



SECCIÓN 2: DESEMPEÑO

Resumen del desempeño del proyecto desde el inicio

El desempeño del proyecto es medianamente satisfactorio por el retraso experimentado en el desarrollo de algunas actividades planificadas para el 2° semestre de 2011. Los principales logros alcanzados en forma acumulada son: i) Conclusión Consultoría y Capacitación en Cuentas Corrientes y Tarjetas de Crédito. ii) Conclusión Consultoría y Capacitación en Tesorería, Mesa de Dinero e Inversiones y Bóveda. iii) Capacitación a 24 funcionarios en Gestión Integral de Riesgos. iv) Capacitación a 300 funcionarios en Créditos. v) Conclusión Consultoría en Seguridad de Transmisión de Datos. vi) Página web funcionando. vii) Conclusión Consultoría Tecnología de Voz IP. viii) Conclusión Consultoría en Diseño y Evaluación para Implementar el Call Center. ix) Capacitación en Sistema de Manejo Documental. x) Adquisición de ordenadores de atención a clientes. xi) Constitución del FOMIN como accionista. El proyecto presentó retrasos en: i) La implementación del Sistema de Telecomunicaciones VoIP, ya que la firma adjudicada demoró en el proceso de desaduanización de equipos. ii) La contratación de consultores para desarrollar el plan de capacitación establecido. Sin embargo, al 31/12/2011 se concluyó con la contratación del total de actividades previstas, por lo que las perspectivas relacionadas con el alcance de objetivos finales del proyecto son altamente optimistas. El nivel de riesgo es bajo. El ejecutor pondrá énfasis en el seguimiento al cumplimiento del cronograma de actividades establecido en el POA.

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

Resumen del desempeño del proyecto en los últimos seis meses

Los principales resultados logrados durante el semestre son: i) Conclusión consultoría en Diseño y Evaluación para Implementar el Call Center. ii) Contratación consultor para la Capacitación de funcionarios en Normas ASFI. iii) Contratación consultor para el Diseño y Desarrollo del Programa de Reinducción al personal. iv) Contratación firma proveedora para la Capacitación en Competencia y Liderazgo Gerencial. v) Contratación firma proveedora para la Capacitación en Atención al Cliente. vi) Contratación consultor para el Desarrollo del Sistema de Optimización de Transacciones. vii) Contratación firma proveedora del Sistema de Telecomunicaciones VoIP. viii) Contratación consultor para el Diseño e Implementación del Sistema de Recursos Humanos. Se presentaron retrasos en las actividades relacionadas con: i) El Sistema de Telecomunicaciones VoIP (Hito 6), por la demora en la desaduanización de equipos. ii) El área de recursos humanos (Hitos 9 al 11), debido a la afección temporal que se presentó en la Jefatura de dicha Unidad. Sin embargo, al 31/12/2011 ya se ha contratado y programado la conclusión de la totalidad de actividades dentro del primer cuatrimestre de la gestión 2012. Por tanto, el próximo semestre se efectuará el seguimiento de las actividades aún en proceso, a fin de asegurar su conclusión y el logro de los hitos pendientes, como: i) Sistema de Telecomunicaciones VoIP. ii) Sistema de Optimización de Transacciones. iii) Sistema RR.HH. iv) Cumplir con el Plan de Capacitación.

Comentarios del líder de Equipo de Supervisión

De acuerdo con los comentarios de la Agencia Ejecutora

SECCIÓN 3: INDICADORES E HITOS

Indicadores		Línea de base	Intermedio 1	Intermedio 2	Intermedio 3	Planeado	Logrado	Estado
Propósito: Apoyar la consolidación de Ecofuturo como una intermediaria financiera regulada, capaz de captar y movilizar depósitos que permitan ampliar su volumen de negocios y servicios financieros, con prioridad al sector de las micro y pequeñas empresas rurales de Bolivia.	P.I.1 Número de préstamos otorgados en el año (siempre > 25% en áreas rurales)	0	15	19		23	30	
			Feb 2011	Feb 2012		Feb 2013	Dic 2011	
	P.I.2 Monto de cartera desembolsada (siempre > 20% en áreas rurales)	0	25	32		38	119	
			Feb 2011	Feb 2012		Feb 2013	Dic 2011	
	P.I.3 Número de cuentas nuevas de ahorro abiertas (en el año) (siempre > 60% en áreas rurales)	0	20	22		25	71	
			Feb 2011	Feb 2012		Feb 2013	Dic 2011	
	P.I.4 Número de municipios rurales atendidos	0	182	188		192	179	
			Feb 2011	Feb 2012		Feb 2013	Dic 2011	
Componente 1: Apoyo en captaciones y tesorería Peso: 15% Clasificación: Satisfactorio	C1.1 Al menos dos productos nuevos de ahorro incorporados	0				2	2	Finalizado
						Feb 2011	May 2011	
	C1.12 Nuevos productos de cuenta corriente y tarjeta de crédito en funcionamiento	0				2	0	En curso
						Feb 2012	Dic 2011	
	C1.13 Nueva política de manejo de tesorería y bóvedas establecida e implementada	0				1	1	Finalizado
						Feb 2012	Dic 2011	
	C1.14 Plan de capacitación cumplido (gestión de riesgos, atención al cliente, normas de regulación, metodologías de crédito y liderazgo)	0				1	0	En curso
						Feb 2012	Dic 2011	
Componente 2: Fortalecimiento de gestión y cumplimiento de normas de regulación	C2.1 Plan de capacitación cumplido (gestión de riesgos, atención al cliente, normas de regulación, metodologías de crédito y liderazgo)	0				1	0	En curso
						Feb 2012	Dic 2011	

