014	4 Dic. 2013	
	R.3 Número de creación de empleados, de los cuales 104 son oficiales de crédito.	0				142 Jun. 2014	42 Dic. 2013	
	R.4 Número de oficiales de créditos	0				104 Jun. 2014	42 Dic. 2013	
	R.5 Número de nuevos clientes de microcrédito en las zonas rurales	0				1 May. 2016	-1 Ene. 2014	
	R.6 Número de nuevos clientes de ahorro en las zonas rurales	0				1 May. 2016	-1 Dic. 2013	
	R.7 Número de pequeños productores agrícolas con microcréditos	0				1 May. 2016	-1 Dic. 2013	
	R.8 Cartera bruta de microcrédito en las zonas rurales	0				1 May. 2016	-1 Dic. 2013	
	R.9 Número de puntos de servicios operativos en las zonas rurales	0				1 May. 2016	0 Dic. 2013	
	R.10 Número de clientes activos de ahorro en las zonas rurales	0				1 May. 2016	-1 Dic. 2013	
	R.11 Número de clientes activos de microcréditos en zonas rurales	0				1 May. 2016	-1 Dic. 2013	
Componente 1: Capacidad Institucional Instalada Peso: 74% Clasificación: Muy Satisfactorio	C1.11 Número de Gerentes entrenados en temas de microfinanzas (Gerente General, Gerente de Crédito, Gerente de Operaciones y Gerente de recursos humanos)	0				4 May. 2014	4 Dic. 2013	En curso
	C1.12 Número de talleres y cursos en: Tecnología microfinanciera, análisis de estados financieros y en riesgo crediticio y operativo de la cartera de microfinanzas.	0				6 May. 2014	6 Dic. 2013	En curso
	C1.13 Número de entrenamiento y coaching de la alta gerencia.	0				1 May. 2014	1 Dic. 2013	Finalizado
	C1.14 Número de gerencias de las sucursales que deberán ser capacitación al final del cuarto año.	0				6 May. 2014	6 Dic. 2013	En curso

						May. 2014	Dic. 2013	
C1.15	Numero de consultores que deberan ser trasladados y residiendo en la zona Norte del Brasil.	0				4	1	Finalizado
						May. 2014	Dic. 2013	
Componente 2: Productos y Servicios Financieros Desarrollados e implementados								
Peso: 11%	C2.11	Numero de Software del Sistema de información gerencial adoptado y operando en la oficina central y en 4 sucursales al final del tercer año.	0			1	3	En curso
						May. 2014	Dic. 2013	
	C2.12	Numero de nuevos productos y servicios diseñados y ofertados en el mercado.	0			4	3	En curso
						May. 2014	Dic. 2013	
	C2.13	Numero de manuales de procedimientos elaborados.	0			4	4	Finalizado
Clasificación: Muy Satisfactorio						May. 2014	Dic. 2013	
	C2.14	Numero de elaboración de matriz de riesgos y de informes de control y seguimiento de la cartera de crédito	0			1	1	En curso
						May. 2014	Dic. 2013	
	C2.15	Numero de instalaciones de plataforma conectada con un corresponsal bancario.	0			1	1	En curso
						May. 2014	Dic. 2013	
Componente 3: Supervision, gastos legales y temas ambientales								
Peso: 15%	C3.11	Numero de oficiales de crédito entrenados en gestión de riesgo ambiental.	0			2	2	En curso
						May. 2014	Dic. 2013	
	C3.12	Numero de obtención de licencia de operación y elaboración de estatutos corporativos	0			1	1	Finalizado
						May. 2014	Dic. 2013	
Clasificación: Muy Satisfactorio	C3.13	Numero de Nombramientos de director u observador en la JD de la SCM.	0			1	1	En curso
						May. 2014	Dic. 2013	

Hitos	Planeado	Fecha de cumplimiento	Logrado	Fecha alcanzada	Estado
H1 Condiciones previas	4	Nov. 2011	4	Ago. 2011	Logrado
H2 Número de oficiales de crédito entrenados	12	May. 2012	19	May. 2012	Logrado tarde
H8 Número de productos y servicios ofrecidos	1	May. 2012	4	May. 2012	Logrado tarde
H17 Productividad por oficial de crédito	85	May. 2012	97	May. 2012	Logrado tarde
H5 Número de sucursales	1	Nov. 2012	2	May. 2012	Logrado
H14 Cumplimiento y alcance de los objetivos y metas establecidos en el Plan de Negocios presentado y aprobado por el Banco Central (o del Plan de Negocios actualizado) y del Plan de Trabajo Semestral o Anual aprobado por el Consejo.	1	Nov. 2012	1	Jun. 2012	Logrado
H9 Número de productos y servicios ofrecidos	2	May. 2013	3	May. 2013	Logrado tarde
H18 Productividad por oficial de crédito	125	May. 2013	45	May. 2013	No Logrado
H15 Cumplimiento y alcance de los objetivos y metas establecidos en el Plan de Negocios presentado y aprobado por el Banco Central (o del Plan de Negocios actualizado) y del Plan de Trabajo Semestral o Anual aprobado por el Consejo.	1	Nov. 2013	1	Nov. 2013	Logrado tarde
H3 Número de oficiales de crédito entrenados	26	Nov. 2013	43	Nov. 2013	Logrado tarde
H11 Número de clientes	1030	Nov. 2013	2838	Nov. 2013	Logrado tarde
H6 Número de sucursales	2	Ene. 2014	4	Dic. 2013	Logrado
H7 Número de sucursales	4	May. 2014	4	Dic. 2013	Logrado
H10 Número de productos y servicios ofrecidos	4	May. 2014	4	Dic. 2013	Logrado
H16 Cumplimiento y alcance de los objetivos y metas establecidos en el Plan de Negocios presentado y aprobado por el Banco Central (o del Plan de Negocios actualizado) y del Plan de Trabajo Semestral o Anual aprobado por el Consejo.	1	Oct. 2014	1	Dic. 2013	Logrado

FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO**[No se reportaron factores para este periodo]****SECCIÓN 4: RIESGOS****RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO**

	Nivel	Acción de mitigación	Responsable
1. La SCM estará operando en una zona con baja densidad poblacional y con acceso limitado a centros poblacionales urbanos. Los costos operativos podrían ser mayores a los esperados por estas limitaciones geográficas. Los riesgos por fraude aumentan cuando las distancias y la dispersión dificultan el control operativo.	Bajo	La capacidad institucional y el entrenamiento del recurso humano son los principales componentes de la asistencia técnica. ACCION International actuará como socio técnico y capitalista totalmente comprometido con el éxito del proyecto. La experiencia de ACCION en el establecimiento de metodologías de trabajo y su seguimiento mediante controles internos, auditorías metodológicas y el uso de sistemas de información, reducen ese riesgo operativo. Cuatro profesionales de ACCION trabajarán como residentes y vivirá en la zona por tres años mientras entrenan al personal local.	Invitado Proyecto
2. Riesgo de implementación: Algunas de las variables que determinan el inicio de operaciones de la SCM están fuera del control de la administración y de los inversionistas del proyecto. Por ejemplo la obtención de la licencia por parte del Banco Central de Brasil podría atrasarse con lo cual el costo pre-operativo del proyecto aumentaría.	Bajo	Tanto BID/FOMIN como ACCION International se han reunido con el Banco Central y han presentado el proyecto a las autoridades brasileñas, las cuales han hecho sugerencias que han sido incorporadas en el diseño de la institución. FOMIN y ACCION International continuarán dialogando con las autoridades brasileñas sobre el desarrollo de este proyecto.	Invitado Proyecto
3. Gobierno Corporativo de la institución y supervisión. El proyecto se desarrollará en una zona alejada en el norte de Brasil.	Bajo	FOMIN tendrá una posición minoritaria en la SCM, no obstante actuará como socio comprometido con el éxito de la operación para lo cual dará seguimiento cercano a la inversión. La supervisión de esta inversión se realizará en tres niveles. Se contratará a un profesional independiente para que actúe como director u observador en la Junta Directiva de la SCM y que tenga un rol proactivo en la adopción de mejores prácticas	Invitado Proyecto

		de gobierno corporativo. Un oficial de inversiones de la Unidad de Acceso a Financiamiento del FOMIN estará asignado a la supervisión de esta inversión y la asistencia técnica será administrada por un especialista de FOMIN desde la oficina de representación del BID en Brasil.	
4. La SCM estará operando en una zona con baja densidad poblacional y con acceso limitado a centros poblacionales urbanos. Los costos operativos podrían ser mayores a los esperados por estas limitaciones geográficas. Los riesgos por fraude aumentan cuando las distancias y la dispersión dificultan el control operativo.	Bajo	La capacidad institucional y el entrenamiento del recurso humano son los principales componentes de la asistencia técnica. ACCION International actuará como socio técnico y capitalista totalmente comprometido con el éxito del proyecto. La experiencia de ACCION en el establecimiento de metodologías de trabajo y su seguimiento mediante controles internos, auditorías metodológicas y el uso de sistemas de información, reducen ese riesgo operativo. Cuatro profesionales de ACCION trabajarán como residentes y vivirán en la zona por tres años mientras entrenan al personal local.	Invitado Proyecto
5. Las microfinanzas aún no han alcanzado en Brasil un nivel de desarrollo de maduración completa.	Bajo	Precisamente la ausencia de un entorno bien definido para las microfinanzas hace especialmente relevante la participación de FOMIN en este proyecto. FOMIN y ACCION International han consultado con el Banco Central de Brasil la creación de esta entidad. Por recomendación del Banco Central se optó por la persona jurídica de una SCM la cual posteriormente se podrá convertir en una empresa financiera y/o un banco.	Invitado Proyecto
NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO: Bajo NÚMERO TOTAL DE RIESGOS: 11 RIESGOS VIGENTES: 11 RIESGOS NO VIGENTES: 0 RIESGOS MITIGADOS: 0			

SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: MP - Muy Probable

FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

[No se reportaron factores para este período]

Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:

ainda nao iniciamos o desenvolvimento dessa pratica na instituicao .

SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

	Relativa a	Autor
1. a contratacao dos assessores comerciais segue em licao de aprendizado pois e um perfil que nao temos na regio e que esta sendo capacitado pela Accion.	Implementation	mitoso, geane