

MÉXICO
FONDO VENTURE INNOVATION II (VIF II)
(ME-M1090)

RESUMEN DEL PROYECTO

El proyecto respaldará el establecimiento del Fondo Venture Innovation II (VIF II), un fondo dirigido a empresas de reciente creación en los sectores de atención de salud, servicios financieros y otras tecnologías nuevas de servicios (educación, comercio electrónico, energía etc.) en México, mediante una inversión de capital de US\$2 millones y una operación de cooperación técnica de US\$300.000.

México cuenta con un mercado naciente de capital emprendedor y privado que está posicionado para registrar un sólido crecimiento continuo. El ecosistema emprendedor del país se está desarrollando con respaldo del gobierno, el FOMIN, el sector privado e instituciones educativas y de investigación, y está permitiendo crear empresas de alto impacto y gran potencial. El financiamiento para estas empresas, sin embargo, sigue siendo escaso. Procede principalmente de fondos estatales, inversionistas ángel y unos pocos fondos de capital emprendedor que operan en el mercado. El Fondo VIF II está procurando obtener compromisos de US\$40 millones para invertir en hasta 14 empresas mexicanas en etapas tempranas a través de rondas de financiamiento emprendedor en forma de capital, cuasicapital e instrumentos de préstamo. Las inversiones en los sectores arriba mencionados deberán demostrar un componente de innovación², posibilidades de ampliación de escala y un sólido equipo de gestión. El fondo realizará inversiones iniciales de US\$400.000 como mínimo e inversiones de seguimiento en montos que se determinarán en función del desempeño de las empresas, y asumirá una participación minoritaria de más del 10% y un puesto en la junta directiva de la empresa. Se hará hincapié en crear empresas robustas que tengan una sólida gobernanza empresarial. El fondo procurará ejercer la función de inversionista activo y socio estratégico.

La experiencia del FOMIN en fondos emprendedores y de capital privado³ en etapas tempranas será clave para asegurar que la administradora, Venture Partners, GP II, L.P., estructure el fondo de acuerdo con las prácticas óptimas de aceptación internacional y adopte prácticas óptimas de gobernanza empresarial y normas ambientales y sociales, tanto a nivel del fondo como de las empresas receptoras de la inversión. El FOMIN proporcionará una inversión de capital privado a una clase de activos cuya oferta es limitada en el mercado mexicano. Mejorará la credibilidad del fondo ayudando a atraer a otros inversionistas durante su primer cierre y cierres posteriores.

Venture Partners aportará a VIF II la experiencia que ha acumulado invirtiendo en tecnologías que satisfacen las necesidades del sector de la atención de salud. De las 12 inversiones del primer fondo de Venture Partners, Seed Innovation Trust I (SIT I), cinco

² Para los fines del presente fondo, la innovación se define como una solución nueva a un problema persistente o como el desarrollo de un nuevo segmento especializado de mercado.

³ El capital en etapas tempranas se define como las rondas iniciales de inversión de capital semilla y de capital emprendedor.

fueron en ese sector⁴. Aunque otros fondos en México actualmente incluyen la atención de salud entre los sectores que buscan atender, se prevé que VIF II generará un mayor número de transacciones debido a la trayectoria de Venture Partners. Asimismo, mantendrá su estrecha asociación con Venture Institute, que sirve de acelerador y alimentador de posibles inversiones al fondo. Los señores Lelo de Larrea y Antoni, administradores de VIF II, fundaron el Venture Institute en 2011 para ofrecer un programa acelerador a los mejores emprendedores del Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM) y a otros interesados en la Ciudad de México. Al poco rato se dieron cuenta de que los egresados de los Institutos no contaban con suficiente capital en etapas tempranas y en respuesta crearon rápidamente su primer fondo para invertir US\$5 millones en el Venture Institute y otras empresas muy bien preparadas para el rápido crecimiento en sectores estratégicos. Según la valoración a precios de mercado que realizó la empresa auditora KPMG, al final de 2012 el rendimiento anual bruto de SIT I era de 46%.

⁴ El resultado hasta la fecha de las cinco inversiones que SIT I realizó en 2012 es que tres compañías tienen ganancias no realizadas y dos no han cambiado de valor. Las otras siete inversiones se realizaron en 2013 y, por lo tanto, siguen valorándose al costo inicial de la inversión.