Peso: 20%
Clasificación: Satisfactorio

Componente 3: Tecnología moderna, segura y eficiente para el cliente

Peso: 65%

Clasificación: Satisfactorio

C3.11	Lograr la interconexión en línea de al menos 60 agencias	0				60	0	Finalizado
						Feb 2011	Feb 2011	
C3.12	Instalar un sistema nuevo de telecomunicaciones (VoIP)	0				1	0	Atrasado
						Feb 2011	Dic 2011	
C3.13	Software de manejo documental implementado y personal capacitado en su utilización	0				1	1	Finalizado
						Feb 2011	Jun 2011	
C3.14	Implementación de un Call Center	0				1	0	Atrasado
						Feb 2011	Oct 2011	
C3.15	Página web de atención a negocios puesta en funcionamiento	0				1	1	Finalizado
						Feb 2012	Dic 2010	
C3.16	Oficinas rurales refaccionadas y adecuadas a las normas de seguridad y atención al cliente del ente regulador	0				50	25	En curso
						Feb 2012	Dic 2011	
C3.17	Sistemas para ordenar la atención al cliente instalados en al menos 20 agencias	0				20	68	Finalizado
						Feb 2012	Abr 2011	

Componente 4: Coordinación, seguimiento, evaluación

Peso: 0%

Clasificación: Satisfactorio

C4.11	FOMIN constituido como accionista de Ecofuturo	0				1	1	Finalizado
						Ago 2010	Feb 2010	

Hitos	Planeado	Fecha de cumplimiento	Logrado	Fecha alcanzada	Estado
H0 Condiciones previas	5	Ago 2010	5	Feb 2010	Logrado
H1 Consultoría tecnología de voz sobre IP (VoIP) terminada	1	Ago 2010	1	Ago 2010	Logrado tarde
H2 Capacitación en Gestión Integral de Riesgos	1	Ago 2010	0	Ago 2010	Logrado
H3 [*] Consultoría en Tesorería y Bóvedas terminada	1	May 2011	1	May 2011	Logrado
H4 [*] Cuentas Corrientes y Tarjetas de Crédito y/o Débito y Atención clientes automatizada	1	Jun 2011	1	Jun 2011	Logrado
H5 [*] Capacitación y Sistema de "Manejo Documental"	1	Jun 2011	1	Jun 2011	Logrado
H6 [*] Seguridad de telecomunicaciones VoIP software y hardware	1	Oct 2011	0	Dic 2011	No Logrado
H7 [*] Diseño e implementación de un sistema de call center	1	Nov 2011	0	Oct 2011	No Logrado
H8 [*] Consultoría para la Optimización y Capacitación de la tecnología de comunicación	1	Nov 2011	0	Dic 2011	No Logrado
H9 [*] Funcionarios capacitados en Atención al Cliente	200	Dic 2011	0	Dic 2011	
H10 [*] Sistema de recursos humanos	1	Dic 2011	0	Dic 2011	
H11 Personal reintroducido a la nueva cultura de la Institución	1	Jul 2012	0	Dic 2011	
H12 Desarrollo de página WEB de negocios	1	Jul 2012	1	Dic 2010	Logrado
H13 Ordenadores para atención al cliente adquiridos	20	Jul 2012	68	Abr 2011	Logrado

[*] Indica que el hito ha sido reformulado

FACTORES CRÍTICOS QUE HAN AFECTADO EL DESEMPEÑO

[No se reportaron factores para este período]

SECCIÓN 4: RIESGOS

RIESGOS MÁS RELEVANTES QUE PUEDEN AFECTAR EL DESEMPEÑO FUTURO

	Nivel	Acción de mitigación	Responsable
1. Los movimientos adversos en el mercado con relación al comportamiento de las tasas de interés activas y pasivas, podrían ocasionar reducciones en el spread financiero y por tanto pérdidas a ECOFUTURO.	Bajo	Por un lado, el plazo promedio de los créditos de ECOFUTURO es alrededor de 20 meses, lo cual le permite ajustar tasas activas con una frecuencia no muy larga. Por otro lado, ECOFUTURO ha establecido como política crediticia el otorgamiento de créditos de más largo plazo con tasas de interés mixtas, los dos primeros años a una de interés fija y los siguientes con tasa de interés variables.	coordinador del proyecto
2. ECOFUTURO cuenta con un producto pasivo volátil (Caja de Ahorro - Ecoaguinaldo) en función de la estacionalidad, el cual está programado para Navidad. Los clientes realizan depósitos mensuales durante diez meses, retirando en el mes de diciembre el capital, los intereses devengados y el premio adicional, situación que podría ocasionar la falta de liquidez al fin del año.	Bajo	Mensualmente se realiza el control de límites de liquidez y cálculo de volatilidad, y como resultado de este seguimiento se emiten alertas tempranas en función a desviaciones y descalses en plazos, las mismas son cuantificadas e informadas oportunamente. Para el efecto, ECOFUTURO cuenta con un Manual de Contingencias de Liquidez.	coordinador del proyecto
3. Una macro devaluación podría deteriorar tanto capacidad de pago por parte de algunos clientes de ECOFUTURO como calidad de los activos de institución, comprometiendo su capacidad de repago de obligaciones financieras en moneda extranjera.	Bajo	Periódicamente ECOFUTURO realiza cálculos para establecer el calce de monedas identificando proporciones por moneda en cuentas activas y pasivas, y en caso de existir un descalce considerable, estas son reguladas mediante políticas crediticias. Por otro lado, la inversión en capital del FOMIN y los otros socios nuevos permitirá dar acceso a fuentes de financiamiento más amplia y diversificada, sobre todo en moneda local, mitigando el impacto del riesgo cambiario.	coordinador del proyecto
4. Cambios inflacionarios en economía Boliviana podría ocasionar cambios tantos favorables como desfavorables en la industria de las microfinanzas.	Bajo	ECOFUTURO focaliza cartera principalmente en segmento de créditos con importes menores a US\$5.000 y a plazos cortos. Esta situación facilitará efectuar oportunamente cambios, disminuciones, ingresos o salidas de segmento de mercado a otro.	coordinador del proyecto
5. Existe el riesgo que factores externos tales como una crisis sistémica del sector financiero, cambios en las normas de regulación y supervisión, devaluaciones u	Bajo	Continua mejora en la gestión administrativa, financiera y operativa de ECOFUTURO que permita incrementar su eficiencia y productividad, influyendo en aumentos en índices de rentabilidad, acceder a fuentes de financiamiento nacional e internacional,	coordinador del proyecto

otros choques macroeconómicos externos puedan afectar la viabilidad y la rentabilidad de ECOFUTURO.

diversificar el riesgo financiero, y generar un fortalecimiento general de la institución con nuevos productos y una mayor cobertura. Adicionalmente se cuenta con un área de Riesgo que efectúa constantes evaluaciones del impacto de modificaciones en la normativa, cambios coyunturales, impacto en áreas en la cuales está concentrada la cartera, impactos de efectos externos en la liquidez.

NIVEL DE RIESGO DEL PROYECTO: Bajo **NÚMERO TOTAL DE RIESGOS:** 8 **RIESGOS VIGENTES:** 8 **RIESGOS NO VIGENTES:** 0 **RIESGOS MITIGADOS:** 0

SECCIÓN 5: SOSTENIBILIDAD

Probabilidad de que exista sostenibilidad después de terminado el proyecto: P - Probable

FACTORES CRÍTICOS QUE PUEDEN AFECTAR LA SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

[No se reportaron factores para este período]

Acciones realizadas o a ser implementadas relativas a la sostenibilidad:

La continua innovación, permite a Ecofuturo S.A. FFP incorporar a su oferta un mayor número de servicios financieros destinados a atender las necesidades crecientes de distintos sectores de la población con productos de ahorro, transferencias de fondos y diversas modalidades de crédito. En un entorno cada vez más competitivo, ofertar una gama integral de servicios financieros y contar con un portafolio de productos que satisfaga las necesidades del mercado meta asegurará la sostenibilidad del proyecto a futuro.

SECCIÓN 6: LECCIONES PRÁCTICAS

	Relativa a Implementation	Autor
1. En la elaboración de los Términos de Referencia, el aporte de las áreas involucradas es fundamental para la concepción de las que serán sus herramientas de trabajo, evitar insuficiencias, desfases en los cronogramas de actividades e incluir todos aquellos aspectos relevantes. En procesos relacionados con las áreas de Tecnología o Sistemas, por ejemplo, resulta crítico que los Términos de Referencia incluyan las definiciones y lenguaje técnico adecuado a fin de no generar errores de interpretación en las empresas oferentes.		RUBIN DE CELIS, VICTOR